



Международная
школа агробизнеса

GLOBALPAS ::

Современное профессиональное образование для лидеров агроиндустрии

Уникальный проект от компании GLOBALPAS

Текущая ситуация:



Аграрное направление становится одной из ключевых отраслей России, Беларуси, Казахстана и др стран СНГ.

Повышаются требования к собственникам и топ менеджерам компаний в части владения продвинутыми методиками управления бизнесом.

Цель программы:



Вывод агроиндустрии на новый, более значимый уровень благодаря развитию управленческих и профессиональных компетенций руководителей лидеров отрасли.

Сергей Профатилов

Директор программы

«Мы создали образовательную программу, аналогов которой нет на рынке. Школа охватила полный комплекс знаний и практик для управленцев в агросфере с четким ориентированием на специфику индустрии и современного ведения бизнеса. Наша задача – выпустить лидеров рынка, которые своими решениями и действиями выведут агроотрасль на новый уровень».



- Эксперт по настройке бизнеса
- Управляющий партнер компании **GLOBALPAS**, основатель **CRM REDBRIDGE**, преподаватель **EXECUTIVE MBA МГИМО**
- Более **20 лет опыта и 2 000 проектов** по настройке эффективности бизнеса и обучению собственников, топ-менеджеров и руководителей производителей и дилеров агроотрасли.

Представительство Международной школы агробизнеса в республике Казахстан и странах Центральной Азии



«Мы рады предложить участникам агроотрасли Казахстана и стран Центральной Азии уникальную программу развития управленческих компетенций. Ждем вас в Международной Школе агробизнеса!».

Глава представительства

Олеся Чумакова

+7 701 875-11-83

chumakova@agrobiz.academy

www.agrobiz.academy





Преподаватели GLOBALPAS,
компании-лидера по обучению
собственников и руководителей
компаний в агроотрасли с более
чем 20-ти летним опытом

Эксперты-практики, имеющие
большой стаж работы в
международных компаниях и
преподавания в тематиках
управления агробизнесом

Преподаватели ключевых ВУЗов
России и ведущих стран мира





**Для кого: владельцы компаний и руководители
высшего звена**

- Агрохолдинги**
- Владельцы крестьянско-фермерских
хозяйств и продолжатели семейного дела**
- Производители, дистрибьюторы и дилеры
товаров и услуг для АПК**
- Переработчики сельхозпродукции**



Международная
школа агробизнеса

ТИПЫ ОБУЧАЮЩИХ ПРОГРАММ



ТИПЫ ОБУЧАЮЩИХ ПРОГРАММ

1

формат
МВА

15 месяцев
7 модулей, включая выездной модуль
300 академических часов

Все участники
сельхоз индустрии
в одной группе

полноценная программа с фокусом на внедрение изучаемых материалов

2

формат
**ПРАКТИКУМ
ИНТЕНСИВ**

1-2 дня
8-16 академических часов

Участники одного
сектора внутри
индустрии

сжатая, структурированная программа для самостоятельного внедрения

3

формат
МАСТЕР-КЛАСС

2 академических часа

Участники одного
сектора

выступление на отраслевых мероприятиях



Международная
школа агробизнеса

ФОРМАТ МВА: ПРОГРАММА ОБУЧЕНИЯ



Формат и сроки обучения

Программа полностью адаптирована под специфику агроиндустрии и ориентирована на изучение специализированных материалов по управлению компанией, финансами, продажам, маркетингу, управлению кадрами, сервису, инновациями, международным сотрудничеством.

Срок обучения:

15 месяцев

Количество модулей:

7 модулей, включая выездной модуль.
300 академических часов.

Даты обучения:

ноябрь 2024-
февраль 2026

Формат обучения:

- **Базовый модуль** – Формат занятий — Weekend 3 дня (с пятницы по воскресенье, 1 раз в 2 месяца). Время обучения: 09:30 – 19:00 (12 академических часов в день).
- **Выездной модуль** – 5 дней (понедельник – пятница).

Требования

Перед поступлением необходимо пройти **анкетирование и написать эссе.**

Строгий процесс приема гарантирует, что вы будете проходить обучение вместе с ответственными, целеустремленными и вовлеченными людьми.



Документ об образовании

По окончании обучения вы получите

- Диплом Международной школы агробизнеса государственного образца
- Диплом (удостоверение) участника программы ВУЗов - партнеров МША



Международная
школа агробизнеса

КАК БУДЕТ ПРОХОДИТЬ ОБУЧЕНИЕ?



