



Облачная система управления проектами и задачами



Проблема

Неэффективные бизнес-процессы малого бизнеса

Причина

Отсутствие в компании общей системы управления и приоритезации задач

Масштаб

1,3 млн компаний

Объём потерь

до 6 млрд ₽/год

Сложная система управления в государственных учреждениях

Причина

Высокий уровень бюрократии во всех процессах учреждений

Масштаб

20 % рабочего времени

Источники

- Росстат
- рб.ру
- мсп. рф
- Минфин России
- Анализ рынка ERP аналитическим отделом ООО “Проджекто”
- Ежегодное исследование общемирового рынка ERP от Panorama Consulting Solutions

Текущие решения: почему нет?

Внедрение ERP

- Долго;
- Дорого;
- Перегруженный функционал;
- Низкая вовлечённость сотрудников.

Использование таск-трекеров

- Ограниченный функционал;
- Не для разнопрофильных команд;
- Нет организационной структуры.



Какие модули есть в Projecto

Задачи и проекты



Календарь



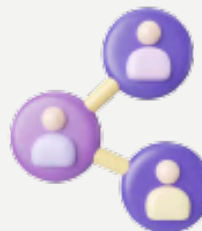
Документы



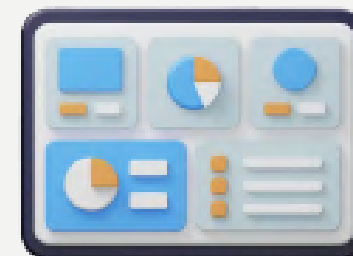
Чат



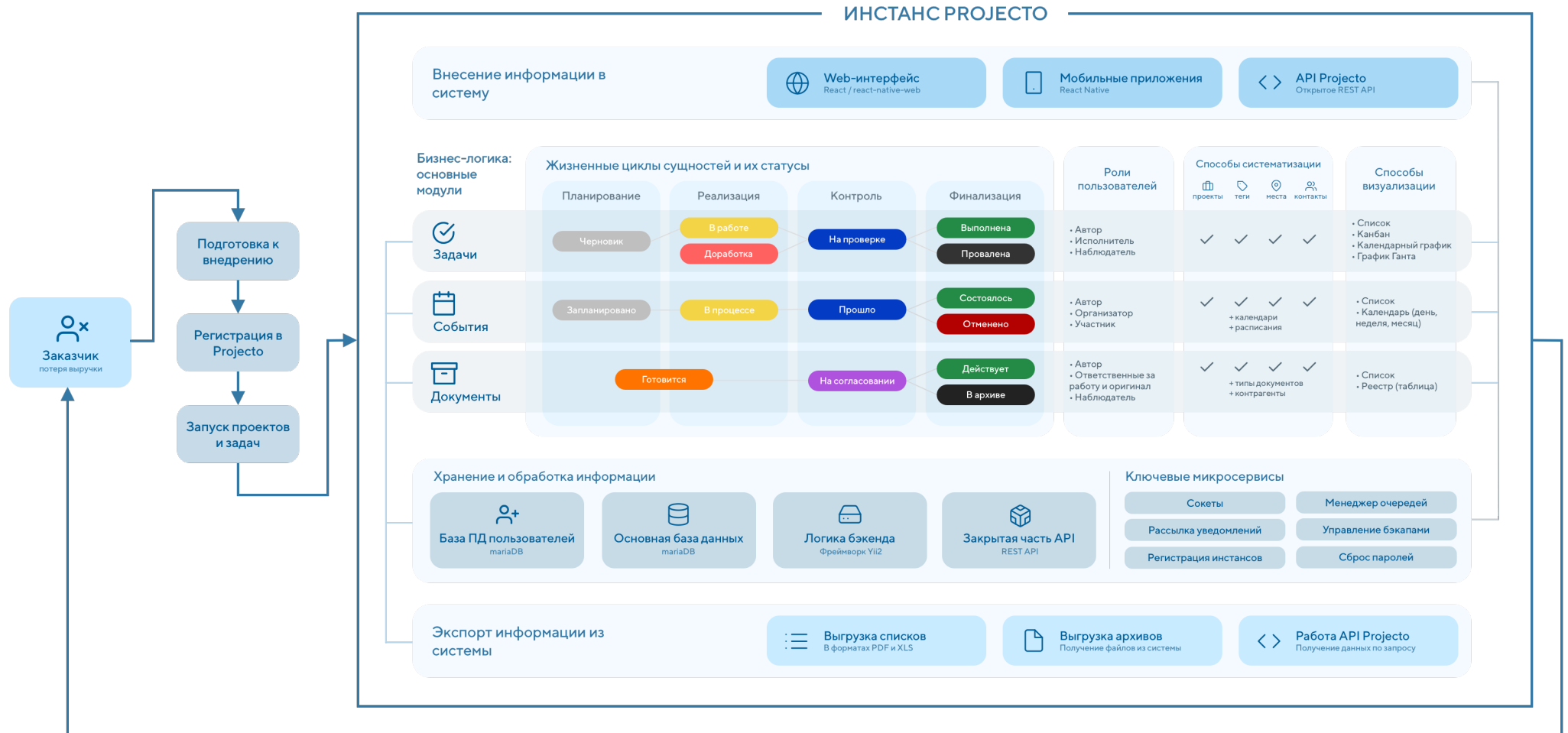
Оргструктура



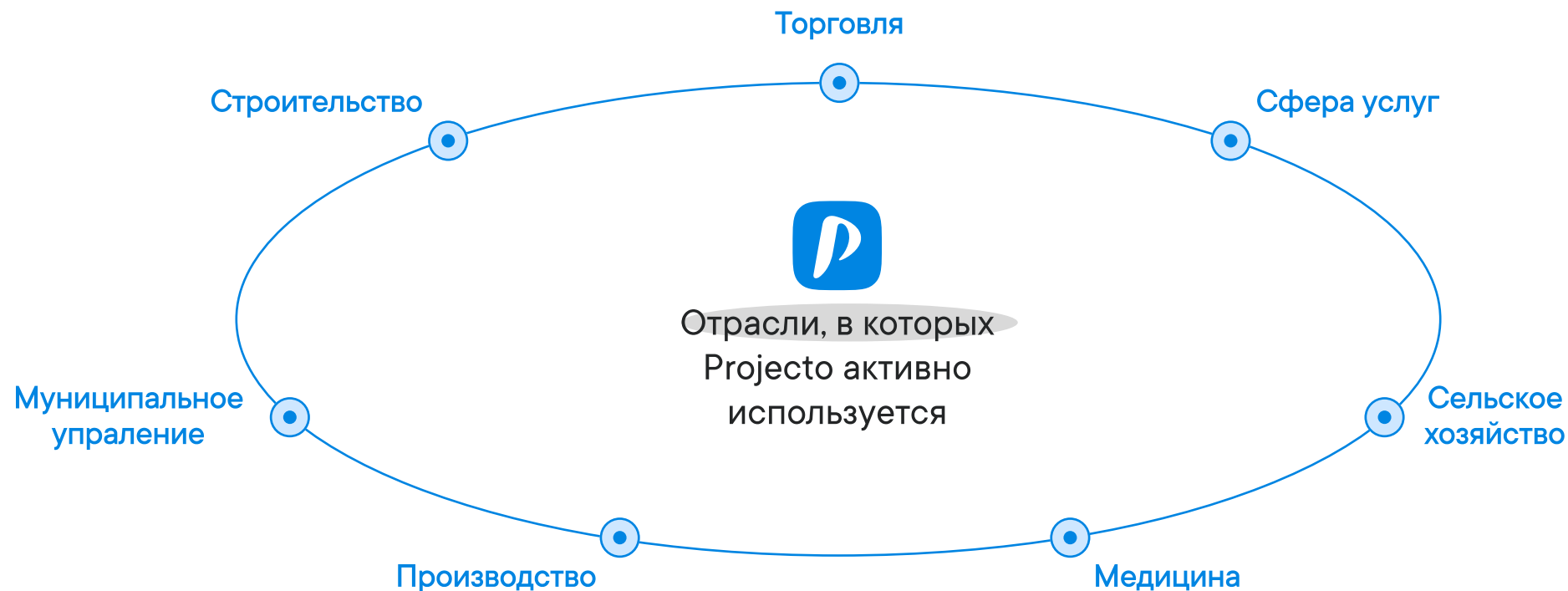
Виджеты



Технология



Кому подходит Projecto



Projecto подходит компаниям и учреждениям независимо от отрасли, потому что мы предусмотрели все важные процессы – от постановки задач до документооборота.

