

# JVO'

Джйвио  
Комплексная платформа для управления  
товарным бизнесом на маркетплейсах

TRL7

## 5.2.2. Новые технологии производственного и сервисного применения.

5.2.2.7. Новые информационные системы, направленные на применение новых концепций формирования добавленной стоимости и/или существенное повышение эффективности в ключевых процессах в организациях, в том числе с применением технологий интеллектуального анализа данных и искусственного интеллекта в следующих применениях:

5.2.2.7.3. повышение эффективности сбытовых, маркетинговых и рекламных процессов;



# Проблема

## Ключевая проблема крупных E-commerce-компаний:

Отсутствие комплексной системы управления и мониторинга товарной матрицей, работающей со всеми процессами.

**40%**

средний процент упущенной выручки

**13 650 826 640 рублей**

Средняя упущенная выручка поставщиков маркетплейсов в месяц в 2022 году

**>70 000 селлеров**

имеют проблемы в управлении товарной матрицей

## Последствия

- Высокий % упущенной выручки: 20-60%
- Финансовые потери на хранении товаров
- Потеря ранжирования карточек
- Стагнация бизнеса



Платформа для управления товарной матрицей с использованием искусственного интеллекта для анализа карточек товара, мониторинга угроз ранжированию, поиска точек роста и управления отгрузками.

