



Регистрация предпринимательства в Финляндии

Аннотация. В статье на основе анализа законодательства Финской республики раскрываются понятия, связанные с регистрацией предпринимательских структур в различных организационных формах.

Ключевые слова: предпринимательство, малое предпринимательство, налоги, регистрация.

Раздел: (04) экономика.

Политическая стабильность, мощный экономический потенциал Финляндии, ее гибкое налоговое законодательство, географическое положение, а также возможность получения вида на жительство делает эту страну чрезвычайно привлекательной для людей, желающих заняться предпринимательской деятельностью за рубежом.

Для регистрации малого бизнеса в Финляндии можно использовать следующие организационно-правовые формы [1]:

- 1) yksityinen elinkeinoharjoittaja – yksityinen toiminimi (Т-ми) – лицо свободной профессии и лицо, занимающееся частным промыслом. Кредиторы имеют легальные права как на бизнес-капитал, так и на частную собственность владельца;
- 2) персональные товарищества: avoin yhtiö (Ау) – полное товарищество;
- 3) kommandiittiyhtiö (Ку) – коммандитное товарищество. Каждый партнер имеет личную ответственность в главном соглашении о партнерстве, действия одного партнера неразрывно связаны с действиями всех остальных партнеров по бизнесу, кредиторы имеют легальные права как на бизнес-капитал, так и на частную собственность партнеров;
- 4) osakeyhtiö (Оу) – акционерное общество. Владельцы акций не несут ответственности за действия корпорации (с некоторыми исключениями);
- 5) osuuskunta (Ок) – кооператив;
- 6) rekisteröity yhdistys (Ру) – объединение.

В настоящее время лицо, не проживающее постоянно в одной из стран ЕС, может выступать в качестве предпринимателя, участника открытого или коммандитного общества, а также учредителя акционерного общества только с разрешения Министерства торговли и промышленности Финляндии. Для его получения необходимо оплатить гербовый сбор. Имеются и специальные требования к правлению акционерного общества. Если более половины членов правления акционерного общества не имеют постоянно-го места жительства на территории ЕС, то требуется специальное разрешение Министерства торговли и промышленности (МТП) Финляндии.

Регистрировать предприятие нужно в торговом регистре главного патентного и регистрационного управления.

При подаче документов вы имеете право получить в этом управлении так называемый Diaaritodistus – свидетельство о регистрации с входящим номером. Это документ, заменяющий свидетельство о регистрации вашей компании, на основании которого можно открыть счет в банке и совершать другие действия, предусмотренные законодательством на время рассмотрения ваших документов. Отдельная пла-



та берется за регистрацию вспомогательного (второго) имени компании, которое может отражать одно из направлений в деятельности компании.

Предприниматель и предприятие также обязаны зарегистрироваться в налоговом управлении. Для этого нужно заполнить и послать в налоговое бюро по месту жительства или регистрации компании бланк уведомления о начале деятельности [2].

Наиболее распространенной организационно-правовой формой предпринимательской деятельности в Финляндии является акционерное общество (по-фински сокращенно "Оу").

По своему правовому статусу "Оу" похоже на закрытое акционерное общество в России. Учредителями "Оу" могут выступать физические и/или юридические лица, в том числе иностранные. В отличие от России, для открытия "Оу" не требуется писать многостраничные уставы. Все, как правило, сводится к заполнению стандартных анкет. Минимальный уставной капитал общества составляет 50.000 Fm (\$ 10.000).

После регистрации общества, когда компания сразу приступает к своей деятельности, вся эта сумма должна быть оплачена. Тогда же средства из уставного фонда можно тратить на нужды фирмы (расходы на гостиницы, командировки и т. д.), можно снять почти всю сумму, оставив на счете около \$ 500–700 для положительного баланса.

Системой органов управления в "Оу" должно быть обязательно правление, напоминающее совет директоров в российских АО, но должность генерального директора не является обязательной. Количество членов правления не ограничено.

Налогообложение в Финляндии достаточно простое. В конце финансового года подается отчет, и если есть доход, то налог на прибыль составляет 28%. Если решением собрания эта прибыль выплачивается в виде дивидендов акционерам, то налог с этой прибыли вообще не платится. Налогооблагаемая прибыль рассчитывается после всех расходов в конце финансового года.

Если фирма действует, то нужно ежемесячно подавать финансовую справку. Для этого нужно собирать все квитанции о платежах, по которым бухгалтер фирмы делает и отправляет уведомления в налоговую инспекцию. (Стоимость юридической и аудиторской поддержки бизнеса не превышает \$ 150–200 в месяц.)

