

Система персонального трекшн-обучения LearnMore

Платформа для создания, проведения
и продажи онлайн курсов.



Проблема

Ежегодно 30% компаний сталкивается с проблемой нехватки квалифицированных кадров и тратят сотни млн руб на адаптацию и обучение новых и будущих сотрудников

- ✗ Нет персонализации обучения
- ✗ Низкая доходимость на курсы
- ✗ Нет систем мотивации
- ✗ Большая конкуренция за внимание потребителя
- ✗ Отсутствие единого канала взаимодействия с учениками
- ✗ Технически дорогие аналоги

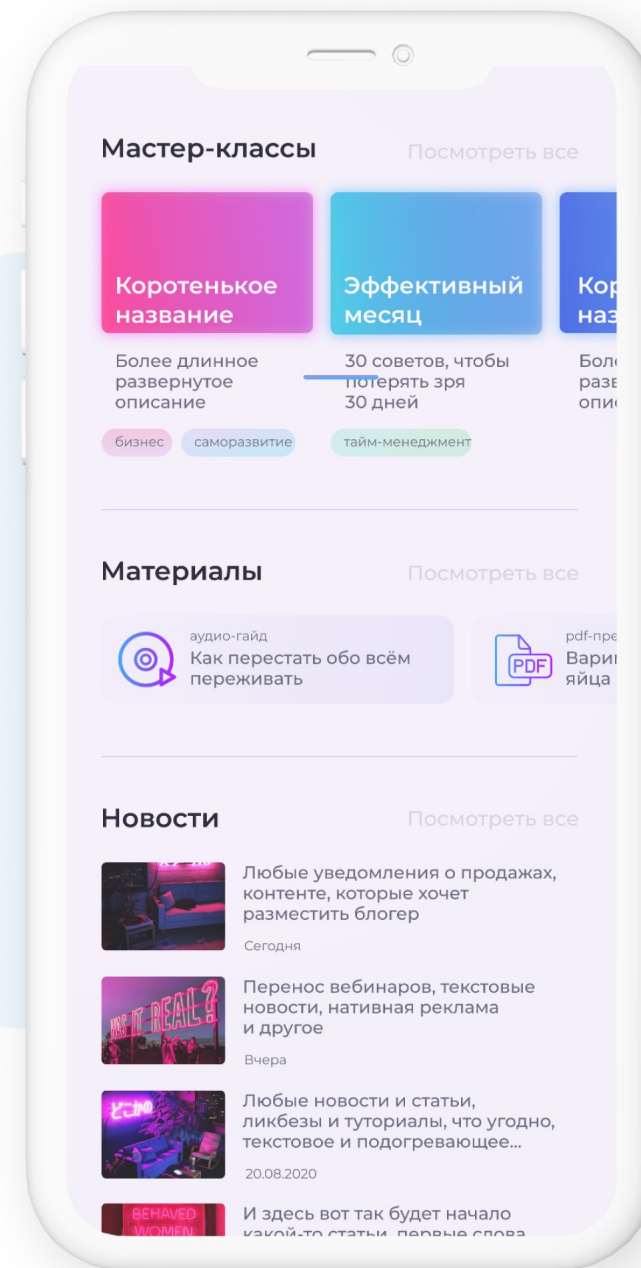


Решение

LearnMore

образовательная платформа, нацеленная на увеличение вовлеченности учеников в процесс обучения с помощью алгоритма персонализации.

Платформа решает проблему быстрого обучения непосредственно от специалистов с высоким уровнем практического опыта в быстроразвивающихся индустриях, создавая долгосрочные треки образования индивидуально под запрос каждого ученика.



