

Система управления закупками и ценообразованием с технологией AI

Причины финансовых потерь крупного бизнеса при закупках



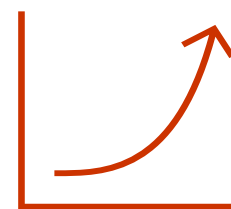
Человеческий
фактор



Отсутствие
управления
рисками



Низкая
конкуренция



Высокие
операционные
издержки

**3% потерь от бюджета
корпоративных закупок в РФ**

=

1,7 трлн Р/год
Потенциальные потери

* 3% потерь от бюджета корпоративных закупок в
РФ в размере 55 трлн. руб. согласно данным
Минэкономразвития

ЦеновикPRO SaaS система для управления закупками и ценообразованием

Модуль сбора и
аналитики цен

Модуль SRM
(управление взаимодействием с
поставщиками)

Модуль
прогнозирования

01

02

03

x5

Ускорение
сбора и анализа
цен



Прозрачное
ценообразование



Увеличение
конкуренции



Управление
цепочками
поставок



Оптимизация
стоимости
закупаемых ТМЦ



Снижение
рисков поставок

ERP система для закупок

Аналоги: SAP Ariba, SAP SRM, Oracle E-Business Suite

Наши клиенты

Модуль сбора и
аналитики цен

Модуль SRM

Совместное решение
ЦеновикPRO + ТеДо

Pipeline:



1 Девелопер



1 ТЭК



1 Химотрасль

СБЕР
ЛИЗИНГ

PROMOMED®

краслесинвест
лесопромышленный комплекс

АЛРОСА



МИНЗДРАВ
УЛЬЯНОВСКОЙ
ОБЛАСТИ

РОСКОСМОС

RUSSIANPOST
ПОЧТА
РОССИИ



ОНКОЦЕНТР
БЛОХИНА



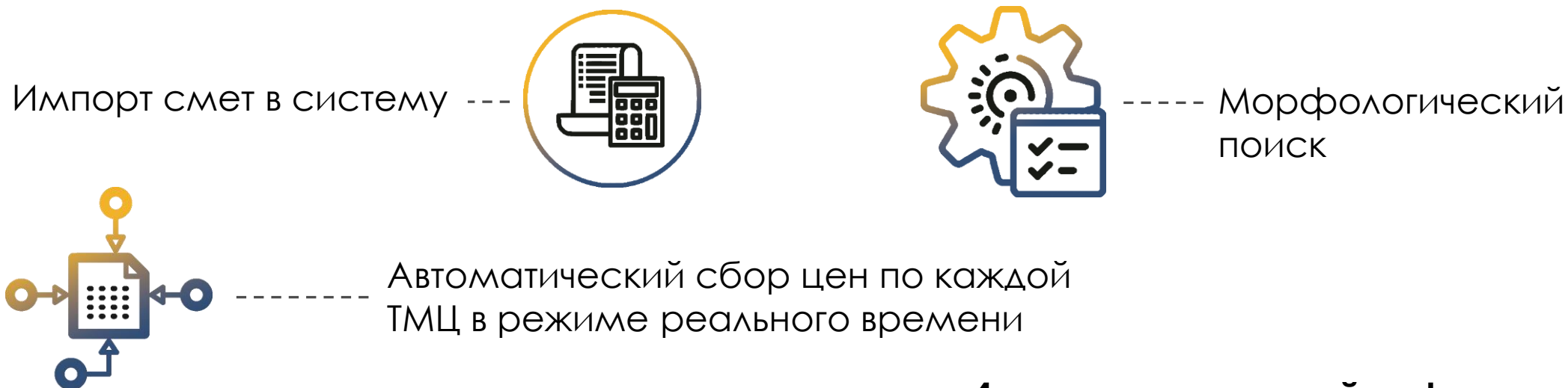
РОСТЕХНАДЗОР



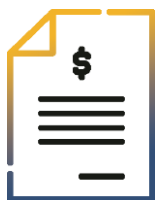
МЕТРОПОЛИТЕН

Сегодня наши целевые клиенты – компании с выручкой от 2 млрд. руб./год с высокой долей закупок в структуре себестоимости, которые хотят повысить эффективность закупок и экономить бюджет