Продажа товаров за рубеж (из Финляндии) и оказание услуг за рубежом НДС не облагается. Более того, если товар приобретается фирмой с НДС, то налог возвращается компании. Все услуги и товары (а/м, оргтехника, мебель и т. д.), которые куплены на нужды фирмы, приобретаются без НДС (т. е. на 18% дешевле). Кроме того, в Финляндии отсутствует практикуемый в России налог на имущество.

Финская фирма, имеющая филиал за рубежом, должна отчитываться за его деятельность также, как и за деятельность в Финляндии. Если в конце года осталась прибыль и с нее не платятся дивиденды, то нужно заплатить налоги с прибыли фирмы в Финляндии.

На зарегистрированную компанию можно приобрести готовый бизнес: например, ресторан или магазин. Доходность такого бизнеса зависит от многих факторов, среди которых немаловажное значение имеют его месторасположение и товарооборот. Выгоднее всего открывать свое дело в Хельсинки.

Разброс цен на готовый бизнес достаточно велик [3]:

- Торговый павильон с кафетерием в Хельсинки – от 55.000 Fm (\$ 11.000).
- Ювелирный магазин – от 120.000 Fm (\$ 24.000).
- Пиццерия – от 100.000 Fm (\$ 20.000).
- Кафе – от 130.000 Fm (\$ 26.000).



ART 14869

УДК 334.72

- Пивной ресторан – от 225.000 Fm (\$ 45.000).
- Фотоателье – от 200.000 Fm (\$ 40.000).
- Турагенство – от 1.850.000 Fm (\$370.000).
- Спортивный центр – от 2.100.000 Fm (\$ 420.000).

Законодательство Финляндии не накладывает ограничения на иностранцев, желающих организовать в этой стране предприятие, которое можно учредить в таких организационно-правовых формах, как частный предприниматель, партнёрство, открытое акционерное общество с ограниченной ответственностью, закрытая акционерная компания с ограниченной ответственностью, кооператив.

Как правило, минимум один из учредителей любого финского предприятия обязан быть резидентом Европейского Союза, а для регистрации бизнеса со 100%-ным иностранным участием потребуется разрешение государственного бюро патентов и регистрации Финляндии – National Board of Patents and Registration.

Для того чтобы нерезиденту Европейского Союза зарегистрироваться в Финляндии как частный предприниматель, ему (ей) потребуется получить разрешение на работу и вид на жительство в этой стране. Предприниматель единолично владеет и управляет своим бизнесом в Финляндии и несёт неограниченную ответственность по долгам и обязательствам частного предприятия.

В законодательстве Финляндии существуют два вида партнёрств – генеральное партнёрство с неограниченной ответственностью и партнёрство с ограниченной ответственностью своих членов.

Генеральное партнёрство с неограниченной ответственностью учреждается минимум двумя партнёрами, без необходимости оплаты какого-либо капитала и характеризуется следующим образом [4]:

- 1) все партнёры (физические и юридические лица) равноправны и несут неограниченную равноправную ответственность по долгам и обязательствам предприятия;
- 2) партнёры не свободны в передаче своих прав третьим лицам без соответствующего решения общего собрания;
- 3) управление предприятием осуществляться генеральными партнёрами в соответствии с учредительным договором.

Партнёрство с ограниченной ответственностью учреждается минимум двумя физическими или юридическими лицами (одно из которых обязано быть генеральным партнёром), без необходимости оплаты какого-либо капитала и характеризуется следующим образом:

- 1) генеральные партнёры равноправны и несут неограниченную равноправную ответственность по долгам и обязательствам предприятия;
- 2) остальные партнёры несут ответственность по обязательствам партнёрства только в пределах своей доли;
- 3) партнёры не свободны в передаче своих прав третьим лицам без соответствующего решения общего собрания;
- 4) управление предприятием осуществляться генеральными партнёрами в соответствии с учредительным договором. Если остальные партнёры принимают участие в управлении партнёрством, то они теряют статус ограниченной ответственности и несут неограниченную ответственность наряду с генеральными партнёрами.

Открытое акционерное общество с ограниченной ответственностью может быть учреждено одним акционером и характеризуется следующим образом:

- 1) минимальный размер капитала – € 80 000;



2) капитал должен быть оплачен в течение месяца с момента регистрации компании;

3) разрешена свободная продажа акций компании третьим лицам;

4) управляет компанией Совет директоров, в котором как минимум, генеральный директор и один из директоров Совета должны быть резидентами Европейского Союза.

