

# HOMESTER.PRO

Единственная в России база видеовизиток  
200 000 соискателей работы в продажах

Основатель Ольга Уфимцева

@Udalenka\_Olya

Описание проблемы

## Ситуация в продажах

Время затрачиваемое на найм:

ОТБОР 500 РЕЗЮМЕ



**2,48 ЧАСА**

---

ОБЗВОН 250 КАНДИДАТОВ



**4,17 ЧАСА**

---

100 ИНТЕРВЬЮ - 33 ЧАСА



**33 ЧАСА**

---

**Среднее время найма  
продажника**



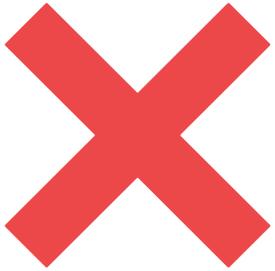
**1 месяц**

**Среднее LT продажника**



**от 3 до 6 месяцев**

## Описание проблемы



Существующие hr платформы **не дают оценку** соискателей и не фокусируются на продавниках



Существующие hr платформы **не обучают** профессии. Соискатели сами ищут и оплачивают курсы.

## Решение



Создать место, где предприниматели смогут **найти лучших** менеджеров по продажам **за один час**.



Алгоритм определяет какой профессии соответствуют компетенции менеджера и предлагает **пройти соответствующее обучение**, тем самым повысив рейтинг продавца.

