



Инженерный маркетплейс **ENSYS.STORE**

Просто и быстро решает проблемы с покупкой
инженерных материалов и оборудования

для систем отопления, водоснабжения, вентиляции, канализации, электрики,
СКС и прочих систем жизнеобеспечения зданий

Проблемы

- Поиск в интернете и сравнение огромного списка материалов и цен от разных поставщиков.
- Отсутствие инженерных компетенций у снабженца при подборе аналогов.
- Непрозрачные схемы закупки.



Решения

Уникальный алгоритм обработки заявки и выдачи коммерческого предложения

Скриншот веб-сайта ensys.store. В браузере отображены вкладки, адресная строка с URL ensys.store, панель сервисов (Почта Mail.ru, Яндекс) и логотип компании. В шапке сайта есть меню «Каталог», строка поиска, кнопки «Корзина» и «Вход». В основной части сайта видны категории: «Отопление и водоснабжение», «Насосное оборудование», «Канализация». В центре экрана размещен синий баннер с текстом: «Загрузите документы спецификации для получения коммерческого предложения в течении 24 часов». В нижней части экрана расположены два блока: «Горячая линия Инженерной Компетенции» и «Партнёрская программа».

«Центр Инженерных компетенций» решит любой тех. вопрос в реальном времени

Горячая линия
Инженерной Компетенции

Поможем при выборе подходящего оборудования

Партнёрская программа

Сотрудничество с макетплейсом Все Инженерные Системы - основа вашего Успеха.

MMS — Marketplace Management System

Система реализована на собственном коде



Заявки

Поиск ФИЛЬТРЫ ✕

| | Номер заявки | Статус | Дата создания | Компания | Город |
|---|--------------|----------|------------------|---|--------------------------------|
|  | 230111-1 | Открыта | 11.01.2023 10:38 | О [redacted] И" | Кемерово (Кемеровская область) |
|  | 230118-1 | Открыта | 18.01.2023 13:31 | Г [redacted] У» | Бийск (Алтайский край) |
|  | 230117-1 | Открыта | 17.01.2023 11:30 | О [redacted] С" | Абакан (Республика Хакасия) |
|  | 230116-1 | Заказана | 16.01.2023 12:24 | А [redacted] Д С [redacted] З [redacted] И 2" | Иркутск (Иркутская область) |

MAS — Merchant Administration System

Личный кабинет мерчанта (продавца)



ВСЕ
ИНЖЕНЕРНЫЕ
СИСТЕМЫ

- Главная
- Заказы
- Заявки 23
- Прайсы
- Продукты
- Документация
- Управление ▼
- Выход

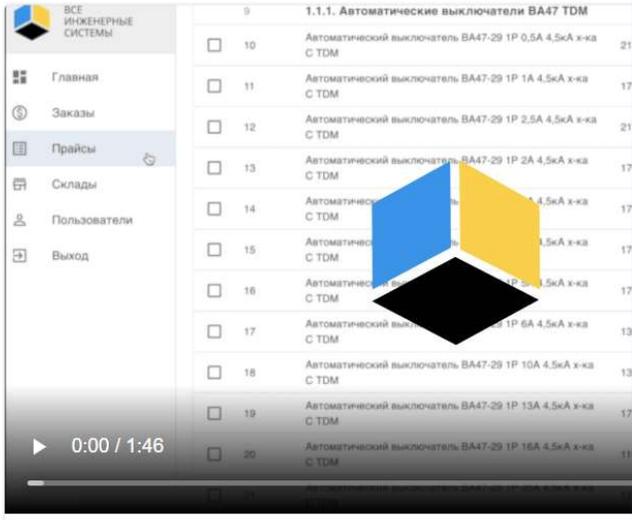
Три шага для начала продаж

Чтобы начать продажи, выполните следующие шаги:

1. Настройте склады с которых будете отгружать товары: [настроить](#)
2. Подготовьте выгрузку своего прайса товарных остатков: [загрузить](#)
3. Настройте загруженные товарные позиции, чтобы они появились на витрине маркетплейса: [настроить](#)

