



B-SIGHT

Система регистрации физической активности

спринт

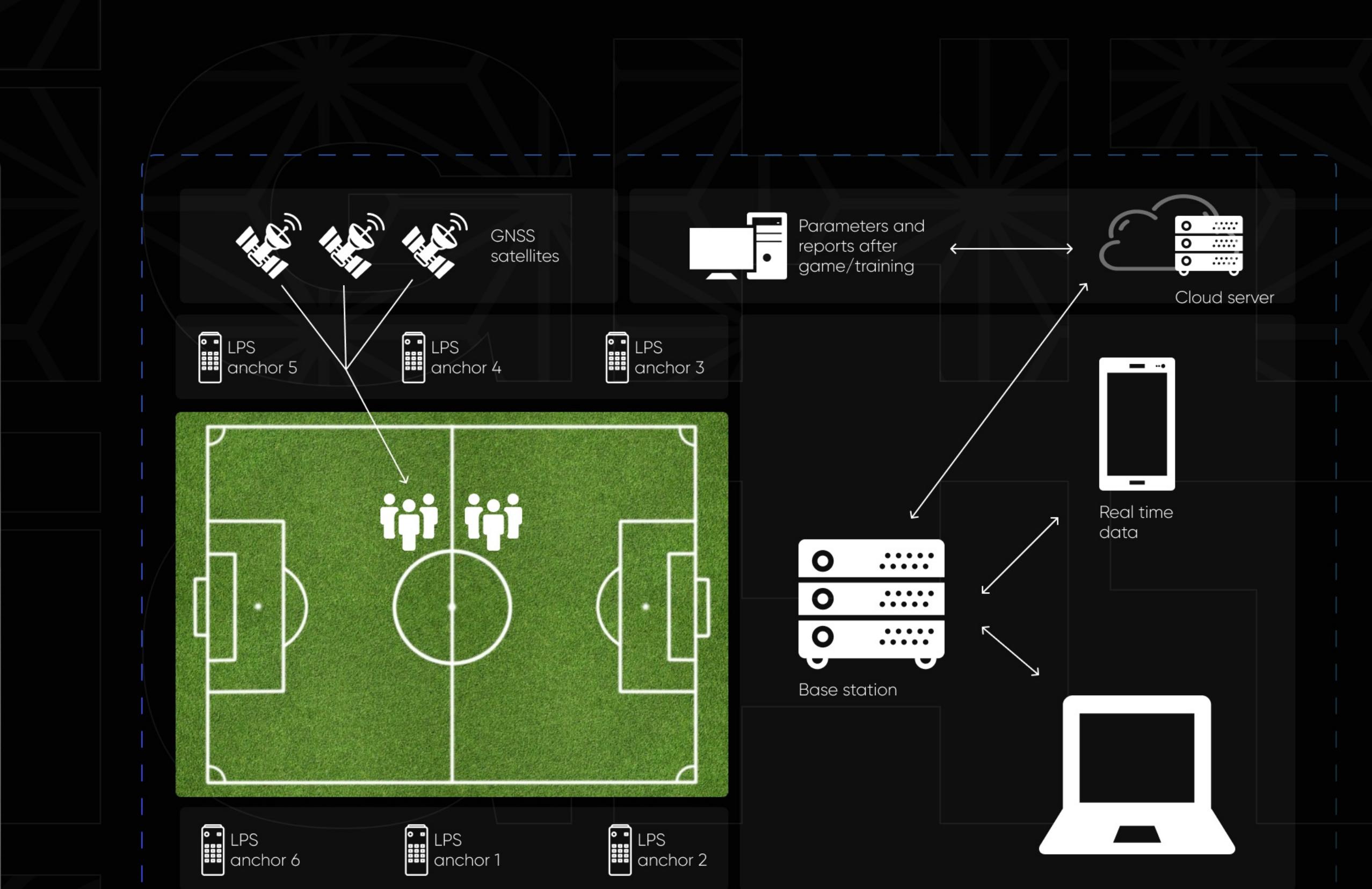
ФРИИ



Минцифры
России



Компоненты системы



Для кого?



Профессиональные
футбольные клубы



Клубы других игровых
видов спорта



Детские академии

The screenshot displays the B-SIGHT software interface, which includes:

- A top navigation bar with tabs: Тренировка, Матч отчет, Индивидуальный отчет, Цикл индивидуальный, and Цикл командный.
- A search bar for "FC Chelsea".
- A date selection section with "Выберите даты" and "Начало - Окончание".
- A main table titled "Сводная таблица" showing player statistics for Arat Pop, Cris Pul, Cristian Pulisic, and others.
- An "Acceleration and deceleration" chart comparing Ruben Loftus-Cheek and Artemiy Vaytatis.
- A detailed player profile for Artemiy Vaytatis, including training load, performance metrics, and injury risk.
- A summary table for Artemiy Vaytatis across training sessions and matches.

Существующие решения



Catapult, WiMu, GPexe

- Дороже и сложнее в освоении тренерским составом (переплата за 80% - 90% функций, которые не используются);
- Могут попасть под санкции в любой момент;
- Продаются без поддержки и настройки.



B-Sight

- Датчики имеют функцию обратной связи;
- Система собирает отчеты в нетренировочное время с помощью анкет и имеет прогнозы травм;
- Система разработана и производится в Московской области и защищена от санкций.

