

# Сервис аренды облачных касс для фискализации онлайн-платежей

Invest

# DigitalKassa

Российский разработчик сервисов  
и систем в области финансовых технологий

Портфель решений DigitalKassa:

## Сервис аренды Облачных касс



Фискализация платежей при приеме:

- Онлайн-оплаты
- Оплаты в вендинговых аппаратах
- Оплаты через курьеров

## Сервис Фискализации Данных

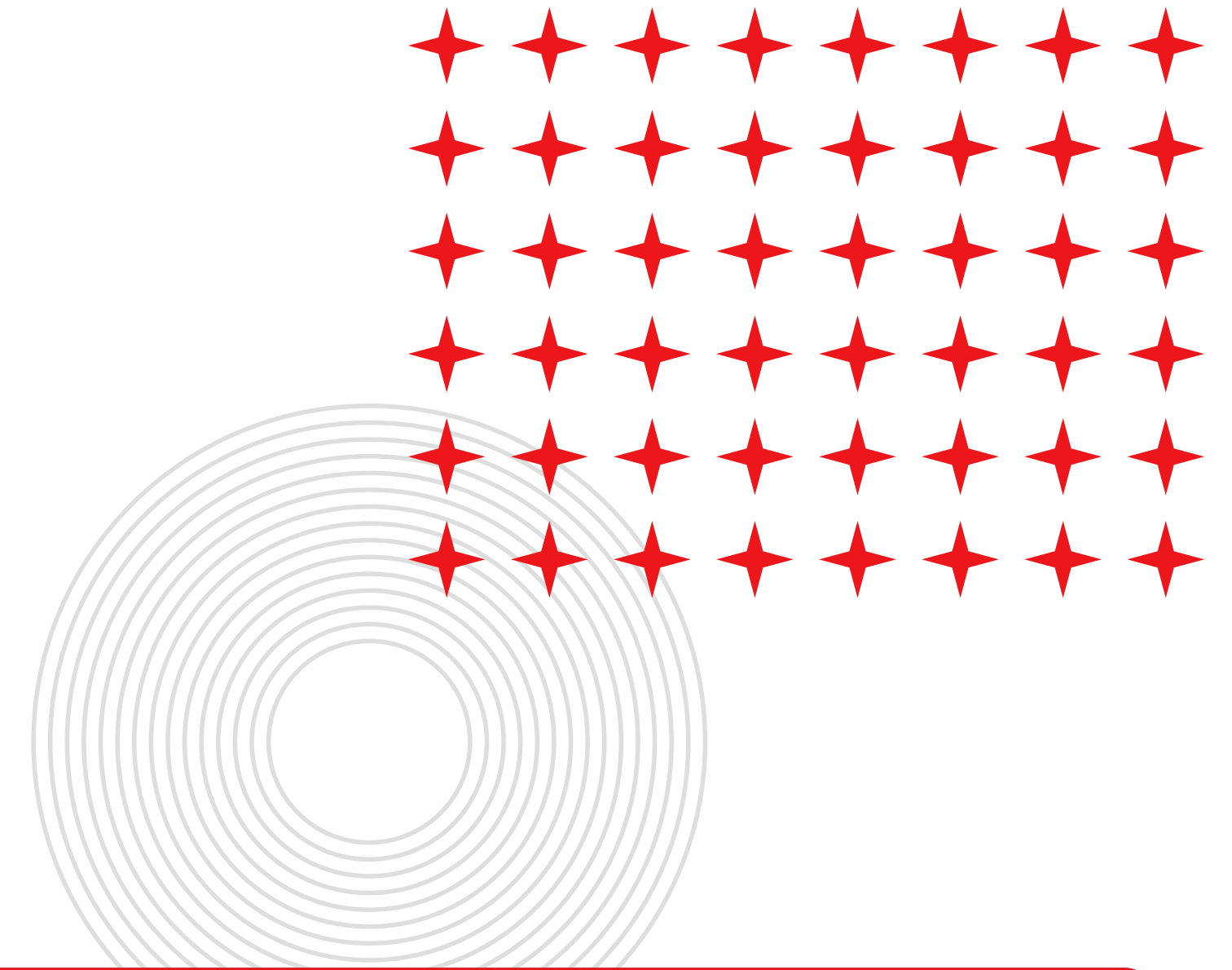


Интеграции онлайн или удаленных  
платежей с физической кассой  
в точке продажи с целью  
фискализации данных

## Модуль приема Онлайн-платежей И рассрочки



Повышение конверсии в оплату  
покупки до 40% за счет  
предоставления клиентам различных  
способов оплаты, оплаты долями или  
в рассрочку



