



Финансовый аспект некоторых организационно-правовых форм организаций

Аннотация. Данная статья подразумевает цель в выявлении финансовых особенностей организаций в форме хозяйственных обществ и товариществ.

Для реализации данной цели описаны правовые формы организаций хозяйственных товариществ и хозяйственных обществ, охарактеризованы их финансовые особенности, выявлены преимущества и недостатки.

Ключевые слова: организационно-правовые формы организаций, субъект хозяйственной деятельности, хозяйственные общества, ООО, ОАО.

Раздел: (04) экономика.

Экономическую основу рыночной экономики составляет обособление хозяйствующих субъектов в качестве собственников. Это означает, что каждый собственник свободен и волен решать, как и для чего использовать принадлежащие ему ресурсы – производить ли нужные обществу товары и услуги самостоятельно, объединяться ли с другими собственниками для этих целей или, за неимением других возможностей, продавать единственное свое достояние – способность к труду. Главным составным элементом экономической основы рыночной экономики выступает частная собственность на факторы производства, порождающая частный характер их присвоения.

Способ присвоения не является случайным. Он обусловлен уровнем развития материальной базы производства. Рыночная экономика создает возможность объединения индивидуальных капиталов, не пренебрегая самыми мелкими их вложениями. Там и тогда, где и когда это выгодно, возникают групповые формы частного присвоения. Способ присвоения факторов производства должен соответствовать состоянию и уровню развития объектов присвоения. Лишь в том случае может быть обеспечено их эффективное функционирование.

Условием эффективного функционирования современной рыночной экономики является многообразие форм собственности на факторы производства.

Каждый субъект хозяйственной деятельности отмечен особыми признаками, сочетающими как экономические, так и организационные отношения, обусловленные спецификой применяемых средств производства. Зафиксированное нормами права единство организационных и экономических оснований деятельности хозяйствующих субъектов выступает как его «организационно – правовая форма». Они дают возможность человеку, гражданину, коллективу обрести официальный правовой статус хозяйствующего субъекта, стать общественно признанным хозяйственником, предпринимателем.

Под правовой формой организации подразумевается комплекс юридических, правовых, хозяйственных норм, определяющих характер, условия, способы формирования отношений между собственниками организации, а также между организацией и другими, внешними по отношению к нему субъектами хозяйственной деятельности и органами государственной власти [5, с. 48].

Организационно – правовые формы деятельности характеризуются большим разнообразием и имеют значительные различия в разных странах. В России ком-



ART 75150

УДК 334.7

мерческие организации могут создаваться исключительно в тех организационно-правовых формах, которые предусмотрены действующим законодательством, а именно Гражданским кодексом Российской Федерации. Физическое лицо в роли предпринимателя самостоятельно решает вопросы – что, как и для кого производить. Источником имущества могут быть собственные накопления, помощь друзей или полученные в банке кредиты. Риск неудачи целиком лежит на индивидуальном предпринимателе. Он несет ответственность по своим обязательствам всем принадлежащим ему имуществом.

Признаки юридического лица состоят в том, что это, прежде всего – организация, т. е. определенным образом организованное объединение лиц, которое:

- имеет обособленное имущество;
- отвечает этим имуществом по т.т. своим обязательствам;
- может от своего имени приобретать и осуществлять имущественные неимущественные права,
- нести обязанности;
- иметь самостоятельный баланс или смету.

Указанные организации как юридические лица могут быть двух типов: во-первых, преследующие извлечение прибыли в качестве основной цели своей деятельности; такие организации являются коммерческими; во-вторых, не преследующие извлечения прибыли в качестве основной цели и не распределяющие полученную прибыль между участниками; такие организации признаются некоммерческими.

Наиболее значительными организационными признаками, отличающими одну организационно-правовую форму хозяйствования от другой, являются следующие:

- количество участников данного хозяйственного объединения;
- форма управления предприятием;
- Наиболее значительными финансовыми признаками, отличающими одну организационно – правовую форму хозяйствования от другой, являются следующие:
- собственник применяемого капитала;
- источники имущества, составляющего материальную основу хозяйственной деятельности данного субъекта;
- особенности формирования уставного капитала;
- ответственность владельцев и участников по обязательствам или пределы имущественной ответственности;
- порядок распределения чистой прибыли и др.