Отчеты по задачам, повторяющиеся встречи с напоминаниями, статистика по сотрудникам, текстовые заметки и корпоративные объявления на всех пользователей. Все эти и другие функции будут полезны специалистам из любой отрасли, где есть много задач и необходимость контроля.

Преимущества Projecto



Быстрый старт

Не требуется внедрение и сопровождение.



Мультиплатформа

Работайте в браузере, на планшете или телефоне.



Фокус

Все изменения в задачах и рабочие уведомления собраны в одном окне.



Статистика

Просматривайте всю активность и документацию, связанную с сотрудником.



Миграция

Переносите все задачи уволенных сотрудников новым пользователям.



Приложение

Полнофункциональное приложение на iOS, Android и macOS.



Календари

Возможность хранения всех важных встреч на одном экране.



Адресная книга

С любым сотрудником можно просмотреть совместные проекты и задачи, а также начать личный чат.

Конкуренты

Преимущества



Сопоставление рабочего времени

Экономия рабочего времени на 20%



Миграция задач и данных уволенных сотрудников

Экономия до 3 часов



Полнофункциональная оргструктура с профилями

Экономия до 1 часа



Внутренний мессенджер

Экономия до 1 часа на работу во внешних приложениях



Бизнес-модель

Формат использования продукта

- SaaS;
- Cloud с возможностью Box.

Монетизация

- Подписка по сроку и количеству пользователей;
- Работы по внедрению Box-версии.

Каналы продаж

- Маркетинговые активности;
- Партнёрские коллаборации;
- Партнёрские продажи.

Текущие клиенты

- B2B: микро- и малый бизнес;
- B2G: госучреждения.

Кейсы



Клиент 1

- **Потребность**

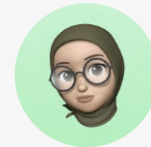
Увеличение прибыли компании и сокращение на 50% трудозатрат каждого из 8 филиалов с 24 до 12 часов в неделю.

- **Решение**

Внедрение в бизнес-процесс модуля “Документы” системы Projecto.

- **Результат**

Сокращение времени обработки документов на 70% - с 24 до 8 рабочих часов в неделю. Увеличение чистой прибыли на 15%.



Клиент 2

- **Потребность**

Выполнение плана по исполнению годового бюджета.

- **Решение**

Внедрение в бизнес-процесс модуля “Задачи” системы Projecto.

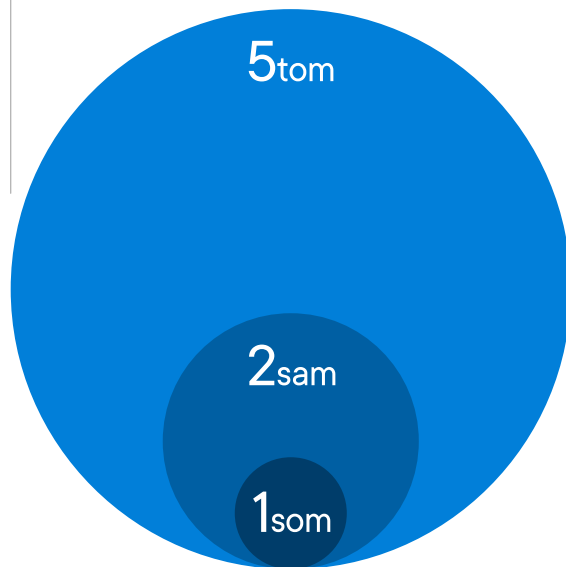
- **Результат**

Сокращение временных трудозатрат на регулярные совещания с 6 до 1,5 часов в неделю. Увеличение финансирования следующего года на 5% за счёт успешного закрытия 100% проектов и полного освоения годового бюджета.

