

Автономная система раннего обнаружения паводков

КИМГ СПЗ



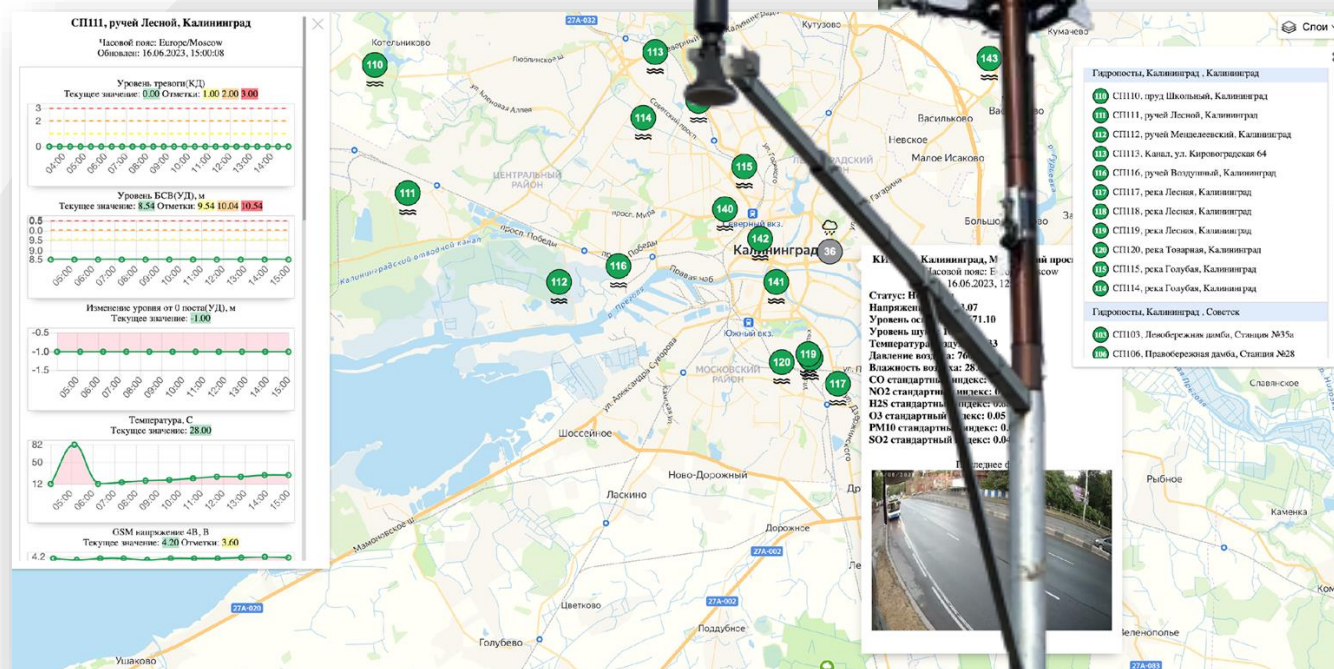
ГК СТРАТЕГИЯ



ОСНОВАТЕЛИ



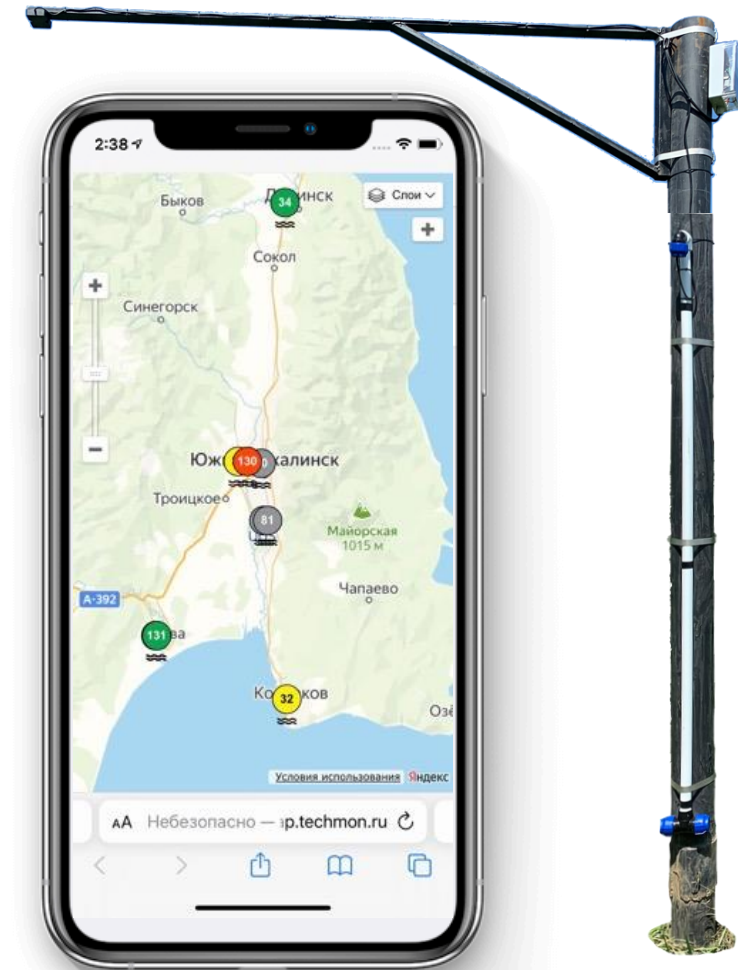
Московский инновационный кластер



Описание проекта

КИМГ СПЗ – система автоматизированных датчиков, обнаруживает начало критически опасных затоплений и помогает службам экстренного реагирования предотвратить проблемы там, где раньше это было дорого или невозможно.

В большинстве ситуаций ущерб от подтоплений можно значительно уменьшить, если среагировать быстро



Проблема

- Каждый год водные бедствия наносят значительный урон практически в каждом регионе России и мира
- Существующее оборудование нацелено на мониторинг водных ресурсов, а не борьбу с паводками
- Оборудование дорого ставить в каждом проблемном месте

Решение

- Мы подстраиваемся под специфику территории и рисков
- Предупреждаем, пока другие датчики молчат
- Наше оборудование целесообразно размещать на каждой точке риска

Время реагирования: 1 минута

КИМГ СП автономно размещаются на малых/средних реках и жилых объектах и объектах инфраструктуры



Датчики передают сигнал о ЧС в наблюдательный центр и через минуту прозванивают ответственных лиц.

Продажи

Стратегия продаж



Прямые продажи – работа с руководством регионов и профильным ведомств
 Участие в конференциях и профильных мероприятиях
 Партнерские продажи (интеграторы Мегафон и Ростелеком, продают в составе своих решений как услугу)

Целевая аудитория



- МЧС
- ГОЧС регионов
- корпорации добывающие
- корпорации перерабатывающие
- дорожные строители

Наши клиенты и партнёры



МЧС России



Правительство Калининградской области



Правительство Сахалинской области



Администрация Туапсинского района



Администрация Коломенского округа

РЫНОК

TAM (общий объем рынка)

39 562 000 000 руб

SAM (доступный объем рынка)

15 825 000 000 руб

SOM (реально достижимый объем рынка)

