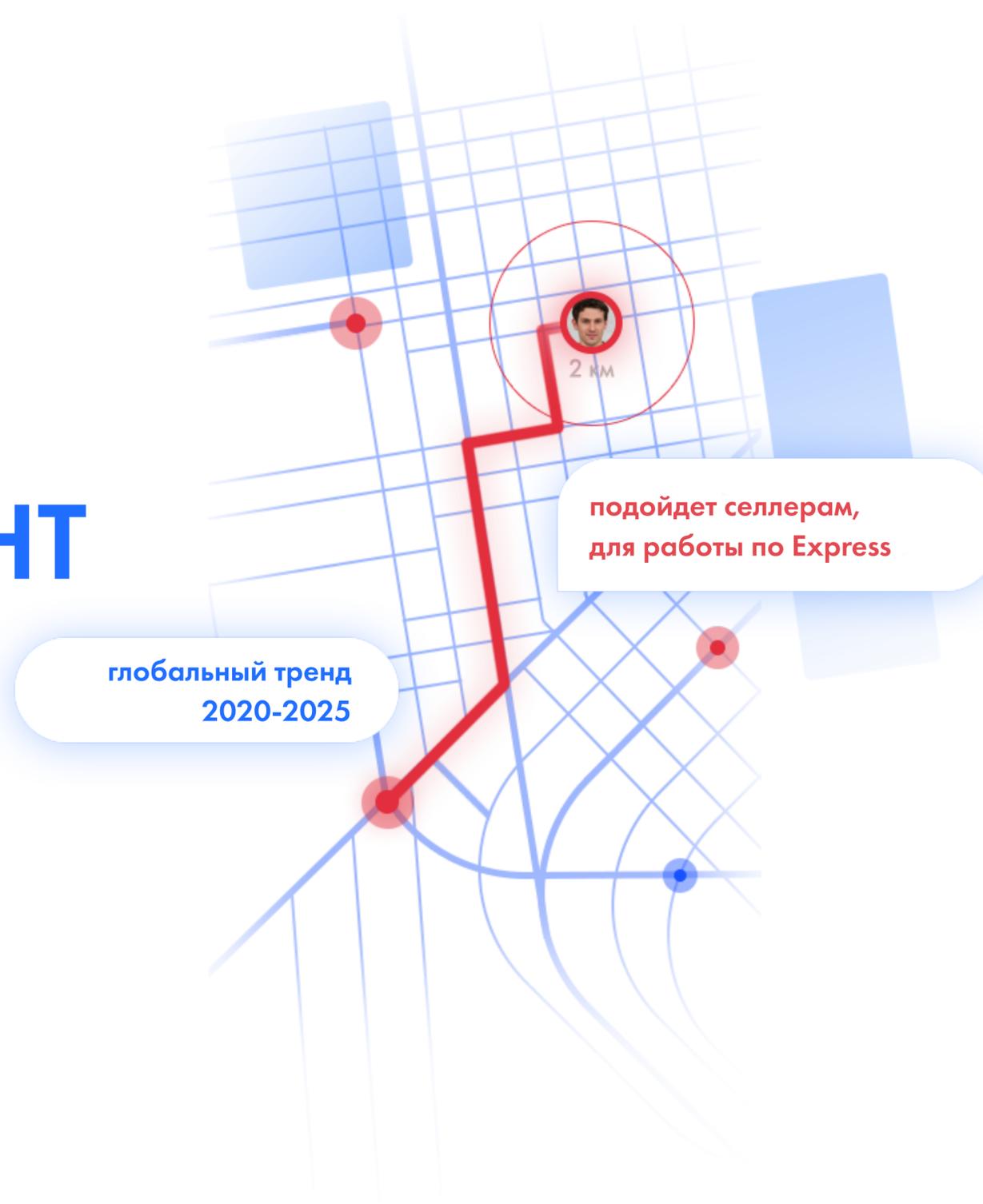


ДАРКСТОР

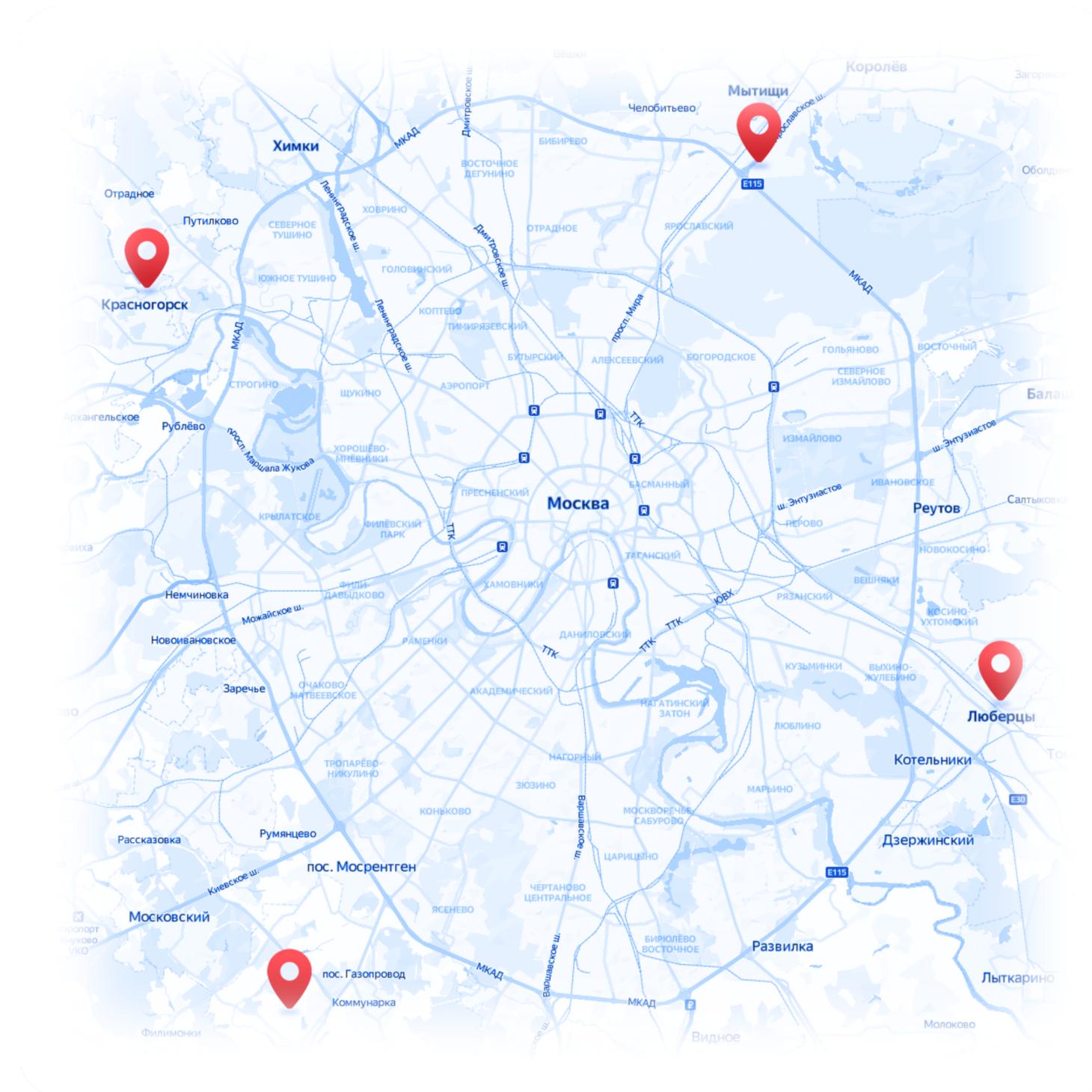
У ДОМА

МИКРОФУЛФИЛМЕНТ ДЛЯ БИЗНЕСА

Презентация для инвесторов



ПРОБЛЕМА: Текущая складская инфраструктура устарела



СУЩЕСТВУЕТ 4 ТИПА «ЭКСПРЕСС» ДОСТАВКИ:



