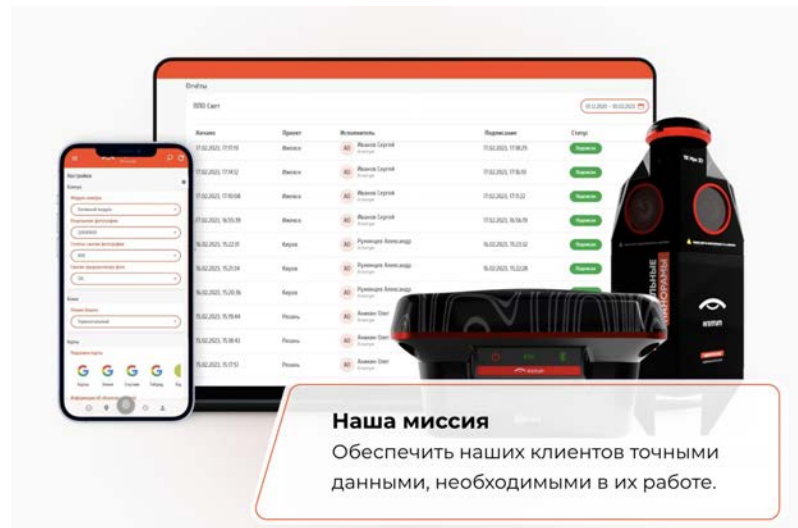


Знаем каждый метр инфраструктуры, помогаем управлять сложными объектами



Измерительные панорамы, инвентаризация и управление работой на одной платформе



Соколов Алексей Валерьевич

Сооснователь
генеральный директор

☎ 8-800-100-20-30

🌐 agentum.org

Существующие проблемы



Недостоверность исходных данных



Бесконтрольный расход ресурсов



Неконvertируемые данные



На рынке нет готового решения



Низкая точность данных

Что делаем:

- ✓ Стоимость инвентаризации для заказчика **снизим до 3 раз**
- ✓ Время и цену контроля **снизим до 3 раз**
- ✓ Достоверность данных **доведем до 100%**

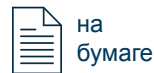
в отраслях:

Городская инфраструктура

Строительные работы и ТОиР в любом сегменте

Автомобильные и Железные дороги

Как сейчас решаются эти проблемы



на бумаге



С мобильными приложениями, но без точных инструментов



Нет инструментов

→ низкая точность

Нет фотофиксации

→ нет доверия данным

Ограниченный функционал

→ много ручного ввода

Часть другого ПО более высокого уровня

→ сложность масштабирования

Разработка  5-10 млн  6-12 мес.

Жизненный цикл создания любой системы включает:

*Обследование (Аудит)

Проектирование



*Создание (СМР)

*Эксплуатация (ТОиР)

*Утилизация

*Задачи полевого контроля

Почему мы уверены, что имеем решение?

-  есть выручка
-  есть оценка рынка



Положительный опыт внедрения продуктов



СМР Свет Улица



ТОиР Свет Улица



ППО Свет Улица



WFM МКЖД



Платформа Агентум



Свет Индор



Аудит Сети



Поток ФМ (Двойник)



WFM АСКУЭ



Есть продукт

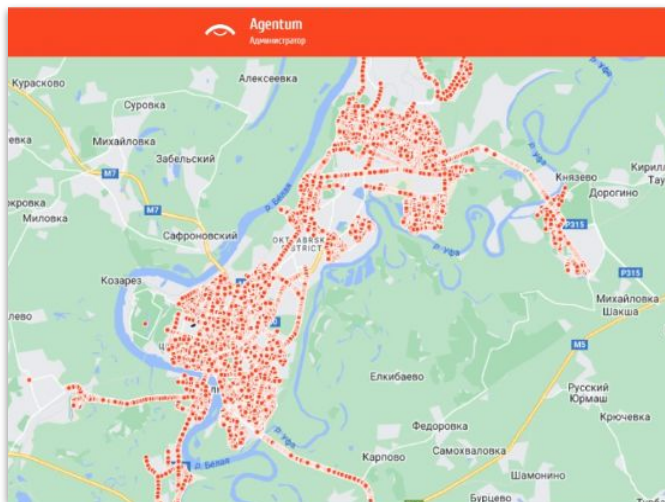
Продукт в разработке

Наш опыт на примере Света



Ранее:
АУДИТ 330 тыс. элементов. 16 регионов
страны.

2023. Уфа. 50 тыс элементов. 10 инженеров



в 3 раза дешевле и в 3 раза быстрее

Конкуренты:

600 руб/ед
4 месяца

VS

Агентум:

200 руб/ед
6 недель



Уфа:

Аудит: 8 млн. руб.
СМР(Модернизация): 2,5 млн. руб.
ТОиР ежегодно: от 1 млн. руб.