Закрытая акционерная компания с ограниченной ответственностью может быть учреждена одним акционером и характеризуется следующим образом:

1) минимальный размер капитала – € 8 000;

2) капитал полностью оплачивается на момент регистрации компании;

3) свободная продажа акций не разрешена;

4) возможно управление одним директором, но большинство директоров компании должны быть резидентами Европейского Союза.

Хотя кооператив как форма предпринимательской деятельности в Финляндии редко используется иностранными инвесторами, такое предприятие примечательно тем, что все его учредители (минимум 3, физические и юридические лица) вправе быть нерезидентами Европейского Союза.

Открыть фирму в Финляндии несложно. Необходимо подготовить комплект документов и представить их в Бюро патентов и регистраций Финляндии [5], уплатив пошлину.

С другой стороны, существуют и некоторые нюансы, связанные с порядком получения разрешения на работу для граждан России и разрешения на пребывание. Так, гражданин России может владеть 100% акций предприятия, но в правление при этом должно входить как минимум 50% граждан Финляндии или других стран ЕС [6].

Все зарегистрированные в Финляндии предприятия обязаны вести бухгалтерский учёт и сдавать периодическую отчётность.

Финские компании и кооперативы платят налог на прибыль по равной ставке. Партнёрства не рассматриваются как самостоятельные субъекты налогообложения в Финляндии. Доход партнёрства распределяется между участниками соответственно их долям и облагается налогом по месту резидентности самих партнёров. Доход частного предпринимателя облагается подоходным налогом по прогрессивной шкале, как личный доход физического лица.

Существует и программа финансовой помощи малым и средним предприятиям, регулируемая «Национальной промышленной стратегией Финляндии». Согласно ей, правительство может оплатить до 30% стоимости полных затрат на организацию бизнеса. Вся территория страны условно поделена на три зоны – Южную, Среднюю и Северную. В каждой из них меняется процент софинансирования государством. Для юга страны он составляет – 15%, для средней части – 24%, для севера – 30% [7].

Для всех предприятий, работающих на территории Финляндии, установлены следующие налоги: НДС, который составляет от 8 до 22% (в зависимости от сферы деятельности). Социальные налоги – около 30%. Помимо этого, раз в год предприятие платит налог с прибыли – 26% (до 2005 года – 29%) [8]. Несмотря на кажущуюся простоту налогообложения, практически ни одно финское предприятие не обходится без услуг профессионального бухгалтера. Как правило, его труд оценивается из расчета 40 евро/час. Иметь свою собственную бухгалтерию могут себе позволить только крупные предприятия. Малые и средние предприятия Финляндии прибегают к услугам специализированных бухгалтерских компаний. В среднем, на оплату их услуг каждое финское предприятие затрачивает до 1000 евро в год. Каждое предприятие обязано раз в год сдавать бухгалтерский отчет [9].



Большинство национальных и европейских программ стимулирования направлены на повышение инвестиционной активности в недостаточно развитых регионах. Поддержка оказывается в виде грантов, кредитов, налоговых льгот, участия в уставном капитале, предоставления гарантий, обучения работников. Как правило, получателями поддержки выступают малые и средние предприятия. Иностранные компании имеют право доступа к программам государственной поддержки наравне с финскими компаниями.

Ряд из описанных ниже программ поддержки доступен на всей территории Финляндии, однако из-за особенностей системы стимулирования за точной информацией о применимости конкретной программы в определенном регионе следует обращаться в Инвестиционное агентство Invest in Finland.

В целях индивидуализации программ поддержки вся территория Финляндии поделена на несколько регионов согласно уровню развития. Большая часть Центральной и Северной Финляндии классифицирована как развивающиеся регионы либо как регионы структурных изменений. В свою очередь, развивающиеся регионы разделены на три зоны; тем регионам, инвестиционные потребности которых наиболее высоки, отдается приоритет.

Поддержка оказывается инвестиционным проектам в сферах промышленного производства, туризма и отрасли услуг.

Работа по поддержке предпринимательства координируется Центрами занятости и экономического развития (TE-Centres). Всего их 15; они оказывают консультационную, образовательную и финансовую поддержку. Центры учреждены совместно тремя министерствами: Министерством труда, Министерством торговли и промышленности и Министерством сельского и лесного хозяйства. Каждый центр участвует в развитии региона посредством участия в финансировании проектов компаний-клиентов, направленных на развитие, оптимизацию операций, создание новых рабочих мест. Кроме того, центры являются важными каналами доступа к источникам финансирования ЕС.