Модуль сбора и аналитики цен. Возможности решения



4 источника ценовой информации



ИСПОЛНЕННЫЕ
КОНТРАКТЫ

> 36 млн.
предложений



СОБСТВЕННЫЙ B2B
МАРКЕТПЛЕЙС

> 2 млн.
предложений



ПОСТАВЩИКИ РОЗНИЧНЫХ
МАРКЕТПЛЕЙСОВ

> 285 млн.
предложений



ЗАПРОС КП

> 450 тыс.
поставщиков

Модуль сбора и аналитики цен. Пользовательский интерфейс

ЦЕНОВИК PRO				+7 495 215-52-48				Помощь				Расчет НМЦ							
< гсп2				+ Добавить позицию				Импорт из Excel				Переименовать список				Удалить список			
				НАИМЕНОВАНИЕ				ПРЕДЛОЖЕНИЯ				СРЕДНЯЯ ЦЕНА				ОБНОВЛЕНО			
				Исполненные контракты:				526 предложений — 292.78 ₽											
				Маркетплейс:				0 предложений — 0.00 ₽											
				Запрос КП:				0 предложений — 0.00 ₽				460.57 ₽				19 июля 2022 г. 11:51			
				223:				0 предложений — 0.00 ₽								Авто-обновление через: 3 дня			
				Публичные оферты:				20 предложений — 628.35 ₽											
				Исполненные контракты:				1 предложений — 3 574.44 ₽											
				Маркетплейс:				12 предложений — 2 992.36 ₽											
				Запрос КП:				0 предложений — 0.00 ₽				3 715.53 ₽				13 июля 2022 г. 22:30			
				223:				0 предложений — 0.00 ₽								Авто-обновление через: 3 дня			
				Публичные оферты:				10 предложений — 4 579.80 ₽											

Импорт/экспорт данных между разделами каталога и сторонними системами

Формирование средней цены по заданным параметрам

Настройка выдачи цен

Настройка периодичности обновления

Модуль сбора и аналитики цен. Сравнение сметных и рыночных цен

Мониторинг реальных рыночных цен

Сравнение и анализ расхождений цен

Раздел	ТМЦ	Сметная цена июнь 2022 г.	Дата мониторинга	Цена (исполненные контракты)	Цена (оферты)	Цена (Маркетплейс)	Цена (сбор КП)	Средняя цена	Медианная стоимость	% расхождения
Отопление										
	Труба металлопластиковая для ГВС и отопления d=32 мм (1 п.м.)	276,00	20.06.2022	276,00	276,00	276,00	276,00	245,75	276,00	1,03%
	Биметаллический радиатор Rifar Base 500 - 6 секций боковое подключение	6076,00	20.06.2022	6076,00	6076,00	6076,00	6076,00	6432,00	6076,00	6,78%
Электромонтаж										
	Автоматический выключатель EKF BA 47-29 1P (B) 4,5kA 10 A	117,00	20.06.2022	118,00	117,00	115,00	109,00	114,00	109,00	6,80%
	Розетка Legrand 774420 Valena, 16 A, с заземлением, белый	245,00	20.06.2022	215,00	230,00	276,00	207,00	229,50	207,00	6,10%

Выгрузка аналитических отчетов

Ситуационный контроль исполнения смет
на каждом этапе

Модуль сбора и аналитики цен. Конкуренты

		Сервисы по автоматизации закупок: Seldon, EconomExpert	In-house решения на базе SAP, Oracle	Спарк Маркетинг, Контур.Закупки
Технологии	RPA, AI, Marketplaces, Feeds, EDRMS, API	Парсинг	API, Marketplace, Feeds	Парсинг
Источники данных	Госзакупки, Запрос ТКП, Маркетплейс, публичные офферы	Госзакупки	Внутренние	Госзакупки
Стоимость внедрения	От 1 000 USD	От 1 000 USD	От 200 000 USD	От 1 000 USD
Скорость внедрения	От 3 дней	От 3 дней	От 3 месяцев	От 5 дней
Ключевое отличие	Самое большое количество источников цен	Только госзакупки	Прекращение деятельности в РФ	Только госзакупки