# Возможности:

## Фискализация данных при приеме онлайн-платежей:

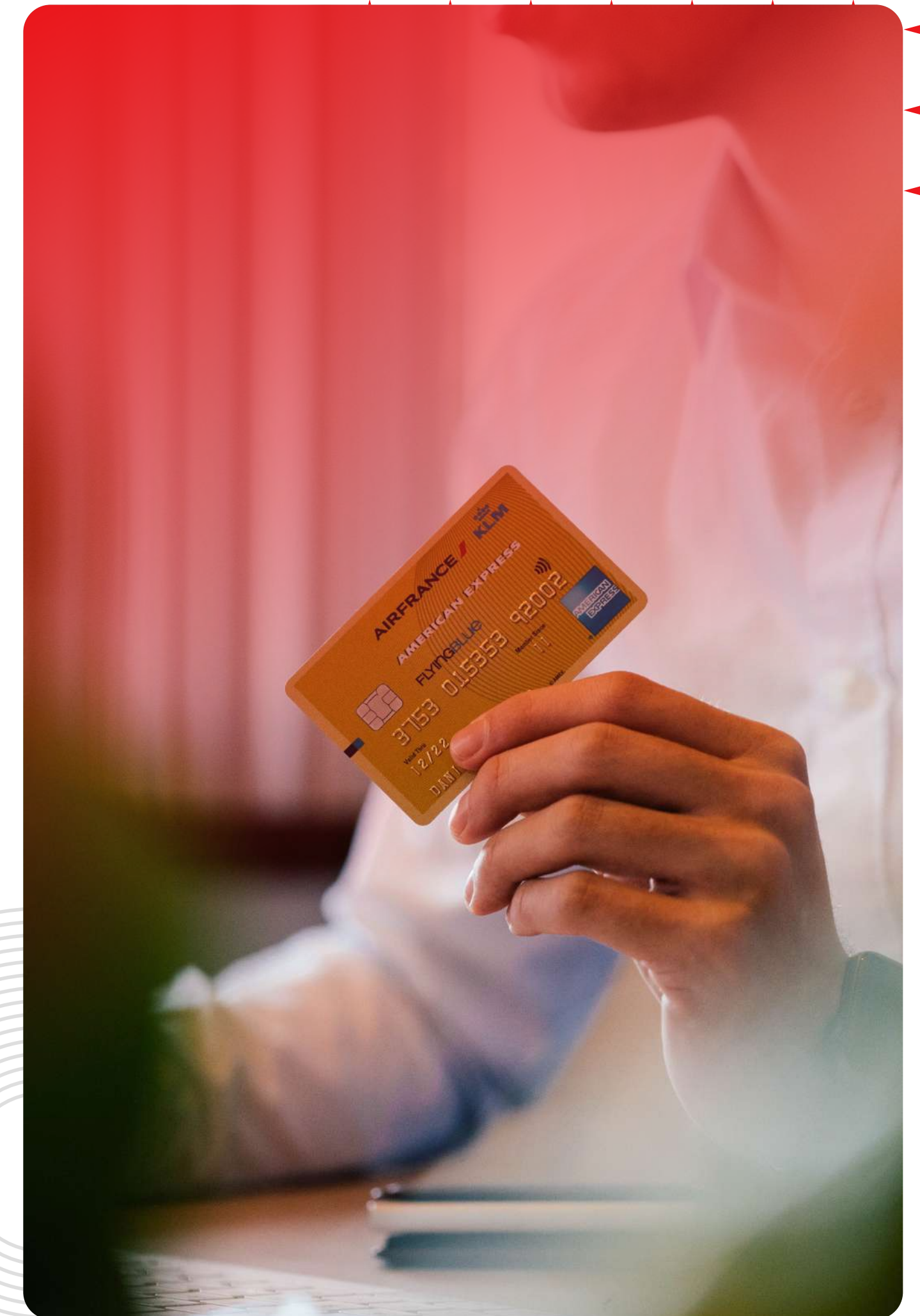
- Интеграция с более 15-ти системами управления и конструкторами сайтов (CMS и SaaS)
- Интеграция с отраслевыми CRM-системами и формирование ссылок на оплату по кнопку
- Формирование ссылок на оплату через личный кабинет DigitalKassa
- Интеграция с более 10-ти платежными системами и интернет-эквайрингами банков

## Фискализация данных при приеме платежей в вендинговых аппаратах:

- Интеграция с терминалами приёма оплаты
- Учет и контроль остатков продукции в каждом из вендинговых аппаратов через систему телеметрии
- Одна облачная касса для всех вендинговых аппаратов сети

## Фискализация данных при приеме оплаты на выезде:

- Прием оплаты через мобильный телефон курьера или мастера
- Формирование онлайн-чека через мобильное или веб-приложения DigitalKassa
- Одна облачная касса для всех курьеров