НА СЛЕДУЮЩИЙ
ДЕНЬ



В ТОТ ЖЕ ДЕНЬ

интервал
2-4 часа



СРОЧНАЯ

интервал
1-2 часа



МГНОВЕННАЯ

менее
1 часа

«ЭКСПРЕСС» - НЕ ТОЛЬКО ДЛЯ ПРОДУКТОВ

Потребитель хочет получить товар «сейчас» не потому, что спешит

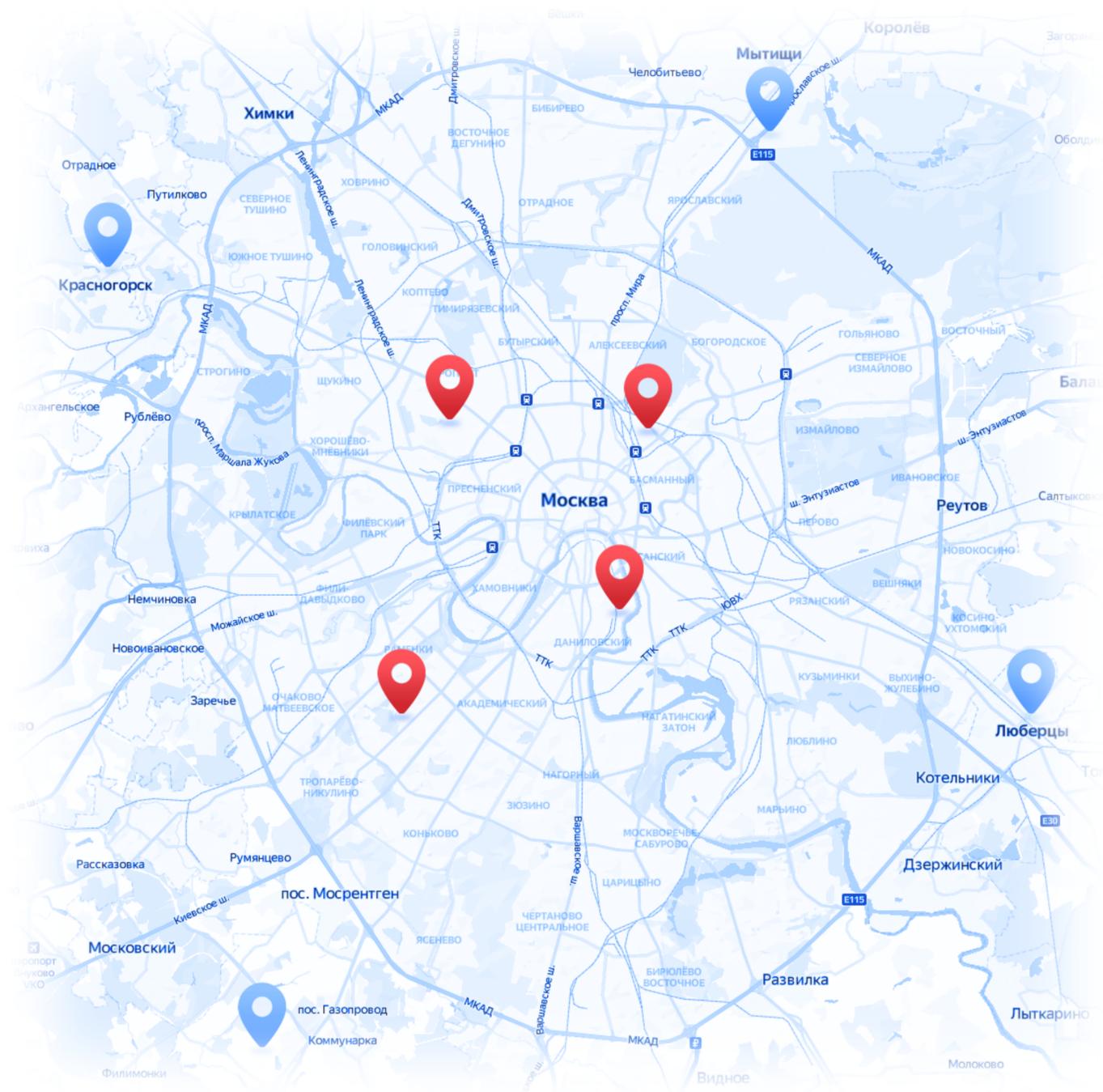
Потребитель не хочет подстраивать свой день под график курьера

ОГРАНИЧЕНИЯ ТЕКУЩЕЙ СКЛАДСКОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ

Логистические центры находятся у МКАД или за городом,
доставить товар за 30 минут с такой инфраструктурой
невозможно

Доставить «сейчас» получится только, если ваш
товар хранится рядом с клиентом

РЕШЕНИЕ : Сеть whitelabel дарксторов с доставкой за 30-60 минут



ДАРКСТОР У ДОМА - ИНФРАСТРУКТУРА ДЛЯ РАБОТЫ ПО СХЕМЕ EXPRESS В МОСКВЕ

Мы помогаем бизнесу хранить товар ближе к клиенту, и доставляем его за 30-60 минут

33% покупателей маркетплейсов предпочитают экспресс-доставку

на 13% выше конверсия из просмотра в покупку у товара на Express

на 20% в среднем увеличивается оборот магазина-партнера после подключения экспресс-доставки по данным Яндекс Маркета