Мы всегда готовы вам помочь по любым вопросам - partner@ensys.store

[↓ ДОГОВОР ОФЕРТЫ](#)



| | 9 | 1.1.1. Автоматические выключатели BA47 TDM | |
|--------------------------|----|---|----|
| <input type="checkbox"/> | 10 | Автоматический выключатель BA47-29 1P 0.5A 4.5кА х-ка С TDM | 21 |
| <input type="checkbox"/> | 11 | Автоматический выключатель BA47-29 1P 1A 4.5кА х-ка С TDM | 17 |
| <input type="checkbox"/> | 12 | Автоматический выключатель BA47-29 1P 2.5A 4.5кА х-ка С TDM | 21 |
| <input type="checkbox"/> | 13 | Автоматический выключатель BA47-29 1P 2A 4.5кА х-ка С TDM | 17 |
| <input type="checkbox"/> | 14 | Автоматический выключатель BA47-29 1P 4A 4.5кА х-ка С TDM | 17 |
| <input type="checkbox"/> | 15 | Автоматический выключатель BA47-29 1P 6A 4.5кА х-ка С TDM | 17 |
| <input type="checkbox"/> | 16 | Автоматический выключатель BA47-29 1P 10A 4.5кА х-ка С TDM | 17 |
| <input type="checkbox"/> | 17 | Автоматический выключатель BA47-29 1P 13A 4.5кА х-ка С TDM | 13 |
| <input type="checkbox"/> | 18 | Автоматический выключатель BA47-29 1P 16A 4.5кА х-ка С TDM | 13 |
| <input type="checkbox"/> | 19 | Автоматический выключатель BA47-29 1P 13A 4.5кА х-ка С TDM | 17 |
| <input type="checkbox"/> | 20 | Автоматический выключатель BA47-29 1P 16A 4.5кА х-ка С TDM | 11 |

CMS — Customer Management System

Личный кабинет покупателя



ВСЕ ИНЖЕНЕРНЫЕ СИСТЕМЫ
инженерный маркетплейс для профессионалов

Абакан

8 (800) 301-7899

sales@ensys.store

Найдем нужный товар за 24 часа и в 100% объёме!

Каталог

Поиск



Корзина

Личный кабинет

Личный кабинет

Выход



Заявки

Заказы

Профиль

Заказы

221212-1



Согласовывается

Открыть

Заявки

230117-1

Активна

Открыть

221213-4

Активна

Открыть

Как купить оборудование

Загрузите [спецификацию](#), чтобы мы сформировали заявку на поиск оборудования за Вас.

Или создайте [заявку](#) самостоятельно, чтобы получить коммерческое предложение на требуемое оборудование.

Или закажите товары сразу из [каталога](#) маркетплейса.



РЫНОК



По данным Data Insight в сегменте строй материалов e-com вырос на:

- ✓ 77% по числу заказов,
- ✓ 55% по объему выручки.

Изменения на рынке



Строительный рынок ежегодно в течение следующих 5-6 лет будет прирастать на **10% - 15%**.

Целевая аудитория

- Строительные и монтажные организации
- Коммерческие и гос. Предприятия
- Застройщики и девелоперы

90%



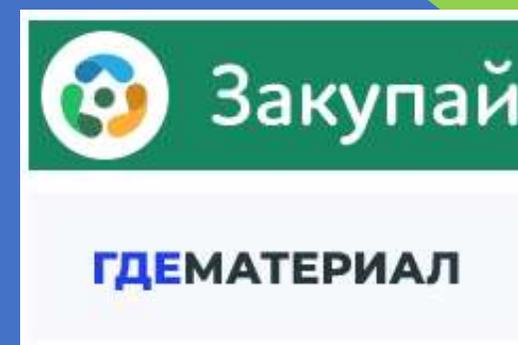
10%

Конкуренты

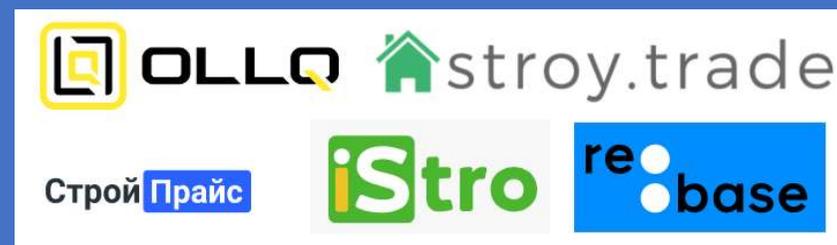
| Наименование | Выручка млн. руб. | Регион | Ассортимент |
|-----------------------|-------------------|---------------|------------------------------------|
| СТД Петрович | 44 000 | РФ до Байкала | Все стройматериалы |
| Леруа Мерлен Маркет | 35 100 | РФ | Все стройматериалы |
| Всеинструменты.ру | 19 450 | РФ | Инструменты + инж. системы |
| ОВИ | 9 300 | РФ | Все стройматериалы |
| 220-вольт маркетплейс | 8 900 | РФ | Электрооборудование + инж. системы |
| Изолюкс | 2 300 | МСК + центр | Все стройматериалы |
| Сатурн | 561 | МСК + СПб | Все стройматериалы |

Маркетплейсы и DIY ритейл (2021 г.)