Модуль SRM. Преимущества системы

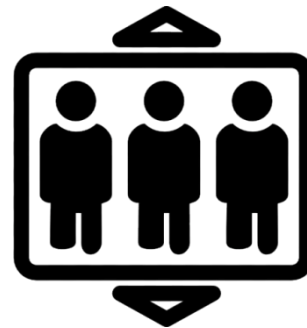
Самая большая база Поставщиков в России

- 450 тыс. Поставщиков из ЕИС
- >1100 Поставщиков из внутреннего Маркетплейса
- 26 тыс. Интернет-магазинов



Единая платформа для взаимодействия с поставщиками

- Автоматизация всех коммуникационных процессов
- Структурированная база поставщиков
- Автоматический сбор данных о благонадёжности



Универсальный инструмент для работы в условиях многозадачности

- Быстрая адаптация и обучение сотрудников
- Истории взаимодействия с поставщиками
- Снижение требований к специалистам



Единая среда для всех процессов взаимодействия с Поставщиками



Модуль SRM. Пользовательский интерфейс

[Запросы КП](#) [Расчеты КП](#) [Оферты](#) [Карта](#)

Фильтрация поставщиков для отправки запроса

Фильтр

☐ Поставщики с ГИСП

Поиск

☒ По коду ОКПД2

☐ По наименованию предмета

☐ По наименованию предмета и коду ОКПД2

Тип поставщика

Юридические лица

Запись в реестре МСП

Все размеры

Микро

Малое

Среднее

Вязовская область

Списком

Картой

Приглашенные

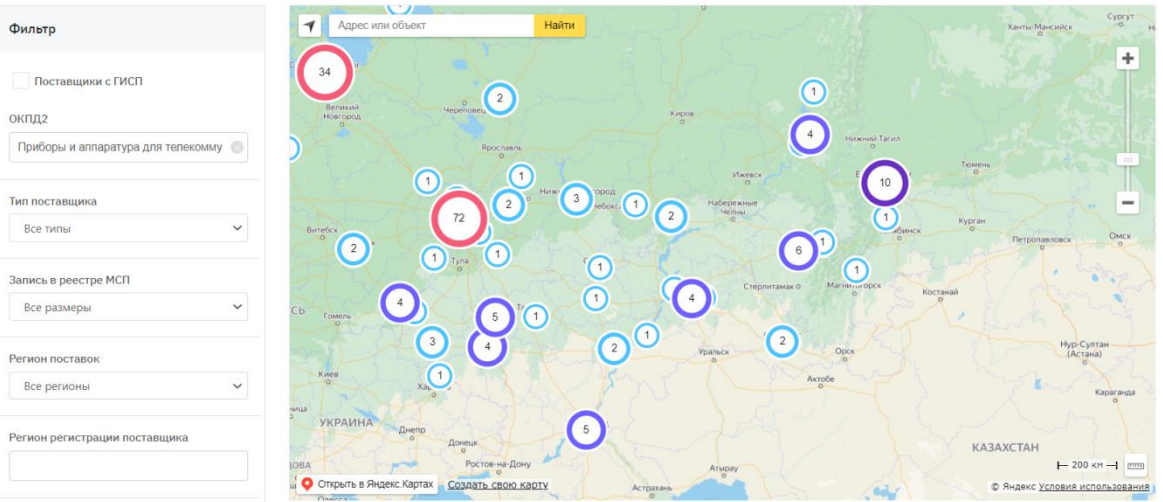
Пригласить поставщиков

64 Поставщиков

0 из 30 Исключено

ОРГАНИЗАЦИЯ	РЕГИОН	ВЫБРАН
ООО "Спецтехника"	Рязанская область Московская область Москва Калужская область	☒
ИНН: 7718792997		
ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ "ТАМБОВСКАЯ ШИННАЯ КОМПАНИЯ"	Тамбовская область Воронежская область Липецкая область Рязанская область	☒
ИНН: 6820030331		
ООО "КАМАСПЕЦИНА"	Псковская область Москва Рязанская область Московская область Нижегородская область	☒
ИНН: 7709615751		
ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ "ВОЛГАВТОЗАГЧАСТЬ"	Ставропольский край Кировская область Хабаровский край Сахалинская область Республика Мордовия	☒
ИНН: 7321007868		