В масштабе страны:
До 2,2 млрд. руб



ППО Свет Улица

Подтверждено



СМР Свет Улица

Подтверждено



ТОиР Свет Улица

На очереди

Наш опыт на примере Аудит Сети

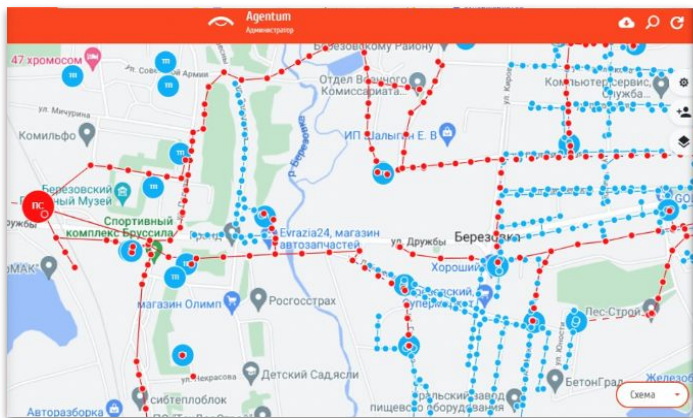


Ранее:

Аудит более 130 тыс. точек в 6 регионах страны.

2023

- выполнен Пилот в МосОблЭнерго 500кР
- в процессе Пилот КрасЭко на 2мР



в 3 раза дешевле и в 3 раза быстрее

Конкуренция:
600 руб/ед

VS

Агентум:
200р/ед
от 17тр/мес

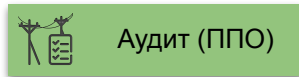
Агентум:
50р/ПУ
от 17тр/мес



Рынок до 5,6 млрд. руб.
Потенциал для **Агентум** - 330 млн.руб



Рынок
до 400 млн. руб. в год



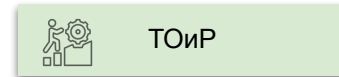
Аудит (ГПО)

Подтверждено



СМР

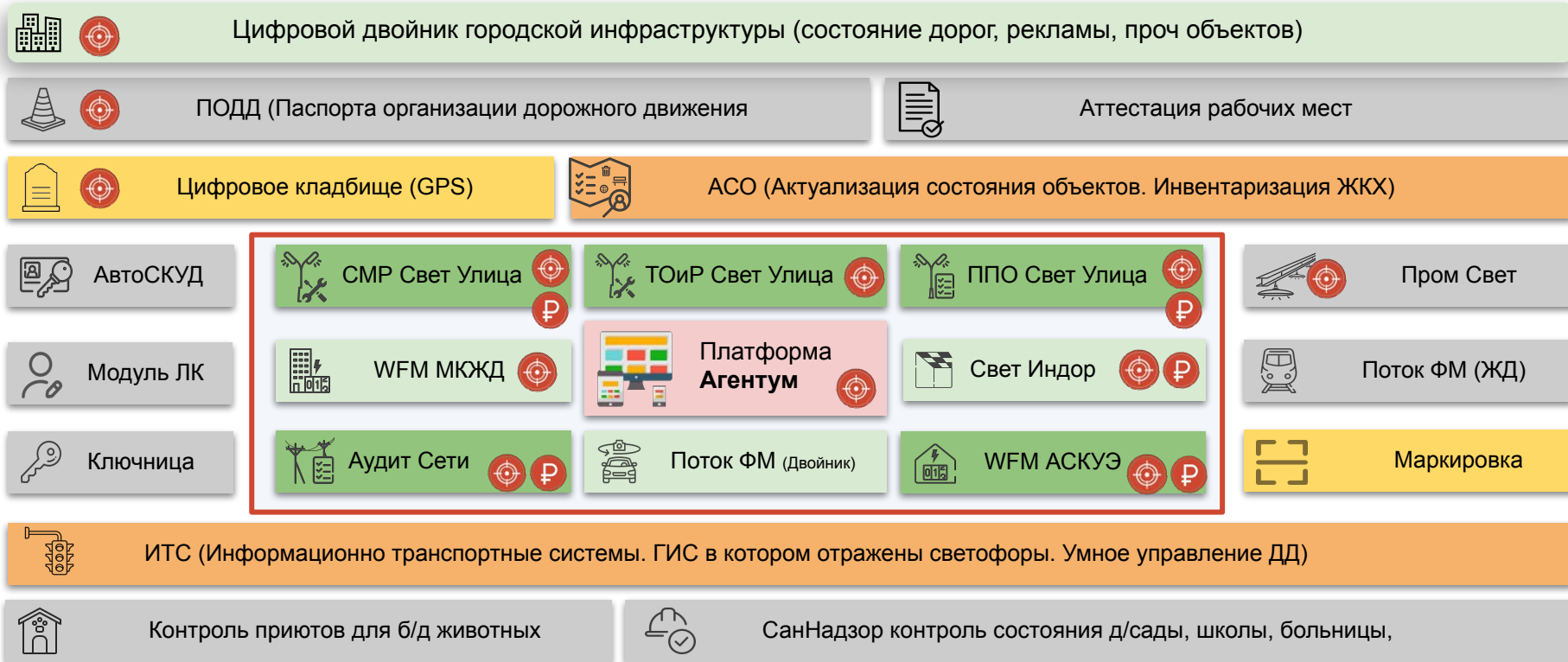
Есть продажи



ТОИР

На очереди

Возможность применения шире и рынок есть:



Есть продукт

Продукт в разработке

Пилотные проекты

Есть гипотезы

Потенциал

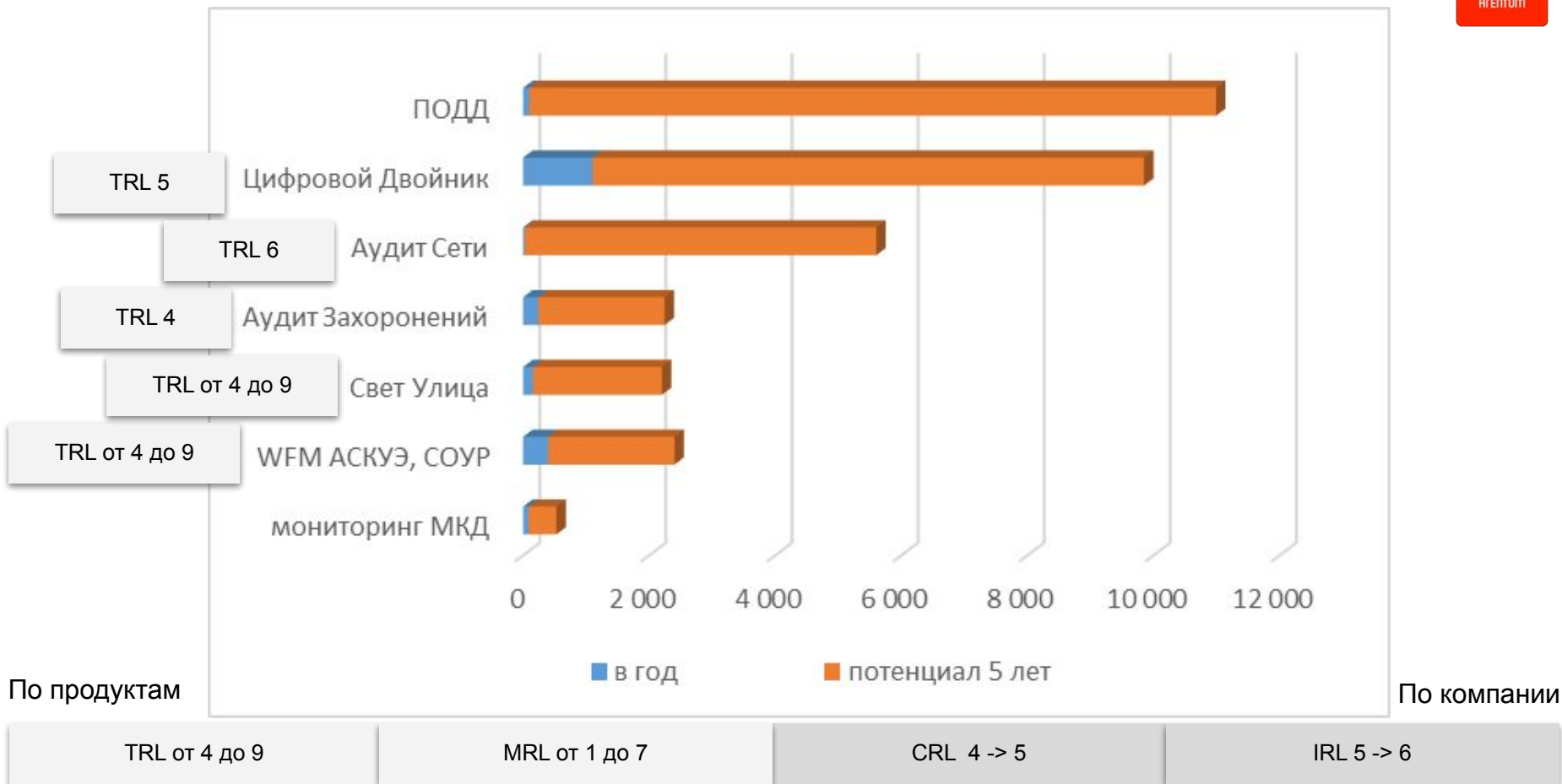


есть выручка



есть оценка рынка

Рынок, оценены сегменты, млн ₹





Ценностное предложение. Продукт

Эволюция Продукта/решения:

До 2021	с 2022	с 2023		с 2024	с 2025
Услуга «Под ключ» (отработка технологии) (Аудит отдельных элементов)	Лицензии (2 миссии)	Лицензии (7 миссий)	Аудит под ключ (Поток ФМ, опытная экспл-я) Аудит много слоев	Лицензии (Платформа) (Контент и работа с ним)	Лицензии (Платформа) (Контент, конструктор миссий)

Платформа Агентум для создания Industrial Work Force Management решений помогает
сократить издержки производственных процессов

1



Платформа
Агентум



конструктор
бизнес-процессов

Для создания мобильных приложений (миссий) полевого сопровождения любых технологических процессов в:

ЖКХ

Дорогах

Энергетике

Связи

СКУД

Строительстве

2

инструмент хранения и обработки данных
цифровых двойников инфраструктуры

Контроль жизненного
цикла

Сбор
информации

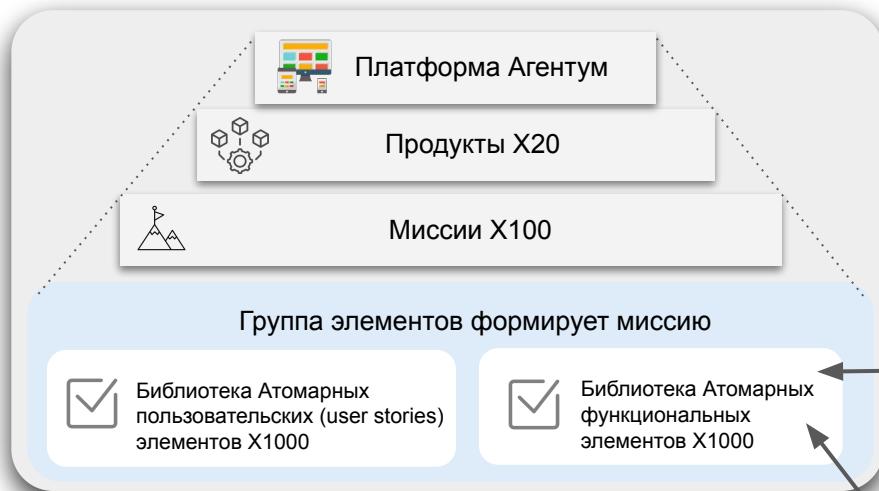


Хранение
информации



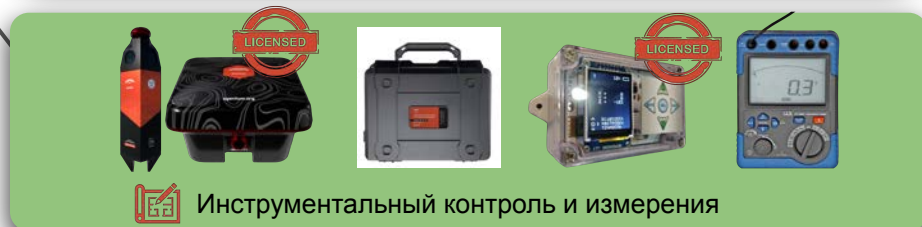


Ценностное предложение. Новизна технологии



Интеграции (1С, PC20, Исерв, Модус...)

Миссии в разных ОС



Результат:
сокращение бюджета и времени разработки решения (миссии)

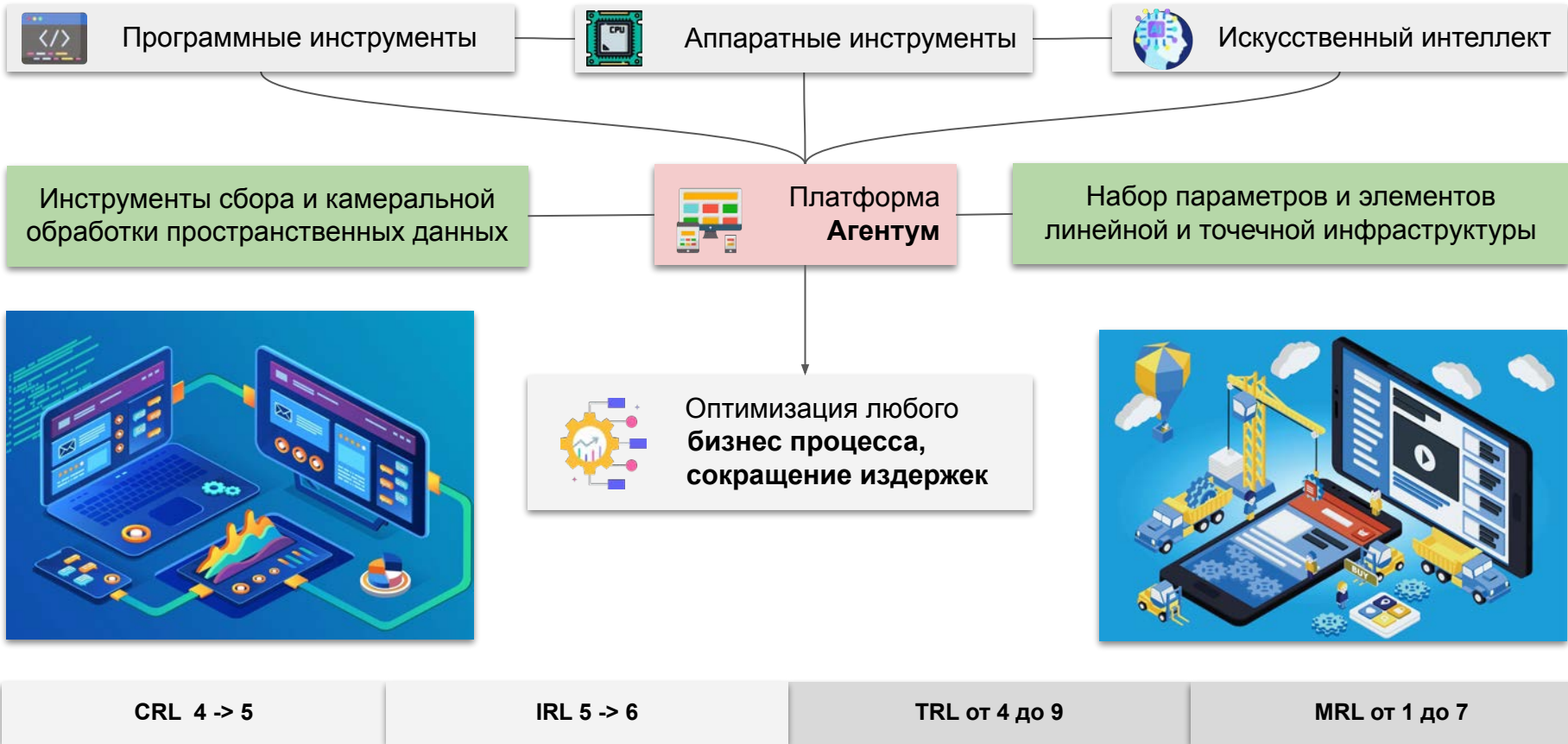
Агентум:
до 500 тыс. руб / до 1 месяца

VS

Конкуренты:
5-10 млн. руб. / 6 месяцев



Ценностное предложение. Инструменты



Что намерены делать



Стратегия на 3 года

Проанализировать общее в сегментах

Электротехническая, инженерная, связанная инфраструктура, парковки, кладбища - линейные и площадные объекты и сооружения, имеют точечные элементы

