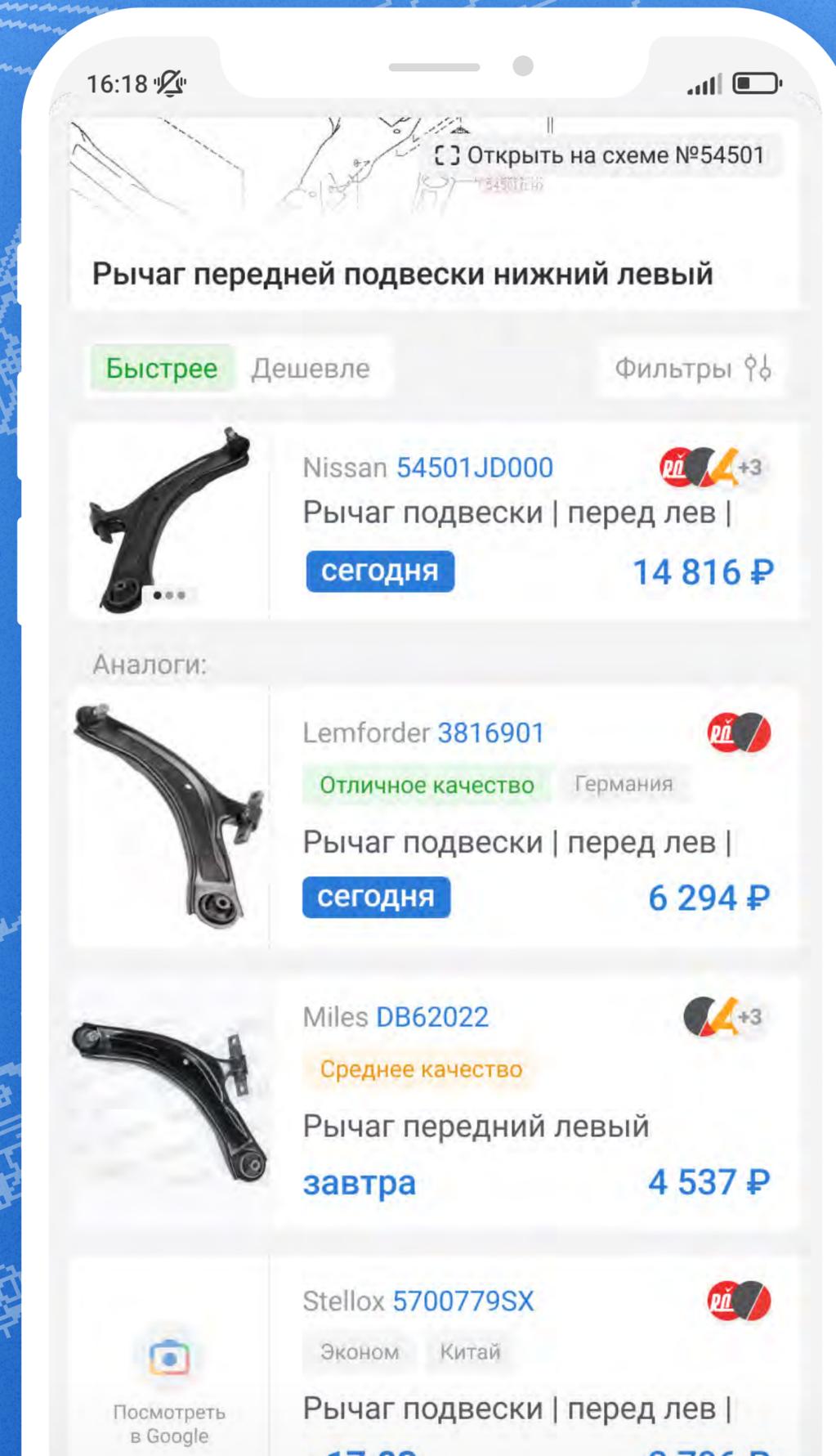




Маркетплейс запчастей для автосервисов с поиском на основе AI

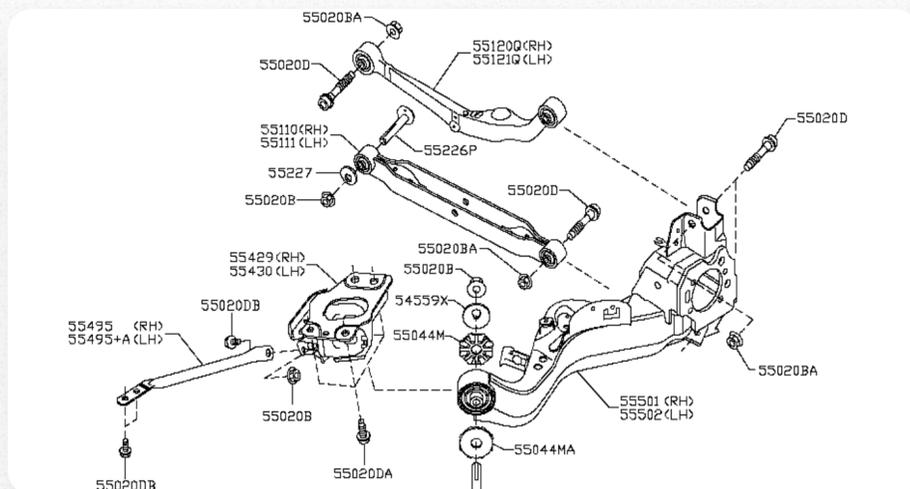
Роман Старостин, CEO
rstarostin@tadam.ai
+7 (906) 142 20 89



Проблема: автосервисы могли бы продавать в 2 раза больше запчастей*, если бы это было просто

🕒 Долго

Дойти до ПК, ввести 17 значный VIN, открыть каталог, найти деталь на схеме.

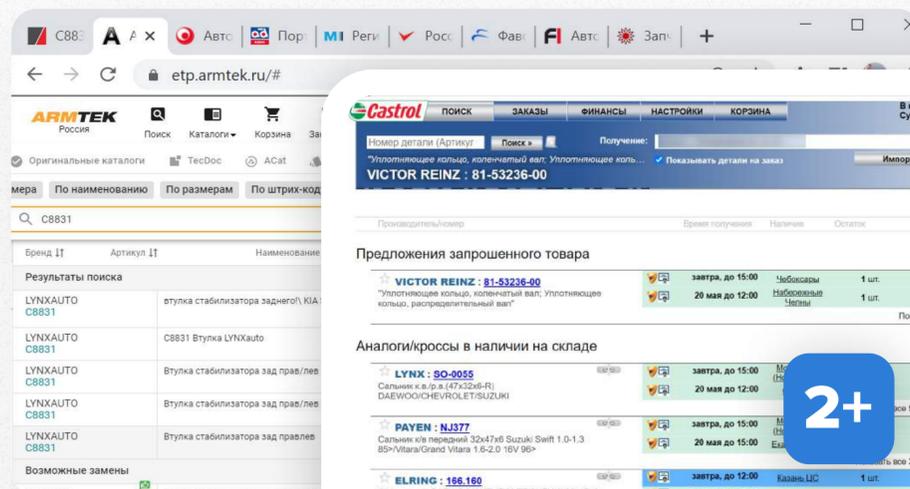


Пример каталога



😓 Сложно

Для сбора корзины нужно просмотреть 4+ поставщиков. У каждого свой UX и UI.



Примеры сайтов поставщиков



💰 Дорого

Зарплата менеджера по запчастям от 50 до 150 т. руб.



Объявления на HH.ru



👉 **400+ оффлайн интервью** в 3-х странах: RU, KZ, UZ. Два месяца стажировки в автосервисе «Траст»

* Лидер рынка сеть СТО «FIT Сервис» на 1 руб. выручки с услуг, получают дополнительно 1,67 руб с запчастей. Обычная СТО всего 0,6 руб.

Рынок РФ

1 800
млрд руб.