Карта поставщиков



Маркетплейс

Закупки



Cisco SB SG250-08-K9-EU
Smart Switch
Бренд:

Всего товаров: 1

Отправка оферты

Условия поставки: Выберите файл Файл не выбран

Техническое задание: Выберите файл Файл не выбран

Доставка

Введите адрес

Срок поставки

Условия оплаты

Предоплата ☐

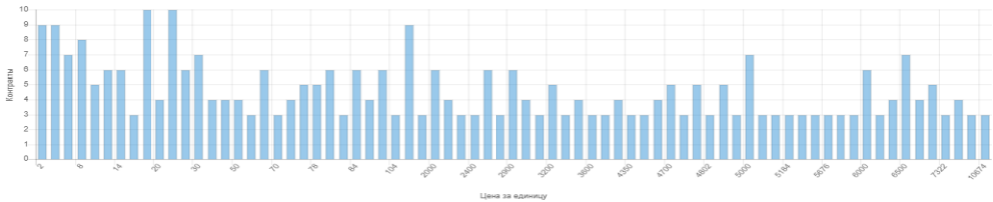
По факту доставки ☐

ОТПРАВИТЬ ОФЕРТУ

ОТПРАВИТЬ

Статистика и фильтрация результатов

Найдено предложений: 1 325, со средней ценой 2 404,42 ₽ / ШТ



Сортировать: по релевантности по цене по дате

1 2 3 4 5 ... > В конец >

Номер контракта:
№ 3220903220922000012

7 473,33 ₽

Заказчик:

МУНИЦИПАЛЬНОЕ КАЗЕННОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ "УПРАВЛЕНИЕ ОБРАЗОВАНИЯ" ГОРОДА РУБЦОВСКА

Заключение контракта:

27.06.2022

Размещение в реестре:

27.06.2022

Начало исполнения контракта:

27.06.2022

Окончание исполнения контракта:

29.07.2022

Файлы контракта:

Посмотреть Контракт 2022.0101.docx

Посмотреть Проект Контракта.docx

НАИМЕНОВАНИЕ	ОКПД2	ЦЕНА	ЕД. ИЗМ.	КОЛИЧЕСТВО
--------------	-------	------	----------	------------

Модуль SRM. Конкуренты

	ЦЕНОВИК 	I-tenders (Фогсофт)	ОТС	E1-Закупки	In-house Решения на SAP, Oracle
Аналитика цен и поставщиков	+	Только поставщики	-	-	+
Встроенный маркетплейс	+	-	+	-	+
Каталог поставщиков	+	-	-	-	+
Скорость внедрения	От 10 дней	От 15 дней	От 30 дней	От 20 дней	От 3 месяцев
Масштабируемость	Собственная платформа, SaaS/on-premise	На основе битрикс, on-premise	На основе 1с, on-premise	Собственная платформа, только on-premise,	SaaS/on-premise
Работа с поставщиками на платформе	+	-	-	-	+

Модуль прогнозирования. Как это работает?