### Указывает на недоработки

за счет мониторинга карточек

### Находит угрозы

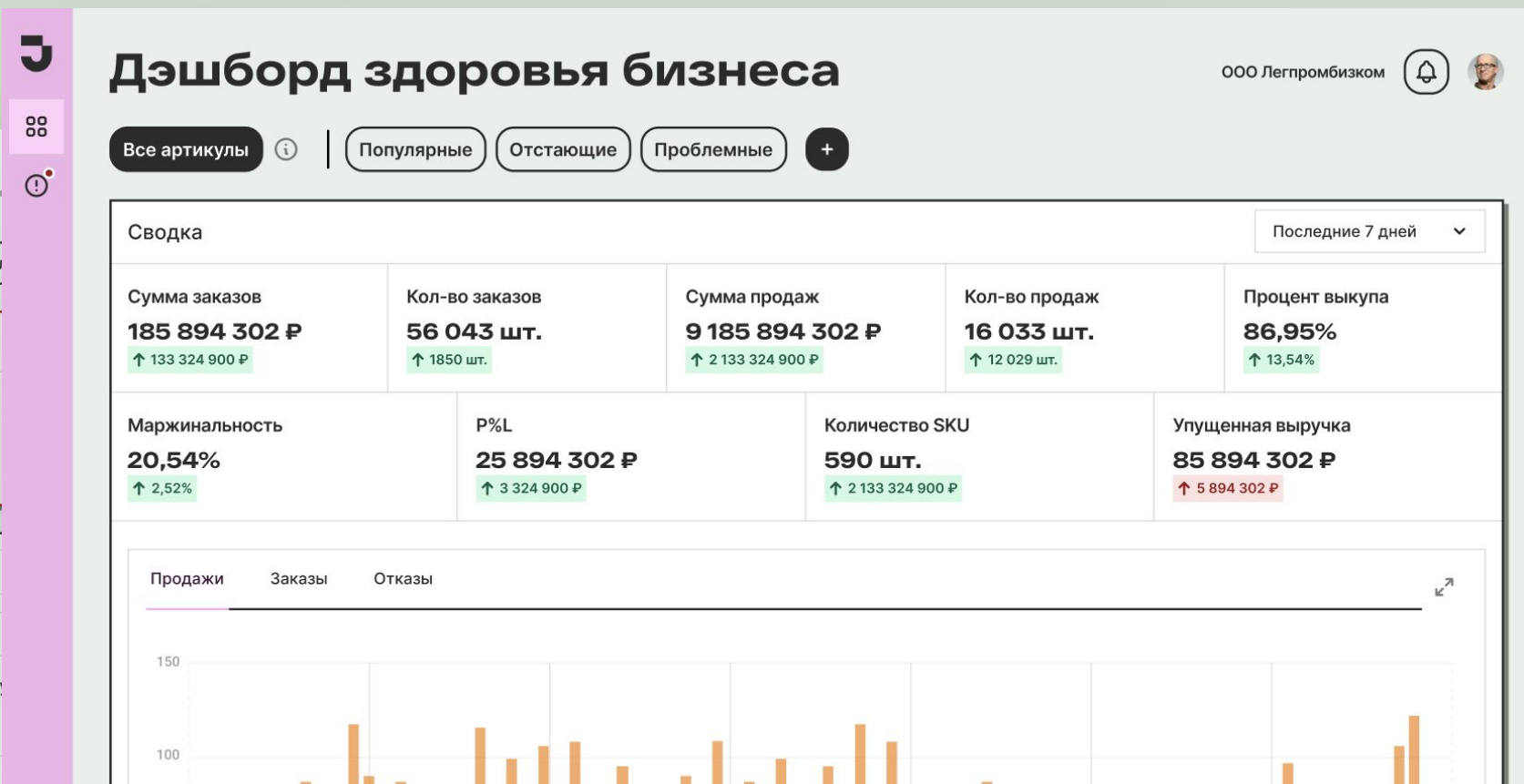
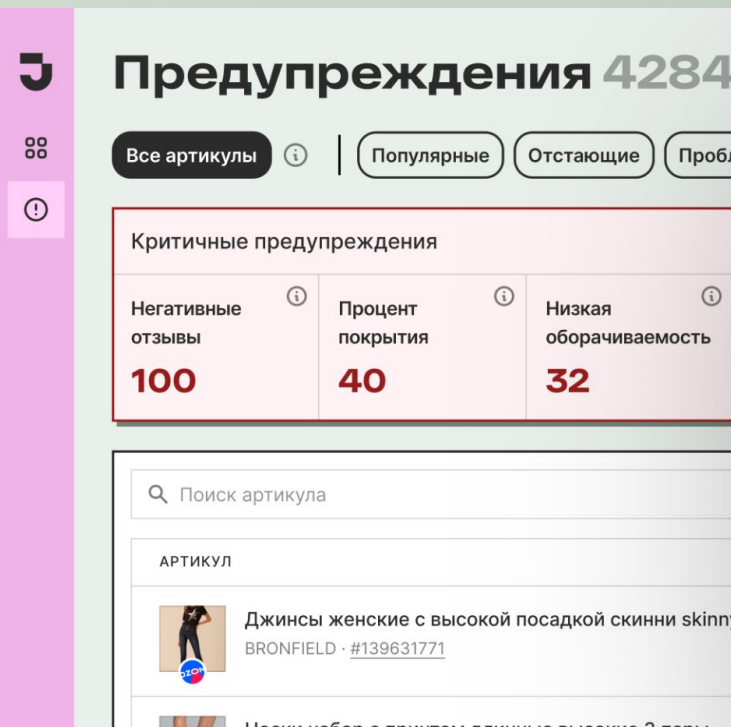
и способы их нейтрализации

### Анализирует конкурентов

и выстраивает стратегию продвижения

### Управляет отгрузками

и сокращает расходы на хранение



# Базовая технология

## Селлеры на маркетплейсах



## Личный кабинет JVO

- Дашборд
- Здоровье бизнеса
- Здоровье карточки
- Рекомендации
- Предупреждения
- SEO
- Подсортировщик