# Детализация целевой аудитории проекта

## Компании, принимающие онлайн-платежи в свой адрес

Маркетплейсы и интернет-сервисы

Онлайн-ритейл

Курьерские службы и доставка еды

Телеком

Пассажирские перевозки, такси, каршеринг

Букмекерские конторы и лотереи

ЖКХ

Продажи в соц.сетях

Вендинг

## Организаторы приема онлайн-платежей и иные сервисы

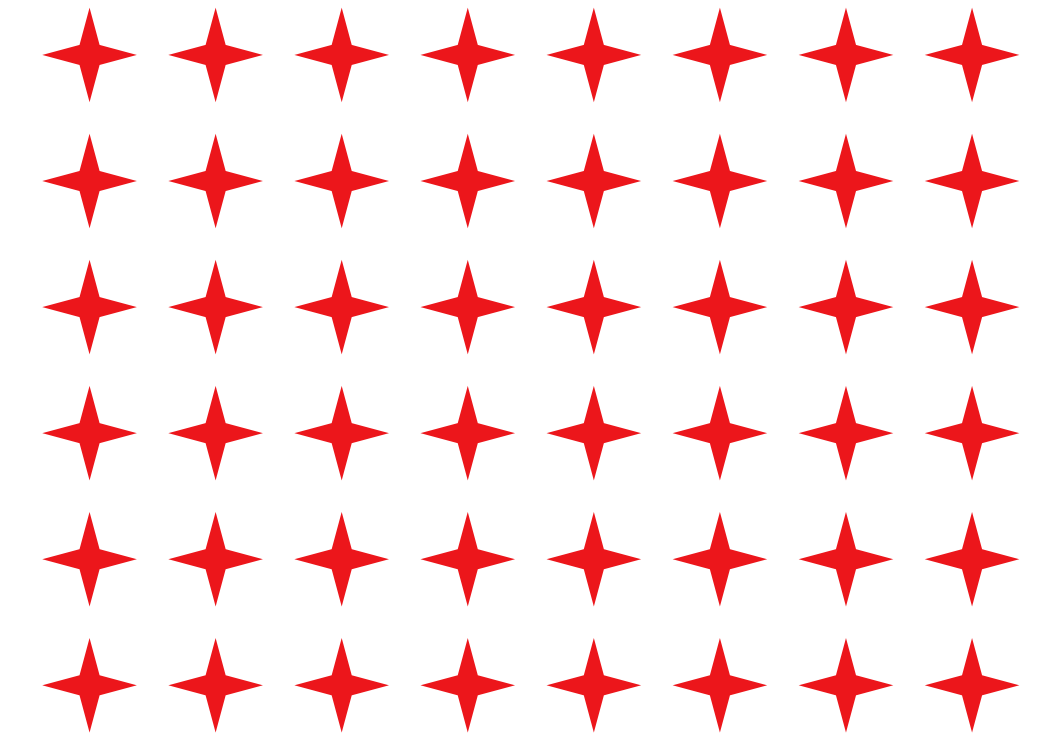
Банки

PSP-провайдеры

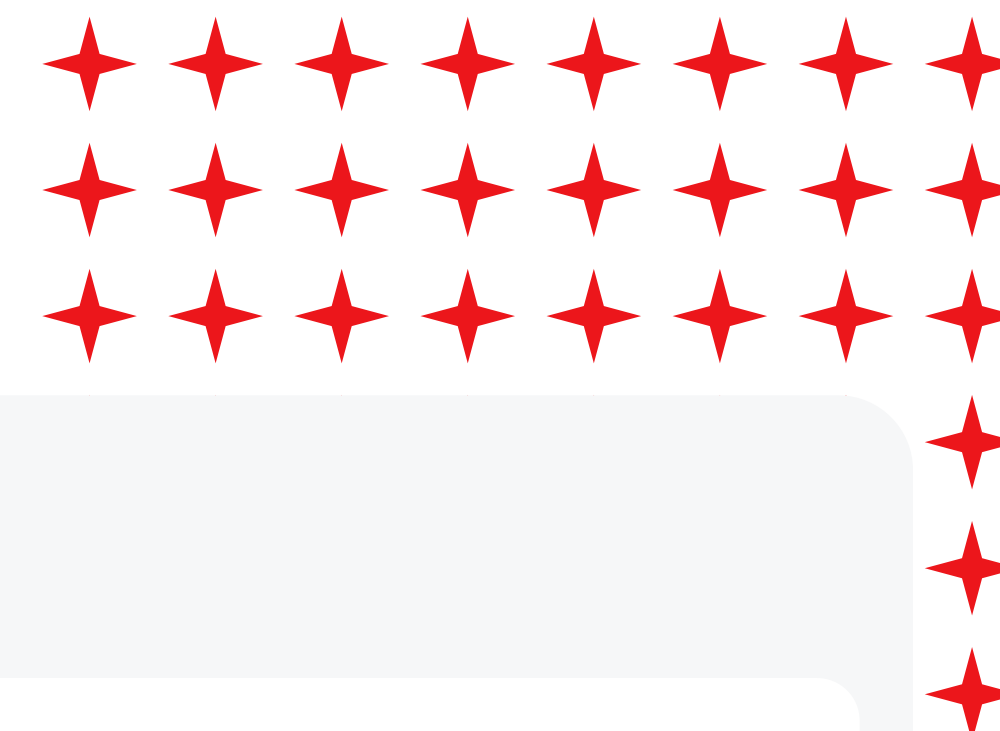
Платёжные агенты

Сервисы телеметрии

Могут выступать как операторы сервиса облачных касс или сервиса фискализации онлайн-платежей своих клиентов