Разработка МЕТОДОЛОГИИ

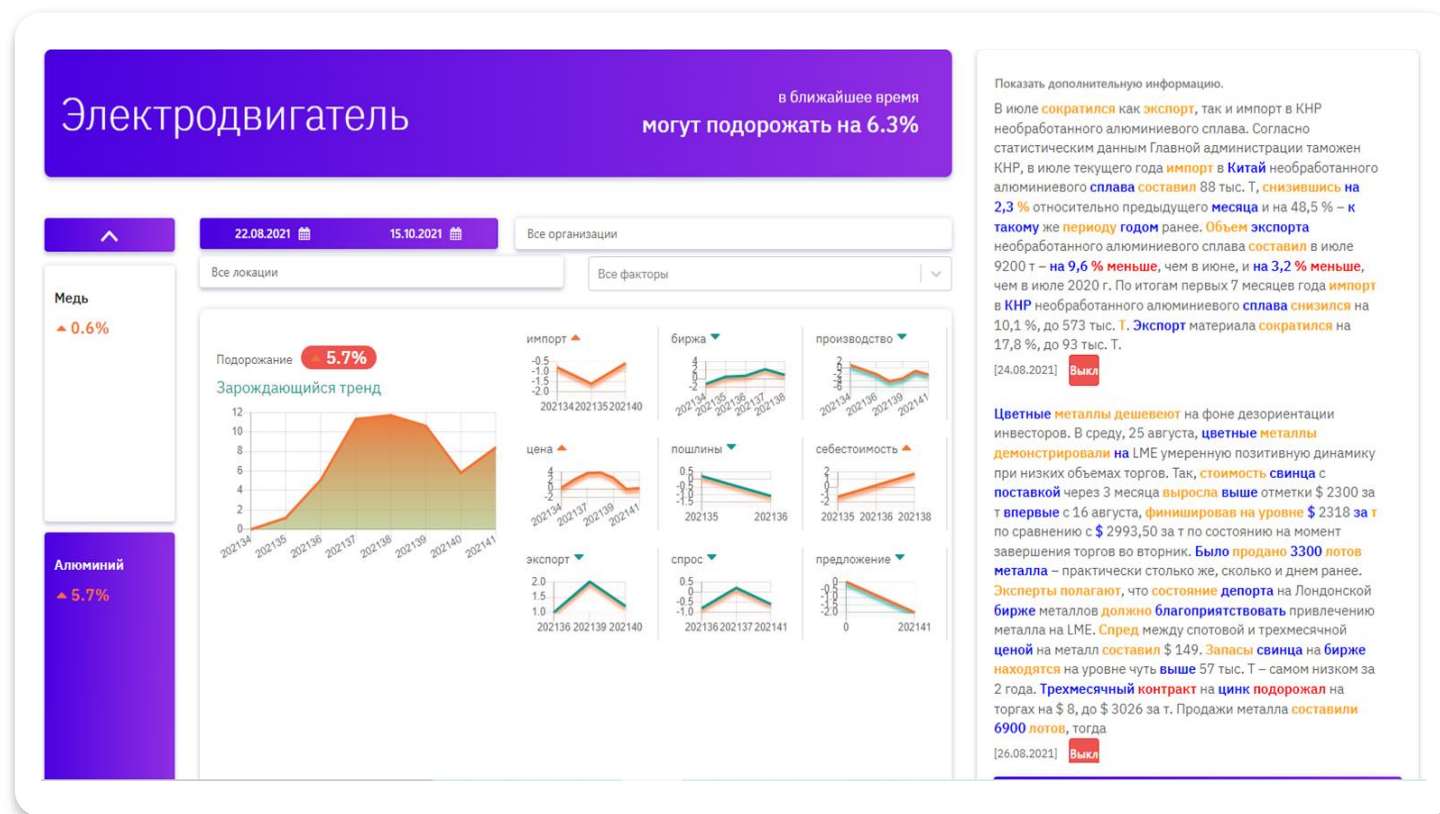
- 01 Раскладка товарных групп на цепочки поставок
- 02 Определение факторов затрат
- 03 Определение рисков и угроз

Настройка AI-МОДУЛЯ

- 04 Настройка и обучение системы в соответствии с методологией
- 05 Подключение источников новостей

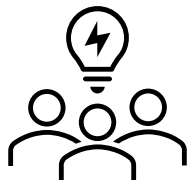
- 06 Предиктивная АНАЛИТИКА трендов и оценка влияния факторов на цену ТМЦ

- 07 СТРАТЕГИЯ реагирования: управление рисками поставок и оптимальное управление товарными запасами



