



FoxTail BOX

x 360 раз

— ускорение рутинных процессов
при найме ИТ специалистов

Отбор кандидатов. Проверка навыков. Коммуникации

Какие проблемы решаем

1. **Сокращение времени на отбор специалистов** в процессе анализа воронки

2. **Скрининг технических навыков и код-ревью** без привлечения тех.специалистов

3. **Снижение времени на принятие решения**



Возможности FoxTail Box:

Рекрутеры смогут закрывать в 3 раза больше вакансий

- ML-алгоритм сопоставляет вакансию с резюме кандидата
- Система анализирует информацию и переводит кандидата на следующий этап или отказывает ему



Стоимость тех.скрининга снизится на 74%

- ML-модуль проверяет код кандидатов и проводит скрининг технических навыков
- Результат выдается по 10-балльной шкале

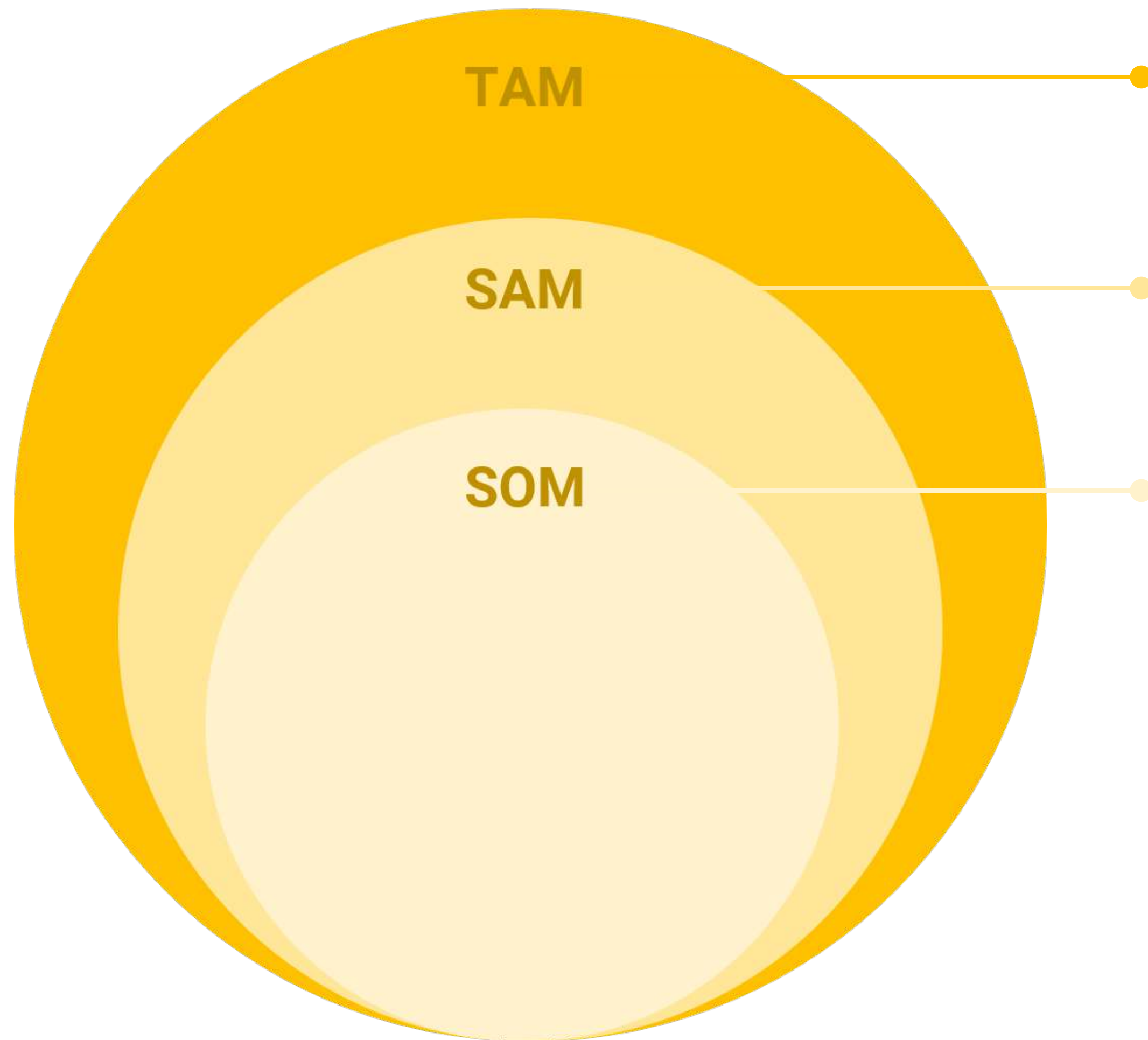


Обратная связь по кандидату ускорится в 360 раз

- Автоматическая коммуникация (обратная связь, отказы и запросы информации) через бота
- Автоматическое согласование времени интервью со всеми участниками



Рынок



>\$56 млрд – объем мирового рынка HRM к 2030 году, среднегодовой рост с 2022 по 2030 составит **12,8%**

26,5 млрд ₹ – общий объем российского рынка HR-tech* по итогам 2021 года, рост по отношению к 2020 году – **13%**

2,6 млрд ₹ – российский рынок аналогичных решений для автоматизации HR