ЖКХ - связаны с коммуникациями

Мусор, ТКО, оборудование подлежащее маркировке

Достигнута скорость обработки 30 в час

Выбрать не более 3 групп

Решения в сегментах внутри усиливают друг друга

Есть общие инструменты, логика, и так далее

Измерять результаты применения Агентум

Четко сформулировать что именно мы даем рынку и клиенту

Контроль жизненного цикла

Сбор информации



Хранение информации



Smart City и Smart Grid

... млн руб сэкономили нашим заказчикам

Скорость роста. + 120к элементов 23/22

17 000к+
праудированы

500 000+
элементов
проиндексрованы

5 000+
элементов
построены под
контролем

4000 элементов
обслуживаются
под контролем

4000 км под
контролем
изменений
состояния

3500 элементов
отмечены
инцидентами

Присутствуем
в 18 регионах
РФ

Как продаем



Предлагаем СП отраслевым партнерам

Россети Цифра в Россети

Ростелеком:

- Энергетика;
- Цифр кладбища;
- Цифровые двойники;
- ИТС
- Аудит МКЖД;

Мегафон в РЖД

Элмонт в аудите сетей ВЛЭП и WFM индор свет

Партнерство с облачным оператором в доступе к хранению данных (Ростелеком, Мегафон, МТС, Яндекс)

Ищем и строим партнерства в железе

Аквариус в производство ПАК для: Россети, Газпром, связи и т.д.

Концентрируемся в производстве платформы

Партнеры во внедрении и продажах



Yandex



Технология Флагман

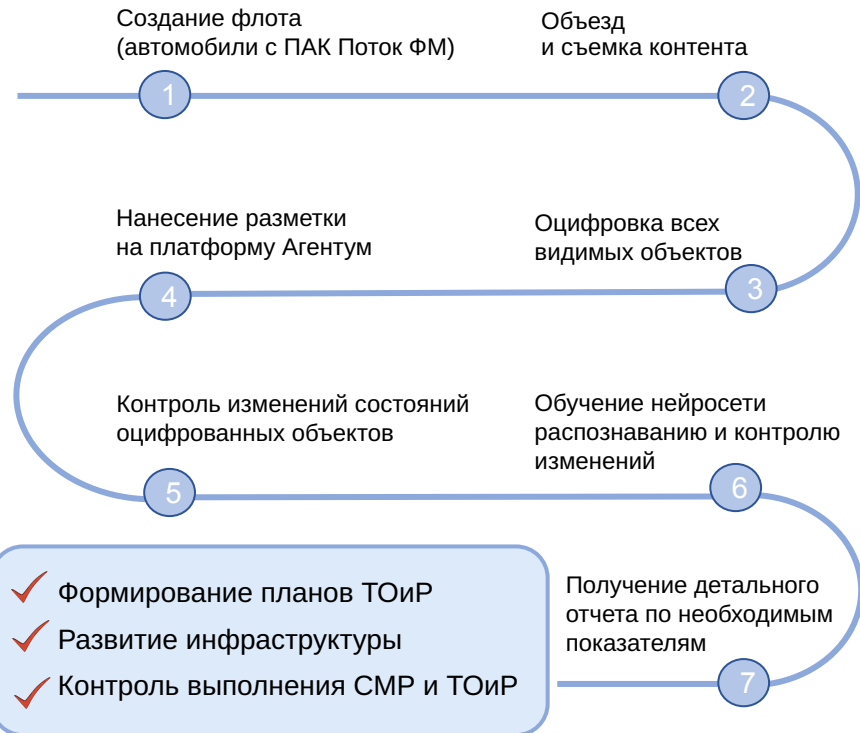


Мобильные картографические системы (технологии навигации и дистанционного зондирования на подвижной платформе) способны обеспечить быстрый, эффективный и полный сбор данных.



Базовая стоимость при плотности объектов **100 ед. /км**
Дополнительный объект на 1 км: + 65 руб./ ед.

КАК ЭТО РАБОТАЕТ



20 500 р./км

*при рыночной цене
30-50 тыс.руб.

Технология Флагман

Операционная Прибыль



Общая потребность **150-300** млн. До оценки в 1 млрдP+

СЕЙЧАС SEED привлекаем 30 млн P. программа БА SkVen

«Дойная корова»

— готовый продукт, приносящий прибыль:

- Уличное освещение
- АСКУЭ WFM
- Аудит Сети
- Поток ФМ (future)

Затраты на что/период	до 07.2023	08.2023-07.2024	08.2024-07.2025	08.2025-07.2026
Деньги нужны на: ФОТ, разработка, защита НМА, пилоты (тестирование гипотез), прототипирование	потрачено 20 свои, 20 гранты, 10 БА	30 БА (seed), гранты 10-30 (заявка подана),	гранты ?, выручка с SAAS модели, раунд А - Фонды и/или стратег 100млн	
Платформа, миссии	7 MVP, 4 гипотезы проверены TRL 4-8	10-12 миссий, TRL 4-9, проверка гипотез	15-20 миссий, TRL 4-9, проверка гипотез	30-50 миссий, TRL 4-9, проверка гипотез
Личный кабинет	MVP TRL 5	TRL 9	TRL 9	
Поток ФМ	MVP TRL 4	TRL 8	TRL 9	
искусственный интеллект	1 ПОС, 1 MVP TRL 4	TRL 6	TRL 9	TRL 9

НТИ Развитие ФСИ завершаем НИОКР, в плане **30** млн либо Коммерциализация ЦТ - **20** млн.

