



Сервис аренды облачных касс для фискализации онлайн-платежей

Invest

DigitalKassa

Российский разработчик сервисов
и систем в области финансовых технологий

Портфель решений DigitalKassa:

Сервис аренды Облачных касс



Фискализация платежей при приеме:

- Онлайн-оплаты
- Оплаты в вендинговых аппаратах
- Оплаты через курьеров

Сервис Фискализации Данных

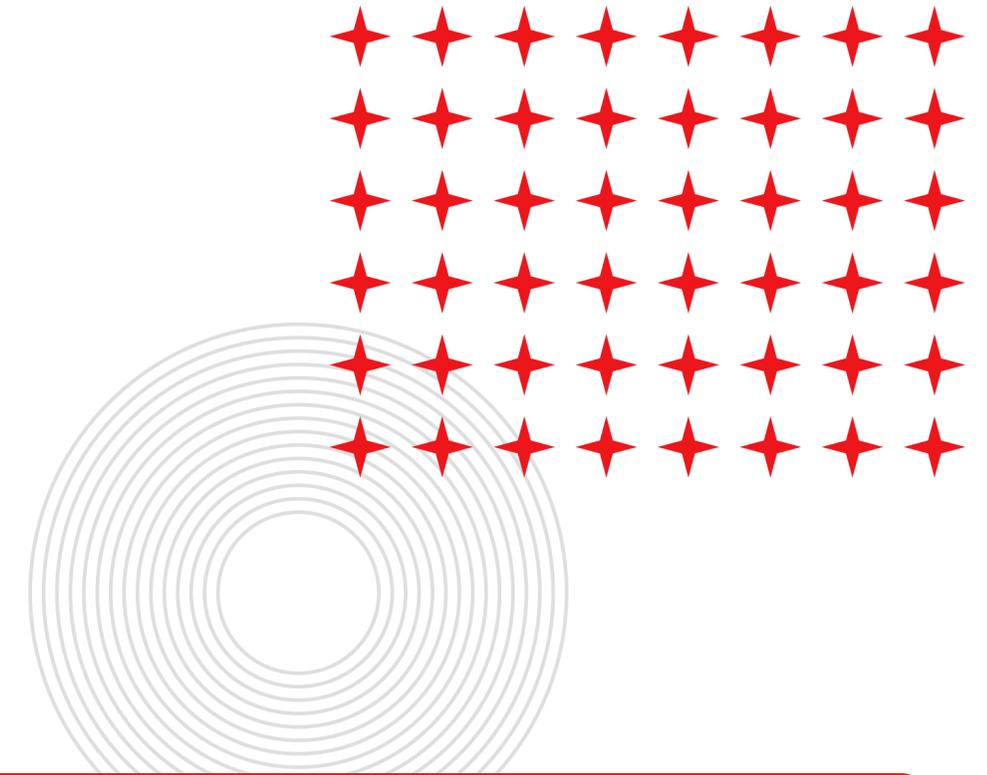


Интеграции онлайн или удаленных
платежей с физической кассой
в точке продажи с целью
фискализации данных

Модуль приема Онлайн-платежей И рассрочки



Повышение конверсии в оплату
покупки до 40% за счет
предоставления клиентам различных
способов оплаты, оплаты долями или
в рассрочку



Возможности:

Фискализация данных при приеме онлайн-платежей:

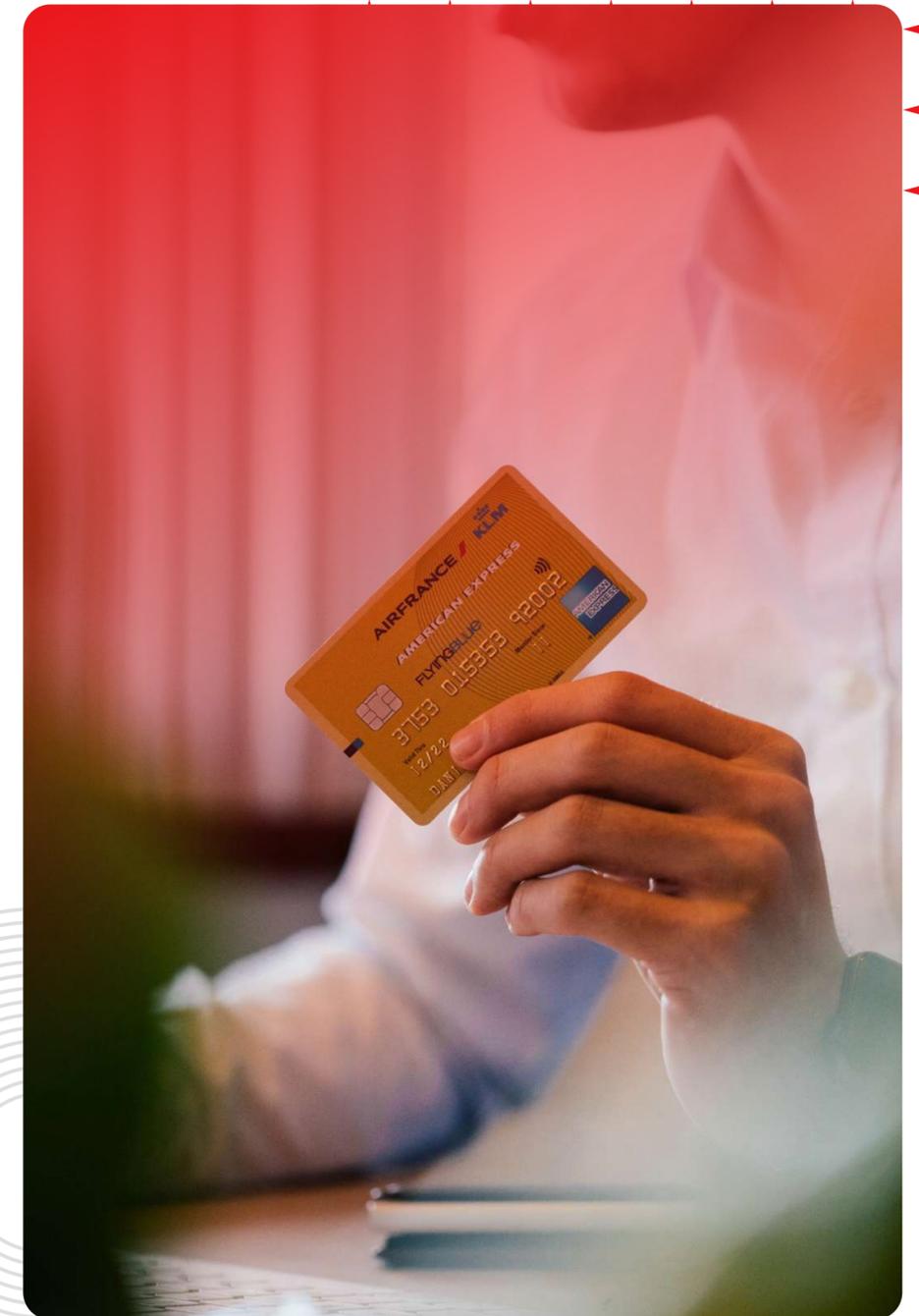
- Интеграция с более 15-ти системами управления и конструкторами сайтов (CMS и SaaS)
- Интеграция с отраслевыми CRM-системами и формирование ссылок на оплату по кнопку
- Формирование ссылок на оплату через личный кабинет DigitalKassa
- Интеграция с более 10-ти платежными системами и интернет-эквайрингами банков

Фискализация данных при приеме платежей в вендинговых аппаратах:

- Интеграция с терминалами приёма оплаты
- Учет и контроль остатков продукции в каждом из вендинговых аппаратов через систему телеметрии
- Одна облачная касса для всех вендинговых аппаратов сети

Фискализация данных при приеме оплаты на выезде:

- Прием оплаты через мобильный телефон курьера или мастера
- Формирование онлайн-чека через мобильное или веб-приложения DigitalKassa
- Одна облачная касса для всех курьеров



