

удобный онлайн сервис оформления банковских продуктов с лучшими условиями для бизнеса



проблема

01

100 млн.,₽

ежегодно **50%** компаний сталкивается с навязанными банками высокими процентными ставками и тратят **миллионы** рублей на дополнительные комиссии

0

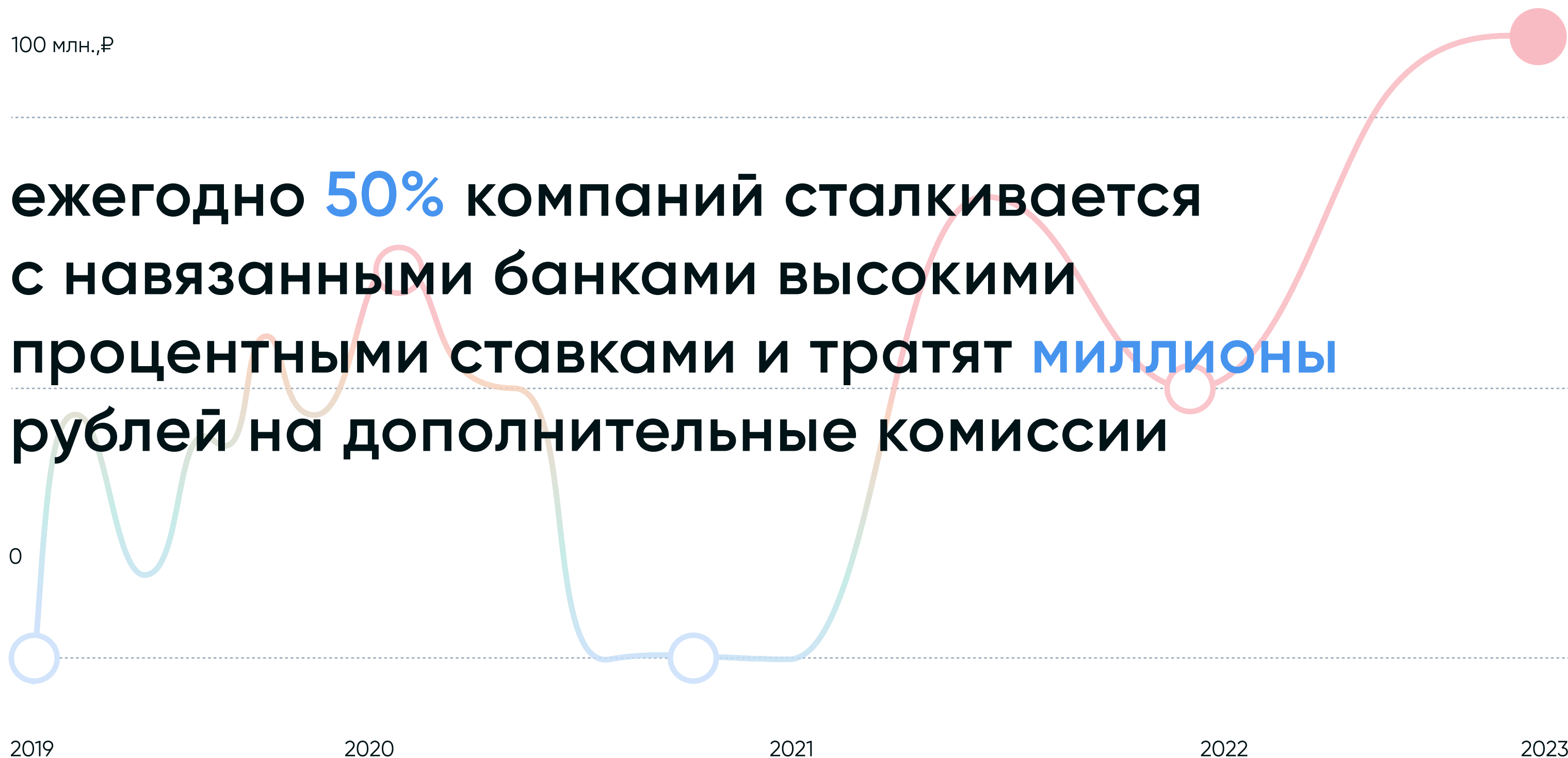
2019

2020

2021

2022

2023



сложности выбора



отсутствует единая система для сравнения условий банков

недостаток прозрачности

в банках не принято раскрывать причины отказа и указывать на проблемы клиента



разный подход к оформлению и обработке



в каждом банке свои формы заявок и анкет

долгий срок рассмотрения заявки