Объем запчастей
для легковых авто за 2021 г.

TAM

210
млрд руб.

Объем запчастей
проданных на СТО за 2021 г.

SAM

120
млрд руб.

GMV нашего маркетплейса
к 2028г (30% рынка)

SOM



Наш **рынок (SAM) растет на 25%**,
отъедая долю у офлайн и интернет магазинов
запчастей (Exist, Emex и тд)



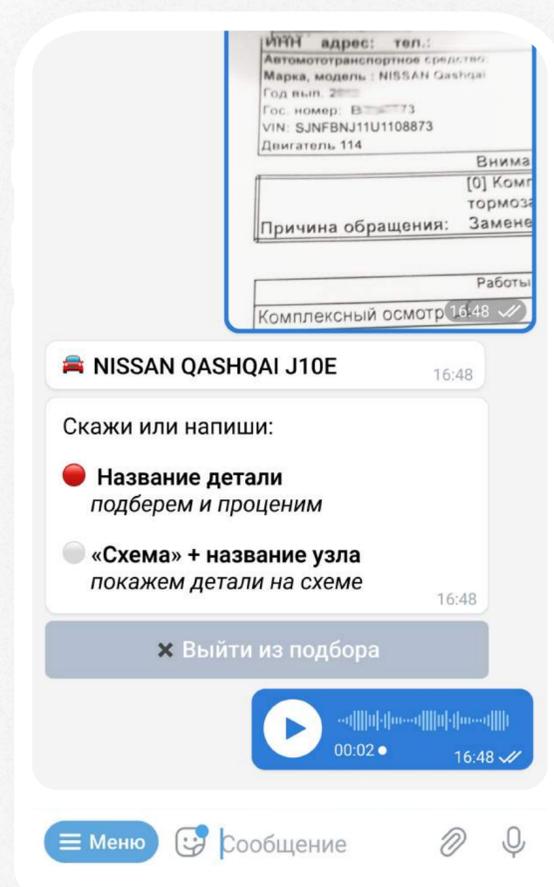
Годовая выручка Та-Дам к 2028 году
~4,8 млрд руб. при комиссии 2 — 5%

Решение: Доступ ко всем поставщикам на одном экране телефона.
Просто скажи название детали, AI и специалисты подберут деталь за тебя.