Функционал

Создавай курс

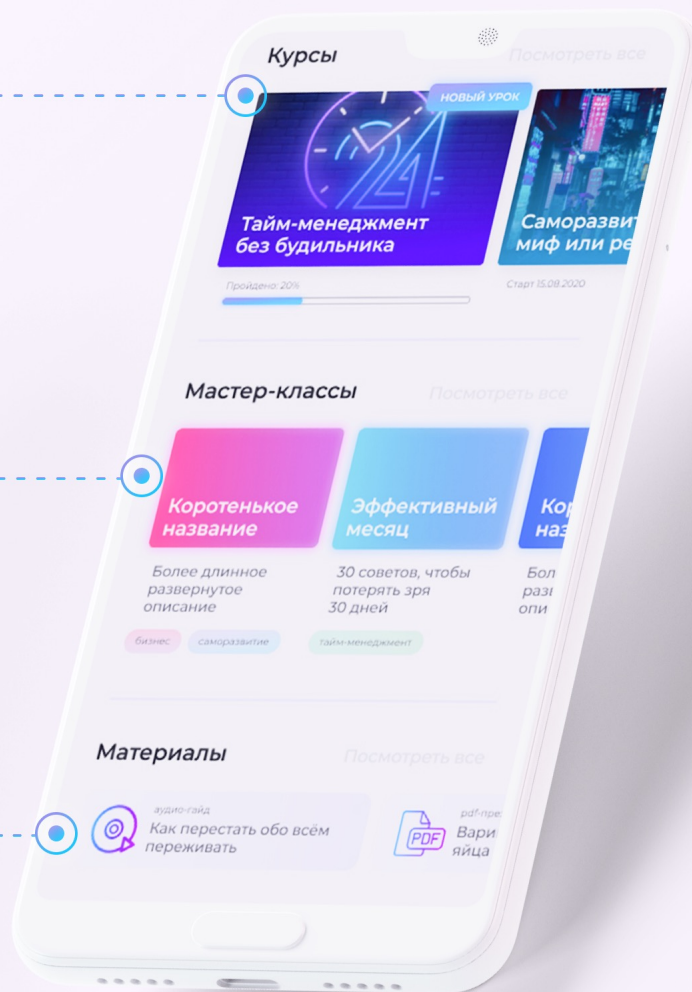
Добавляй название, описание, план курса, содержание, важные сообщения по курсу, стоимость, дату начала продаж, видео-питч

Создавай мастер-класс

Определяй, платный урок или бесплатный, добавляй видео, текстовое описание и чеклист

Добавляй полезные материалы

Видео, текстовое описание, чеклист, презентация, аудио



Смотри отзывы участников

Собирай статистику

После завершения курса вы можете просмотреть статистику и получить детальный анализ:

- 1) количество просмотров курса
открываемости уроков, после какого перестали смотреть, какой просмотрели больше всего
- 2) продажи
сколько каждый пользователь уже денег принёс платформе и покупкой каких продукто
- 3) информация о пользователях и их предпочтения

Преимущества мобильного приложения



Конверсия

Мобильное приложение повышает конверсию продаж на 60%, доходимость на уроки — на 80% больше, чем веб-сайт.



Лояльность

Возможность возвращать клиентов к вам за счет более тесного контакта с аудиторией, удобных инструментов прохождения курсов, системы бонусов и наград за выполнение заданий.



Нотификации

Выделяйтесь уникальным приложением и будьте в кармане своего пользователя.



Удобство

Понятный процесс прохождения курсов, удобная навигация, расширенные возможности взаимодействия с учениками.

— Для кого



Блогеры



Инфобизнесмены



Преподаватели



Корпоративные
университеты
и компании

1

Постройте
процесс продаж
органичнее

Продавайте в один клик,
допродавайте сразу,
получайте обратную связь быстрее.

2

Постройте
новую систему
запуска продукта

Приложение удешевит работы
отделов продаж и маркетинга,
убрав одинаковую рутину,
выполняемую от запуска к запуску.

3

Обеспечьте себе
постоянный доход

Автоматическая система допродаж
постоянно уведомляет ваших
пользователей о новых продуктах
и возможностях их приобретения.