# Проблемы



## Компаний



**Слишком много интеграций** интернет-эквайринг, облачная касса, бухгалтерия



**Сроки подключения зависят от исполнителя** = ~1-2 недели возможного простоя бизнеса



**Соблюдение 54-ФЗ**



**Стоимость обслуживания** = в среднем 3 000 рублей в месяц

## Покупателей



**При покупке онлайн нет гарантии оплаты** конкретного товара/услуги



**Сайт продавца с нужным товаром** при оплате ведёт на подозрительную ссылку

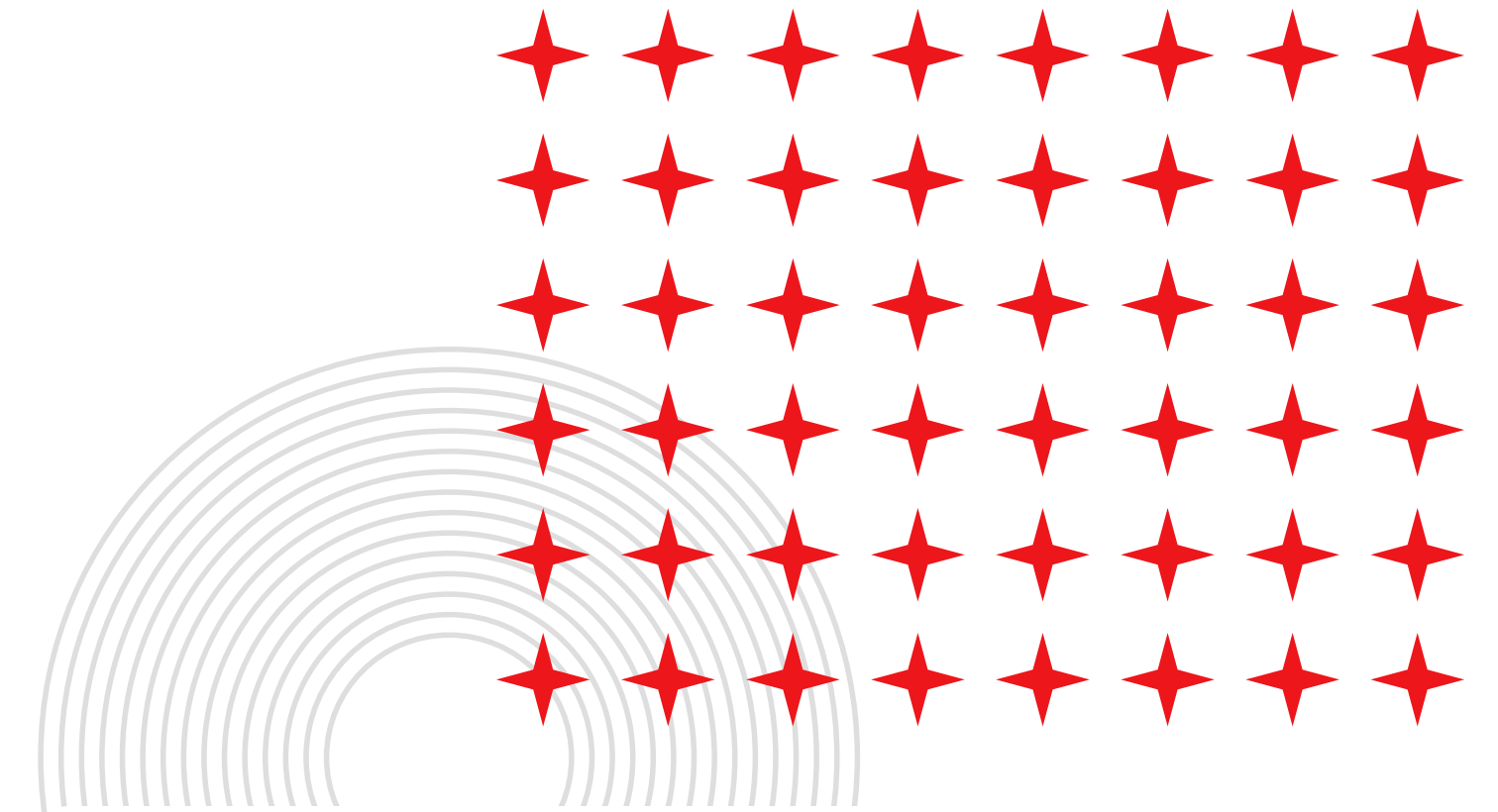


**Нет чека,** по которому можно произвести возврат товара/услуги



# Целевой рынок

Ориентация на решение задач бизнеса, связанных с онлайн-платежами и фискализацией данных в сегментах E-commerce, Edtech, Вендинги и др.



**TAM:**

---

**2,4 млрд ₹/мес**

**2 миллиона клиентов**

Общий объем компаний  
которые могут использовать  
облачную кассу

**SAM:**

---

**1,2 млрд ₹/мес**

**1 миллиона клиентов**

Объем компаний в сферах  
онлайн бизнес, вендинги,  
бизнес в соц. сетях, курьерские  
службы и др.

**SOM:**

---

**96 млн ₹/мес**

**80 тысяч клиентов**

Potential Revenue  
4% рыночная доля от TAM,  
(CAGR 13%)

\* Не смотря на высокую конкуренцию и уровень проникновения решений по фискализации платежей, мы планируем занять 3% рынка в 2026 году при среднем чеке 1200 рублей