в банках часто срываются регламентные сроки рассмотрения заявок

решение

большое количество банков-партнеров с прозрачными условиями +

единый личный кабинет +

одна заявка сразу в несколько банков +

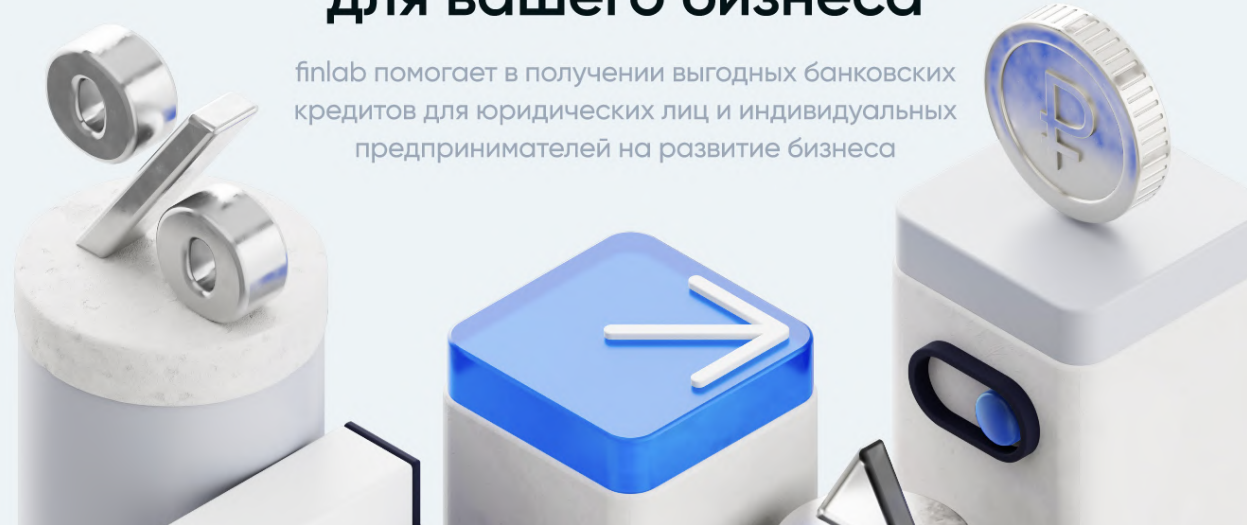
консьерж-сервис от финансовых консультантов +

самообучаемая с помощью ии скоринговая модель +

повышение финансовой грамотности и инсайды +

выгодные кредиты для вашего бизнеса

finlab помогает в получении выгодных банковских кредитов для юридических лиц и индивидуальных предпринимателей на развитие бизнеса






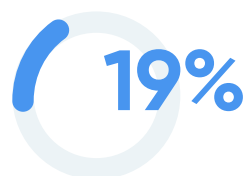
сумма кредита диапазон ↔ срок банки

цель кредита

[показать 128 предложений](#)