Vue.js



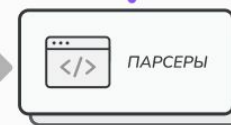
Сбор данных



## Инфраструктура JVO



Артикулы



TypeScript · Node.js · Python

Отправка данных на анализ



## Технологии JVO



ФОРМУЛЫ ДЛЯ АНАЛИЗА УГРОЗ



РАСЧЕТ ЗДОРОВЬЯ БИЗНЕСА



РАСЧЕТ ЗДОРОВЬЯ КАРТОЧКИ



СИСТЕМА ПРЕДУПРЕЖДЕНИЙ



ПРОГНОЗАТОР ОТГРУЗКИ / ПРОИЗВОДСТВА



ГЕНЕРАЦИЯ SEO С ПОМОЩЬЮ ИИ

JVO

# Базовая технология

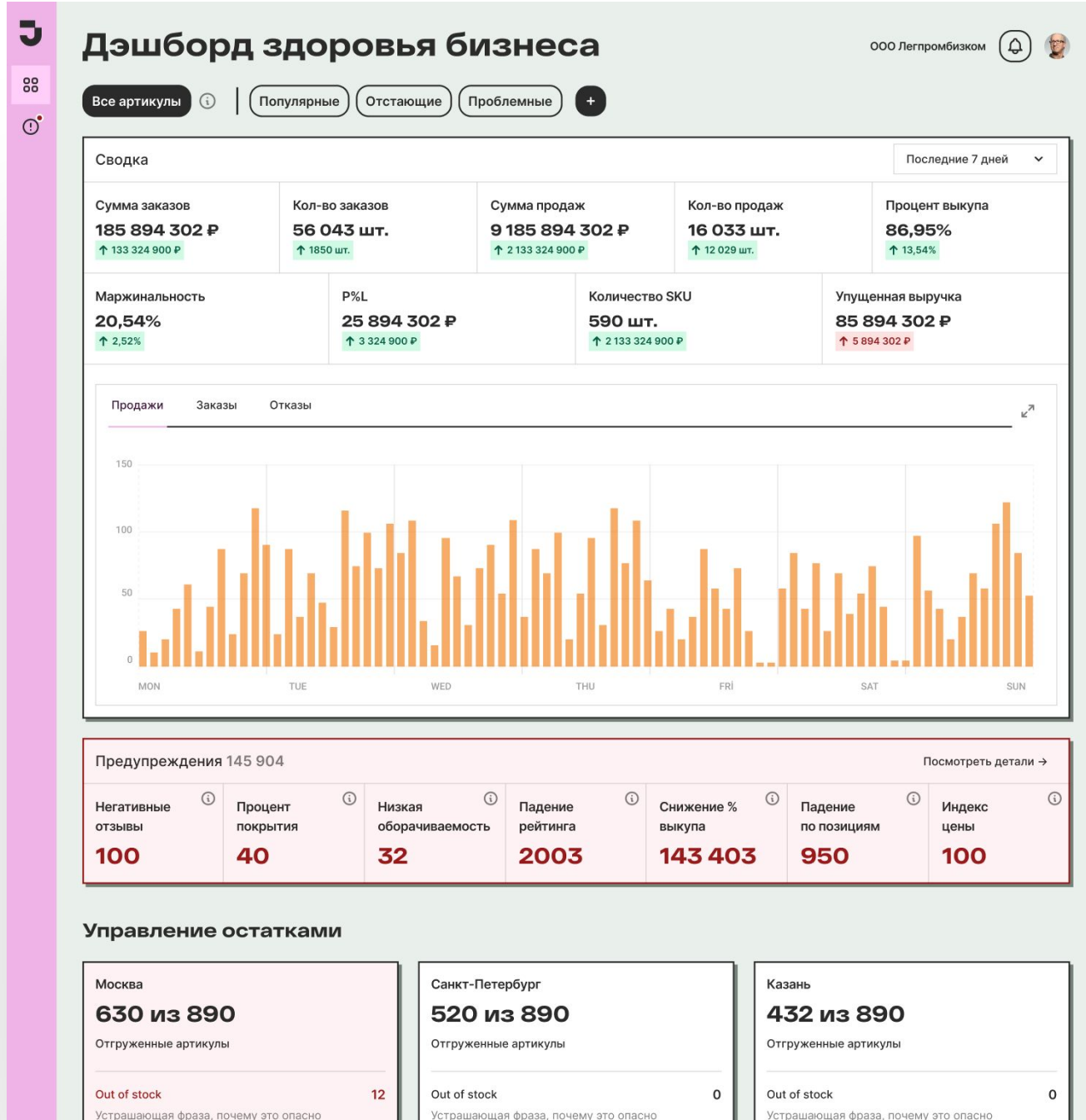
Здоровье бизнеса

Здоровье карточки

Предупреждения

SEO - рекомендации

Подсортировщик



# Базовая технология

Здоровье бизнеса

Здоровье карточки

Предупреждения

SEO - рекомендации

Подсортировщик

← Назад к списку артикулов
ООО Легпромбизком

## Джинсы женские с высокой посадкой скинни skinny fit

BRONFIELD · #139631771 · [Посмотреть карточку](#)