Как будет проходить обучение:

1

Каждый модуль представляет из себя отдельную тему, которую необходимо **освоить, изучить и внедрить**

2

Участникам Школы предстоит сделать **ревизию и трансформировать** свое подразделение/ компанию

3

Трансформация будет состоять из 7-ми областей - **7-ми модулей**, которые нужно будет пройти за 15 месяцев

4

Изучение каждой темы будет построено на **основе кейсов**, которые будет необходимо решать участникам

5

До и после каждой темы будет происходить замер **ключевых показателей (KPIs)**, которые отражают прирост эффективности

6

На внедрение каждого учебного модуля отводится 2 месяца, в течение которых нужно будет **выполнить задания**

7

В процессе внедрения, все участники будут включены в **закрытый ТГ канал**, где будет возможность общаться с преподавателями

8

В конце обучения участникам предстоит сдать выпускную (дипломную) работу с защитой **внедрения материалов** обучения в своей компании



**Международная
школа агробизнеса**



**Стратегия бизнеса и
управление
компанией**

**Продажи и
коммуникации**

**Финансы и
экономическая
безопасность**

УЧЕБНЫЕ МОДУЛИ

**Логистика и
внешнеэкономическая
деятельность**

**Информационные
технологии и
цифровизация
бизнеса**

**Инновации в
управлении
бизнесом**

Маркетинг и PR



Международная
школа агробизнеса

МОДУЛЬ 1: СТРАТЕГИЯ БИЗНЕСА И УПРАВЛЕНИЕ КОМПАНИЕЙ



Модуль 1: Стратегия бизнеса и управление компанией

29-30 ноября, 1 декабря 2024 | Москва

Изучаемые дисциплины:

Стратегия управления компанией и внедрение системы стратегического планирования

Масштабирование бизнеса и внедрение HR функции в агроиндустрии

Подбор персонала и построение кадрового резерва

Операционное управление людьми и мотивация персонала

Преподаватель:

Сергей Профатилов



- Эксперт по настройке бизнеса
- Управляющий партнер компании **GLOBALPAS**, основатель **CRM REDBRIDGE**, преподаватель **EXECUTIVE MBA**
- Более **20 лет опыта и 2 000 проектов** по настройке эффективности бизнеса и обучению собственников, топ-менеджеров и руководителей производителей и дилеров агроотрасли.



Международная
школа агробизнеса

МОДУЛЬ 2: ФИНАНСЫ И ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ



Модуль 2: Финансы и Экономическая безопасность

17 - 19 января 2025 | Москва

Изучаемые дисциплины:

Управление финансами

Ключевые финансовые показатели бизнеса и принятие управленческих решений

Финансовая эффективность дилерских и дистрибьюторских продаж агроиндустрии

Экономическая безопасность и защита активов, взаимодействие акционеров компании



преподаватель:

Екатерина Астахова

- Член Ассоциации Независимых Директоров
- Член комитета Национальной Ассоциации Финансовых директоров
- Неоднократный лауреат премии «Финансовый директор года»
- Эксперт федеральных СМИ



преподаватель:

Любава Трофимова

- основатель юридической компании «Трофимова Групп»
- практикующий судебный юрист в области корпоративного и авторского права
- эксперт в СМИ: Первый канал, РИА Новости, РенТВ, Известия и другие
- > 18 лет опыта, более 1000 побед в суде



Международная
школа агробизнеса

МОДУЛЬ 3: ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ И ЦИФРОВИЗАЦИЯ БИЗНЕСА



Модуль 3: Информационные технологии и цифровизация бизнеса

14 - 16 марта 2025 | Москва

Изучаемые дисциплины:

Айти безопасность бизнеса в агросекторе

Искусственный интеллект

Цифровизация бизнеса и автоматизация бизнес-процессов

Управление Айти командами



Основатель платформы для создания чат-ботов **WinWinBot**.

Основатель платформы для онлайн-обучения **Learnme** (вошла в TOP-100 российских EdTech-стартапов в 2020-м году).

Сотни выступлений с рекордом в 15,000 человек в Олимпийском, вёл курсы в Нетологии, Skillbox, БМ, Синергии и т.д.

преподаватель:

Екатерина Закирова

- Эксперт по управлению и автоматизации бизнеса
- Управляющий партнер и Генеральный директор компании **GLOBALPAS-REDBRIDGE**
- > 11 лет опыта обучения в агроиндустрии
- Более **1000** проектов по обучению собственников, топ-менеджеров и руководителей в сельхозиндустрии



преподаватель:

Сергей Землянко

- Эксперт-практик по управлению IT командами и цифровизации бизнеса
- Управляющий партнер компании **GLOBALPAS-REDBRIDGE**, создатель **CRM REDBRIDGE**



Международная
школа агробизнеса

МОДУЛЬ 4: ИННОВАЦИИ В УПРАВЛЕНИИ БИЗНЕСОМ



Выездной Модуль 4: Инновации в управлении бизнесом

14-18 Мая 2025 | Алматы,
Казахстан

Изучаемые дисциплины:

Внедрение AGILE методик
управления в бизнесе

Производственная система TOYOTA –
внедрение LEAN в агро отрасли

Бизнес-мышление и аналитика

Принятие управленческих решений в
бизнесе



преподаватель:

Олеся Чумакова

- Более 17 лет опыта работы в области маркетинга, HR в международных и местных производственных компаниях.
- Член Международной Ассоциации коучинга ICF
- Специализация - эффективность компаний и команд, выстраивание продуктового подхода, стратегическое планирование и обучение.