Инвестиционная поддержка оказывается компаниям (прежде всего, малым и средним; по законодательству Финляндии это предприятие с числом работников до 250 человек и оборотом до 40 млн. евро либо балансом до 27 млн. евро) в развивающихся регионах и регионах структурных изменений. Чтобы получить доступ к инвестиционной поддержке, компания должна удовлетворять двум требованиям:

- должна открывать или расширять предпринимательскую деятельность либо модернизировать основные средства и
- должна подтвердить потенциал продолжительного извлечения прибыли.

Верхний предел объема инвестиционной поддержки определен как доля основного капитала согласно балансу: до 40% в зоне I, до 34% в зоне II и до 25% в зоне III и в регионах структурных изменений. Крупные компании также вправе обратиться за инвестиционной поддержкой, но для них установлен более низкий верхний предел.

За пределами указанных регионов инвестиционная поддержка предоставляется исключительно малым предприятиям (число работников до 50, оборот не превышает 7 млн евро либо баланс не превышает 5 млн евро); верхний предел составляет 15% основного капитала (стоимость машин и оборудования, строений и земельных участков).

Также малые предприятия могут получить стартовую помощь в течение первых 12 месяцев существования. Максимальный размер такой помощи – 45% стоимости проекта.



Малые и средние предприятия также могут получить особую поддержку развития в целях повышения долгосрочной конкурентоспособности или выхода на мировой рынок. Этот вид поддержки оказывается при выполнении двух условий:

- проект должен быть критически важным для хозяйственной деятельности предприятия;
- предприятие должно иметь потенциал для продолжительного извлечения прибыли.

Интенсивность поддержки зависит от характера проекта и территории его осуществления. Верхний предел – 35%; в развивающихся регионах – 40%. В случае привлечения к выполнению проекта сторонних специалистов верхний предел поднимается до 50% независимо от территории.

Кроме того, особая поддержка развития может быть оказана компаниям, расширяющим свое присутствие на мировом и зарубежных рынках; верхний предел объема поддержки – 50% соответствующих расходов (на обучение персонала, рыночные исследования, консультационные услуги, представительские услуги, получение необходимой информации).

Транспортная поддержка оказывается в случае доставки продукции малых и средних предприятий в малонаселенные районы, к которым относятся провинции Лапландия, Северная Остроботния, Кайнуу, Северная Карелия, Южное Саво и Северное Саво.

Энергетические субсидии могут быть выделены компаниям в целях реализации проектов по сокращению энергопотребления и использования внутренних источников энергии, а также по диверсификации энергоснабжения и созданию дополнительных источников энергии, проведению исследований энергетического рынка.

Центры занятости и экономического развития предоставляют компаниям информацию о наиболее выгодных местах расположения, исходя из наличия рабочей силы с требуемыми навыками и уровнем образования. Если инвестору необходимо дополнительно обучение персонала, то Министерство занятости оказывает услуги по организации обучения в соответствии с запросами компаний-работодателей. Обучение финансируется Министерством и работодателем совместно.

Инвестор может открыть предприятие на выгодных условиях в промышленной зоне, созданной муниципальными органами.

Малые предприятия в зонах I и II вправе применять более высокие нормы амортизации основных средств. С 1998 г. эта льгота предоставляется только малым и средним предприятиям. Предприятия таких уязвимых секторов, как синтетические волокна, металлургия, сельское хозяйство, автомобилестроение, судостроение не имеют права на получение налоговых льгот.

Государственная компания Finnvera plc является специализированной организацией, поддерживающим путем оказания финансовых услуг деятельность финских компаний на внутреннем рынке и продвигающим экспорт и иную внешнеэкономическую деятельность. На 31 декабря 2003 г. балансовая стоимость Finnvera составляла 1,54 млрд евро; штат компании – 403 человека, а число клиентов достигает 26 тысяч.

Компания предлагает такие финансовые продукты, как кредиты, кредитные гарантии, экспортные гарантии для создаваемых и развивающихся предприятий и микро предприятий, для крупных компаний, выходящих на мировой рынок.

Finnvera – это официальное Агентство экспортного кредитования Финляндии и выступает в качестве Национального посредника в отношении финансирования из фондов ЕС. Компанией подписано два соглашения с Европейским инвестиционным



ART 14869

УДК 334.72

фондом о схемах гарантирования с целью облегчения малым предприятиям доступа к финансированию. В апреле 2001 г. Finnvera запустила программы кредитования, в том числе из средств Европейского фонда регионального развития. Программы предусматривают выделение кредитов для инвестиций, образования капитала, микрокредитов, кредитов женщинам-предпринимателям, льготных кредитов малым и средним предприятиям. При этом Finnvera готова принять более высокие риски.