Предупреждения 23			
Все	Критические	Важные	
<b>23</b>	<b>5</b>	<b>11</b>	

Сводка			
Цена товара	Сумма заказов	Кол-во заказов	
<b>5302 Р</b> <span style="color: green;">↑ 900 Р</span>	<b>894 302 Р</b> <span style="color: green;">↑ 4 900 Р</span>	<b>563 шт.</b> <span style="color: green;">↑ 50 шт.</span>	
Процент выкупа	Маржинальность	P%L	
<b>86,95%</b> <span style="color: green;">↑ 13,54%</span>	<b>20,54%</b> <span style="color: green;">↑ 2,52%</span>	<b>25 894 302 Р</b> <span style="color: green;">↑ 3 324 900 Р</span>	

Продажи
Заказы
Отказы

**Здоровье карточки**

Следите за здоровьем карточки, чтобы маркетплейс считал ваш товар приоритетным. Для эффективного продвижения товара, каждый показатель должен находиться в зеленой зоне.

### BRONFIELD / Джинсы женские с высокой посадкой скинни skinny fit

#139631771

🗑️ ✕

Все	Критические	Важные	Рекомендованные
<b>10</b>	<b>3</b>	<b>5</b>	<b>2</b>

**КРИТИЧНО**

**Негативный отзыв**

Ваш товар имеет: ★☆☆☆. Чтобы поднять до ★★★★★ для этого нужно сгенерировать еще 9 отзывов на 5 звезд.

Сгенерировать отзывы

**Влияние** Дата создания: 26.02.2023

Пропустить
Завершить

**ВАЖНО**

**Нехватка инфографики**

Ваш товар имеет: ★☆☆☆. Чтобы поднять до ★★★★★ для этого нужно сгенерировать еще 9 отзывов на 5 звезд.

Добавить инфографику

**Влияние** Дата создания: 26.02.2023

Пропустить
Завершить

**ВАЖНО**

**Слабая индексация**

Ваш товар имеет: ★☆☆☆. Чтобы поднять до ★★★★★ для этого нужно сгенерировать еще 9 отзывов на 5 звезд.

Добавить инфографику

**Влияние** Дата создания: 26.02.2023

Пропустить
Завершить

# Базовая технология

Здоровье бизнеса  
Здоровье карточки  
Предупреждения  
SEO - рекомендации  
Подсортировщик



## Предупреждения 4284

ООО Легпромбизком



Все артикулы



Популярные

Отстающие

Проблемные



### Критичные предупреждения

Негативные отзывы	Процент покрытия	Низкая оборачиваемость	Падение рейтинга	Снижение % выкупа	Падение по позициям	Индекс цены
100	40	32	2003	143 403	950	100

Поиск артикула

Артикул

Предупреждения



Джинсы женские с высокой посадкой скинни skinny fit  
BRONFIELD · #139631771

14 32 56



Носки набор с принтом длинные высокие 3 пары  
BRONFIELD · #139631771

8 16 23



Носки женские теплые из норки  
dmbs · #139631771

5 17 32



Джинсы женские с высокой посадкой скинни skinny fit  
BRONFIELD · #139631771

56 80



Носки набор с принтом длинные высокие 3 пары  
Ллирик М. · #139631771

56



Носки женские теплые из норки  
dmbs · #139631771

15



Джинсы женские с высокой посадкой скинни skinny fit  
Артикул: 139631771

56



BRONFIELD Джинсы женские с высокой посадкой скинни  
skinny fit  
Артикул: 139631771

Сохраненные фильтры

Выберите фильтр

Предупреждения

- Негативный отзыв **КРИТИЧНО**
- Процент покрытия **КРИТИЧНО**
- Низкая оборачиваемость **КРИТИЧНО**
- Падение рейтинга **КРИТИЧНО**
- Снижение % выкупа **КРИТИЧНО**
- Падение по позициям **КРИТИЧНО**
- Индекс цены **КРИТИЧНО**
- Нехватка инфографики **ВАЖНО**
- Слабая индексация **ВАЖНО**
- Индекс цены **ВАЖНО**

Бренд

Исполнитель

Категория на маркетплейсе

Очистить

Сохранить фильтр

# Базовая технология

Здоровье бизнеса

Здоровье карточки

Предупреждения

SEO - рекомендации

Подсортiroвщик

## SEO-рекомендации

### Наименование

Ароматизатор для дома Диффузор с палочками Аромадиффузор

### Характеристики

Характеристика Повод: 8 марта; день рождения; 23 февраля. Группа аромата: сладкий аромат; тропический аромат; зеленый аромат.