## О проекте

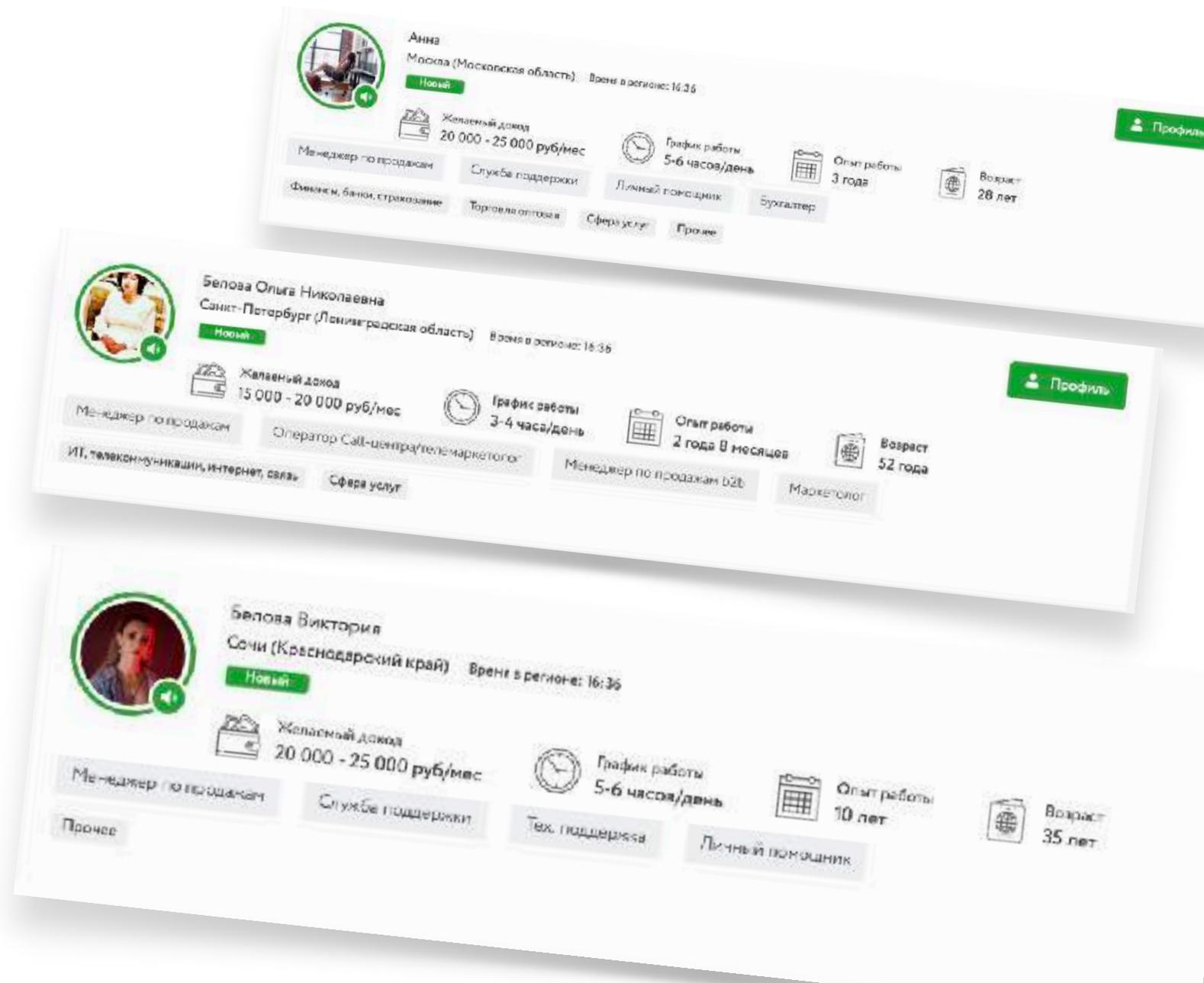


Видео/аудио интервью соискателя.  
Видео презентация работодателя.

Видеоотклики соискателя.

Обучение программы для соискателей  
и работодателей.

**Homester - экономит 40 часов  
при отборе соискателей.**



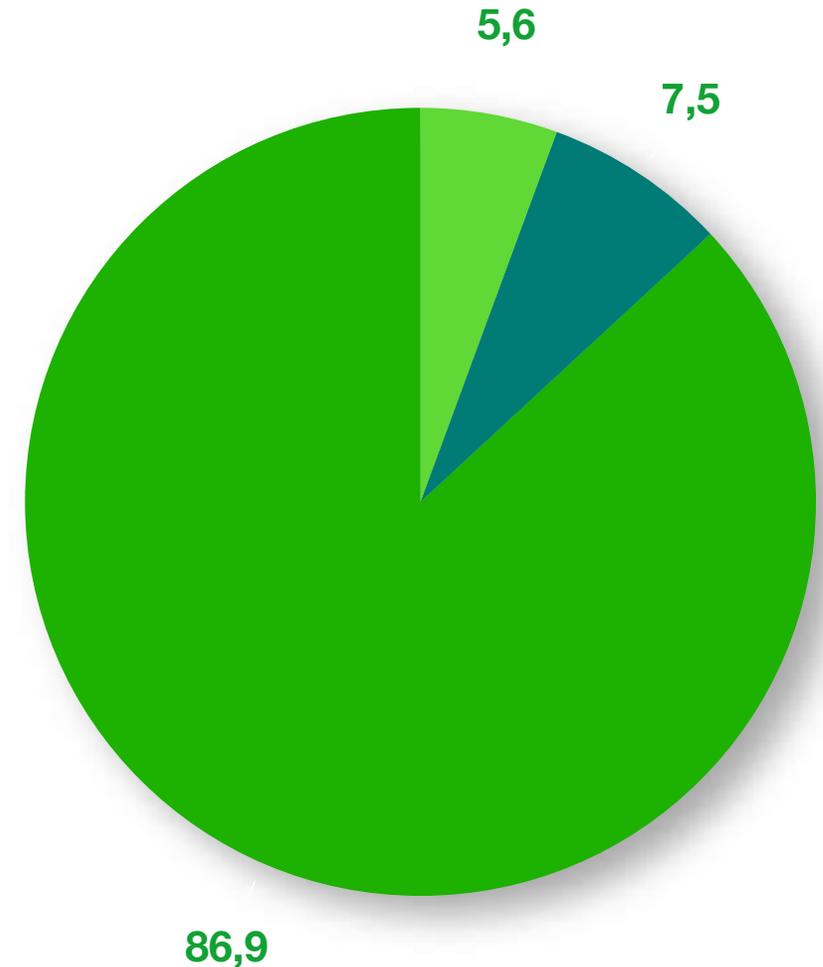
## Целевая аудитория

### Бизнес который ищет менеджеров в продажах:

- малый (210 000 компаний) 86,9%
- средний (18000 компаний) 7,5%
- крупный (13600 компаний) 5,6%