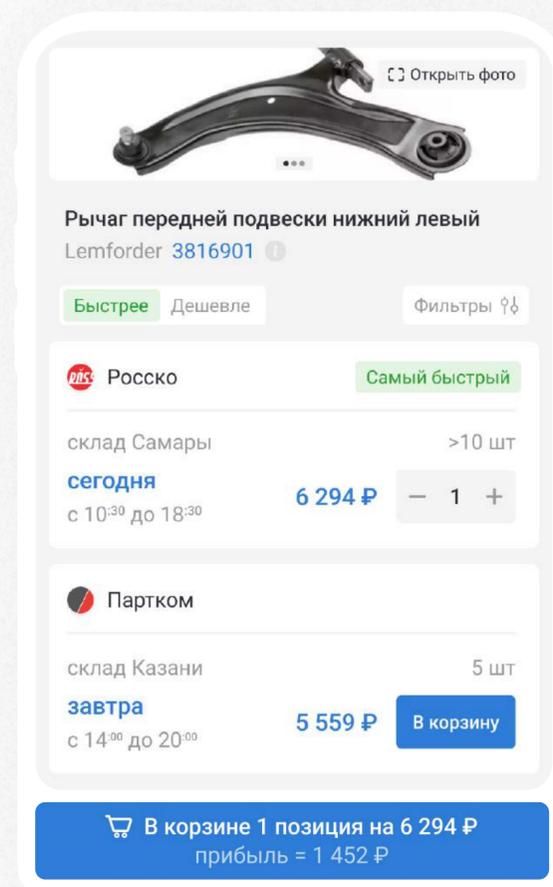
демо-видео



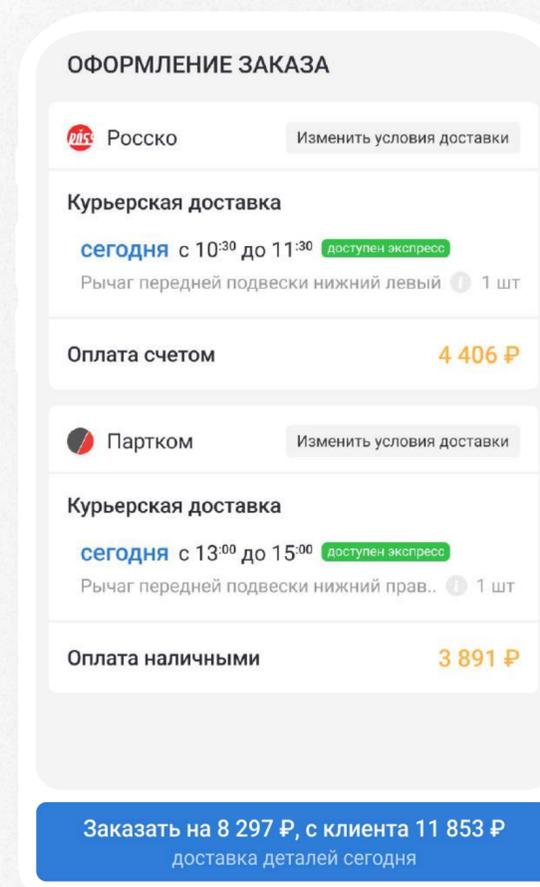
1 Отправьте фото VIN и название детали голосом или текстом



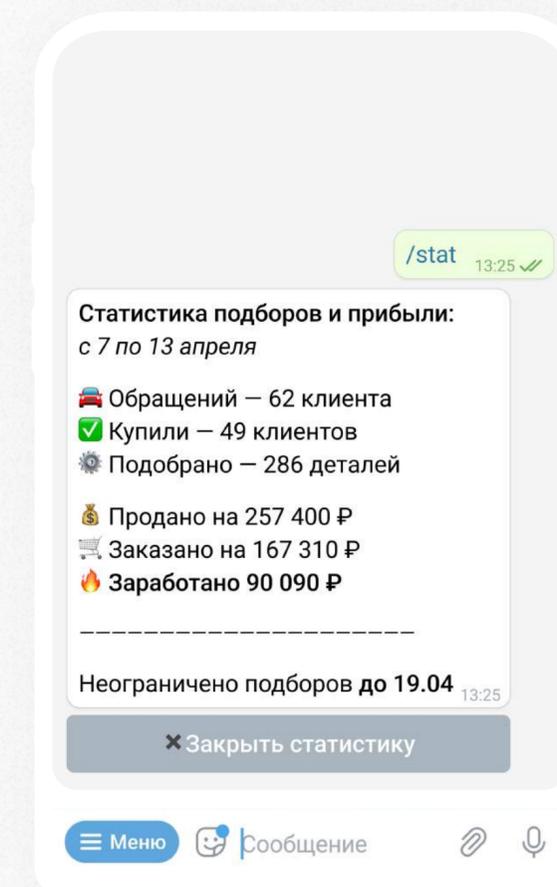
2 Выберите лучшее предложение от всех поставщиков города