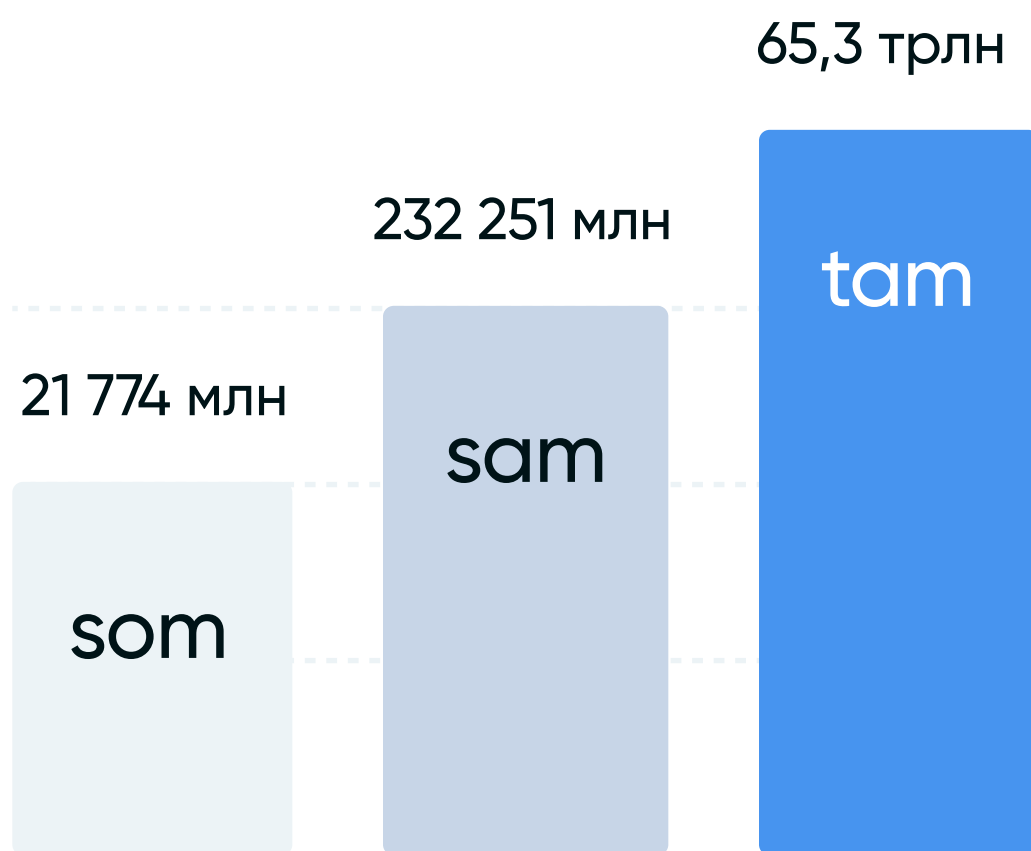
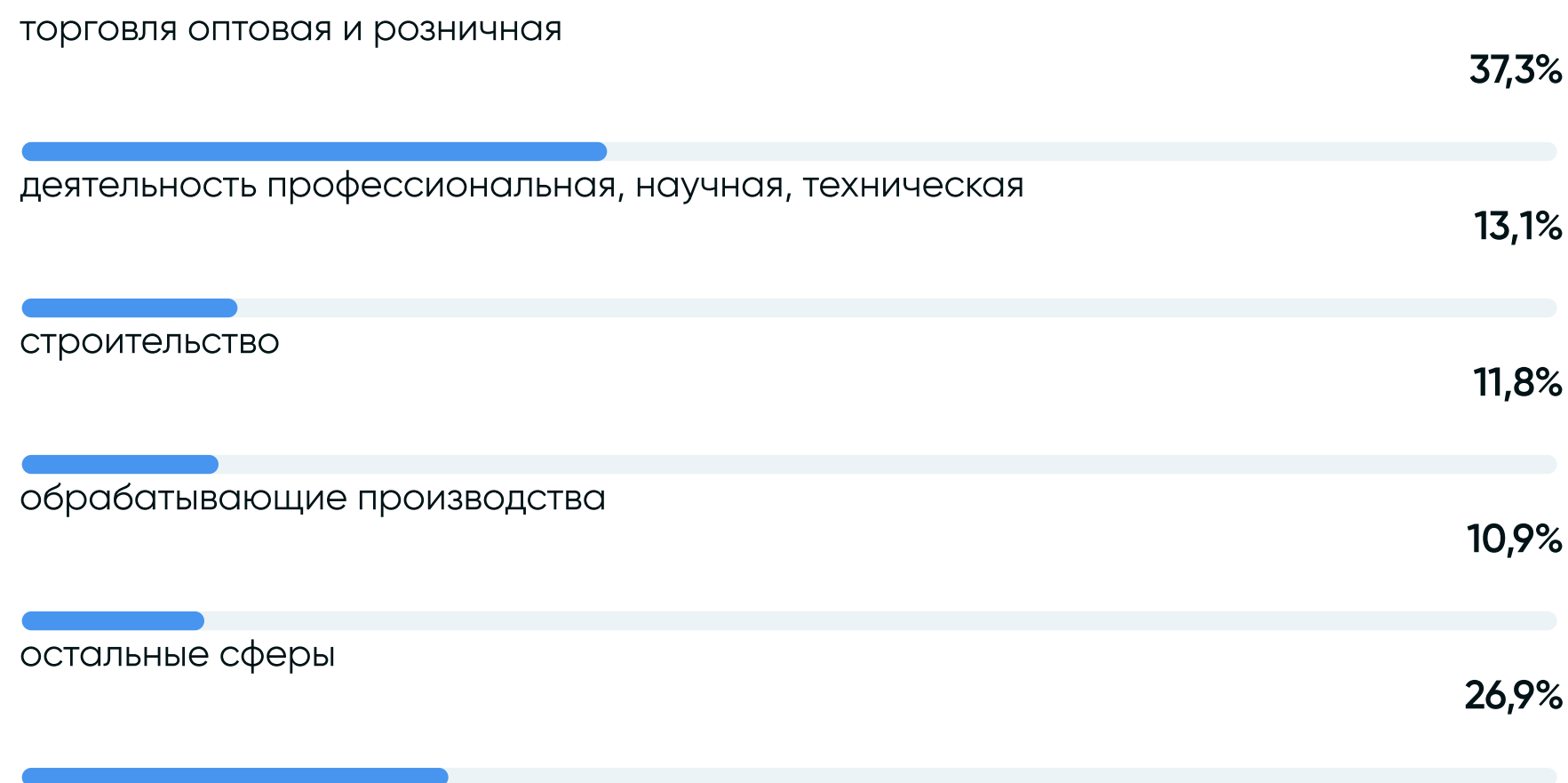
128 предложений по популярности ↑↓