Наш клиент - продавец маркетплейса или бизнес, который хочет доставлять экспресс, но не располагает своей инфраструктурой

РЫНОК И ЭФФЕКТЫ: потенциал рынка - 119 млрд к 2025

>42 млрд руб (+53%)

Рынок фулфилмента в РФ в 2021 vs 27,5 млрд в 2020

по прогнозам объем рынка составит более 119 млрд рублей к 2025, а кол-во срочных отправок достигнет 186 млн шт. Это позволит команде выйти на рынок курьерской доставки на уже существующей собственной инфраструктуре

>840 ТЫС СЕЛЛЕРОВ

по оценкам Wildberries (самый крупный игрок)

>7 тыс продавцов

на схеме FBS в Москве и области по оценкам Ozon

Наша задача за 2023 покрыть Москву и Санкт-Петербург сетью дарксторов с доставкой за 30 минут



OZON

ЯМ Маркет

МЫ ПРОДАЕМ ПОЛКИ ►

Арендуем квадратный метр, ставим стеллаж и продаем в 10 раз дороже (хранение, сборка, выдача службе доставки)

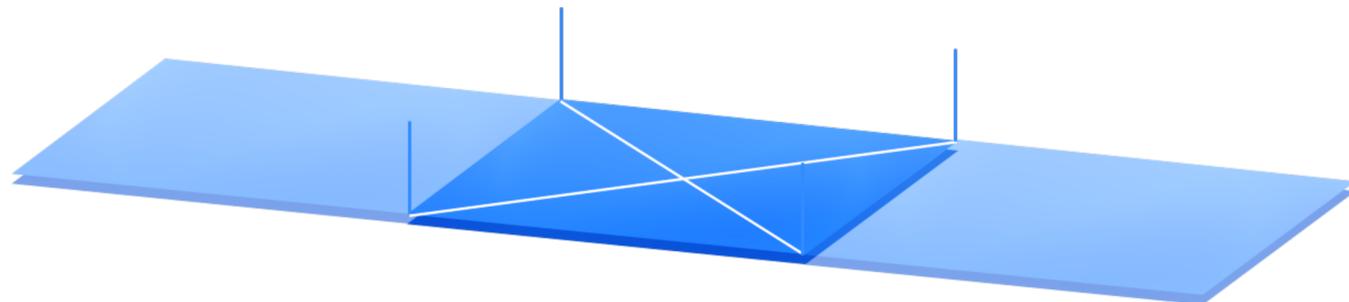
10X - выручает склад с каждого квадратного метра полезной площади

3X - выручка к себестоимости при полном наполнении склада

30% наполненность - точка безубыточности склада

100 м СКЛАДА ПРИНОСИТ 270 ТЫС. РУБ./МЕС
после выплаты аренды и ФОТ

Стоимость кв метра 1000-1500 руб/кв.м



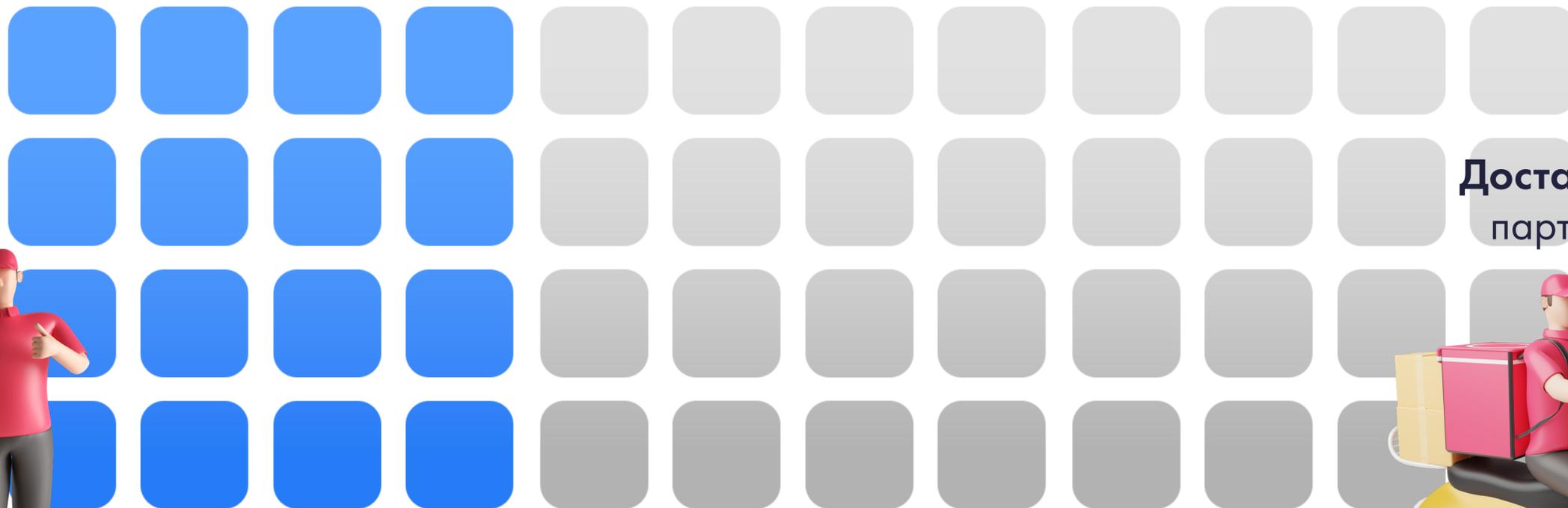
Стеллаж из 5 полок приносит выручку 10 тыс руб/мес