### Описание

Ароматизатор с палочками со сладким вкусом и тропическим ароматом - это идеальный способ создать атмосферу рая в вашем доме. Нежные, но насыщенные ноты экзотических фруктов создадут ауру невероятного тепла и уюта, погружая вас в путешествие в самые красивые и живописные уголки тропиков. Он наполняет воздух сладким ароматом, который придает пространству ощущение свежести и легкости, создавая непревзойденный комфорт. Насыщенный букет ароматов, сбалансированный с натуральными ингредиентами, создает неповторимое впечатление, которое будет радовать вас каждый день. Этот ароматизатор с палочками со сладким вкусом и тропическим ароматом подарит вам не только невероятно приятные ощущения, но и обогатит ваш дом невероятными ароматами, которые будут радовать вас долгое время. Вы не сможете устоять перед его прекрасными нотами и не захотите покидать дом, где царит такая атмосфера.



# Базовая технология

Здоровье бизнеса  
Здоровье карточки  
Предупреждения  
SEO - рекомендации  
Подсортировщик



## Управление остатками

ООО Легпромбизком



Все артикулы



Популярные

Отстающие

Проблемные











Остатки на складах

Поиск артикула

Выбрать все



Артикул	Индекс покрытия	Москва	Санкт-Петербург	Волгоград	Казань	Ростов-на-Дону
<input type="checkbox"/>  Джинсы женские с высокой посадкой скинни skinny fit BRONFIELD - #139631771	0,5 Недополученная прибыль 1 600 000 Р	150 шт. Хватит на 52 дн.	0 шт. Out of stock За последние 7 дней потеряно 140 000 Р	0 шт. Товар не отгружался Недополученная прибыль 1 600 000 Р	42 шт. Хватит на 23 дн.	240 шт. Хватит на 152 дн.
<input type="checkbox"/>  Носки набор с принтом длинные высокие 3 пары BRONFIELD - #139631771	0,5 Недополученная прибыль 1 600 000 Р	0 шт. Товар не отгружался Недополученная прибыль 1 600 000 Р	0 шт. Out of stock За последние 7 дней потеряно 140 000 Р	42 шт. Хватит на 23 дн.	240 шт. Хватит на 152 дн.	150 шт. Хватит на 52 дн.
<input type="checkbox"/>  Носки женские теплые из норки BRONFIELD - #139631771	1	150 шт. Хватит на 52 дн.	42 шт. Хватит на 23 дн.	240 шт. Хватит на 152 дн.	0 шт. Out of stock За последние 7 дней потеряно 140 000 Р	0 шт. Товар не отгружался Недополученная прибыль 1 600 000 Р
<input type="checkbox"/>  Джинсы женские с высокой посадкой скинни skinny fit BRONFIELD - #139631771	0,2 Недополученная прибыль 1 600 000 Р	0 шт. Товар не отгружался Недополученная прибыль 1 600 000 Р	0 шт. Out of stock За последние 7 дней потеряно 140 000 Р	42 шт. Хватит на 23 дн.	240 шт. Хватит на 152 дн.	150 шт. Хватит на 52 дн.
<input type="checkbox"/>  Носки набор с принтом длинные высокие 3 пары BRONFIELD - #139631771	0,3 Недополученная прибыль 1 600 000 Р	150 шт. Хватит на 52 дн.	42 шт. Хватит на 23 дн.	240 шт. Хватит на 152 дн.	0 шт. Out of stock За последние 7 дней потеряно 140 000 Р	0 шт. Товар не отгружался Недополученная прибыль 1 600 000 Р
<input type="checkbox"/>  Джинсы женские с высокой посадкой скинни skinny fit BRONFIELD - #139631771	0,2 Недополученная прибыль 1 600 000 Р	0 шт. Товар не отгружался Недополученная прибыль 1 600 000 Р	0 шт. Out of stock За последние 7 дней потеряно 140 000 Р	42 шт. Хватит на 23 дн.	240 шт. Хватит на 152 дн.	150 шт. Хватит на 52 дн.
<input type="checkbox"/>  Носки набор с принтом длинные высокие 3 пары BRONFIELD - #139631771	1	150 шт. Хватит на 52 дн.	42 шт. Хватит на 23 дн.	240 шт. Хватит на 152 дн.	0 шт. Out of stock За последние 7 дней потеряно 140 000 Р	0 шт. Товар не отгружался Недополученная прибыль 1 600 000 Р
<input type="checkbox"/>  Носки женские теплые из норки BRONFIELD - #139631771	0,4 Недополученная прибыль 1 600 000 Р	0 шт. Товар не отгружался Недополученная прибыль 1 600 000 Р	0 шт. Out of stock За последние 7 дней потеряно 140 000 Р	42 шт. Хватит на 23 дн.	240 шт. Хватит на 152 дн.	150 шт. Хватит на 52 дн.