В 2003 г. Finnvera учредила компанию Veraventure Oy, управляющую рисковыми инвестициями. Veraventure на 100% принадлежит Finnvera.

Национальное агентство по технологиям Tekes предоставляет гранты и рискованные кредиты научно-исследовательским проектам, направленным на создание конкурентоспособной продукции, технологий или услуг. Агентство обладает штатом экспертов, которые производят оценку проекта и определяют степень риска. Агентство финансирует НИОКР, проводимые финскими компаниями, институтами и университетами. Проект должен удовлетворять следующим критериям: значимость для конкурентоспособности и развития компании; развитие технологий; наличие у компании необходимых ресурсов; необходимость внешнего финансирования.

Глобальная цель агентства Tekes – это укрепление технологического ядра финской экономики, поэтому особое внимание уделяется проектам, в которые вовлечено несколько компаний, привлекаются субподрядчики из числа малых и средних предприятий, используются услуги финских исследовательских организаций.

В 2003 году агентство Tekes выделило на финансирование НИОКР 390 млн евро, из которых 230 млн было предоставлено компаниям. Всего в 2003 г. было начато 2196 проектов.

Вступление Финляндии в ЕС открыло перед малыми и средними предприятиями дополнительные финансовые ресурсы, особенно для проектов региональной значимости (проекты, способствующие диверсификации региональной экономики, снижению безработицы). Поскольку субсидии не должны нарушать здоровую конкуренцию, установлен верхний предел объема финансирования.

Региональная и структурная политика ЕС основана на двух взаимосвязанных элементах: поддержка из структурных фондов ЕС и национальная региональная поддержка.

Поддержка из структурных фондов ЕС предоставляется наиболее важным проектам и инициативам, пилотным проектам и трансграничным инициативам. В период 2000–2006 гг. из бюджета ЕС в структурные фонды ежегодно будет выделяться 229 млн евро.

С точки зрения компании-бенефициара наиболее интересным элементом структурных фондов является Фонд регионального развития (ERDF), финансирующий инвестиционные проекты и открытие новых предприятий в области инфраструктуры и деловых услуг.

Чтобы получить субсидию из структурного фонда ЕС, компания должна удовлетворять условиям финансирования согласно национальным программам регионального развития.

Торговое представительство Российской Федерации в Финляндии [10] в рамках своей компетенции оказывает правовую помощь российским участникам ВЭД, а также зарегистрированным в Финляндии компаниям, созданным с участием капитала российских юридических лиц; содействует финским физическим и юридическим лицам в осуществлении коммерческой деятельности на российском рынке.



ART 14869

УДК 334.72

Ссылки на источники

1. Регистрация фирмы в Финляндии. – URL: http://www.openbusiness.ru/html_euro/Finlandia_open1.htm
2. Васильев А. А., Васильев А. М. Индивидуальное предпринимательство // Право и политика. – 2009. – № 10. – С. 2142; Васильев А. А. Регулирование малого бизнеса в РФ и за рубежом: монография. – Армавир: РИО АГПА, 2012. – 205 с.
3. Покупка готового бизнеса в Финляндии. – URL: russians.rin.ru
4. Финляндия: специфика ведения бизнеса. – URL: <http://www.corpagent.com>
5. Бюро патентов и регистраций Финляндии. – URL: www.prh.fi
6. Организация бизнеса в Финляндии. – URL: http://www.infofin.ru/p_22.php
7. Бизнес в Финляндии в цифрах. – URL: <http://e-finland.ru/travel/general/biznes-v-finlyandii-v-tscifrah.html>
8. Налоги в Финляндии. – URL: <http://www.vero.fi>
9. Бизнес в Финляндии в цифрах.
10. Торговое представительство Российской Федерации в Финляндии. – URL: <http://www.rusfintrade.ru/>

Anatoli Vfsiliev,

Candidate of Legal Sciences, Associate Professor, Department of Criminal Law, Procedure and Criminalistics, branch FGBOU VPO "Kuban State University" in Tikhoretsk (Tikhoretsk)

2suchoy@rambler.ru

Registration of business in Finland

Abstract. In article on the basis of analysis of the legislation of the Republic of Finland disclosed concepts related to the registration of business organizations in a variety of organizational forms.

Key words: entrepreneurship, small business, taxes, registration.

Рекомендовано к публикации:

Сирик М. С., кандидатом юридических наук, доцентом, зав. кафедрой уголовного права, процесса и криминалистики филиала ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке, г. Тихорецк

ISSN 2304-120X



9 772304 1120142

