



Бюджетное учреждение Ханты-Мансийского автономного округа - Югры  
«Сургутский районный центр социальной помощи семье и детям»

## ФАНДРАЙЗИНГ



РЕКОМЕНДАЦИИ  
ДЛЯ СПЕЦИАЛИСТОВ  
УЧРЕЖДЕНИЙ СОЦИАЛЬНОГО  
ОБСЛУЖИВАНИЯ

ТЕЛЕФОН: 8 (3462) 740 555

Бюджетное учреждение Ханты-Мансийского автономного округа - Югры  
«Сургутский районный центр социальной помощи семье и детям»

### ГРАФИК РАБОТЫ

- **понедельник** с 9-00 до 18-00 часов;  
- **вторник-пятница** с 9-00 до 17-00 часов – для женщин, с 9-00 до 18-00 часов - для мужчин;  
- **суббота, воскресенье** - выходные дни.  
*Перерыв для отдыха и приёма пищи с 13-00 до 14-00 часов.*

### НАШИ АДРЕСА:

- пгт. Барсово, улица Сосновый бор, дом 34;  
- г. Лянтор, мкр. 5, дом 3, офис 3; 1 мкр. дом 35/1, офис 2;  
- г.п. Федоровский, улица Федорова, дом 3Б.

Приемная: +7 3462 740 555

### МЫ в СОЦИАЛЬНЫХ СЕТЯХ



### ПОЛЕЗНЫЕ ССЫЛКИ:

**ОФИЦИАЛЬНЫЙ САЙТ** для размещения информации о государственных (муниципальных) учреждениях <https://bus.gov.ru/pub/info-card/84783?activeTab=3>



ПОРТАЛ СОЦИАЛЬНЫХ УСЛУГ [social86.ru](https://social86.ru)

ВИД - № 235 /2022

Разработчик: Мухамедтинова Р.М.,  
заведующий отделением социального сопровождения граждан

### 10 принципов успешного фандрайзинга

1. *Фандрайзинг - это не про деньги!*
2. *Фандрайзингом нельзя заниматься равнодушно.*
3. *Люди дают деньги людям.*
4. *Сделайте вашего донора своим другом.*
5. *Принцип Парето: 20 процентов жертвователей приносят 80 процентов всех средств.*
6. *Вы не получите того, о чем не просите.*
7. *Сделайте пожертвование легким для вашего донора.*
8. *Используйте представляющиеся возможности.*
9. *Техники фандрайзинга применимы по всему миру.*
10. *Говорите «Спасибо!»*



## Что такое фандрайзинг



У Вас есть проект, у Вас есть команда, которая готова его реализовывать, и очень хочется приступить к этому процессу. Это замечательно! Но есть одно НО и это «но» называется финансы. Счастье, как гласит народная мудрость, не в деньгах, но ресурсы для успешной реализации проекта необходимы.

Итак, актуальной стала мысль о фандрайзинге.

Термин «**фандрайзинг**» является калькой с английского (fund - средства, финансирование, to raise – поднимать, добывать, собирать).

**Фандрайзинг** – это поиск ресурсов (людей, оборудования, информации, времени, денег и др.) для реализации проектов и/или поддержания существования организации.

**Фандрайзинг** – искусство получать от людей то, что вы хотите, когда и где хотите, для той цели, которую вы определили.

**Фандрайзинг** – привлечение материальных и денежных ресурсов из различных источников для поддержки организации или специального проекта.

## Фандрайзинговая стратегия

Важными аспектами фандрайзинговой стратегии являются:

- написание плана проекта;
- написание спонсорского предложения;
- четкое определение целевой аудитории проекта для дальнейшего определения потенциальных спонсоров;
- установление таких взаимоотношений с партнерами, которые удовлетворяют интересам обеих сторон;
- правильное закрытие проекта (включает в себя работу с партнерами после окончания проекта для создания возможности дальнейшего долгосрочного сотрудничества).

Успешность привлечения средств во многом зависит от того, насколько фандрайзер владеет профессиональными навыками убеждения и умеет убедить других в том, что Ваша деятельность заслуживает внимания и поддержки.



Фандрайзинг широко практикуется для подготовки и проведения специальных мероприятий, таких как балы, конкурсы, марафоны, аукционы, презентации, конференции и т.д. Во время их подготовки и проведения привлекается внимание потенциальных доноров и одновременно собираются необходимые средства. Во время такого мероприятия важно отметить каждого из прибывших гостей, если необходимо, выделить конкретного гостя из остальной публики.

В заключении следует отметить, что фандрайзинг - не выпрашивание денег, а спланированная работа, которая направлена на получение пожертвований, сделанных осознанно. Сущность фандрайзинга - установление партнерских отношений, переход к стратегии сотрудничества с людьми и организациями, которые могут оказать материальную поддержку.

**Успешный фандрайзинг -  
это 90% хорошей подготовки к  
запросам о финансировании и  
10% собственно запросы.**