 альфа-банк	ежемесячный платёж полная ликвидность ⓘ
овердрафт	от 4,2 млн Р
лучшее предложение наличными под залог	
сумма до 240 000 000 Р ставка 8,3 % срок до 14 мес	к заявке
 банк втб	ежемесячный платёж не ликвидно ⓘ
овердрафт	от 8,7 млн Р/мес
онлайн без залога в офисе	
сумма до 240 000 000 Р ставка 8,3 % срок до 14 мес	к заявке
 райффайзен банк	ежемесячный платёж частичная ликвидность ⓘ
экспресс-кредит на исполнение контракта	от 8,7 млн Р/мес
без штрафа онлайн в офисе	
сумма до 240 000 000 Р ставка 8,3 % срок до 14 мес	к заявке



499 061 компания из 2 609 108 коммерческих организаций использует кредитные продукты

корпоративное кредитование в июне 2023г. выросло на 1,3%, или 803 млрд руб. (+0,8% в мае), кредиты привлекали субъекты из многих отраслей:



конкуренты

05



 **сравни**

развивай.рф



ВСЕРОССИЙСКИЙ
БИЗНЕС ЦЕНТР

finlab.ru



finlab

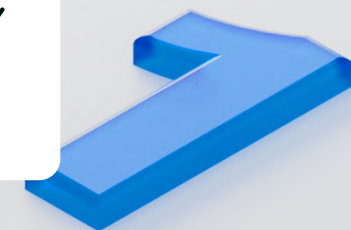
1 заявка сразу в несколько банков



54 банка-партнера



скоринговая модель ии
на 30% выше шанс одобрения



бизнес-модель

06

структура выручки finlab формируется на 99% за счет комиссионного вознаграждения от сделок