Детализация целевой аудитории проекта

Компании, принимающие онлайн-платежи в свой адрес

Маркетплейсы и интернет-сервисы

Онлайн-ритейл

Курьерские службы и доставка еды

Телеком

Пассажирские перевозки, такси, каршеринг

Букмекерские конторы и лотереи

ЖКХ

Продажи в соц.сетях

Вендинг

Организаторы приема онлайн-платежей и иные сервисы

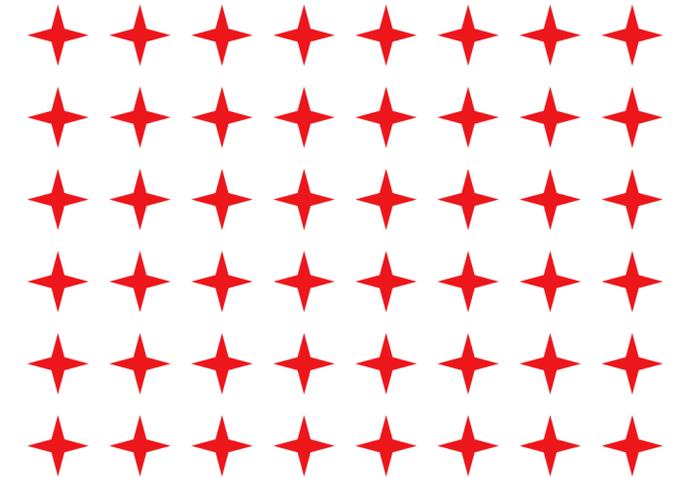
Банки

PSP-провайдеры

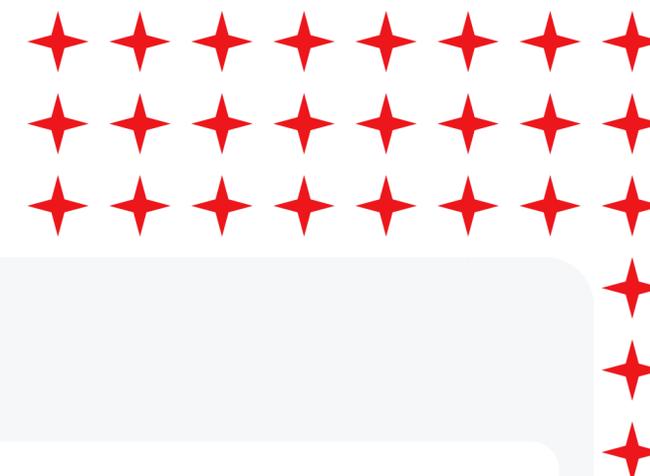
Платёжные агенты

Сервисы телеметрии

Могут выступать как операторы сервиса облачных касс или сервиса фискализации онлайн-платежей своих клиентов



Проблемы



Компаний



Слишком много интеграций интернет-эквайринг, облачная касса, бухгалтерия



Сроки подключения зависят от исполнителя = ~1-2 недели возможного простоя бизнеса



Соблюдение 54-ФЗ



Стоимость обслуживания = в среднем 3 000 рублей в месяц

Покупателей



При покупке онлайн нет гарантии оплаты конкретного товара/услуги



Сайт продавца с нужным товаром при оплате ведёт на подозрительную ссылку

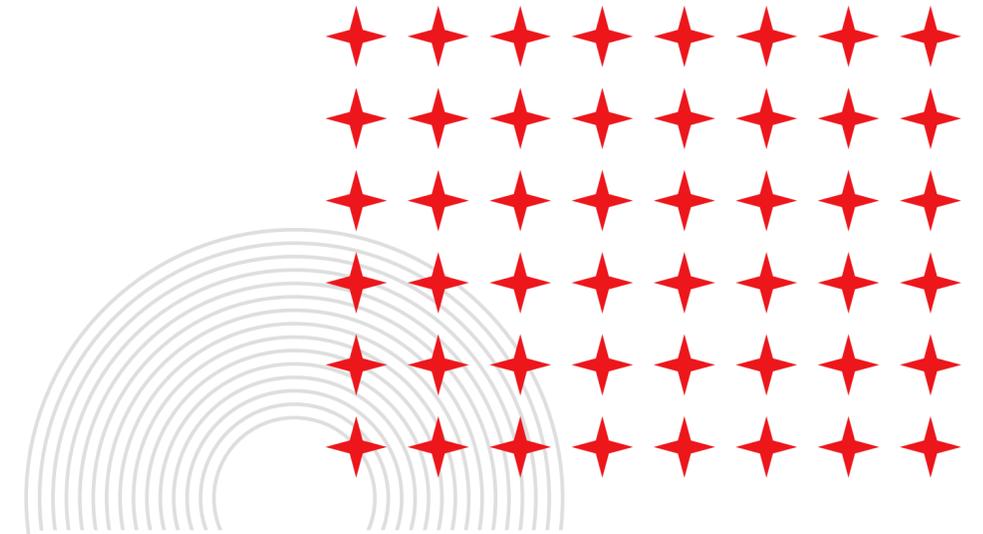


Нет чека, по которому можно произвести возврат товара/услуги



Целевой рынок

Ориентация на решение задач бизнеса, связанных с онлайн-платежами и фискализацией данных в сегментах E-commerce, Edtech, Вендинги и др.