# Конкурененты

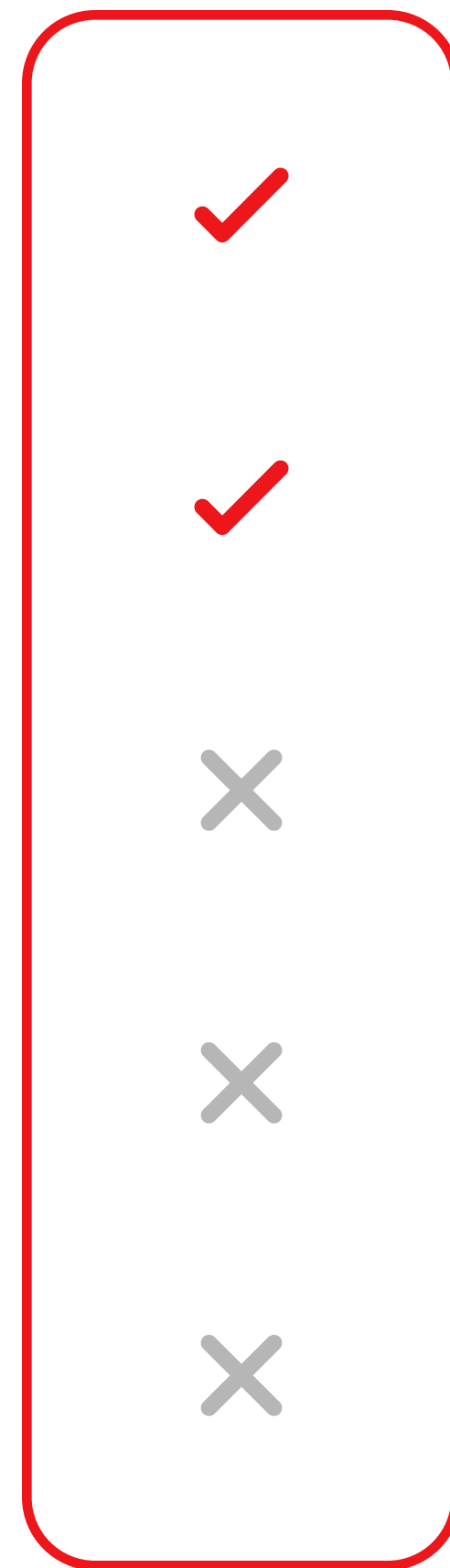
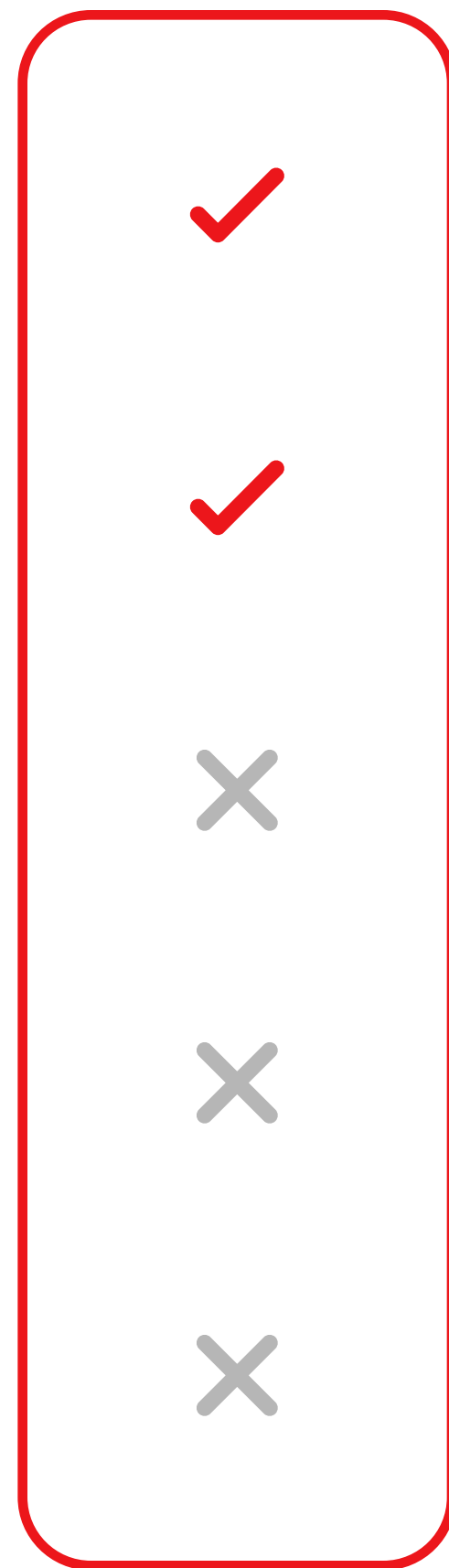