* - включает в себя системы HRM/HCM, а также инструменты для автоматизации подбора, оценки и развития персонала.
Источник информации: [Tadviser](#)

Преимущества



Устраняем рекрутера из процесса валидации кандидатов, а не ускоряем его

- ⊕ Технический скрининг по качеству кода с помощью ИИ
- ⊕ API для интеграции решения в привычную инфраструктуру компании
- ⊕ Анализ резюме, автоматизированный запрос дополнительной информации

Конкуренты



Бизнес-модель

1 Внедрение **коробочного решения** внутри корпорации (крупный бизнес)

Модель оплаты

Fixprice за интеграцию решения + **usage based** – плата за использование каждого модуля системы при прохождении воронки

Стоимость интеграции:

500 тыс - 1 млн ₽

Стоимость прохождения модулей:

Модуль оценки резюме
80 ₽/чел

Модуль технического скрининга (код-ревью)
200 ₽/чел

Модуль согласования времени интервью
30 ₽/чел

2 **Saas-решение** – общедоступная платформа для отдельных пользователей (малый и средний бизнес)

Модель оплаты

Подписка с ежемесячной оплатой

Стоимость: от 15 тыс ₽/месяц

Go-to-market-стратегия

1. Выход на корпорации через вендоров

2. Участие в корпоративных акселераторах

3. Развитие сообщества вокруг компании

4. Контент-маркетинг (экспертные статьи, кейсы)

UNIT экономика

Расчет на 1 клиента

ARPPU	4 422 000 ₺
COGS	868 000 ₺
AMPPU	3 554 000 ₺
CAC	360 000 ₺
Gross Profit	3 194 000 ₺