TAM:

2,4 млрд ₽/мес

2 миллиона клиентов

Общий объем компаний
которые могут использовать
облачную кассу

SAM:

1,2 млрд ₽/мес

1 миллиона клиентов

Объем компаний в сферах
онлайн бизнес, вендинги,
бизнес в соц. сетях, курьерские
службы и др.

SOM:

96 млн ₽/мес

80 тысяч клиентов

Potential Revenue
4% рыночная доля от TAM,
(CAGR 13%)

* Не смотря на высокую конкуренцию и уровень проникновения решений по фискализации платежей, мы планируем занять 3% рынка в 2026 году при среднем чеке 1200 рублей

Конкурененты

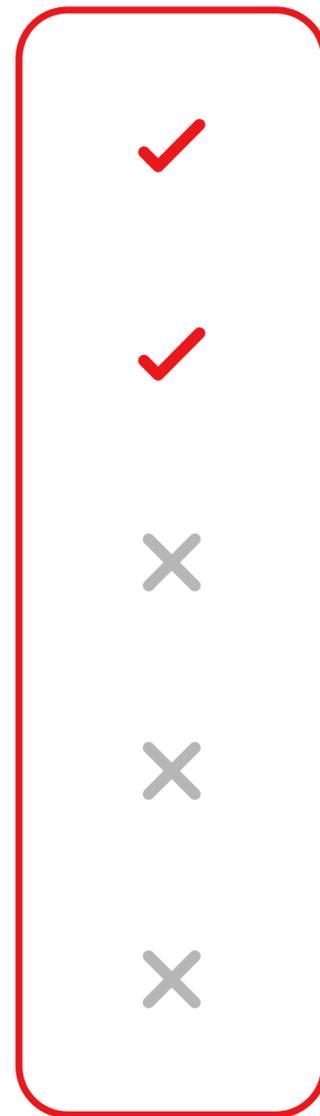
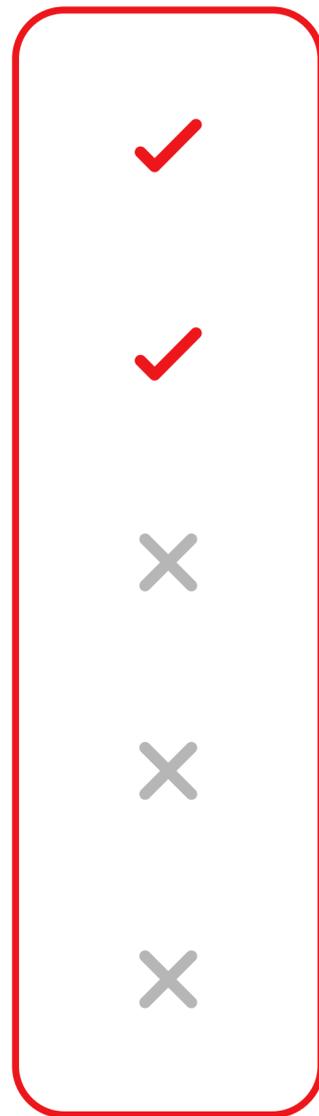
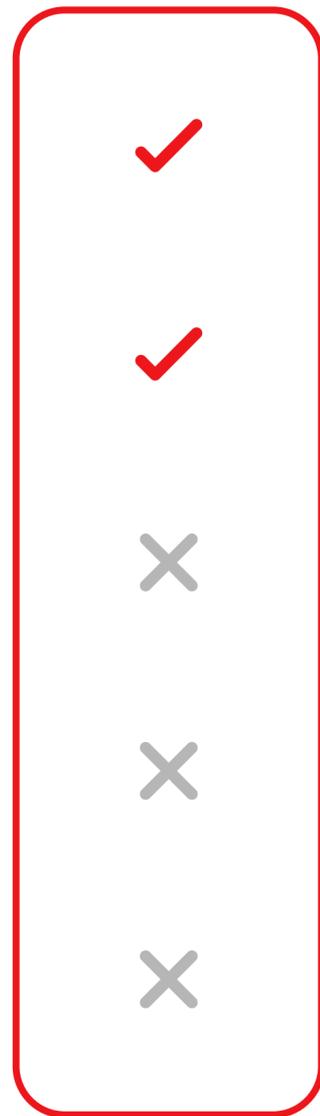
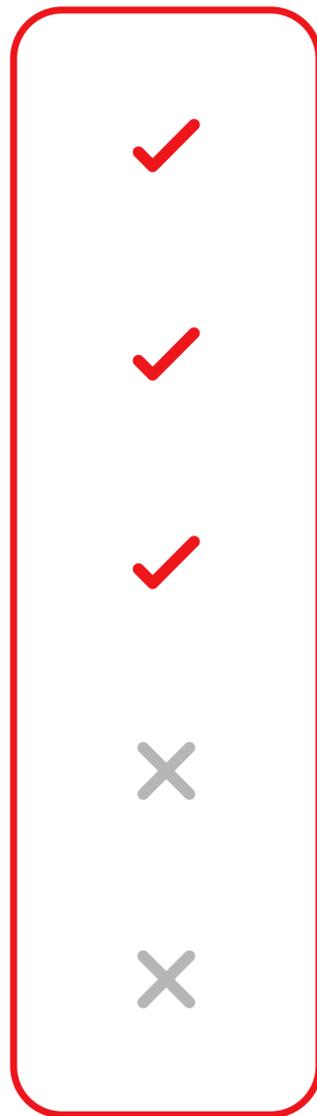
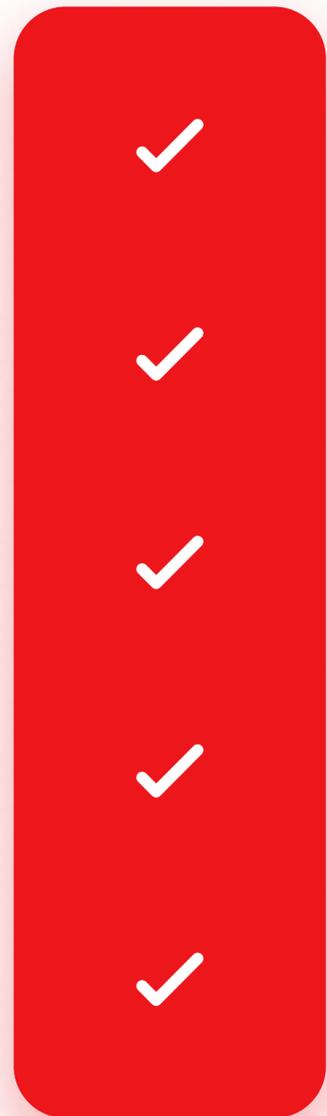
DigitalKassa