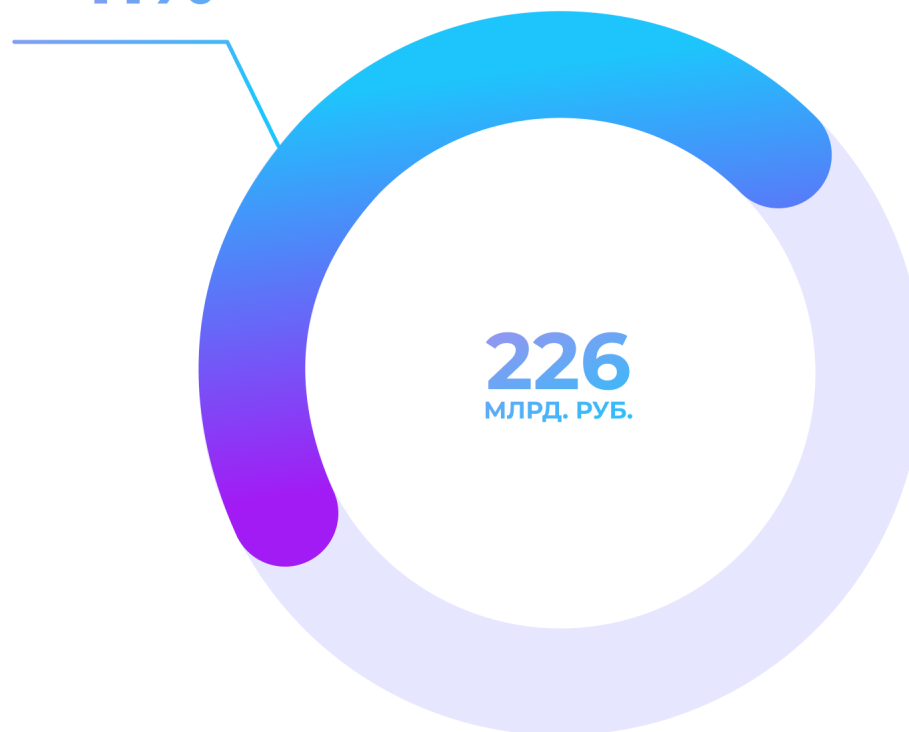
— Рынок

EdTech в России реализуется в основном в сегменте дополнительного образования.

Объем рынка онлайн-образования в 2022 составил **226 млрд. руб.**, из которых **46,6 млрд.** — курсы по IT и маркетингу, **28,8 млрд.** — профессии в Edtech, **17,9 млрд.** — предпринимательство и стартапы.

Общий объем рынка EdTech **растет на 20-25% в год** и по итогам 2023 года может достичь **270 млрд. руб.**

~41%



— Конкуренты

Лидеры рынка по доле в сегменте:

цифровые платформы

Skillbox

6,5%

GeekBrains

5,3%

Нетология-групп

5,3%

прикладные профессии

GetCourse

3,5 - 4%

Инфоурок

3%

языковые платформы

SkyEng

19-21%

Lingualeo

4,3-5%

PuzzleEnglish

3%

ПО и платформы

для корпоративного обучения

Мираполис

7,2%

eQueo

5,3%

iSpring

5,3%

Монетизация



Цена

Наш сервис берет **от 15%** со всех входящих оплат клиентов вашего курса, предоставляя полную инфраструктуру для эксперта



White-label

Разрабатываем WL-решения для онлайн-школ стоимостью от 1 млн руб.

Вы сможете **запустить новый курс в 8 раз быстрее**, чем если разрабатывали бы его с нуля.



Правило

Мы не просто размещаем курсы, мы помогаем вам увеличить выручку.

Разберем с вами все процессы и оптимизируем их

— Traction

Результаты за 1 квартал 2023 - 7 160 000 ₺

Собственные курсы

Доплаты по рассрочкам

ПМ в IT (7 поток)

560 000 ₺

ПМ в IT (8 поток)

1 320 000 ₺

ПМ в IT (9 поток)

1 080 000 ₺

WL решения

4 200 000 ₺

Партнеры

ИТМО, ГК «ФОРС»,
Surf

Количество пользователей платформы

1540+

— План на 2023

- + 5 000 учеников на платформе
- + ₹100 000 000 оборот
- + ₹32 000 000 чистого дохода
- + Выход на мировой рынок (СНГ, Латинской Америки)
- + Сертификация PMI&PMP



— Экономические показатели

Стоимость подписчика рекламного бота: **103 руб**

Стоимость продажи на курс ПМ в IT: **2400 руб**

Доходимость до
конца курса **97%**

LTV: **54 000 руб**

— Запрос

Ищем партнерства для продвижения ваших проектов на нашей платформе или совместного создания образовательных программ:

- корпоративные университеты
- университеты
- онлайн-школы
- спикеры

Ищем HR-отделы, желающие внедрить персонализированное обучение в процесс адаптации сотрудников



Команда



Анастасия Майорова, CEO

более 4 лет в Edtech, продюсирует и консультирует образовательные программы, среди клиентов – блогеры-миллионники.



Даниил Савельев, CMO

маркетолог с 8 летним опытом работы над проектами Бизнес Молодость, АнтиНорма



Ирина Юрченко, CPO

продакт-менеджер, аналитик.



Александр Виноградов, CTO

разработчик, 5 лет опыта в качестве ведущего разработчика в крупных компаниях.



**Разработчик, Дизайнер,
Тестировщик, Проектный менеджер**

Может и вы хотите запустить свой курс?

Напишите нам — мы спланируем и реализуем все ваши идеи



learnmore.tech

@anastasia_mayorova