3 Выберите условия доставки и оформите заказ

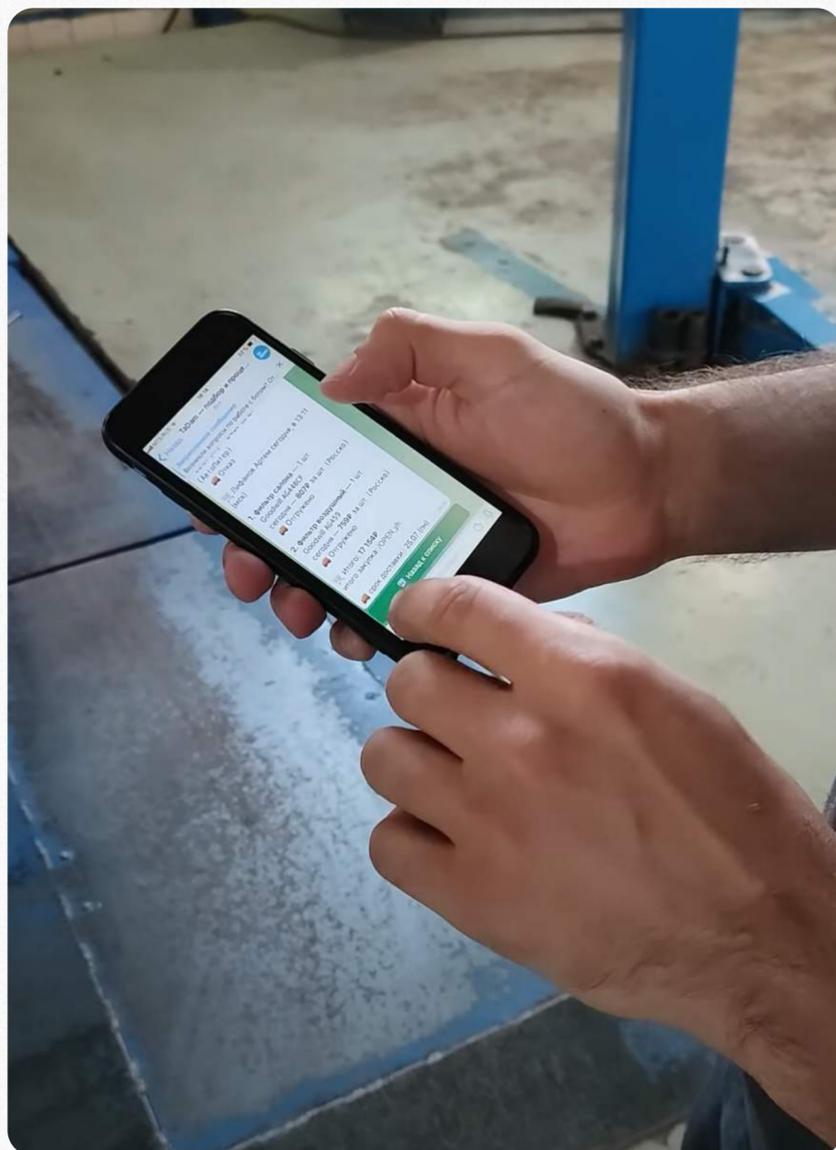


4 Зарабатывайте на продаже запчастей больше, чем на услугах



80% автосервисов пока не знают, что **на запчастях можно зарабатывать больше**, чем на услугах

Каналы продаж



Всего в РФ

~75 000

автосервисов

мы посетим каждый

КАНАЛ ПРОТЕСТИРОВАН

Из встречи в платную подписку — 20%.

Конверсия вырастет до ~40%, когда будет Web-версия, мгновенный поиск (AI) и фремиум модель.

Итог 223 визитов на СТО



Конкуренция

ПРИМЕР ИСПОЛЬЗОВАНИЯ	Ta-Dam!	Росско (поставщик)	Qweb (агрегатор)	Vin Pin (каталог)	Zzap (доска объявл. ЗЧ)
Я не успеваю / не умею подбирать запчасти в каталогах, мне нужен сотрудник который будет это делать за меня.	✓	✓ Ограниченный доступ	✗	✗	✗
а) Мгновенный подбор (AI)	В разработке	В разработке	✗	✗	✗
б) Подбор оператором	~ 67 сек	~ 240 сек	✗	✗	✗
Хочу сравнить предложения от всех моих поставщиков на одном экране.	✓	✗	✓	✗	✗
Когда у моих поставщиков нет предложений хочу видеть предложения от всех продавцов.	✓ Пилот в Пензе	✗	✗	✗	✓ Только МСК
Клиент написал мне в Ватсап и попросил выслать расчет по запчастям.	✓ (см. пример)	✗	✗	✗	✗
Мне не удобно каждый раз бегать к ПК, хочу искать запчасти в ремзоне с телефона.	✓	✗	✗	✗	✗
Мне не удобно с телефона, я привык искать запчасти на ПК (Web версия)	✗ (Есть на Roadmap)	✓	✓	✓	✓
VIN авто не пробивается в бесплатных каталогах, нужен доступ к платному.	✓	✓ Ограниченный доступ	✗	✓	✗