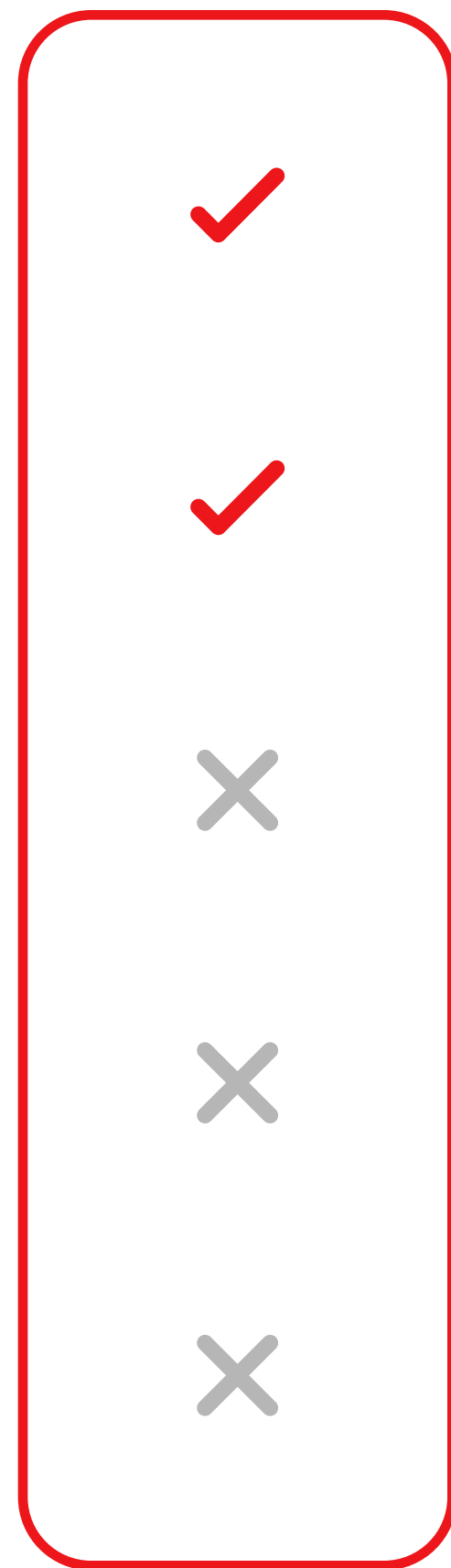
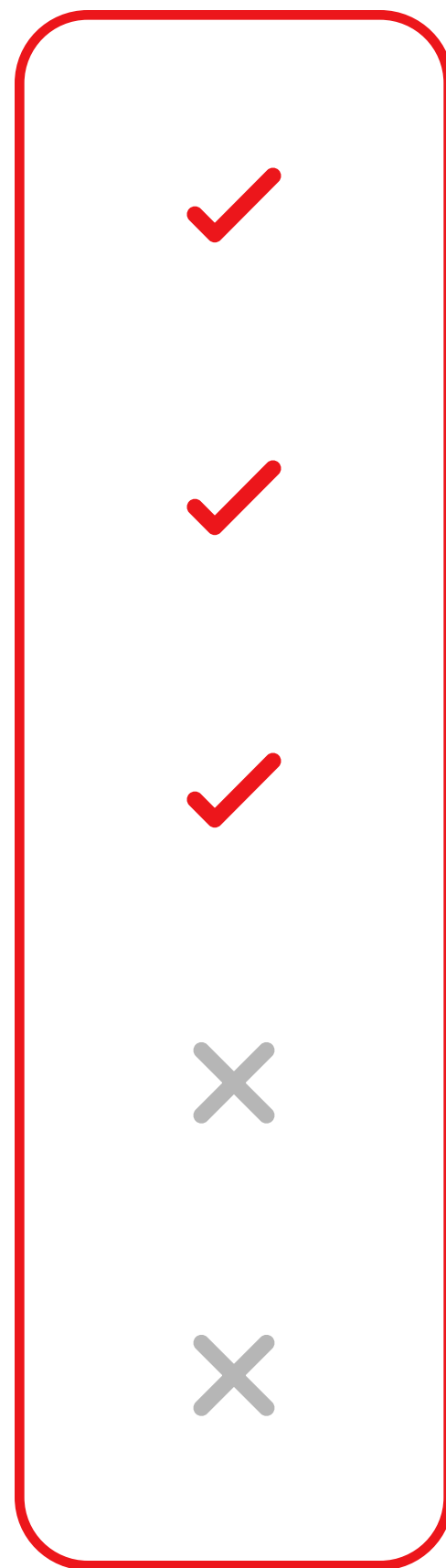
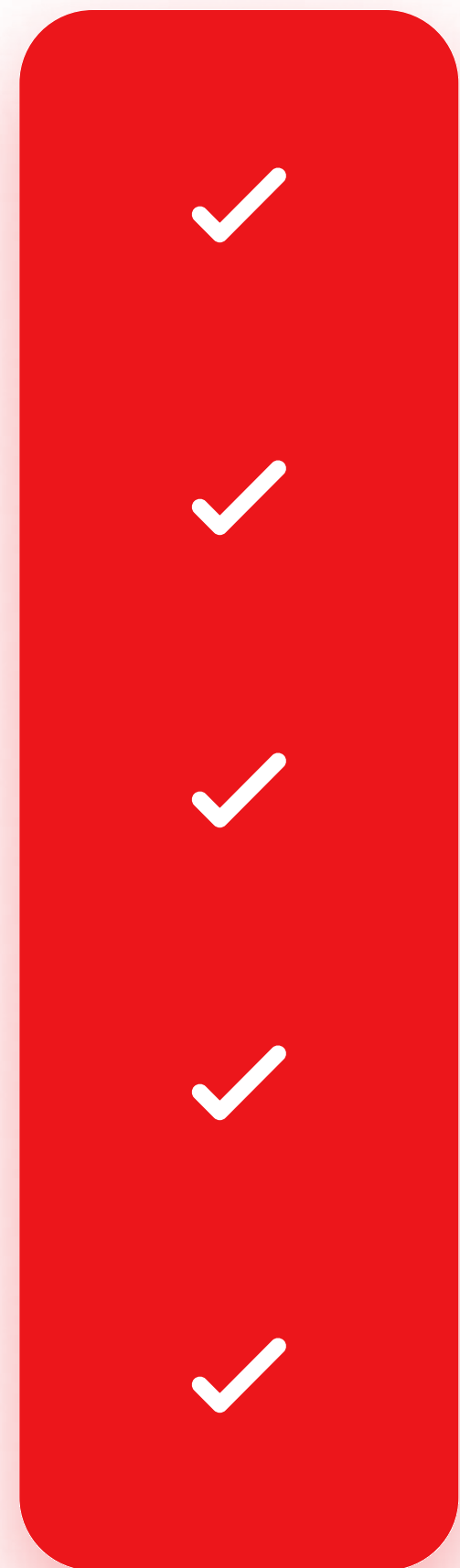
DigitalKassa