Грант Сколково Доращивание. Заявка **8** млн

Венчурные Фонды:

через 1-2 года на раунде А, цель выйти на выручку **100-200** млн для привлечения **50-100** млн от Фонда на выпуск системы

Акционирование:

Привлечение биржевого капитала

Кто наши идеальные инвесторы СЕГОДНЯ?



1. Бизнес ангелы. Возможность вернуть до 50% НДС по программе Sk



2. Из смежных отраслей: все кто нашел себя на карте возможных продуктов – синергия с основными бизнесами



3. Дистрибьюторы ПО, с возможностью внедрений на тех же сегментах – заработать на выходе в следующих раундах и на дистрибуции (эксклюзив)



4. Те, кто может помочь с выводом на внешние рынки – заработать на выходе в следующих раундах.

Оценка компании

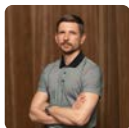
09.2023 г.	→	290	млн. руб.
31.12.2025 г.	→	978	млн. руб.
31.12.2028 г.	→	1 545	млн. руб.



**Нашли себя?
Давайте договариваться)**

Приложения

Наша команда



**Соколов
Алексей Валерьевич**

Генеральный директор

Ментор Фонда Сколково и REDHills Deer-tech club

Эксперт АНО «Проект 800» при губернаторе Нижегородской области

В 2021 году в управлении проекты суммарной выручкой более 2 млрд ₽

Реализация более 70 000 светоточек., более 1 млрд ₽ инвестиций.



**Сергиенков
Евгений Сергеевич**

Технический директор

Занимает инженерные должности более 18 лет

Специалист в области программного обеспечения, системах картографирования и связи, микроэлектроники

Директор в ООО "Этто", технический директор в ООО Телекан

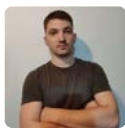


**Круглов
Геннадий Григорьевич**

Архитектор-проектировщик
программного обеспечения

Более 15 лет опыта в коммерческой разработке/внедрении комплексных решений и баз данных

Создание решения IDM-решения для системы здравоохранения с более чем 400 клиниками и десятками тысяч пользователей



**Коротков
Евгений Владимирович**

Директор / Производство услуг

Увеличил производительность сбора отчётов на 35% за счёт оптимизации процессов заполнения.

Оперативное руководство операционной деятельностью компании с 2017 г., коммерческой и финансово-экономической деятельностью IT компании.



**Колмыкова Мария
Владимировна**

Руководитель финансово-экономического отдела

Работа в сфере финансового консалтинга более 13 лет и реализация более 400 проектов по оценке эффективности, финансового планирования, бюджетирования и моделирования стоимости активов

Сертификат о признании TEGOVA, Признанный Европейский Оценщик



**Красильников
Михаил Александрович**

Руководитель проектов

Управление и контроль команды проекта, организация коммуникаций внутри команды проекта по проекту

Команда разработчиков, конструкторов:



Кряжев Алексей Анатольевич
Инженер-электронщик



Гусев Александр Николаевич
Конструктор



Муравьева Вера Игоревна
Программист мобильных приложений



Столяров Александр Алексеевич
Фронт-энд разработчик



Еникеев Тагир Аделевич
Фронт-энд разработчик

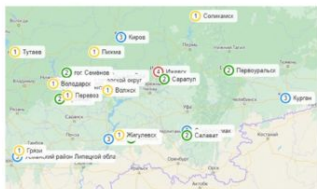


Иванова Карина Михайловна
ux/ui инженер



2016-2018

- Основание компании
- Разработка концепции
- Поиск технологий и оценка ниш
- Разработка и внедрение ПАК
- Аудит Освещение
- Разработка и внедрение первой версии приемника GNSS Агентум



Штат: 2017 г. — 1 человек
2018 г. — 2 человека

2019-2020

- Резидент Сколково
- Опыт реализации социально значимых контрактов по замене освещения городов > 100 тыс. точек
- Разработка и внедрение ПАК ППО АСКУЭ
- Установка умных приборов учета АСКУЭ в ИЖС и МКЖД > 130 тыс. точек
- Активное внедрение в работу GNSS приемника Агентум



Штат: 2019 г. — 3 человека
2020 г. — 4 человека

2021-2022

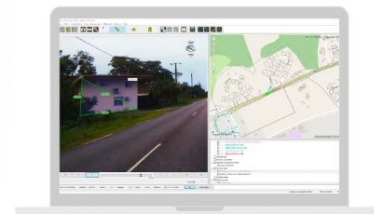
- Разработка и внедрение ПАК WFM АСКУ
- 🏆 Получение гранта ФАСИ (2021 - 2023 г.)
✓ Первый этап гранта
- Переработка концепции развития компании, смещение фокуса с выполнения аудита в сторону продажи IT решений, лицензий
- Разработка и внедрение ПАК ППО Сети (Аудит системы электроснабжения)
- Разработка и внедрение ПАК WFM Освещение
- Разработка ПАК WFM ПромСвет
- 🏆 Финалист Энергопрорыв Россети 2022
Продукты Аудит СЕТИ и WFM СОУП