Выручка от онлайн продаж (по данным Data Insight, Rusprofile.ru)



Строительные маркетплейсы



Наши конкурентные преимущества

**Самый широкий
ассортимент
товаров для
инженерных систем**

**Центр
Инженерных
Компетенций**



**Уникальный
алгоритм обработки
заявки покупателя и
выдачи КП**

**Малозатратный
метод
продвижения**



Монетизация

- ✓ Комиссия с продаж от **5 до 20%**
- ✓ Две модели взаимодействия:
 1. FBS (Fulfillment by Seller) – от 5%
 2. DS (прямые продажи) – 10 до 20%

UNIT-экономика

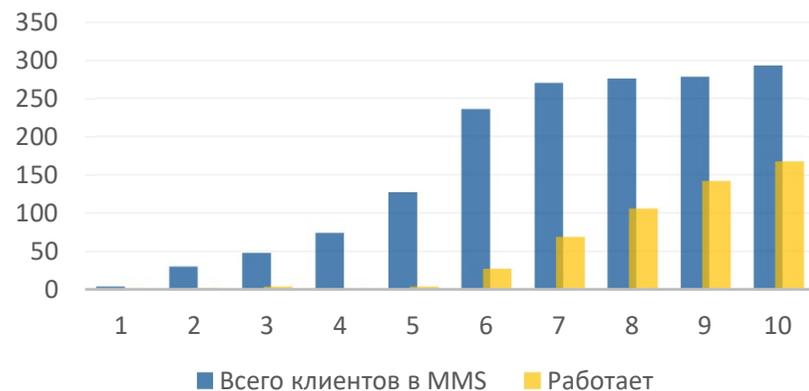
✓ 1 unit – клиент B2B

✓ Конверсия = 10%

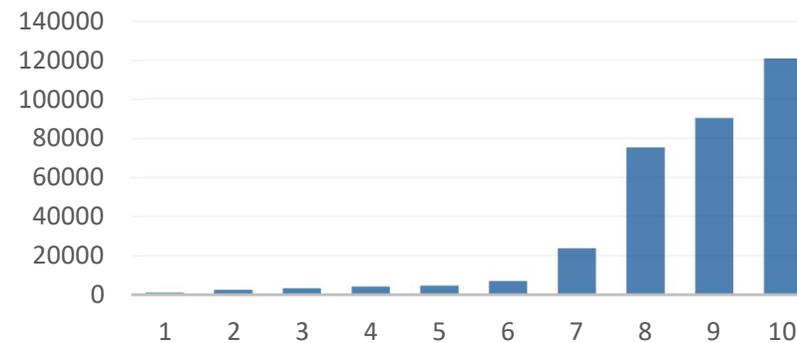
| Показатель | Руб. с НДС |
|---|------------|
| CAC — стоимость привлечения клиента | 12 007 |
| ARPC — средний доход на одного клиента. | 462 000 |
| GM — марж. прибыль, до вычета налогов | 45 378 |
| LTV — средняя сумма выручки на одного пользователя за 1 год | 924 000 |
| ROI — возврат инвестиций | 236,03 % |