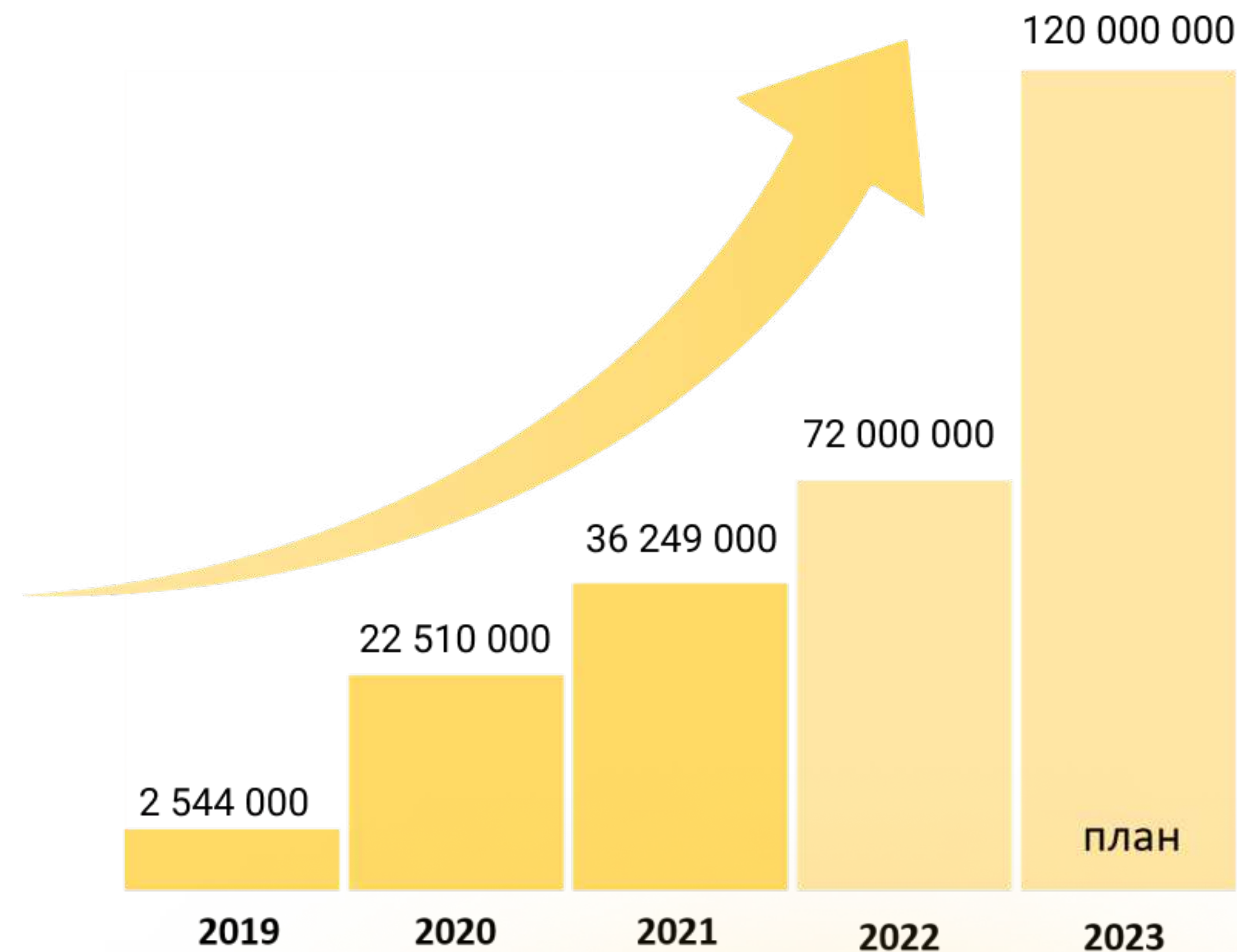
Масштабирование. Расчет на 10 клиентов

gross profit	31 940 000 ₺
m+s budget	3 600 000 ₺
переменные издержки	8 680 000 ₺
ROMI	887,22%
постоянные издержки	14 400 000 ₺
Gross Profit	17 540 000 ₺