## EGGHEADS

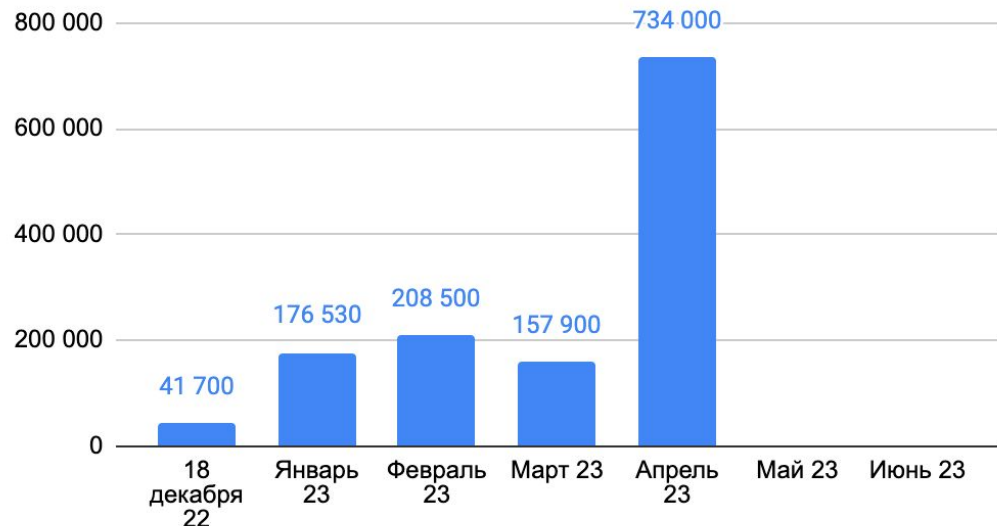
## MPSTATS

## MONEYPLACE

<b>Аналитика</b>	<b>Комплексно анализирует карточку и самостоятельно находит решение. Выводит данные в виде готовых шагов, которые остается выполнять.</b>	Финансовая аналитика, представленная в виде выгрузки данных. Селлер должен разобраться самостоятельно.	Большой набор аналитических инструментов для вывода данных. Требуется навыков аналитика для эффективного использования.	Упор на анализ конкурентов и новых ниш. Присутствует только аналитика ключевых слов
<b>Управление отгрузками</b>	<b>Два инструмента прогнозирования с учетом сезонного и событийного спроса. Нет необходимости учитывать коэффициенты самостоятельно.</b>	Изменения сезонного и событийного спроса необходимо рассчитывать самостоятельно.	Требуется большое количество данных для ручного ввода и не анализирует размеры	Инструмент отсутствует в функционале
<b>SEO-оптимизация</b>	<b>Точно указывает на недоработки SEO в карточке и самостоятельно формирует задачи по исправлению</b>	Инструмент отсутствует в функционале	Позволяет получить анализ ключевых слов без конкретного указания недоработок в карточке	Позволяет получить данные о частоте ключевых слов в целом по маркетплейсу
<b>Продвижение</b>	<b>Анализирует действия конкурентов и данные о продажах и выстраивает стратегию продвижения каждого товара</b>	Позволяет сравнить изменения в продажах после внесения изменений и самостоятельно сделать выводы	Позволяет проанализировать большое количество данных, но выстраивать стратегию предстоит самостоятельно	Анализирует новые ниши для заведения в них товаров, с продвижением действующих артикулов не работают
<b>Прогнозирование производства</b>	<b>С учетом сезонного и событийного спроса прогнозирует точное количество товаров к заказу на производстве, чтобы сократить расходы селлера</b>	Инструмент отсутствует в функционале	Инструмент опирается только на количество продаж и упрощает прогнозирование, но требует большого участия самого селлера	Инструмент отсутствует в функционале