Модуль прогнозирования. Преимущества

Собственные
аналитики



Отраслевые
ресурсы
Fitch Ratings
..
Аналитические
агентства
Bloomberg REFINITIV



Технологии
Доверия

1. Объём
информации

Ограниченный охват в
ручном режиме

В основном по сырью и
макрэкономике

В **сотни раз** больше
источников

2. Скорость

Анализ и
прогнозирование вручную
– **медленно**

Обзоры выходят
эпизодически

Прогноз цены
в реальном времени

3. Ключевое
отличие

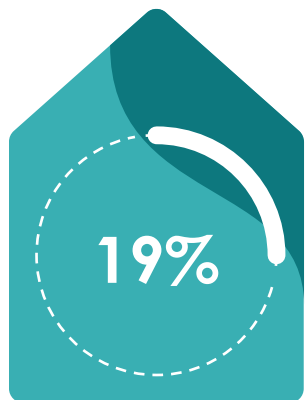
Субъективная
интерпретация фактов

Без учета специфики
конкретного предприятия

**Персональный прогноз и
стратегия** его
применения

Объём рынка

Ежегодный рост



Рынок ПО для
автоматизации
закупок



Количество B2B
закупок в
электронной
форме

PAM

22,1* млрд USD

TAM

5,7 млрд USD

SAM

1,9 млрд USD

SOM

270* млн USD



* \$8b - рынка мирового ПО для автоматизации закупок
\$4,1b - рынок мирового ПО для анализа закупок
\$10b - доход транзакций на b2b маркетплейсе (1% fee)

* SOM – включает только данные по рынку РФ и не
учитывает доходы от транзакций на
маркетплейсе

Монетизация



Наша команда – эксперты в области закупок, финансов и IT



**Михаил
Дружинин**

---- CEO ----

founder

Более 15 лет в бизнесе в
сфере госзаказа, IT,
финансов.

Соавтор профстандарта:
специалист по анализу и
прогнозированию цен



**Роман
Варибрус**

---- COO ----

co-founder

Более 15 лет
экспертизы в
финансовом секторе



**Дмитрий
Ярмоленко**

--- CBDO ---

co-founder

Работа на высших
руководящих
позициях более 15 лет
(ГК МГСН, ГК Автомир)



**Олег
Куликовский**

---- CIO ----

co-founder

15 лет опыта
разработки и ведения
IT-бизнеса в
международных
проектах: Benequire,
3klik.ru, ASAP



**Сергей
Цепелев**

---- CTO ----

co-founder

Работа над
проектами МГРС,
3klik.ru,
маркетплейсы, и т.д.

12 **Общее число членов команды**

Методологическая поддержка:

А.В. Кочергин - КТН заведующий кафедрой «Ценообразование» МИРЭА (РТУ)

И.П. Корнеев - КТН научный сотрудник РЭУ им. Плеханова и РАНХиГС (Президентская программа)

Некоторые достижения нашей команды в 2022



x7 

Рост суммы заключенных
контрактов год к году

SRM

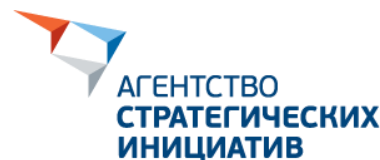
Создали и уже внедряем
новый продукт SRM в
крупную фармкомпанию



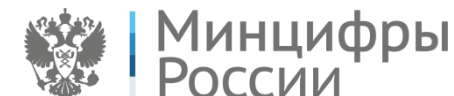
ТОП-15 среди 580
стартапов в отборе PwC
Venture Hub.

3 **ПИЛОТНЫХ
проекта**

Запустили и пилотируем
совместный продукт с
TeDo(ex.PwC) по
прогнозированию рисков