преподаватель:

Арсен Елюбаев

- Руководитель по развитию Lean в Компании Carlsberg
- Эксперт области Lean Green Belt «The Councult for Six Sigma Certification»
- > 15 лет экспертизы Lean/Kaizen/ТРИЗ/RCA методов/TPM



преподаватель:

Василий Верченко



- Бизнес-консультант
- Кандидат экономических наук
- Преподаватель Президентской Программы подготовки управленческих кадров.
- Автор Первого Словаря по клиентоориентированности в схемах, таблицах и фотографиях



Международная
школа агробизнеса

МОДУЛЬ 5: МАРКЕТИНГ И PR



Модуль 5: Маркетинг и PR

12 - 14 сентября 2025 | Москва

Изучаемые дисциплины:

Стратегический и оперативный маркетинг в агроотрасли

Управление репутацией - PR компании и первого лица

Взаимодействие с отраслевыми агро СМИ

Брендинг: визуализация и упаковка бизнеса и продукта



преподаватель:
Павел Шубов

- Опыт работы в брендинге более **25 лет**
- **Автор** визуальных концепций, логотипов и фирменных стилей НТВ-ПЛЮС, Радио "MAXIMUM", РОЗА ХУТОР
- Всего в портфолио **более тысячи** проектов по созданию визуальных коммуникаций, стратегий брендов, нейминга, рекламных кампаний.



Международная
школа агробизнеса

МОДУЛЬ 6: ЛОГИСТИКА И ВЭД



Модуль 6: Логистика и ВЭД

31 октября - 02 ноября 2025 | Москва

Изучаемые дисциплины:

Внешекономическая деятельность и выход на внешние рынки

Поиск партнеров и минимизация рисков на внешних рынках

Таможня и валютные операции с дружественными и иными странами в агроотрасли

Документооборот и налоговый контроль при построении внешнеэкономической деятельности



Преподаватель:
Илья Шпирт

- Аккредитованный партнер платформы «Профессионалы экспорта» РЭЦ
- Аккредитованный тренер Школы Экспорта РЭЦ акселератора «Экспортный Форсаж».
- Преподаватель бизнес-школ, учебных центров и заведений Дополнительного профессионального образования Москвы и Санкт-Петербурга.



Преподаватель:
Елена Капранова

- Эксперт по валютному и налоговому контролю в ВЭД
- Финансовый директор консалтинговой компании "Негоциант" - аттестованного партнера РЭЦ Более 25 лет работы в ВЭД
- > 20 лет опыта проведения мастер-классов и тренингов



Международная
школа агробизнеса

МОДУЛЬ 7: ПРОДАЖИ И КОММУНИКАЦИИ



Модуль 7: Продажи и коммуникации

16 - 18 января 2025 | Москва

Изучаемые дисциплины:

Стратегические и тактические продажи

Публичное выступление и ораторское искусство

Международные переговоры и кросс-культурная коммуникация

Психология общения и переговоры в агроотрасли



преподаватель:
Сергей Профатилов

- Эксперт по настройке бизнеса
- Управляющий партнер компании **GLOBALPAS**, основатель **CRM REDBRIDGE**, преподаватель **EXECUTIVE MBA**
- Более **20 лет опыта** и **2 000 проектов** по настройке эффективности бизнеса и



преподаватель:
Нелли Гургеновна Аветисян

- Доцент **МГУ им. М.В.Ломоносова**
- Заслуженный преподаватель Московского университета
- Член **Союза переводчиков России**
- Преподавательский стаж **39 лет**

Защита дипломной работы, выпуск

27 - 28 февраля 2026 | Москва



- Защита диплома проводится **по результатам внедрения** изученных учебных модулей
- Каждый участник может выбрать **одну или несколько** тем, внедренных в своей компании
- Основой для оценки дипломной работы служит **практика применения** изученных материалов и **улучшения показателей бизнеса (KPIs)** по ее результатам



Вы добьетесь результатов, которые выведут вас на новый уровень профессионализма

И вот некоторые из них. Вы:

- Получите возможность **сделать ревизию своего бизнеса**
- Внедрите **лучшие российские и мировые практики** управления бизнесом внутри своей компании
- Поставите под контроль и **прирастете в ключевых показателях** результативности по основным направлениям
- **Создадите высокоэффективную компанию** с возможностью масштабировать ее
- Научитесь рационально **распределять финансовые ресурсы и оптимизировать** финансовые процессы
- Сделаете **цифровую трансформацию** своей компании с внедрением Искусственного Интеллекта
- Поймете как выстраивать работу на **международных рынках**, анализировать риски и находить партнеров
- Получите **членство в клубе профессионалов** ведущих компаний отрасли

Партнеры



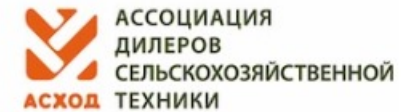
Генеральный партнер
специализированное CRM решение
для сельхозиндустрии



Официальный
лизинговый партнер



Официальный
выставочный партнер



Информационные партнеры



Официальный
информационный партнер





Международная
школа агробизнеса

+7 985 928 47 97

Сергей Профатилов
profatilov@globalpas.com
www.agrobiz.academy

ЖДЕМ ВАС НА НАШЕЙ ПРОГРАММЕ!