# Бизнес-модель SAAS-сервис JVO

Выручка, руб



Показатели за **5 месяцев продаж:**

CAC: **9 980** рублей

Количество клиентов: **43**

Средний чек, в год: **407 400** рублей

Продажи (всего): **1 318 630** рублей

~~13 900  
руб/мес.  
до 100 SKU~~

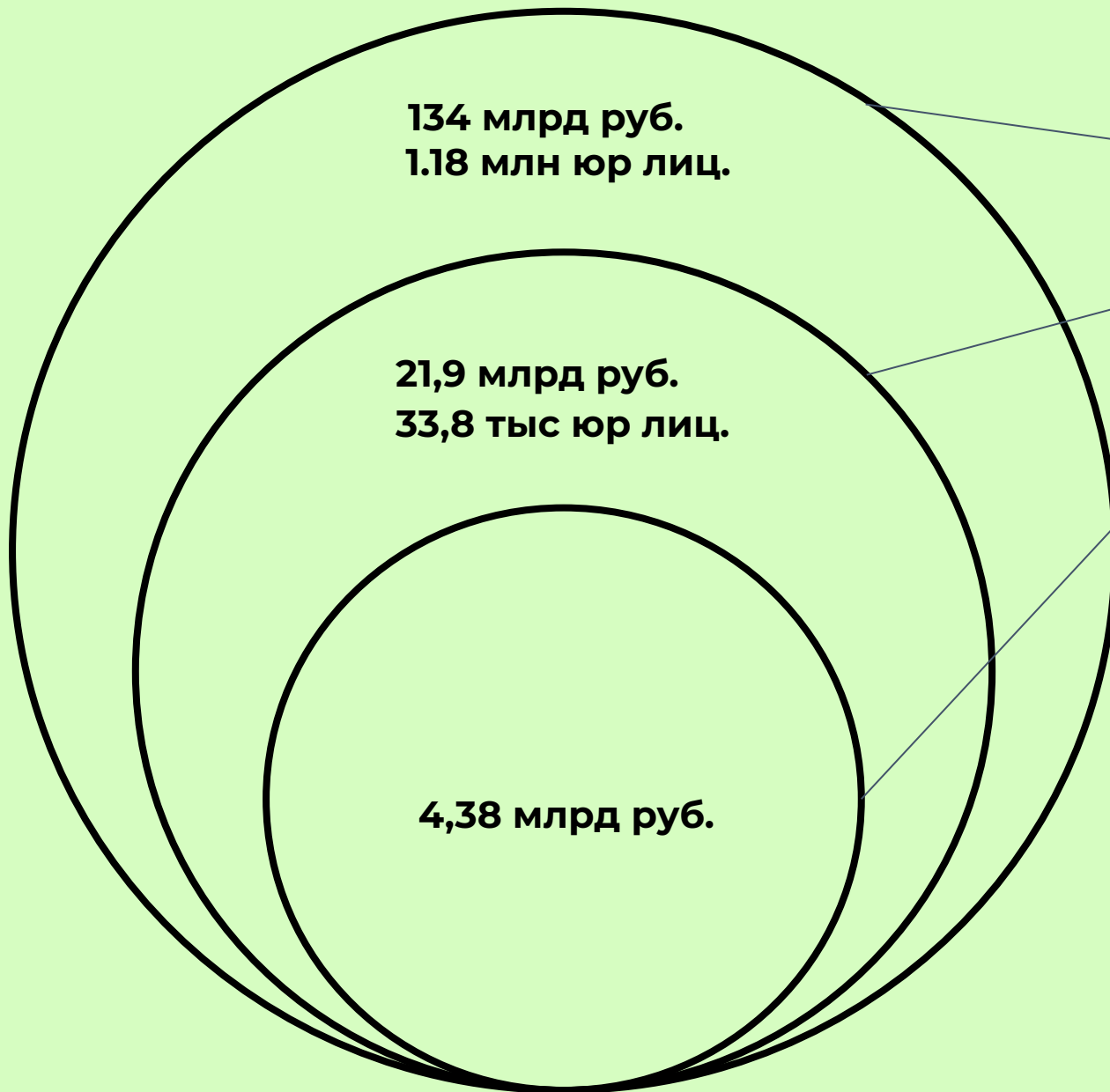
**54 700**  
**руб/мес.**  
**до 1000 SKU**