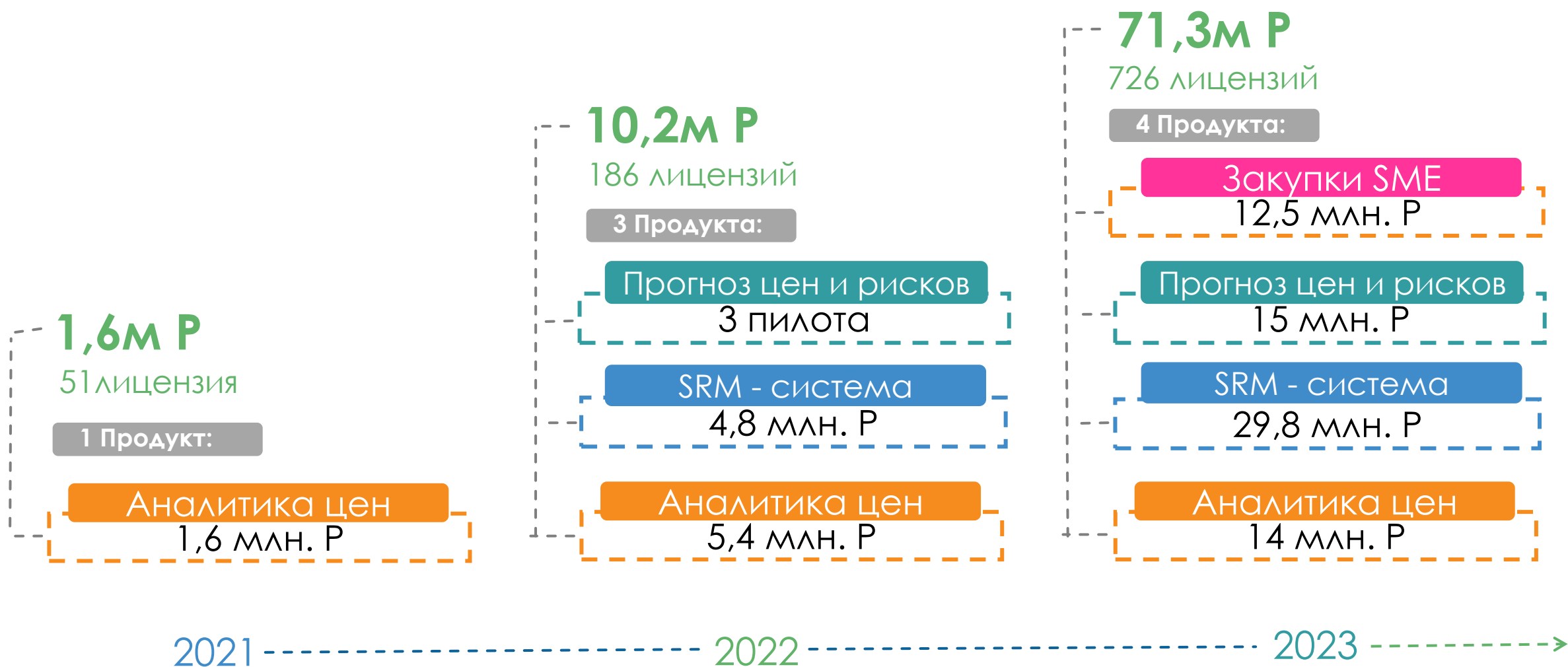


Вошли в число 16
Лидерских проектов АСИ



Получили статус
аккредитованной
IT организации

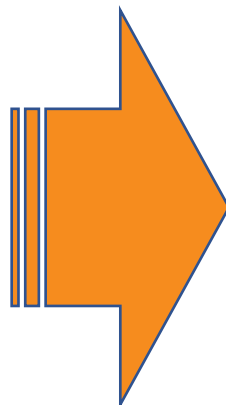
Динамика заключенных контрактов и прогноз на 2023



Предпосылки для роста в 2023

В работе

УралХим
Нефтяная компания*
Сибур
Компания-застройщик
Группа Газ
Машиностроительный завод
Камаз
Производство стали
Фосагро
Производственная компания
Химический комбинат
ДомРФ
Производство удобрений
...
и ещё 30+ компаний в pipeline



Подготовка к заключению

33,8 млн. Р

6 млн. Р: Энергетика - внедрение SRM и прогнозирование (согласование ТЗ)
15 млн. Р: Логистическая компания - внедрение SRM и каталог мониторинга цен (ждем объявления конкурса)
1 млн. Р: Страховая компания - внедрение SRM (согласование бюджета)
800 тыс. Р: Банк - (пилот) партнерский проект для клиентов ЭТП (на согласовании договора)
2,2 млн. Р: Коммунальный сектор – мониторинг цен (согласование бюджета)
2,6 млн. Р: Администрация области – расчет НМЦ (подготовка к закупке)
6 млн. Р: Комитет конкурентной политики г.Н – мониторинг цен (согласование бюджета)
250 тыс. Р. Metallургическая компания – пилот на 3 месяца (заключение договора)

*точное название всех компаний готовы предоставить после NDA

Чтобы расти ещё быстрее мы привлекаем инвестиции



Привлекаем 25м Р за 15% доли в проекте

Направление инвестиций





Спасибо за внимание

Роман Варибрус

Михаил Дружинин

----- COO -----

----- CEO -----

+7 965 164 98 88



+7 903 289 52 06

rv@cenovik.pro



md@cenovik.pro