Себестоимость стеллажа с учетом зарплат и аренды составляет 3740 руб/мес

БИЗНЕС-МОДЕЛЬ: Зарабатываем с первого дня

Аренда склада 300 кв. м: 300 тыс.

4 кладовщика,
график 2/2 на
100 кв. м:
190 тыс.



Доставка осуществляется
партнерами по доставке



Мы не открываем новый склад, пока он не заполнен на 30% = зарабатывает хотя бы 1 руб.

Возможности размещения на складе:
сухие полки, холодильное и морозильное оборудование

Размер склада: 300 кв. м

Полезная площадь: 80%, 240 кв.м.

Загруженность: 70%, 840 полок из 1200

Средняя стоимость полки: 2000

OpEx: 870 тыс.

Выручка: 1,68 млн

Прибыль: 810 тыс.

СОБСТВЕННЫЕ РАЗРАБОТКИ: Warehouse Management System

The screenshot displays the 'ДАРКСТОР У ДОМА' Warehouse Management System interface. The top navigation bar includes a menu icon, a Russian flag, a full-screen icon, a moon icon, a notification bell with a '0' badge, and a user profile for 'Кирилл Администратор'. The main content area is titled 'ЗАКАЗЫ ДОСКА' and features a breadcrumb trail 'Главная > Заказы доска'. Below this, there are four columns representing different order statuses: 'НОВЫЕ ЗАКАЗЫ' (0), 'ОЖИДАЕТ ВЫДАЧИ' (7), 'ДОСТАВЛЯЕТСЯ' (31), and 'ОТМЕНА' (1). Each column contains order cards with details such as order ID, partner name, and delivery times. An illustration of people working at a computer is positioned on the left side of the 'ОЖИДАЕТ ВЫДАЧИ' section. The left sidebar contains a 'МЕНЮ' section with 'Scanner', 'Товары', and 'Заказы' (with sub-items 'Доска заказов' and 'Таблица заказов'), and an 'ADMINISTRATION' section with 'Документы', 'Users', and 'Delivery zones'.

Собираем заказы за 7 минут, автоматически вызываем курьера и передаем статусы маркетплейсам

Наш собственный софт для управления складом
Интегрирован с Ozon, Yandex Market, Dostavista, Yandex Go

СОБСТВЕННЫЕ РАЗРАБОТКИ: виджет экспресс-доставки

Доставка товаров

Введите адрес и мы сможем рассчитать среднее время доставки

[Перейти к оформлению](#)
15min.store

Доставка товаров

- ✓ Ближайший Даркстор №1
- ✓ Привезем за 2 часа

 Невский проспект 114-116, Восстания, 2



GAYA MUR Лонгслив... 626 руб
женский с вырезом кофта свитшот



MISS X Лонгслив 2100 руб
женский укороченный спортивный

[Перейти к оформлению](#)
15min.store

Оформление заказа

Информация о доставке:

Время доставки: Сегодня с 10:00 до ▾
[Оплатить 200 руб](#)
15min.store

“Даркстор у дома” легко интегрировать в сайт клиента

Виджет Экспресс-доставки для любого сайта или приложения

Это решит проблему трудоемкой интеграции для клиентов с собственным e-commerce

КОНКУРЕНТЫ: Дополняем существующие сервисы доставки, а не конкурируем с ними

	СКОРОСТЬ ДОСТАВКИ	ИСПОЛЬЗУЮТ НАШИ ДАРКСТОРЫ	НАШИ ПАРТНЕРЫ
ФУЛФИЛМЕНТЫ	1 ДЕНЬ	ПРОВОДИМ ТЕСТ, ПЕРВАЯ СДЕЛКА В Q2 2023	ДА
СЛУЖБЫ ДОСТАВКИ	2-4 ЧАСА	ДА	ДА
МАРКЕТПЛЕЙСЫ	2-4 ЧАСА	ДА	ДА
ДАРКСТОР У ДОМА	30-60 МИНУТ		