**Текущие клиенты ~ 5 000 компаний.**

Тинькофф, Skyeng,  
ГК "Уральская Горная Компания"  
Федеральный контактный центр  
СпецГрад-Новосибирск  
Cashoff, СДЭК, ДоДо Brand  
МТС и др

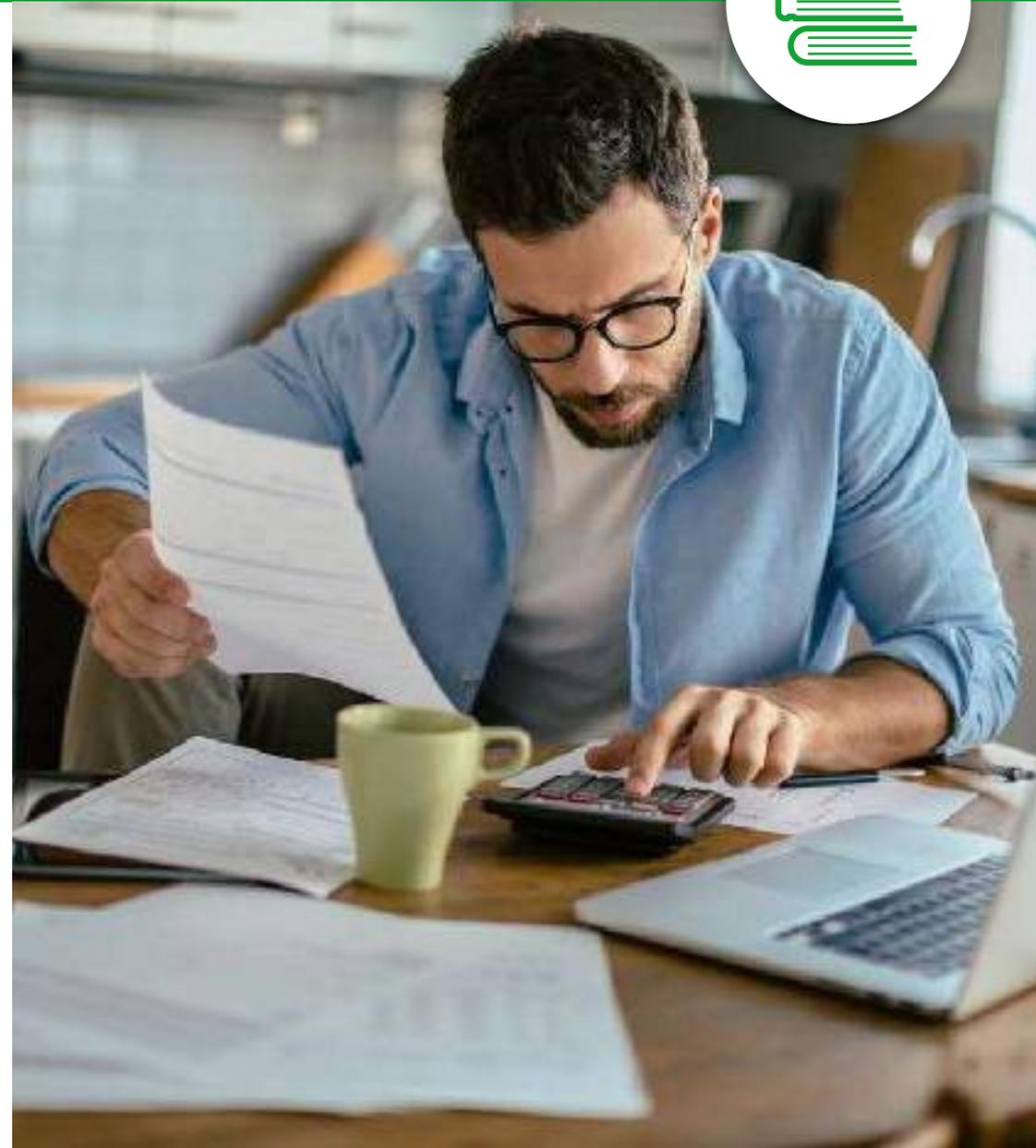




Целевая аудитория

## Соискатели:

- Телемаркетолог (Холодные звонки)
- Оператор колл центра (входящие заявки)
- Менеджер эксперт.
- Общение с клиентами по почте (в мессенджерах)
- Закрытие сделок
- Сопровождение клиентов (допродажи)
- Руководитель группы телемаркетологов
- Руководитель отдела продаж.
- Менеджер по качеству работы.



# РЫНОК

У кадровой аналитики самый высокий темп роста среди других сегментов HR Tech (GAGR 16%)

**Объем HR-Tech-рынка в России составляет примерно 30 млрд рублей, и потенциально он может вырасти в десять раз**

Гендиректор SuperJob Алексей Захаров



## Конкурененты

hhBox

vcv



## Зарубежный рынок



upwork



Боль

# Никто не фокусируется на продажниках



СЕВЕР.ИИ

hhBox

vcv

Skilla.z



experium

upwork

# Юнит-экономика

**Расходы на привлечение 1 работодателя**

~ 1 из 30 звонков - 1500 рублей

**Расходы на привлечение 1 соискателя**

~ 1 из 5 звонков - 250 рублей

**Размещение вакансий**

~ 1990 рублей

**Подписка на видеointервью**

от 29 900 до 199 900

**25% в последующую продажу**

# Homester.pro

Текущий статус



**5000**  
работодателей



**200 000**  
соискателей  
работы в продажах  
Россия + СНГ



Регистрация  
в Делавере  
CusDev ЛатАм



Сайт

# Road map



**До конца 2022 года**

- Рейтинги пользователей,
- Квалификация продавцов
- Пилот в Чили и Мексике,
- Привлечение инвестиций на развитие бизнеса до 10 млн рублей.



**До конца 2023 года**

- Разработка модуля искусственного интеллекта для оценки соискателей.
