



Продукт

видеочат для сайта, с которым можно консультировать клиентов и делать продажи по видео онлайн.

Рынок

TAM \$ 120 млрд

SAM \$ 500 млн

SOM 1%

45%

CAGR



Ваша карточка товара
123 000 ₺

Посмотреть по видео



В корзину

Решает проблему

организации продаж и поддержки по видео, с чем недостаточно хорошо справляются мессенджеры, а также увеличивает конверсию сайта.

Сферы применения

Продажи: e-commerce, недвижимость, одежда, автобизнес, выставки, ювелирные изделия и товары для дома.

Обслуживание клиентов: поддержка (для SAAS), ритейл, агентства.

Команда



Георгий Терновский, CEO



Богдан Царелунга, COO/Product



Константин Кузнецов, СТО



Иван Красников, Ментор

+ 9 человек в штате и 4 на аутсорсе

Контакты



Несколько наших клиентов



blue sleep



Наш сайт



Бизнес-модель

Абонентская плата за ПО + Агентские услуги по внедрению продаж по видео в бизнес клиента

Инвестиции

8 млн ₺ на масштабирование продаж и выход на рынок Турции

Прошлые раунды инвестиций

5 млн ₺ - Основатели

8 млн ₺ - РЭТ+Pulsar

7 млн ₺ - ИВФ РТ

Unit-экономика и трекшн

Метрики

Ср.чек на ВЧ = 8 000₺/мес

Маржинальность = 71%

MRR = 140 975₺

Клиенты

Платных клиентов = 18

Активных клиентов = 54

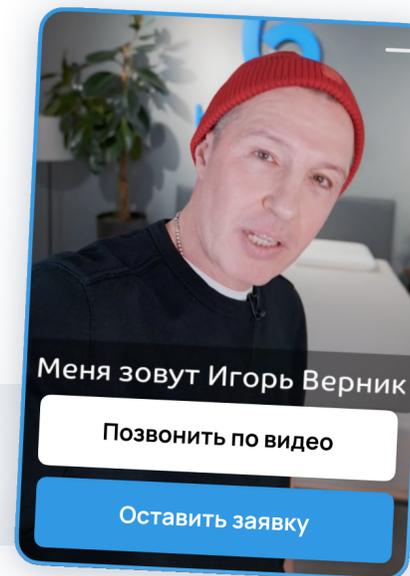
Клиентов в воронке = 352

Цели

Ср.чек = 20 000₺/мес

Маржинальность = 80%

MRR = 1 400 000₺ к 2Q 2023



Прототип и первые тесты
июн 2020

80 saas-пользователей от Jivo
янв 2021

Выход второго продукта — видеовиджет
фев 2022

Выход мобильного приложения
июль 2022

Старт продвижения в Бразилии и Индии
2023-2024

SaaS-версия
дек 2020

Первые тесты на рынке США, Shopify, продажа первого годового тарифа
дек 2020

Продажа первого энтерпрайза + рекорд продаж
апр 2022

Старт продвижения в Турции, открытие офиса
сен 2022