Штат: 2021 г. — 6 человек
2022 г. — 20 человек

2023-2025

- Завершение работы над ПАК Поток ФМ
- Начало коммерциализации IT решений и лицензий
- Активная коммерциализация разработанных продуктов
- Инвентаризация всех крупных городов России с регулярным контролем изменений
- Регулярная работа ≥ 10 автомобилей с Поток ФМ, которые контролируют изменения в городах
- Выход на мировой рынок



Оценка компании по текущей деятельности с готовыми решениями Агентум и нематериальным активом



Показатели, тыс. руб.	Сумма	2023	2024	2025	2026	2027	2028
Кассовый разрыв	5 080	5 080	0	0	0	0	0
Валовый объем продаж (выручка) с НДС	498 038	62 975	71 559	76 130	84 733	95 076	107 565
Суммарные прямые издержки	30 704	4 094	5 550	5 550	5 123	4 838	5 550
Суммарные постоянные издержки	226 990	37 015	38 055	37 855	38 055	38 155	37 855
Чистая прибыль	166 942	12 033	17 816	21 804	29 234	38 054	48 001
НДС	72 264	8 707	10 126	10 921	12 321	14 029	16 160

Показатели	Оценка 1 кв. 2023 год
Чистая текущая стоимость (NPV), тыс. руб.	102 177
Внутренняя ставка доходности (IRR), %	213%
Срок окупаемости (PBP), лет	0,6
Текущая терм. стоимость по выручке 2023 по сравнительному, тыс. руб.	187 301
Средняя текущая терминальная стоимость тыс. руб.	144 739

Оценка на 1 кв. 2023 года → **145** млн руб.
без учета НМА ПАК Поток ФМ

Стоимость НМА ПАК Поток ФМ, разрабатываемого за счет меры поддержки ФАСИ "НТИ Развития" ≈ **30** млн руб.

*по фактическим затратам

*стоимость подлежит последующей переоценки

Основные продукты к продаже (есть действующие контракты)

85%

Общей прогнозной выручки:

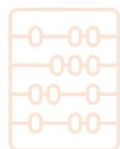
- Ключницы
- ППО Освещение
- Инвентаризация воздушных линий электропередач

Оценка компании с НМА → **175** млн руб.

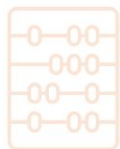
Оценка компании с подтвержденной гипотезой по ПАК Поток ФМ



Показатели, тыс. руб.	Сумма	2023	2024	2025	2026	2027	2028
Кассовый разрыв	6 930	6 930	0	0	0	0	0
Валовый объем продаж (выручка) с НДС	1 831 985	67 311	164 712	306 816	381 760	430 858	480 527
Суммарные прямые издержки	101 770	5 868	17 442	19 900	19 473	19 188	19 900
Суммарные постоянные издержки	236 510	39 285	45 305	37 855	38 055	38 155	37 855
НДС	291 602	7 651	24 443	49 369	61 826	69 992	78 320
Чистая прибыль	1 192 000	8 057	76 782	198 965	261 678	302 795	343 723



1,8 млрд. руб.
Выручка



> 1,1 млрд. руб.
Чистая прибыль

Оценка компании

— 09.2023 г.	→	290	млн. руб.
— 31.12.2025 г.	→	978	млн. руб.
— 31.12.2028 г.	→	1 545	млн. руб.

*Оценка учитывает подтвержденную спрос на контент, сформированный ПАК ПОТОК ФМ

Кассовый разрыв

только до 2024 года

Наша компания может выйти на окупаемость собственными силами.

Однако многие проекты подвязаны на старших партнерах, которые могут сдвигать сроки.