АТОЛ онлайн

CloudKassir

Бизнес.ру

OrangeData



Облачная касса.  
API фискализации

Интеграция со сторонними  
сервисами

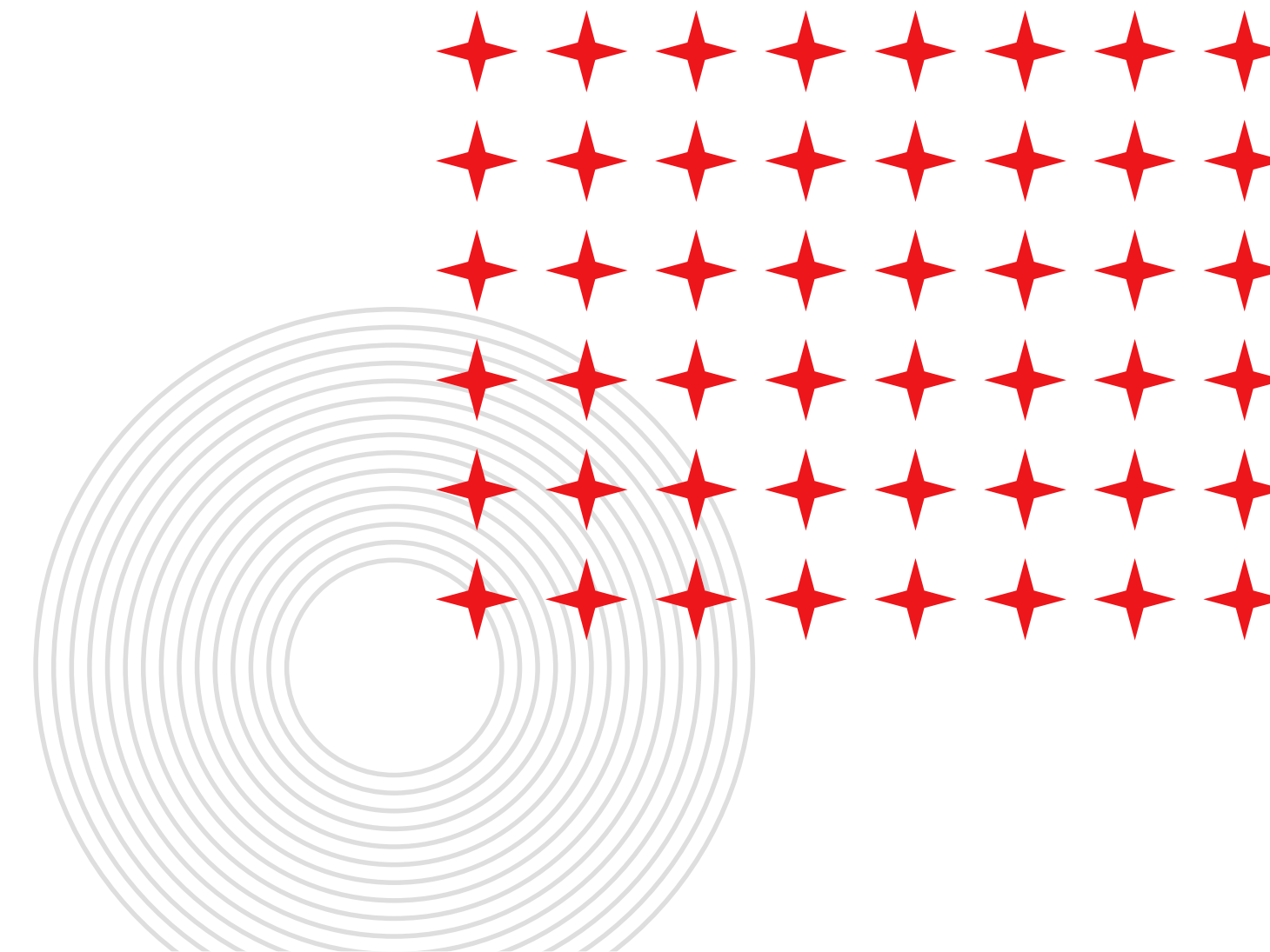
Собственный  
фискальный терминал

Мобильное приложение  
с эквайрингом через NFC

Платформа  
для телеметрии



# Результаты 2023



**Сентябрь 2023:**

**Старт продаж**

Запуск продаж в сегментах e-commerce и вендинг

**Ноябрь 2023:**

**280 000 ₺/мес**

Выручка с момента старта продаж (140 клиентов)

**Прогноз 2023:**

**500 000 ₺/мес**

Выручка с момента старта продаж (250 клиентов)



# План 2024

## Самостоятельно

Без дополнительных внешних инвестиций

**4 800 клиентов** к 31.12.2024

Средний чек - 1 800 рублей/мес

**63 млн. руб.**

Прогнозируемая выручка

## Инвестиции 15 млн ₺

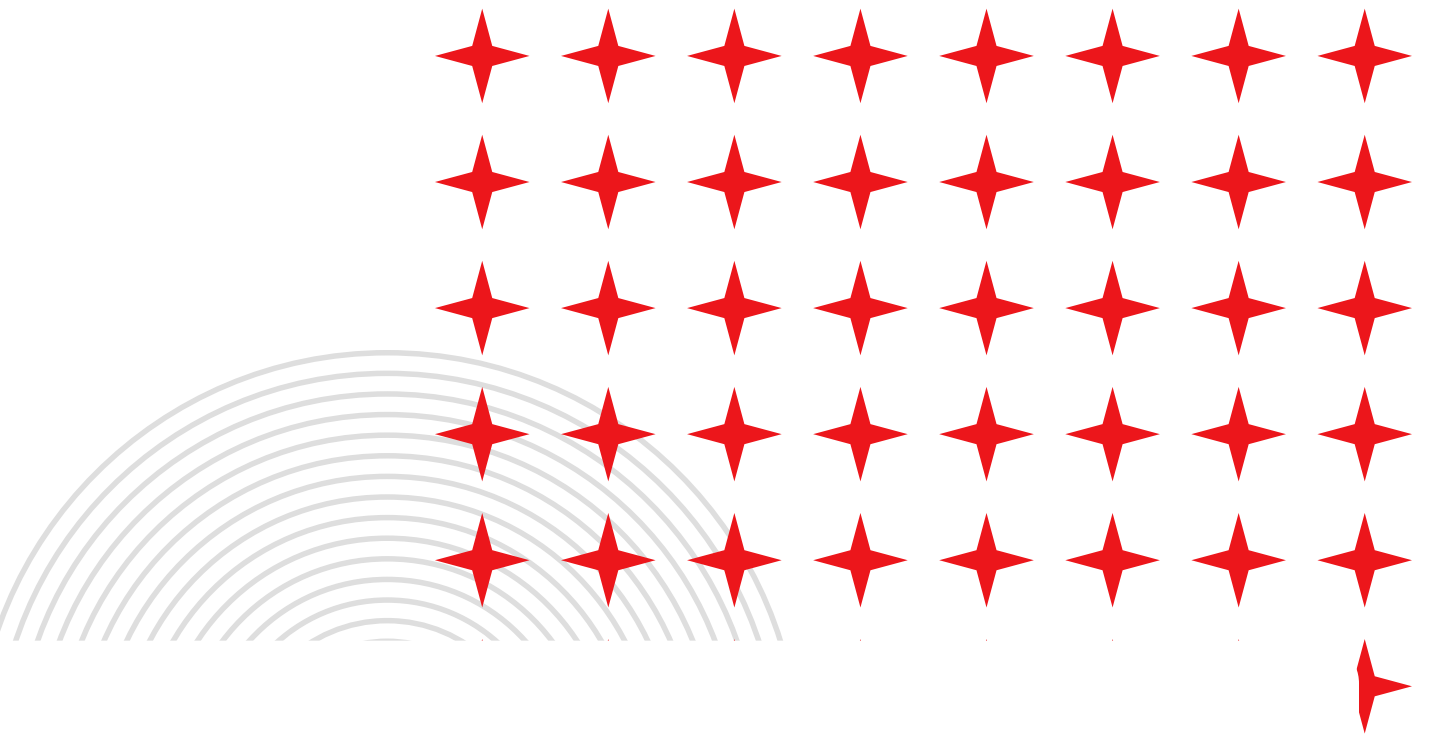
На развитие маркетинга и увеличение бюджета