РАБОТАЕМ ВМЕСТЕ БОЛЕЕ 7 ЛЕТ



Кирилл

СЕО, операции и продажи

Предприниматель с опытом работы и привлечения капитала в Великобритании (SOS Ventures) и России



Григорий

СТО, Технологии

Предприниматель, вместе с Кириллом строили компанию в Великобритании, сделали крупнейший мобильный запуск в РФ в 2020



Сергей

Развитие, corporate продажи

Большой опыт работы в крупных компаниях: Альфа-Банк, BCG, Мегафон, Strategy Partners

РЕЗУЛЬТАТЫ 2022 И ПЛАНЫ

НАШИ ИНВЕСТОРЫ

ГК Самолет

Игорь Шиянов (CEO Master Delivery)

Тимур Мьяльдзин (Директор по развитию Master Delivery)

Алексей Дмитриев (McKinsey/BCG)

9 млн руб в июне 2022

20 млн от частных инвесторов

20 млн от институциональных инвесторов

ДОСТИЖЕНИЯ ЗА 2022

- **50 B2B клиентов**, в т.ч. компании с оборотом > 2 млрд. руб
- **Разработали собственную WMS - систему управления складом** со всеми необходимыми интеграциями
- Стали **логистическим партнером Ozon** и готовим сделки с другими маркетплейсами
- За февраль 2023 выручили более 1 млн руб со склада 250 кв.м
- В ноябре 2022 **открыли первый франшизный склад** на юге Москвы и еще один в феврале 2023
- Планируем открыть **еще 1 партнерскую локацию в СПб** в марте 2023

ПРИВЛЕКАЕМ 40 МЛН РУБ ДЛЯ РОСТА

- ✓ **10 локаций в Москве, 5 в Санкт-Петербурге в 2023**
- ✓ **19 млн/мес выручка до конца 2023, 5 млн/мес опер прибыль**

ПЛАН НА 2023

- **Q2 2023** - первые склады в СПб
- **Q3 2023** - Москва покрыта 30-45 мин зонами доставки. Для этого нам будет нужно 10 складов
- **Q3-Q4 2023** - тест запуска в Казахстане с Ozon. Мы исследуем потребность коллег, работаем близко с Global командой маркетплейса.

2024-26, Exit

Москва и СПб покрыты 30-45 минутными зонами доставки, первые франшизные локации в городах-миллионниках.
Астана покрыта 30-45 минутными зонами доставки. **Готовы к M&A** со стороны инфраструктурного игрока к концу 2024 или сможем начать выплачивать инвесторам дивиденды

ТЕКУЩИЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

ВЫРУЧКА
ЗА МЕСЯЦ

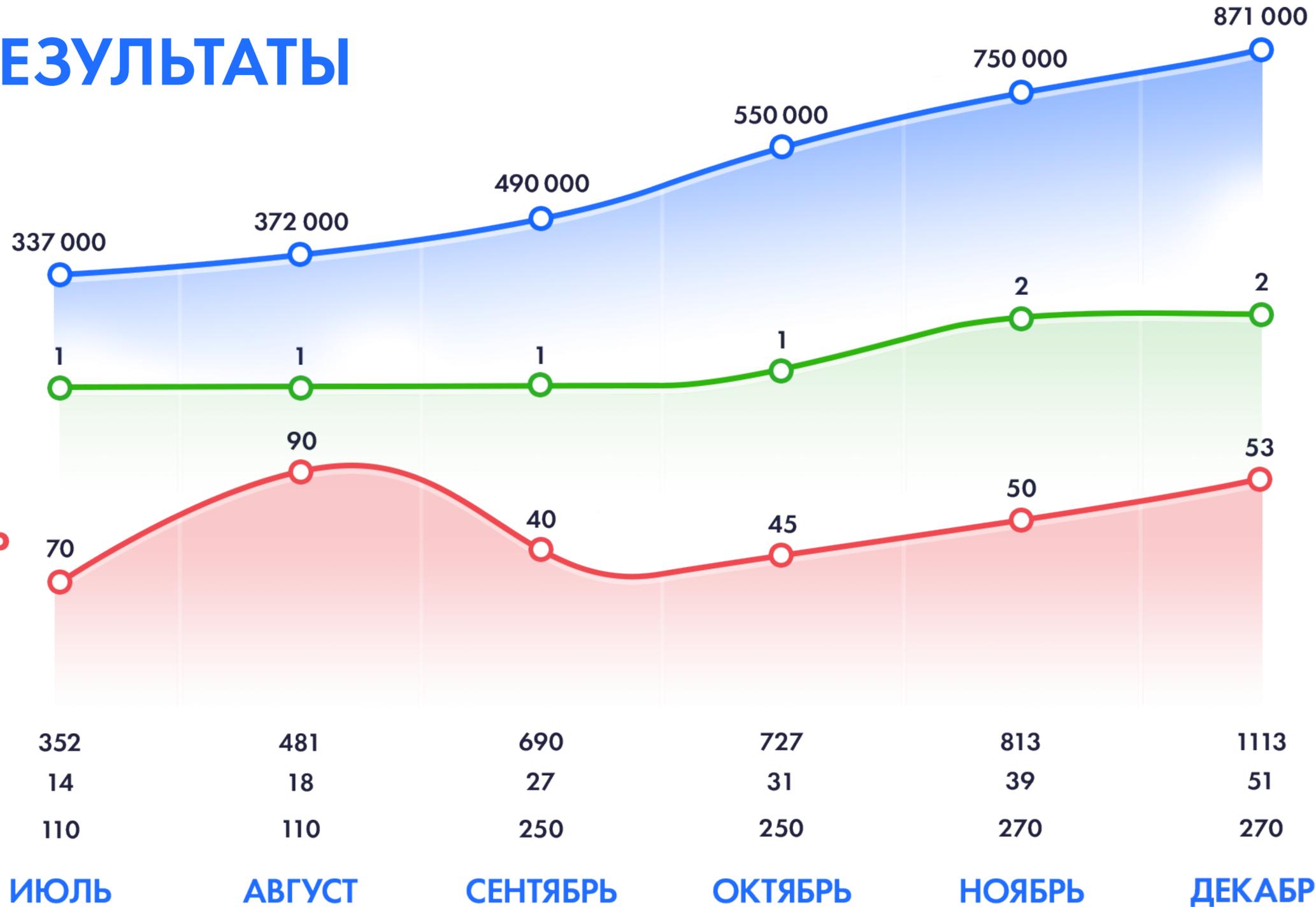
КОЛИЧЕСТВО
ЛОКАЦИЙ

ЗАГРУЖЕННОСТЬ
ЛОКАЦИЙ
(% ОТ ЧИСЛА ПОЛОК)