👉 Ta-Dam – **единственный продукт**, который решает **полный цикл проблем** клиента 🚀 Мгновенный подбор запчастей через AI – **дизрапт технология**

Traction

2020

фев 100 офлайн интервью с СТО

сент 15 предзаказов с презентации “мокапа” продукта

нояб Запуск MVP 1 — поиск OEM артикула через телеграм бота (~30 СТО)

2021

март Два месяца стажировки в Автосервисе. Разработка MVP 2

июль Запуск MVP 2 — поиск и заказ запчастей через телеграм бота (~50 СТО)

сент Грант 3 млн руб. на исследование и разработку MVP AI поиска

дек Pre seed раунд 8,9 млн руб. от бизнес ангелов

2022

март MVP 2.1 White Label с Росско (+80 СТО)

окт Тест MVP 2.5 в KZ и UZ — создаем своего поставщика для СТО (~50 СТО)

дек Частичный переход на Web View интерфейс в телеграмме

2023

янв Смена бизнес модели с SaaS на Маркетплейс. Разработка MVP 3

март Запуск MVP 3 в Пензе. 223 встречи.
(См. итог)

апр Один поставщик платит комиссию, с двумя идут переговоры

май Производитель готов платить за продвижение бренда в выдаче

май **GMV за май 3,2 млн руб.**
Рост 30% каждый месяц с начала года

Команда



Старостин Роман
CEO, Product Owner

Основатель и ex-CEO
B2B Family и Мята



Казakov Николай
СТО, разработка и AI

Основатель и ex-СТО
B2B Family



Сапунков Алексей
Инженер, разработка

ex-разработчик B2B Family



Пермовская Алла
Product Manager, UX/UI

ex-UX/UI B2B Family



Команда вместе 8 лет. Создала успешный SaaS — B2B Family.

Посмотреть видео из Олимпийского



Smart money



Родионов Александр,
эксперт рынка, **эдвайзер команды**

Владелец Автосервиса «Траст»,
первый пользователь «Та-Дам»



Жулей Иван,
эксперт маркетинговых,
ментор команды

Hearst Shkulev Group



Руданов Григорий,
серийный предприниматель,
трекер команды

Основатель Перевези.рф, Caterme.ru.
Инвестор esh-derevenskoe.ru



Тян Андрей,
трекер и стартап эксперт

CEO инвестиционного фонда
«Аметист Кепитал»



Чураев Николай,
предприниматель

CEO дочерней компании
«Kaspersky»



Кондратьев Сергей,
ex-стартапер

VP Backend разработки
«Press Fire Games»

 **8,9 млн. руб. Pre Seed раунд** в декабре 2021

Roadmap

2023

2024

ИЮНЬ **Ускоряем выдачу X6**
Отображение предложений от поставщиков в реальном времени

ИЮЛЬ **Добавляем "Use case"**
Поиск предложения по артикулу детали

АВГ **Увеличиваем % выкупа**
Исключение ошибок аналогов в корзине перед заказом

СЕНТ **Расширяем географию**
Запуск в 3-х новых городах

ОКТ **Запуск монетизации \$**
Модуль отображающий предложения от всех поставщиков

НОЯБ **Disrupt и Freemium**
Мгновенный AI поиск ~50% запросов, 0 руб. за подписку