7 912 000 000 руб

Описание целевой аудитории и ее потребностей

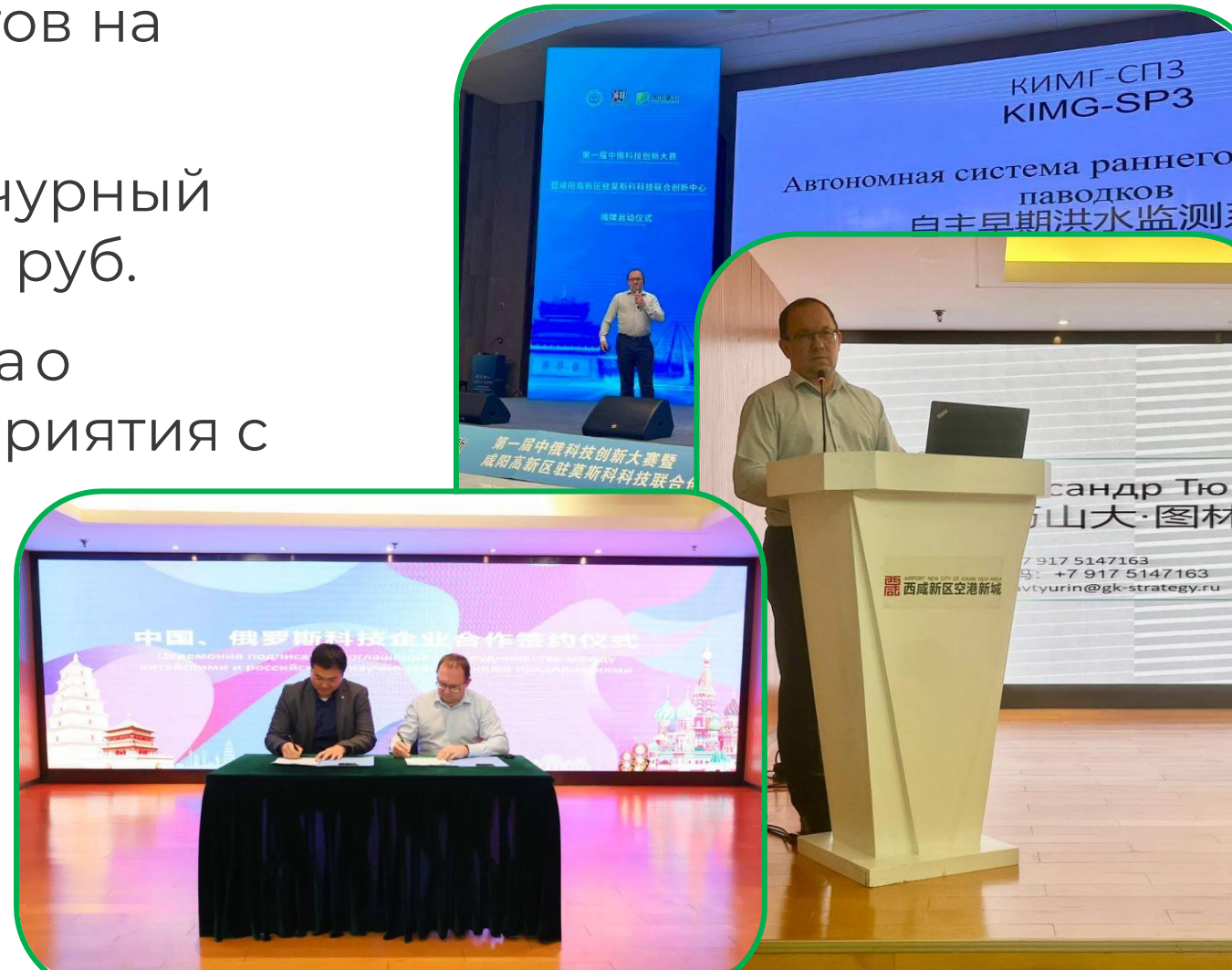


Правительства регионов (89 рег. по 120 ед. в среднем), муниципалитеты, МЧС, добывающие компании (10-20 по 50ед) , дорожники (1000 ед), корпорации ESG

Стоимость решения образуется из стоимости поставки комплектов датчиков, работ по установке-наладке, лицензий на программное обеспечение, работ по сопровождению, ремонту и обновлению списанных. Так же предлагаются сопутствующие продукты, аренда ПО в облаке компании.

Результаты за время программы

- Выполнено 5 новых контрактов на 8 400 000 руб.
- Получено одобрение на венчурный кредит от МИК на 30 000 000 руб.
- Подписаны два меморандума о создании совместного предприятия с китайскими компаниями



Готовы к smart-сотрудничеству

Александр
Тюрин

моб.: +7 917 5147163

E-mail: avtyurin@gk-strategy.ru



www.gk-strategy.ru