FoxTail BOX Traction

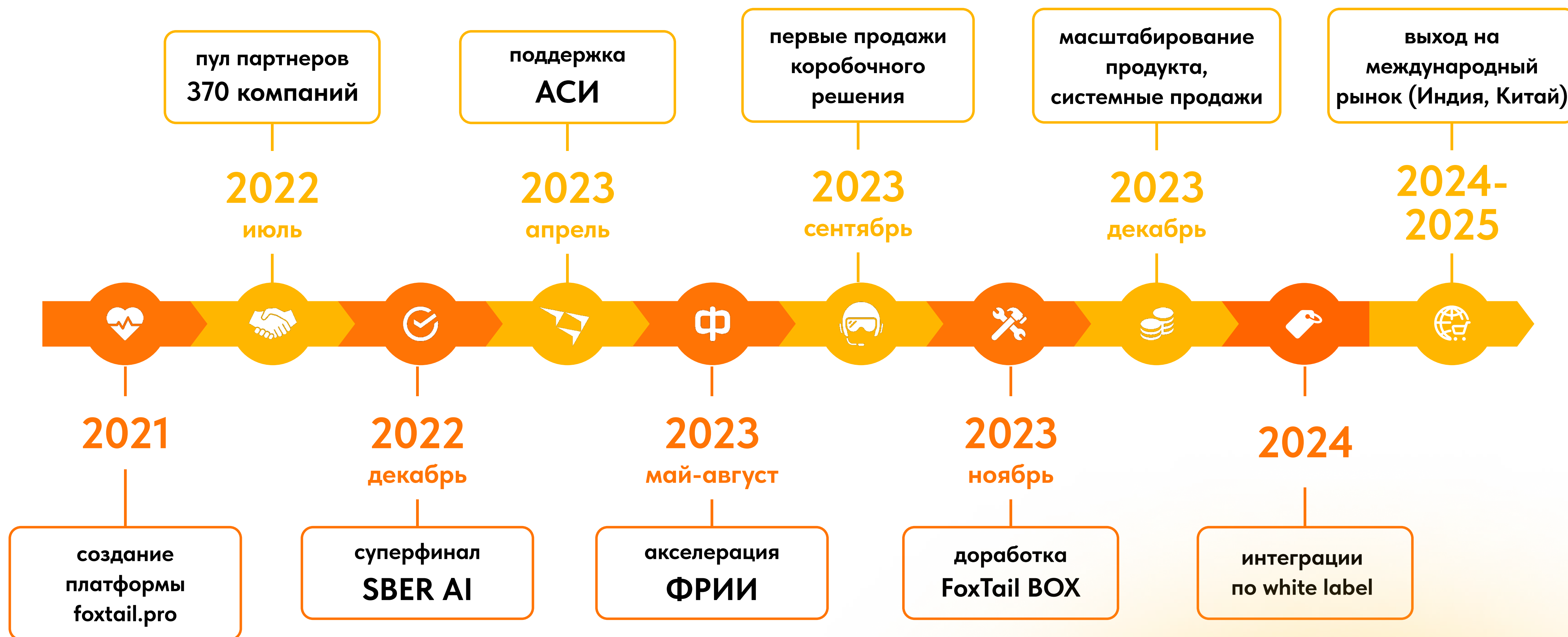
1. Разработана платформа foxtail.pro
2. Рост выручки **50-100%** ежегодно
3. Собран пул партнеров – **420** компаний,
более **15 000** разработчиков
4. Создан **MVP FoxTail BOX**, эффективность проверена
на первых пользователях

Текущие корпоративные клиенты



Выручка по годам, в руб.

FoxTail BOX Traction



Основная команда



Игорь Прокофьев CEO

Опыт в ИТ аутсорсинге 19 лет, успешно завершил программу GoGlobal от ФРИИ. Автор идеи создания FoxTail BOX. Отвечает за продажи.



Алексей Росляков CBDO

Опыт в ИТ 10 лет, сделал 2UP лучшей инновационной компанией Ростовской области в 2018 году. Отвечает за продукт FoxTail BOX.



Богдан Одарченко CTO

Получил премию Рунета'19 в номинации «Разработка». Руководитель кластера РАЭК по стартапам и инвестициям. Отвечает за разработку FoxTail BOX.

- **опыт работы с корпорациями – 5 лет**
- **опыт в разработке высоконагруженных решений, в том числе в области ИИ – 4 года**
- **2 гранта от ФСИ на разработку ИИ-решений: «Развитие» 18 млн ₽, «Коммерциализация» 20 млн ₽**

Зачем FoxTail Vox инвестиции

Сумма:

90 млн рублей

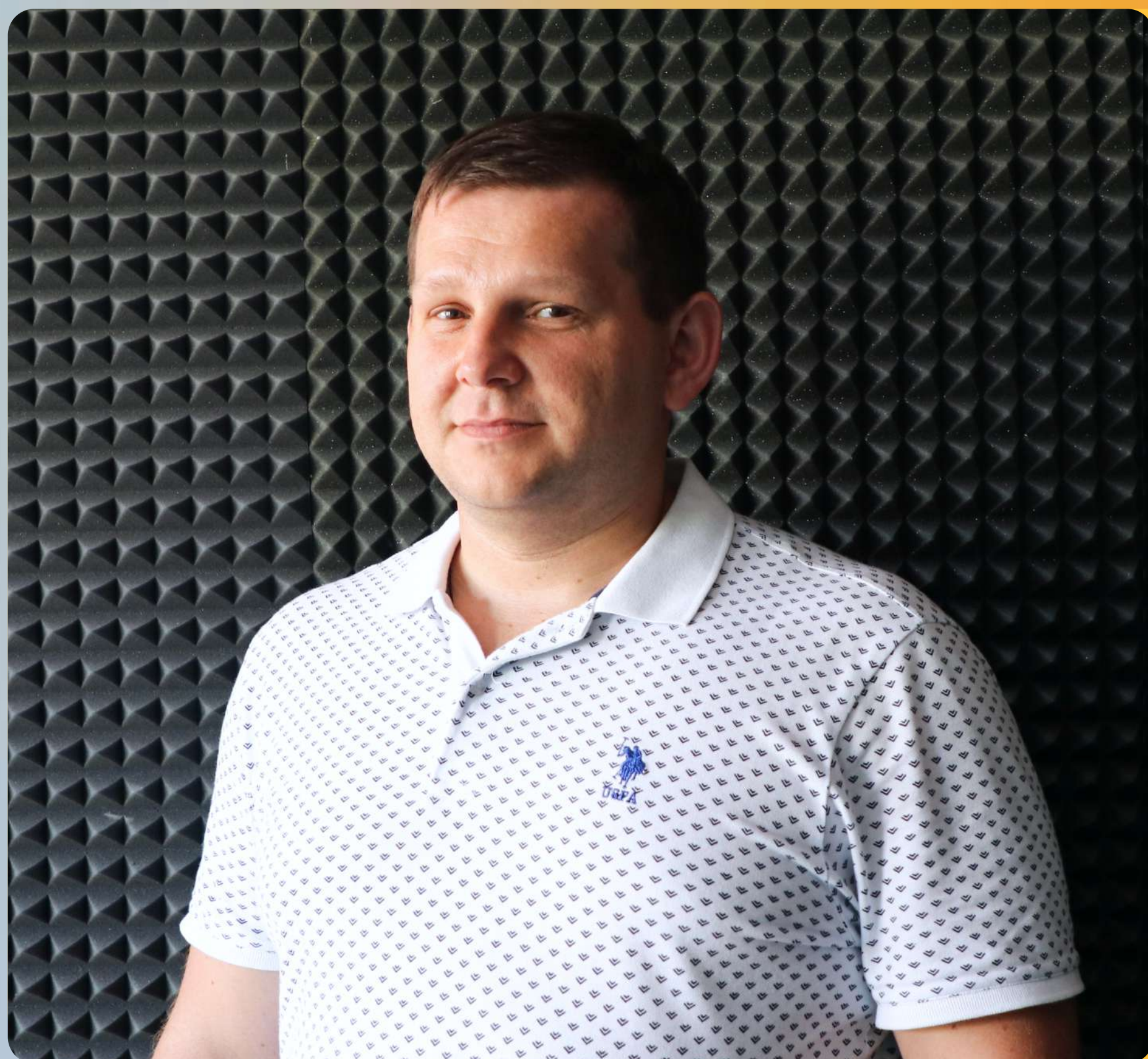
Цель:

- ускорить пилотирование
- масштабироваться на международном рынке

Срок:

в течение
3-х лет

- 10 млн на запуск первой коробочной версии
- 35 млн на доработку решения и полноценный запуск saas-версии
- 45 млн на продажи и маркетинг для международного рынка



FoxTail BOX

foxtail.pro

foxtailbox.ru



Игорь Прокофьев

CEO

 +79185640035

 [@IgorProkof](https://t.me/IgorProkof)