АТОЛ онлайн

CloudKassir

Бизнес.ру

OrangeData



Облачная касса.
API фискализации

Интеграция со сторонними
сервисами

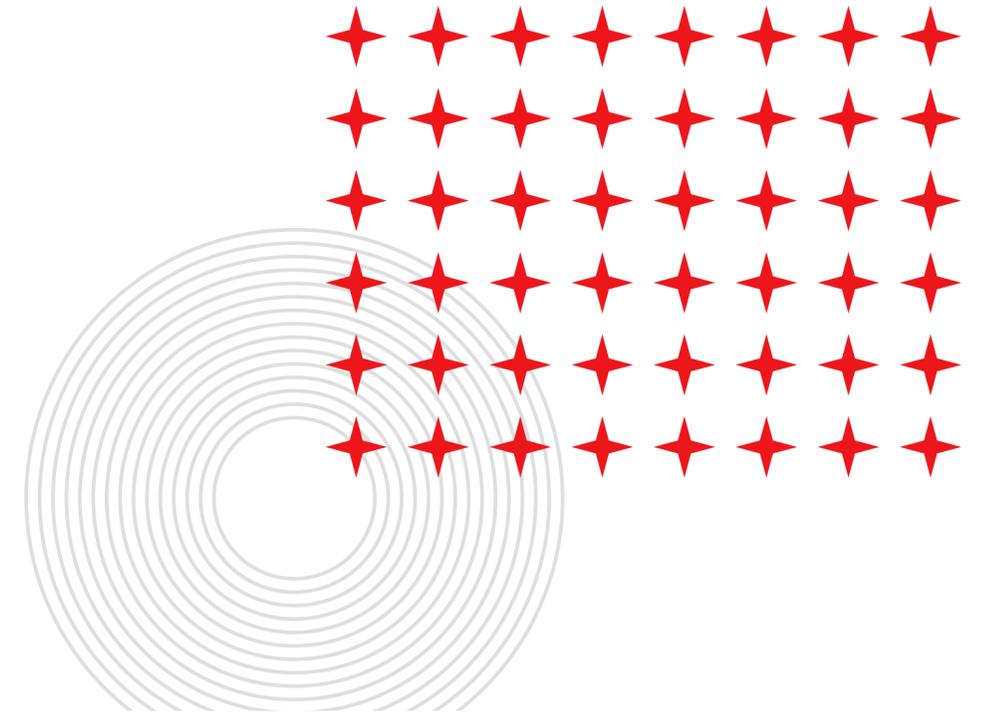
Собственный
фискальный терминал

Мобильное приложение
с эквайрингом через NFC

Платформа
для телеметрии



Результаты 2023



Сентябрь 2023:

Старт продаж

Запуск продаж в сегментах e-commerce и вендинг

Ноябрь 2023:

280 000 ₽/мес

Выручка с момента старта продаж (140 клиентов)

Прогноз 2023:

500 000 ₽/мес

Выручка с момента старта продаж (250 клиентов)

План 2024

Самостоятельно

Без дополнительных внешних инвестиций

4 800 клиентов к 31.12.2024

Средний чек - 1 800 рублей/мес

63 млн. руб.

Прогнозируемая выручка

Инвестиции 15 млн ₴

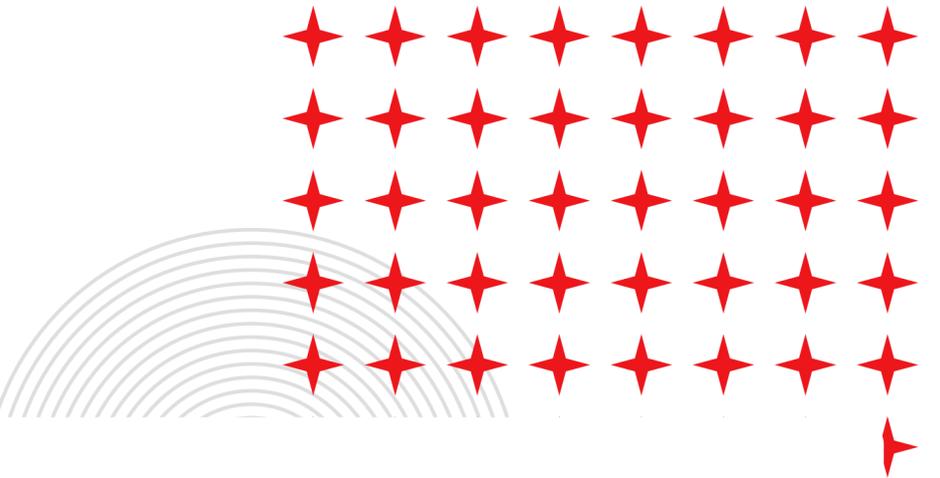
На развитие маркетинга и увеличение бюджета

11 800 клиентов к 31.12.2024

Средний чек - 1 700 рублей/мес

138 млн. руб.

Прогнозируемая выручка



Инвестиции 60 млн ₴

На закупку оборудования под партнера

34 900 клиентов к 31.12.2024

Средний чек - 1 500 рублей/мес

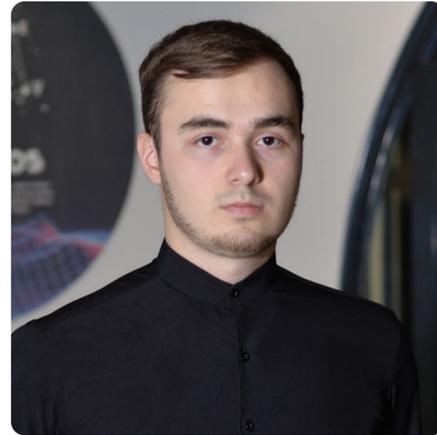
385 млн. руб.

Прогнозируемая выручка

Команда



Андрей
Кузнецов
Учредитель



Владислав
Дусманов
**Технический
директор**



Ришат
Юнусов
**Директор
по маркетингу**



Константин
Кузовенин
**Генеральный
директор**



Ярослав
Зуси
**Директор
по развитию
бизнеса**



Сергей
Лагода
**Коммерческий
директор**

Спасибо за внимание!



Контакты

Ярослав Зуси

@YaroslavZusi

89052726363