- Создание методологии релевантной оценки по видео.
- Пилот в ЮАР, Кения, Нигерия.
- Привлечении инвестиций до 70 млн рублей на внешнем рынке.



**2024-2025**

- Масштабирование на международном рынке.

# Инвестиции

**\$150k за 10%**

- Доработка продукта
- Продолжаем CusDev на рынке ЛатАм
- Развиваем отдел продаж
- Маркетинг

# Перспективы

**около 6 месяцев**

- Выходим на MRR \$30-50k на новом рынке
- Выход на оценку \$3-5 млн с международными инвестициями

# Команда



**Ольга Уфимцева**  
**CEO Homester**

2010 году открыла свою 1 компанию.  
Более 12 лет работы с удаленными командами.  
Эксперт по созданию удаленных команд. 2019 год  
автоматизировала свой опыт и основала Homester.



**Роман Духанин**  
**Технический директор**

20+ лет в IT.  
Технический директор сервиса homester  
FullStack и DevOps специалист.



**Инна Дегатерева**

**Руководитель отдела продаж**

8 лет работы в активных продажах.  
Более 4 лет опыта в построении отделов  
продаж в качестве бизнес-консультанта по  
развитию бизнеса и привлечению клиентов.  
Более 1 года опыт работы руководителем  
отдела продаж и контроля качества.  
РОП HOMESTER с 2021 года



**Сергей Gladkov**

**Project Manager**

Е-commerce сервис по доставке цветов Top 5  
России по объему рынка. Российское  
представительство крупного производителя  
стекла AGC: Сайт <https://agc-info.ru/>  
и мобильное приложение. Крупнейший  
поставщик неоновых изделий в России  
<https://neon.boutique/>



**Вера Котельникова**

**Руководитель отдела  
рекрутинга.**



**Сергей Додонов**

**Hrd**

директор по управлению  
персоналом

## Контакты



**@UDALENKA\_OLYA**

Во всех соц.сетях **@udalenka\_olya**

# Homester.pro

**olga\_u@homester.pro**