С помощью инвестиций мы можем снизить данные риски

*Прогноз на 5 лет

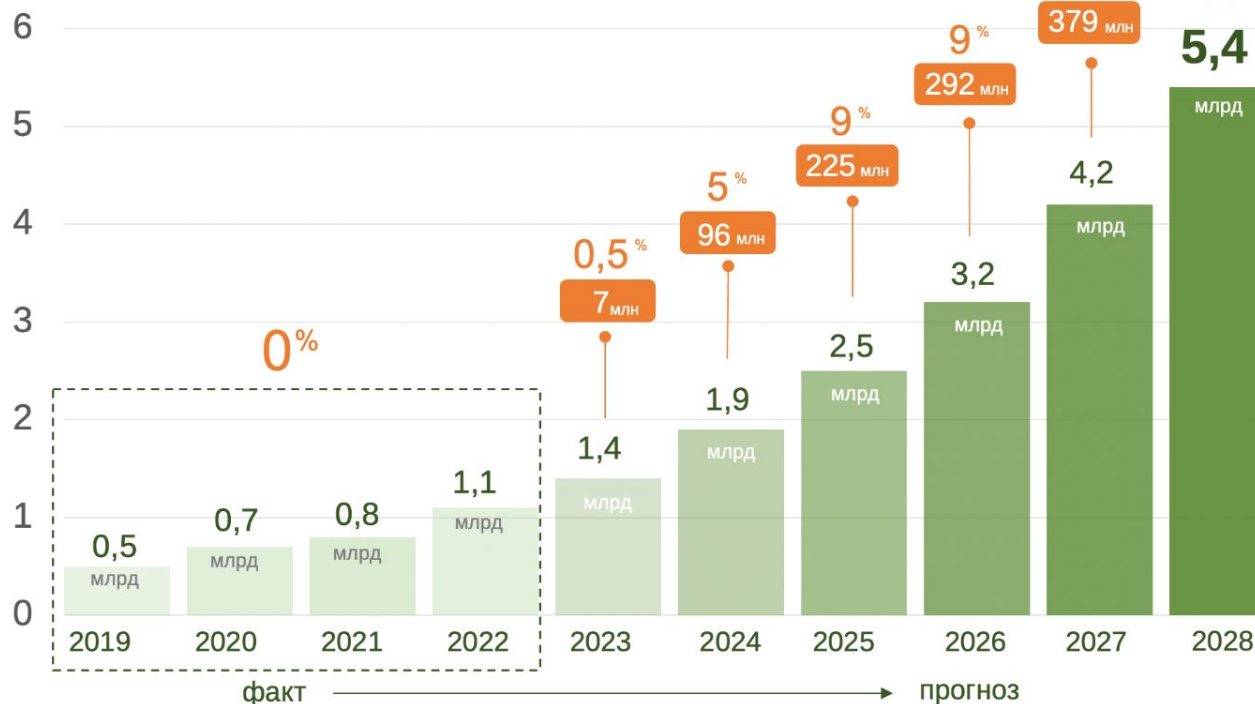
NPV	387 млн руб.
IRR	214 %
PI	37,9
PBP	0,9
DPBP	0,9

Российский рынок цифровых двойников (ПАК Поток ФМ)



Стоимость компании Агентума (дополнить)

Млрд, Р

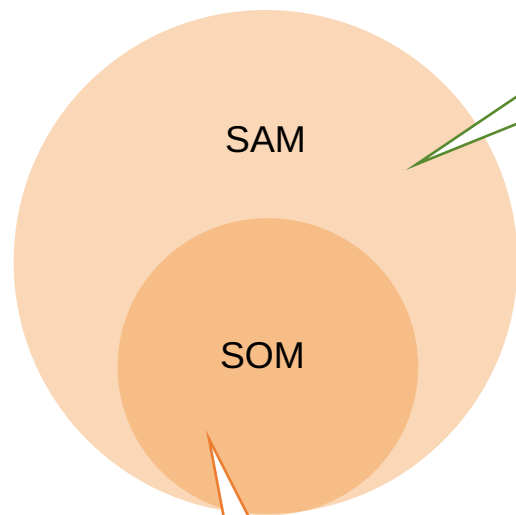


Доля
Агентум
с применением
ПАК «Поток-ФМ»

Объем выручки
компаний,
формирующие рынок

Российский рынок цифровых двойников (ПАК Поток ФМ)

* Рынок суммарно до 2028 года на основе прогноза, построенного нами



19 млрд. ₽.



и др. компании на рынке



1,5 млрд. ₽.

Поток ФМ

Компании в нише	Создание цифрового двойника дорожной инфраструктуры	Паспортизация и инвентаризация дорог	Мониторинг и контроль дорожных изменений
Дорожный консалтинг		✓	✓
Цифровой двойник	✓		
Цифровые дороги	✓	✓	✓
СМ системс			✓
Смис эксперт			✓
Автодория			✓
Роадар			✓
Софтлджик рус			✓
ГКнавигатор		✓	✓
Трасском (Иней М)			✓
Агентум (Поток ФМ)	✓	✓	✓

ПАК «Поток ФМ» составляет конкуренцию в трех сегментах рынка цифровых двойников

Ключевые показатели индустрии мобайла за 2022 год по версии [data.ai](#)

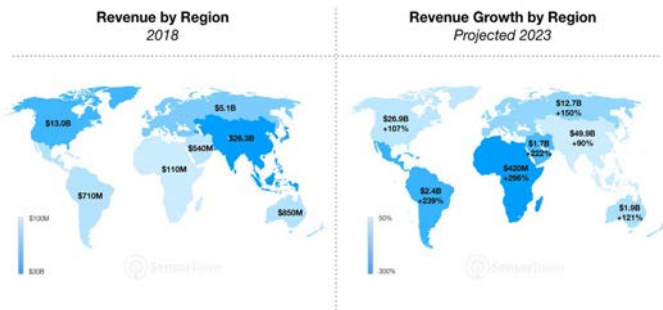
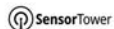
- Новых установок приложений за год — 255 миллиардов, что на 11% больше, чем в 2021 году.
- На мобильную рекламу потрачено 336 миллиардов долларов, что на 14% больше, чем прошлым году.
- Более 4 триллионов часов за 2022 год пользователи провели в приложениях, что больше на 9%, чем прошлогодние показатели.

По мнению Sensor Tower, Россия станет 6 по доходам на через 5 лет

Проблемы в производстве инструментов контроля (Мобильная разработка)

- стоимость и сроки разработки приложений **сократим**
- Сложные технические задания **упростим**
- Большие временные затраты **снизим**
- Гибкость применения решений **обеспечим**
- высокая удельная стоимость на ед аудита или контроля **сэкономим**
- риск блокировки Ios и Android ОС **защитим**

App Store ▶ Revenue by Region



Google Play ▶ Revenue by Region