Наша команда

**Роман Дутка**

Соучредитель,
исполнительный директор

FIFA сертифицированный
менеджер,
более 15 лет опыта в ИТ,
опыт работы в академии

**Рамиль Шарипов**

Соучредитель, Спортивный
лидер

FIFA сертифицированный
тренер,
более 20 лет опыта работы
в топ командах

**Денис Фокин**

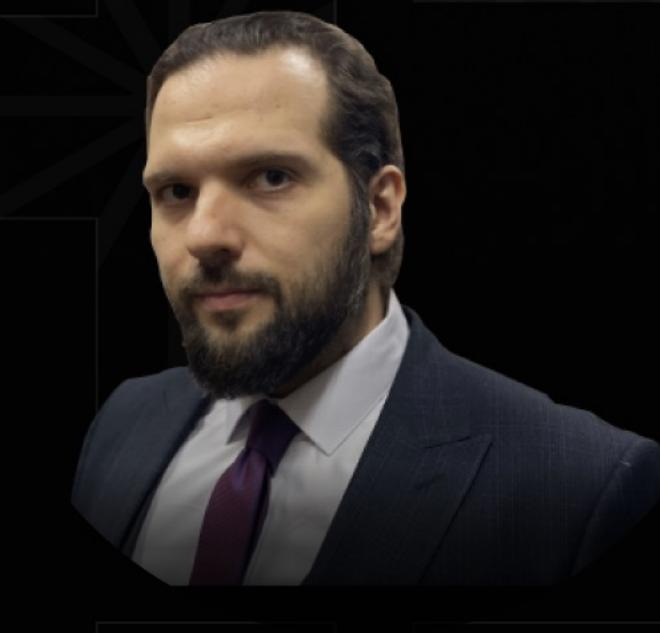
Соучредитель, ИТ -
директор

Эксперт веб-разработчик,
более 20 лет опыта в
разработке корпоративных
систем

**Герман Стародубов**

Соучредитель, технический
директор

Эксперт по
микроэлектронике,
более 25 лет опыта в
разработке аппаратного
обеспечения

**Дмитрий Трофимов**

Руководитель проектов
Более 15 лет в управлении
проектами крупного
бизнеса

Результаты акселерации

Продукт

Использована как система хронометража для ИгрыБудущего - более 5 млн руб

Проведен Customer Development, почти 100 контактов с потенциальными клиентами и партнерами

Доработали систему второго поколения с учетом итогов проведенного Customer Development.

Клиенты

ФНЛ уже провела тестирование нашего продукта на матче сборной РФЛ и Медиалиги и заявила об этом в своих релизах, в аккаунте TG ФНЛ

По итогам кастдева упаковали ЦП для клиентов и сменили фокус с Премьер лиги на клубы ФНЛ. Создали сценарии демонстрации продукта, провели 8 демонстраций, с 3 клубами перешли в стадию переговоров о покупке

Старт прямых продаж - сформирована взвешенная воронка продаж на 30 млн

Маркетинг

Решение представили на 2 конференциях

Старт собственной активности в социальных сетях (создание собственных аккаунтов ВК, Телеграм, Инстаграм, съемка проморолика)

Определили 2 наиболее эффективных канала продаж: рекомендации тренеров и футбольных лидеров мнений, а также продажи через партнерские каналы Лиг

Результаты акселерации

Продукт

Использована как система хронометража для ИгрыБудущего - более 5 млн руб

Проведен Customer Development, почти 100 контактов с потенциальными клиентами и партнерами

Доработали систему второго поколения с учетом итогов проведенного Customer Development.

Клиенты

ФНЛ уже провела тестирование нашего продукта на матче сборной РФЛ и Медиалиги и заявила об этом в своих релизах, в аккаунте TG ФНЛ

По итогам кастдева упаковали ЦП для клиентов и сменили фокус с Премьер лиги на клубы ФНЛ. Создали сценарии демонстрации продукта, провели 8 демонстраций, с 3 клубами перешли в стадию переговоров о покупке

Старт прямых продаж - сформирована взвешенная воронка продаж на 30 млн

Маркетинг

Решение представили на 2 конференциях

Старт собственной активности в социальных сетях (создание собственных аккаунтов ВК, Телеграм, Инстаграм, съемка проморолика)

Определили 2 наиболее эффективных канала продаж: рекомендации тренеров и футбольных лидеров мнений, а также продажи через партнерские каналы Лиг

Результаты акселерации

Продукт

Использована как система хронометража для ИгрыБудущего - более 5 млн руб

Проведен Customer Development, почти 100 контактов с потенциальными клиентами и партнерами

Доработали систему второго поколения с учетом итогов проведенного Customer Development.

Клиенты

ФНЛ уже провела тестирование нашего продукта на матче сборной РФЛ и Медиалиги и заявила об этом в своих релизах, в аккаунте TG ФНЛ

По итогам кастдева упаковали ЦП для клиентов и сменили фокус с Премьер лиги на клубы ФНЛ. Создали сценарии демонстрации продукта, провели 8 демонстраций, с 3 клубами перешли в стадию переговоров о покупке

Старт прямых продаж - сформирована взвешенная воронка продаж на 30 млн

Маркетинг

Решение представили на 2 конференциях

Старт собственной активности в социальных сетях (создание собственных аккаунтов ВК, Телеграм, Инстаграм, съемка проморолика)

Определили 2 наиболее эффективных канала продаж: рекомендации тренеров и футбольных лидеров мнений, а также продажи через партнерские каналы Лиг

Предложение для партнеров

Для крупного техно или спорт бренда

Использование решения bsight для усиления
бренда экосистем в спорте

Интеграция в существующую ИТ экосистему - рост
числа клиентов

Увеличение охвата за счет массовых видов спорта

Комплементарное решение для существующих
клиентов



Роман Дутка

+7-910-481-30-62

@DutkaRO