M I X I T



**+4 клиента с оборотом  
200M+/мес. за 2 недели**

# Анализ рынка РФ



Все поставщики  
Wildberries + OZON + Яндекс Маркет

Все поставщики  
Wildberries + OZON + Яндекс Маркет  
с ежемесячной выручкой 2.5 + млн руб / в месяц

Доля 20% от всех поставщиков  
Wildberries + OZON + Яндекс Маркет  
с ежемесячной выручкой 2.5 + млн руб / в месяц

	2024	2025
<b>TAM</b>	174 млрд руб. 1.45 тыс юр лиц	226 млрд руб. 1.88 тыс юр лиц
<b>SAM</b>	28,5 млрд руб. 44 тыс юр лиц.	36,9 млрд руб. 57 тыс юр лиц.
<b>SOM</b>	5,7 млрд руб.	7,4 млрд руб.

## 2023

### Продукт

- Доработка core-продукта:
- SEO-рекомендации автоматом
  - Репрайсер
  - Разделение прав доступа

### Команда

- Найм:
- 6 Разработчиков
  - 3 Аналитика данных
  - РОП+Расширение отдела продаж
  - Развитие отдела маркетинга

### Планы

Подключение маркетплейса Ozon

### Оборот год

**40 млн. руб.**

## 2024

- Доработка core-продукта:
- Расширение парсинга данных
  - Расширение функционала для работы с другими МП
  - Рекламный авто-биддер
  - Расширение использования ИИ

- Найм:
- Расширение отдела продаж
  - Расширение отдела аналитики
  - Расширение отдела разработки

- Подключение маркетплейсов:
- AliExpress
  - Яндекс.Маркет
  - СберМаркет

**1 млрд. руб.**

## 2025

- Доработка core-продукта:
- Поддержка нескольких языков
  - Расширение функционала для работы с зарубежными МП

- Найм:
- Формирование региональных отделов продаж
  - Расширение разработки
  - Формирование региональных ТП

- Подключение маркетплейсов:
- Турция
  - Китай

**7,4 млрд. руб.**

# Инвестиции 97М

	Размер раунда	%, доля финансового инвестора	Через год
<b>seed</b>	р.97 500 000	15,00%	4x

# Команда



**Максим Логинов**  
**СЕО. Основатель.**

ex-CPO в REG.RU  
Ex-директор по PR LIMONI  
Основатель TOS, Jeroni.

Более 3-х лет в создании и запуске бизнес-продуктов.



**Алексей Егоров**  
**CPO-CDAO. Основатель.**

Директор по ECOM LIMONI.  
Основатель TOS, Jeroni.

Более 7 лет в сфере электронной коммерции и продажах на маркетплейсах.



**Евгений Якушев**  
**Стратегия. Основатель.**

Предприниматель.  
Ex- член совета директоров REG.RU.

Основатель 7 компаний и сервисов в области retail, e-commerce, брендинга, marketing, также основатель сервиса Re:plain.



**Игорь Романов**  
**СТО. Основатель.**

ex-СТО в REG.RU,  
Основатель сервиса Re:plain.

Более 15 лет опыта построения комплексных, высоконагруженных проектов. Клиенты: Дом.ру, Билайн, МТС, Toyota, Bridgestone, HP, Shell.

+ Еще 11 специалистов

Отдел продаж | Команда разработки | Команда аналитики | Маркетинг & PR



**Благодарим за внимание!**



<https://jvo.ru/>

**Евгений Якушев**  
Telegram: @yacusev  
ya@jvo.ru

**Максим Логинов**  
Telegram: @maximloginovv  
hi@jvo.ru