кредитование



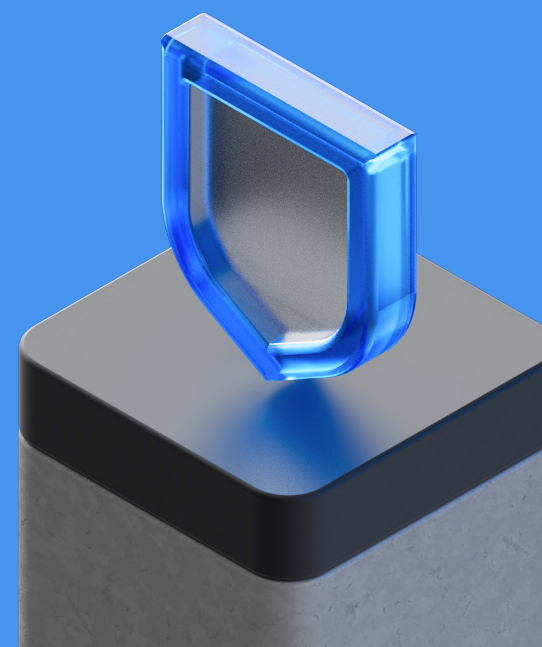
в среднем комиссионное вознаграждение finlab 1% от суммы выданного кредита (средний чек 5,4 млн. ₺)

факторинг



в среднем комиссионное вознаграждение finlab 25% от чkd банка (средний чек 3 млн. ₺)

банковские гарантии



в среднем комиссионное вознаграждение finlab 35% от дохода банка (средний чек 4,5 млн. ₺)

ЛИЗИНГ



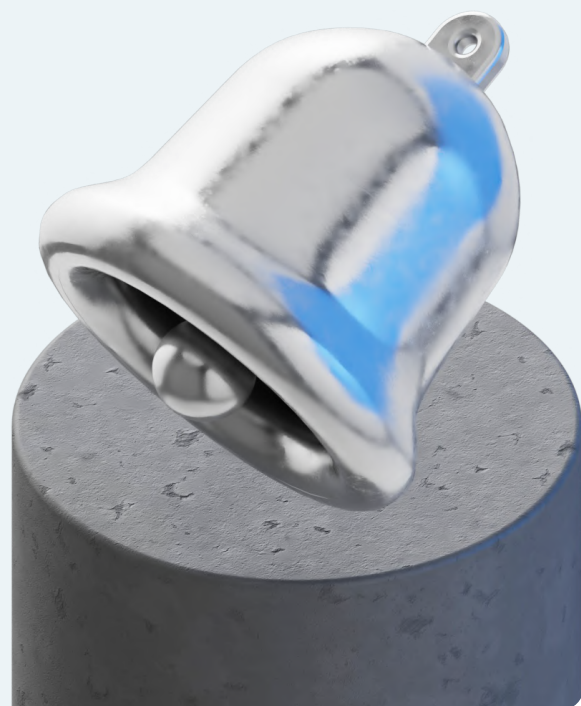
в среднем комиссионное вознаграждение finlab 3-4% от суммы, выданного лизинга (средний чек 2 млн. ₺)

go-to-market стратегия

07

основные каналы привлечения трафика для finlab:

SEO-
продвижение



маркетинговые
кампании



агентская
и партнерская сеть



Unit-экономика



CAC 12527

ARPPU 131241

LTV 419700

Revenue 2614000

Margin 392100



75

банков, факторинговых и лизинговых компаний, онлайн сервисов для бизнеса подключены к платформе, включая ТОП-10 банков РФ на 01.08.2023 г:





**Петр
Дударов**

CEO



“
с более чем 10-летним опытом в банковской сфере (сбер, втб, мкб и т.д.), я успешно формировал и воплощал стратегии роста, обеспечивая стабильность и конкурентоспособность компании.

”



**Константин
Горожанкин**

CPO



“
я являюсь руководителем продукта с более чем 5-летним опытом разработки и внедрения инновационных продуктов в технологической сфере. более 10 продуктов в медтехе, выручка 1 млрд. +

”



**Владимир
Лобанов**

CTO



“
как опытный технический директор с более чем 15-летним стажем, я успешно руководил разработкой и внедрением инновационных технологических решений, способствующих росту компании. управление штатом более 100 чел., sla 99,95%.