**11 800 клиентов** к 31.12.2024

Средний чек - 1 700 рублей/мес

**138 млн. руб.**

Прогнозируемая выручка



## Инвестиции 60 млн ₺

На закупку оборудования под партнера

**34 900 клиентов** к 31.12.2024

Средний чек - 1 500 рублей/мес

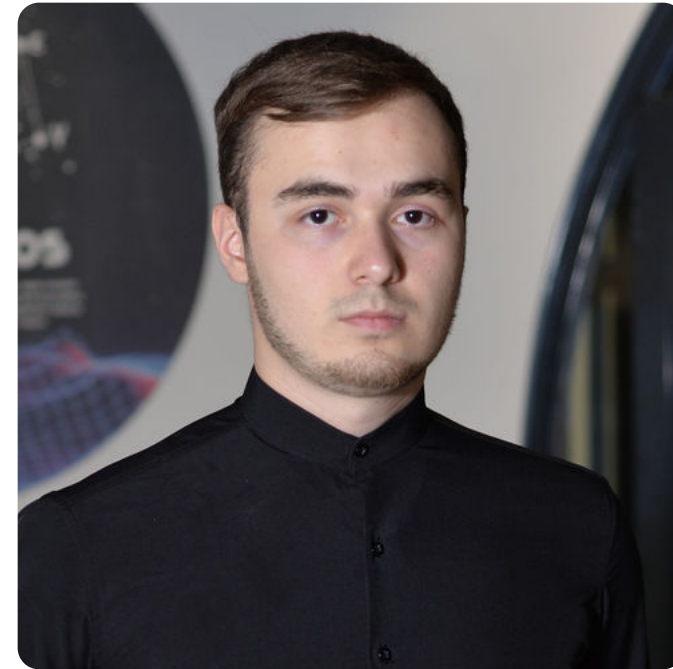
**385 млн. руб.**

Прогнозируемая выручка

# Команда



Андрей  
Кузнецов  
**Учредитель**



Владислав  
Дусманов  
**Технический  
директор**



Ришат  
Юнусов  
**Директор  
по маркетингу**



Константин  
Кузовенин  
**Генеральный  
директор**

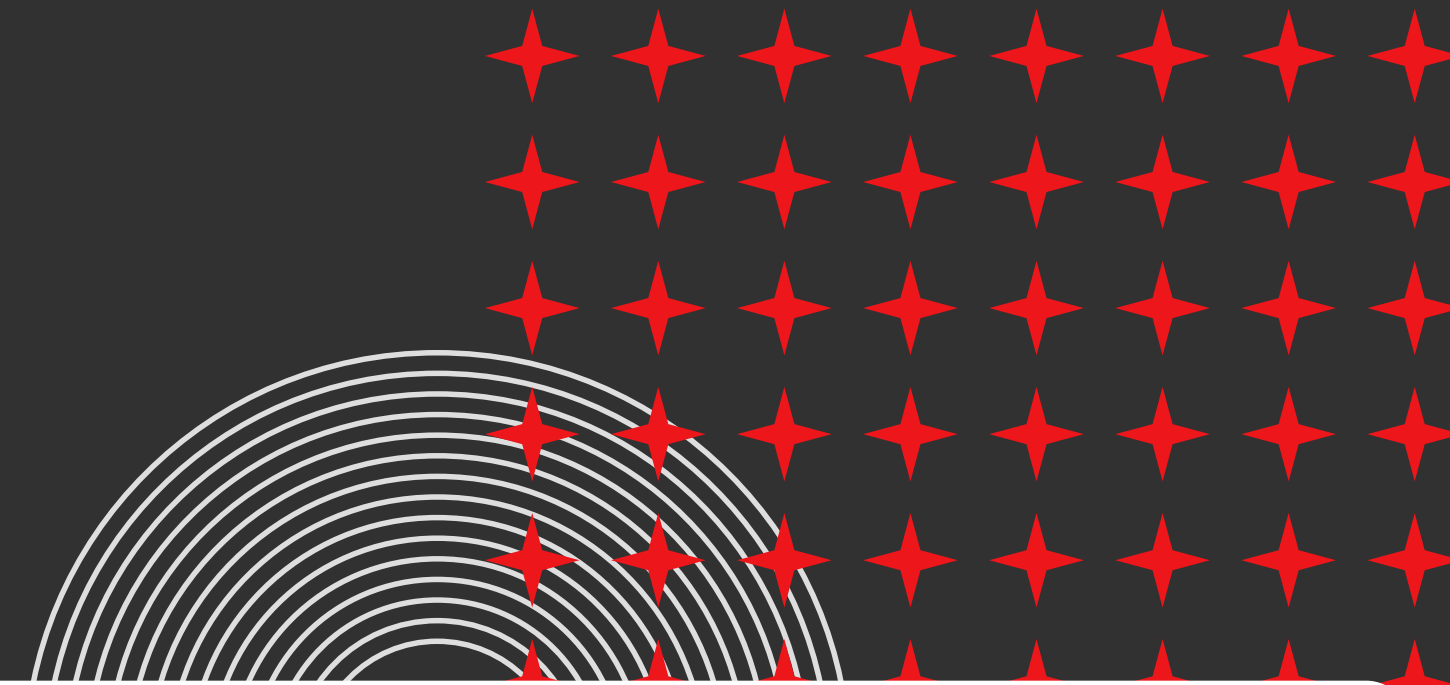


Ярослав  
Зуси  
**Директор  
по развитию  
бизнеса**



Сергей  
Лагода  
**Коммерческий  
директор**

# Спасибо за внимание!



## Контакты

---

**Ярослав Зуси**

@YaroslavZusi

89052726363