КОЛИЧЕСТВО ЗАКАЗОВ

КОЛИЧЕСТВО КЛИЕНТОВ

ПЛОЩАДЬ ЛОКАЦИЙ



+27%
по заказам/мес

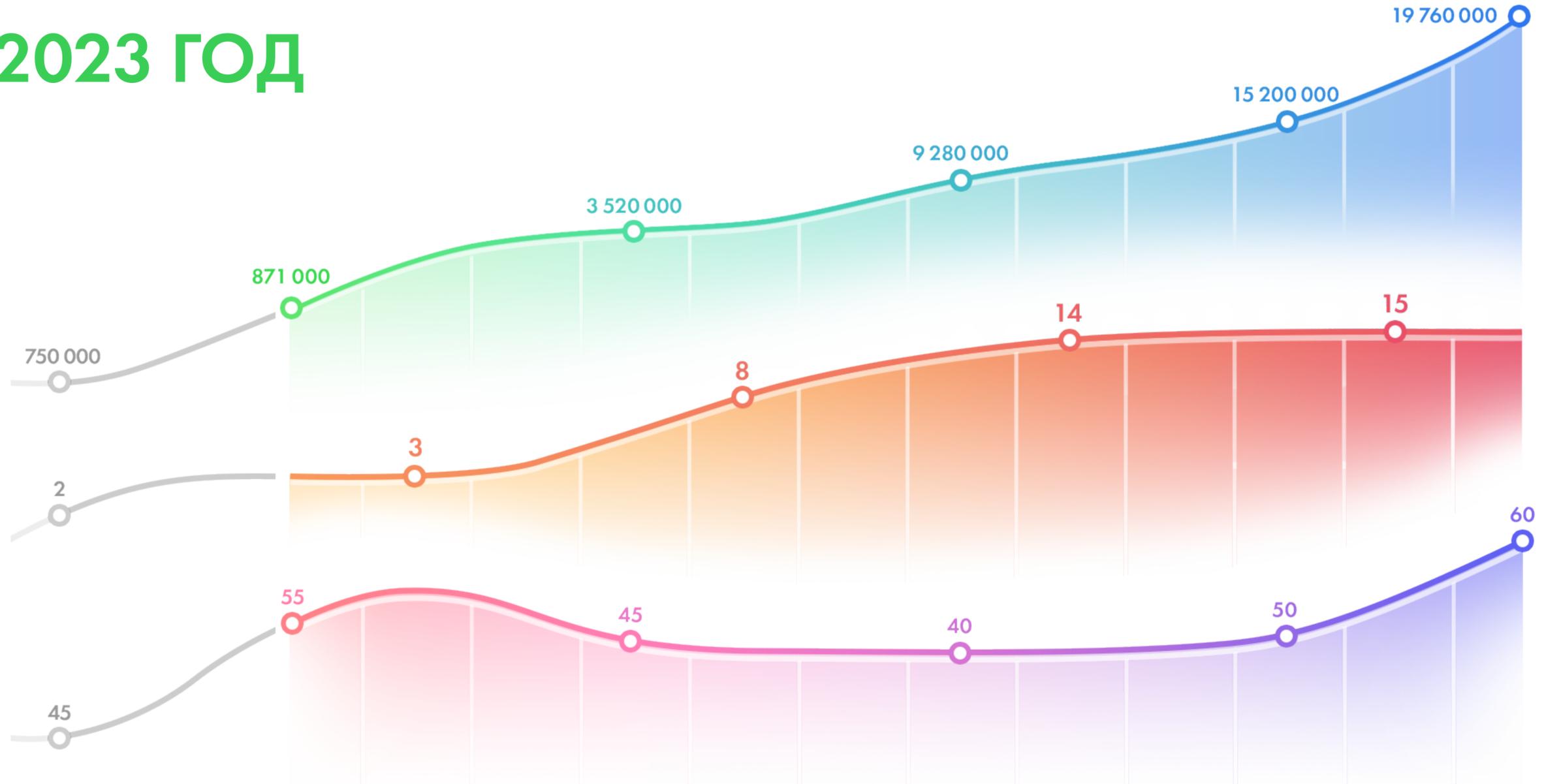
+21%
по выручке/мес

+30%
по клиентам/мес

ПЛАНЫ НА ГОД

ПЛАНЫ НА 2023 ГОД

ВЫРУЧКА
ЗА МЕСЯЦ



КОЛИЧЕСТВО
ЛОКАЦИЙ

ЗАГРУЖЕННОСТЬ
ЛОКАЦИЙ
(% ОТ ЧИСЛА ПОЛОК)

КОЛИЧЕСТВО ЗАКАЗОВ

КОЛИЧЕСТВО КЛИЕНТОВ

ПЛОЩАДЬ ЛОКАЦИЙ

	2022 ГОД		2023 ГОД											
	НОЯБ	ДЕК	ЯНВ	ФЕВР	МАРТ	АПР	МАЙ	ИЮНЬ	ИЮЛЬ	АВГ	СЕНТ	ОКТ	НОЯБ	ДЕК
КОЛИЧЕСТВО ЗАКАЗОВ	813	1113	1046	1255	4160	6240	8320	10400	12480	14560	15600	15600	15600	15600
КОЛИЧЕСТВО КЛИЕНТОВ	39	51	49	63	82	106	137	178	231	300	390	507	659	856
ПЛОЩАДЬ ЛОКАЦИЙ	270	270	300	300	500	1100	1700	2300	2900	3500	3800	3800	3800	3800

ЧЕРЕЗ 3 ГОДА

70 складов

300-700 кв.м

20 МСК, 10 СПб, 40
города-миллионники

+ СНГ

Построим сеть
франшизных складов в
партнерстве с Ozon

456 млн/год

**Прибыль после
уплаты налогов**

Это 4,56 млн/год на
каждый процент компании,
приобретённый сегодня

или **Exit**

Потенциальные
покупатели:
Маркетплейсы, крупные
фулфилменты, службы
доставки,
инфраструктурные игроки
типа Сбера

ДАРКСТОР

У ДОМА

15min.store

Кирилл Чеканов

+7 916 798 78 63

kirill@15min.store