”



**Ирина
Красникова**

CFO

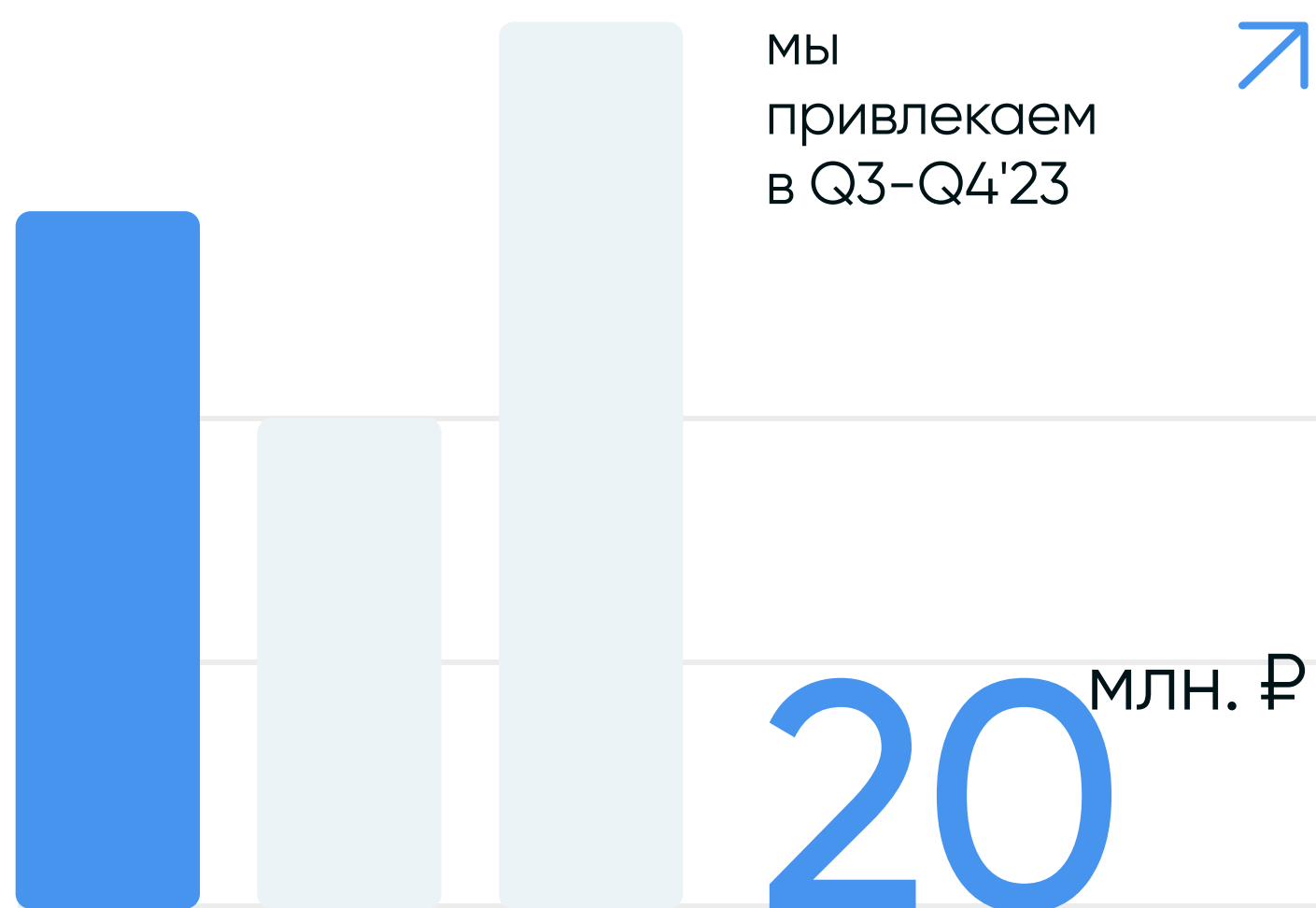


“
в роли опытного финансового директора (cfo) с более чем 15-летним опытом работы в корпоративных финансах, успешно управляла стратегическими финансовыми аспектами, обеспечивая устойчивый рост компании. сокращение издержек на 40%, рост доходности на 20%.

”

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ЗАПРОС

11



статьи затрат:

рекрутинг новых сотрудников. Увеличение штата в 5 раз

разработка новых модулей и доработка текущих (in house)

маркетинговые кампании, коллаборации с видными участниками рынка и СМИ

R&D новых рынков



Петр Дударов

CEO FINLAB



paudarov@finlab.ru 

t.me/vsemshalom 

+7 903 263-68-42 