Оценка рынка

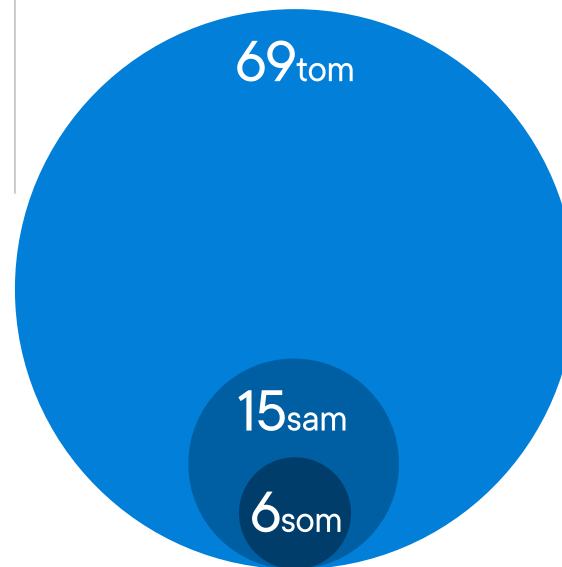
B2G

млрд ₺



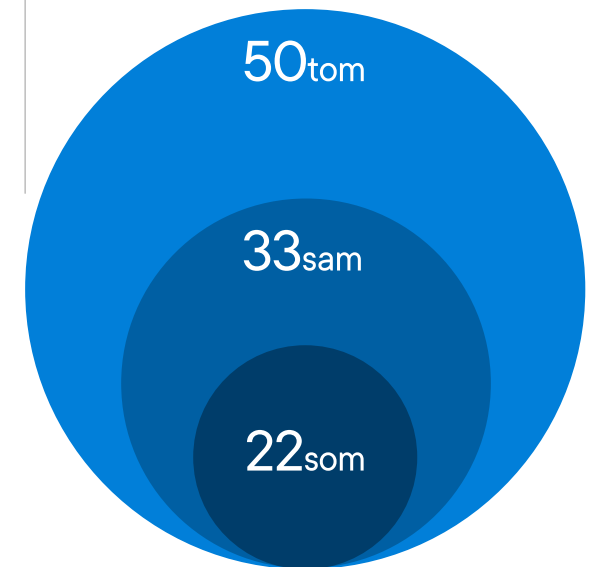
B2B RUS

млрд ₺



B2B world

млрд \$



Дорожная карта

2024

- Выход на международный рынок (Азия и Европа);
- Разработка модели анализа бизнес-процессов (Big Data);
- Внедрение нейросети (рекомендательная модель управления бизнес-процессами);
- Порядка 5 000 пользователей в РФ;
- Внутренний Wiki Portal (база знаний);
- Внедрен КЭП для модуля ЭДО.

2025

- Геймификация бизнес-процесса;
- Партнерская коллаборация с 3 иностранными вендорами;
- Порядка 9 000 пользователей в РФ;
- Порядка 1 000 пользователей международного сегмента;
- 10% выручки - партнерские коллаборации.

2026

- Порядка 12 000 активных лицензий;
- Итоговая выручка за 2026 более 60 млн руб;
- Выручка накопительным итогом 113 млн руб.

Финансово-экономическая модель

Затраты на рекламу в месяц	1 500 000
% конверсии лида в контракт	5%
Количество лицензий за контракт	11
Процент оставшихся клиентов	75%
Процент клиентов, ушедших после 6 месяцев	25%

Сумма инвестиций

60 000 000 ₹

Всего за 2 года

4 200 000 ₹

Пользователей

>1000

Компаний

>100

	2024 год	2025 год	2026 год	2027 год	2028 год	Итого
Итого выручка	12 163 800	30 848 400	48 906 000	66 963 600	85 021 200	243 903 000
Количество лицензий	4 389	8 151	11 913	15 675	19 437	19 437
Итого затраты	33 155 130	35 145 300	37 050 420	38 955 540	40 860 660	185 167 050
Прибыль с учётом всех затрат	- 26 700 533	- 960 835	6 826 725	23 304 285	39 781 845	33 561 488

Команда Projecto



Сергей Петров
CEO & founder

25 лет управления группой компаний с годовым оборотом более 1 млрд рублей.

Инвестировал более 125 млн рублей в венчурные IT-проекты.



Ольга Гудимова
Chief Visionary Officer

20 лет управления компаниями, оказания консалтинговых услуг и описания методологий.

6 успешно запущенных бизнес-проектов.



Олег Прокопьев
Chief Technical Officer

Опыт руководителя проектов более 5 лет.

Опыт разработки внутреннего, коммерческого ПО и управления командой разработки более 7 лет.



Роберт Халилов
Chief Product Officer

Опыт руководителя проектов разработки и внедрения ПО для B2B и B2G более 5 лет.

Опыт развития SaaS-продукта в качестве продакт-менеджера более 3 лет.



Спасибо за внимание!