Метрики 03.2022 – 12.2022

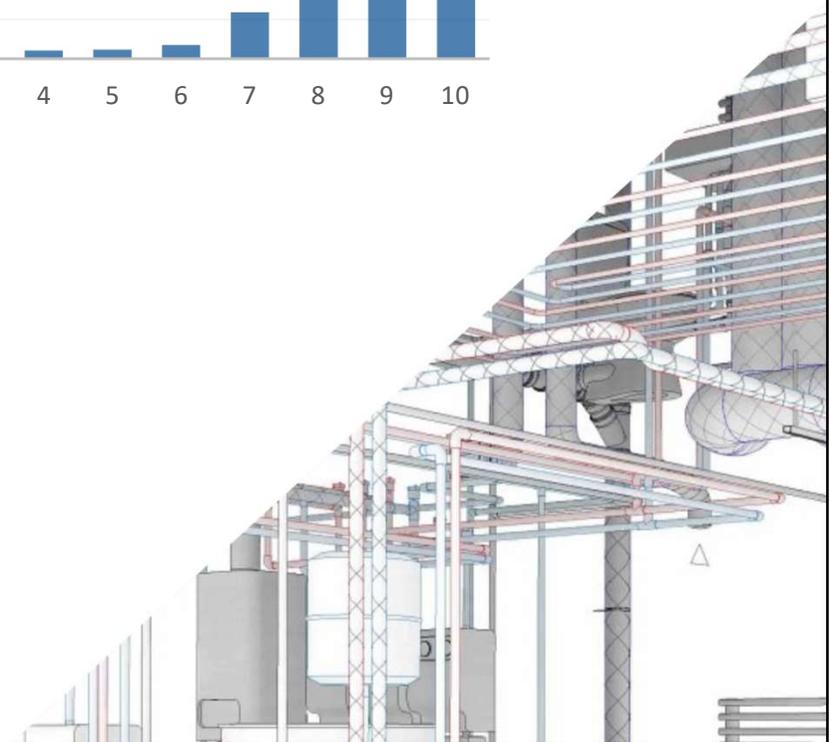
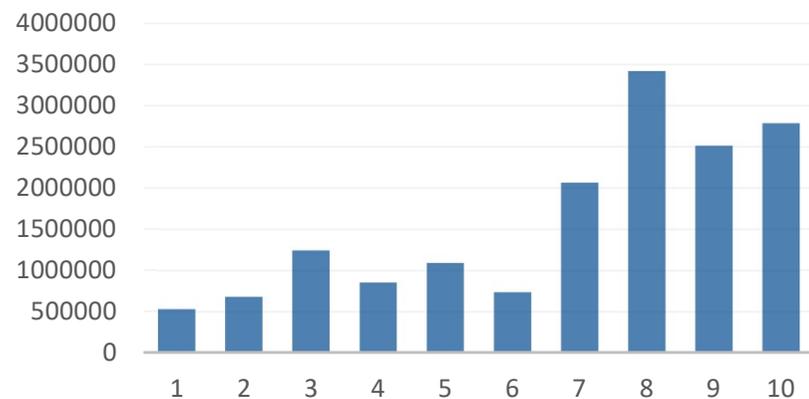
ПОЛЬЗОВАТЕЛИ



SKU



ПРОДАЖИ





RUTECH
PARK



Команда



Лепехин Андрей
СЕО

Генеральный директор
компании «ВСЕ
ИНЖЕНЕРНЫЕ СИСТЕМЫ».
Опыт в сфере продаж и
монтажа инженерных
систем более 11 лет



Ленский Алексей
СТО

Директор компании
«SocialTechs». Опыт в сфере IT-
разработки веб и мобильных
сервисов для бизнеса более 10
лет

1. Павел Мовчан
IT developer

2. Игорь Нагайцев
Merchant manager

3. Алла Макиевская
Marketing, PR

4. Константин Шерстобитов
Sales manager

5. Альбина Рахматуллина
Sales manager

Инвестиционное предложение

Привлекаем SEED-инвестиции в размере

15 000 000 руб.

за долю в компании 16%

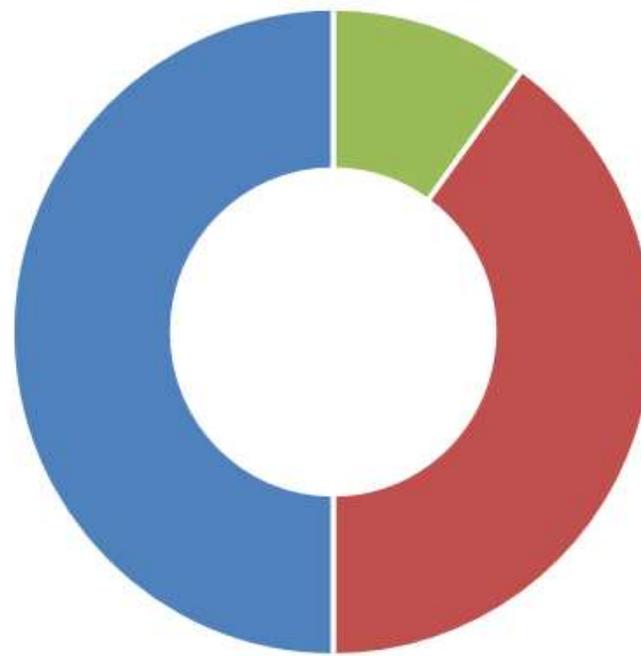
по смешанной дивидендно-венчурной модели



Инвестиции

- Конвертируемый займ.
- Вход от 500 000 руб.
- 12 месяцев под 50% годовых.
- Выплаты через 6 и 12 месяцев.
- Прогноз капитализации от X5 до X10 за год

50%
маркетинг и
продажи



10%
привлечение
НОВЫХ
поставщиков

40%
Доработка
продукта



Контакты



Андрей Лепехин, CEO & Founder



+7 909 822 2117 (WA, TG)



ceo@ensys.store



<https://ensys.store/>