ЯНВ **Расширяем географию**
Запуск в 10-и новых городах

МАРТ **Расширяем клиентские сегменты x2**
Web версия продукта

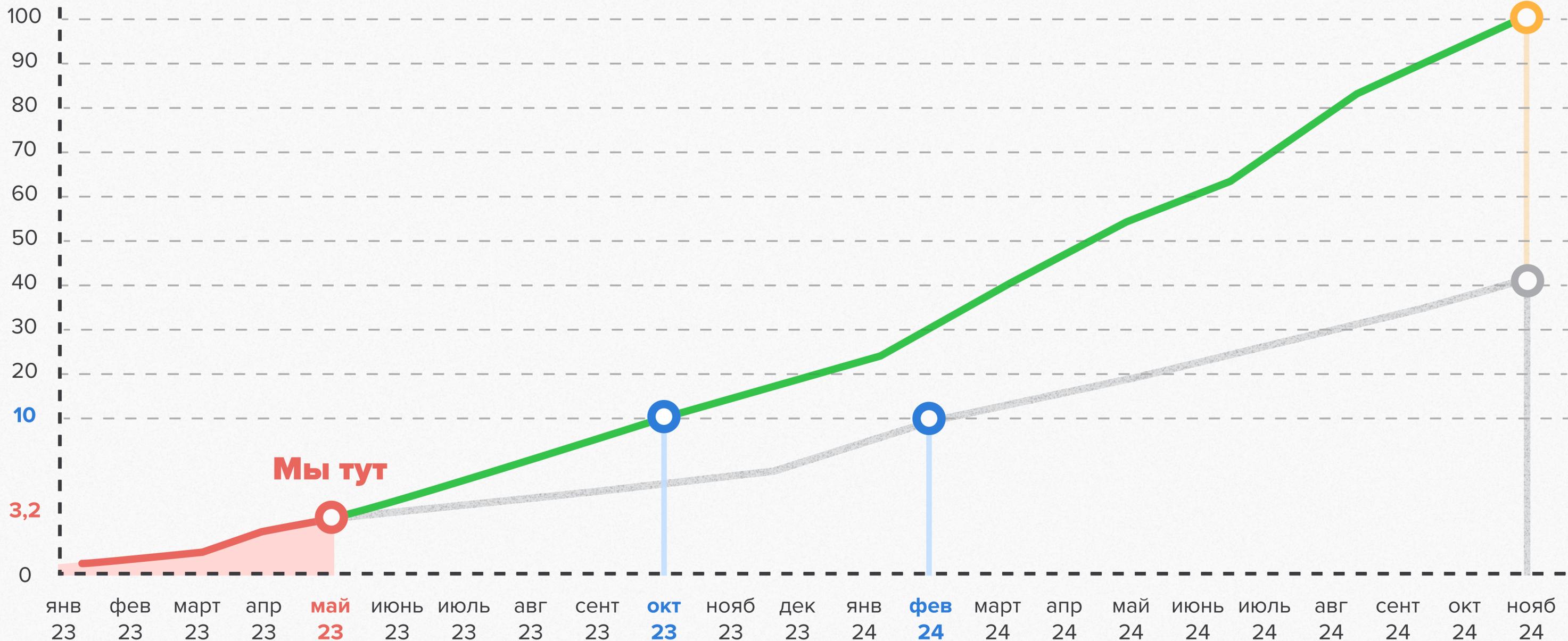
ИЮНЬ **Увеличиваем % выкупа**
Своя логистика и подключение локальных складов

График развития

GMV ↑ млн руб.
в месяц

— с финансированием
— без финансирования

○ — берем комиссию с продавцов и производителей от 2 до 10%
○ — возможна дивидендная модель для инвесторов



На что нужны инвестиции?

25M₽

млн руб.

чтобы это произошло

X

млн руб.

забронировано
ранними инвесторами



Усиление направлений продаж, маркетинг, выпуск Web-версии продукта



Доработка дизрапт технологии мгновенного AI поиска

~ 50% запросов без операторов

Подтверждение потребности



Подготовка модели к \$\$\$ раунду серии A

или переход к дивидендной модели

Контакты



Роман Старостин



+7 906 142 2089



rstarostin@tadam.ai



@StarostinRoman