Хозяйственные товарищества и общества – это коммерческие организации, формирование уставного капитала которых производится за счет взносов участников или учредителей, каждый из которых имеет определенную долю. Имущество, внесенное участниками или учредителями в уставный капитал, а также произведенное или приобретенное в процессе деятельности, принадлежит им на праве собственности хозяйственным товариществам и обществам.

Взносы учредителей или участников в уставный капитал хозяйственных товариществ и обществ могут производиться как в денежной, так и в натуральной форме. Если взносом являются материальные и нематериальные активы (например, здания, оборудование, ценные бумаги, валюта, имущественные или неимущественные права), то, по согласованию учредителей, они оцениваются в денежной форме и в дальнейшем их переоценка, которая влечет за собой изменение доли участника в уставном капитале, производиться не может.



Термины «общество» и «товарищество», используемые в определениях ряда организационно-правовых форм предпринимательства, имеют корни в истории российского предпринимательства. Под «обществом» раньше понималась респектабельная предпринимательская фирма, как правило, крупная, действовавшая в разных сферах предпринимательства одновременно, но обязательно – на финансовом рынке. Слово «общество» однокоренное со словом «общение». До октябрьские российские предпринимательские общества невозможно представить себе без многочасовых заседаний правления, на которых в облаках табачного дыма и под звон фужеров с шампанским решались судьбы миллионных сделок. Русская любовь к общению получала практическое воплощение и в следовавших за этими заседаниями вечеринках, на которые общество отправлялось также, как правило, в полном составе [9, с. 35].

Под «товариществом» обычно понималось менее крупное по масштабам объединение капиталов на партнерских началах для проведения небольшого числа операций. «Товарищество», как, кстати, и «товарищ», – это определения, пришедшие из практики производства и торговли в дореволюционной России. Под товарищем обычно понимали партнера по бизнесу, иногда – заместителя руководителя организации. Соответственно, термин «товарищество» использовался для определения некоторых видов деловых отношений.

Хозяйственные товарищества и общества – обычная и наиболее распространенная в нормальном имущественном обороте форма коллективной предпринимательской деятельности. Эта форма универсальна, в рамках ее может осуществляться любая профессиональная предпринимательская деятельность – производственная, торговая, посредническая, кредитно-финансовая, страховая и т. д.

Такого рода объединения, создаваемые предпринимателями, в европейском праве обычно называются компаниями, а в американском – корпорациями. В России они традиционно именовались торговыми товариществами, поскольку торговля обычно ассоциировалась с коммерческой деятельностью.

Хозяйственные товарищества и общества имеют много общих черт. Являясь коммерческими организациями, они ставят основной задачей получение прибыли и распределение ее между участниками. В этом плане с финансовой точки зрения они абсолютно идентичны.

Общества и товарищества являются едиными и единственными собственниками своего имущества, которое может выражаться в деньгах, вещах, быть движимым и недвижимым. К недвижимому имуществу законодательство относит землю, участки недр, обособленные водные объекты, леса, многолетние насаждения, здания, сооружения. Круг движимых вещей более обширен и поэтому он в законе определяется методом исключения из него недвижимого имущества. Участники хозяйственных товариществ и обществ могут вносить как все свое имущество, так и определенную его часть. Доли (вклады) имущества, внесенного участниками, могут быть как равными, так и неравными. Они могут вноситься как сразу полностью, так и по частям. Таким образом, отношение к процессу формирования активов у товариществ и обществ также достаточно однородное.

Различия обществ и товариществ проистекают из того обстоятельства, что товарищества рассматриваются законом, как объединения лиц, тогда, как общества – в качестве объединения капиталов. Объединения лиц, помимо имущественных вкладов предполагают непосредственное, личное участие в делах товарищества. Можно назвать это базовой отличительной финансовой особенностью.



В отличие от товариществ общества как объединения капиталов не предполагают (хотя и не исключают) личного участия учредителей (участников) в своих делах, а потому допускают, во-первых, одновременное участие в одном или нескольких обществах, в том числе однородных по характеру деятельности, во-вторых, участие в них в принципе любых лиц, а не только профессиональных предпринимателей. Кроме того, участники товариществ несут неограниченную ответственность по их долгам всем своим имуществом (за исключением вкладчиков командитного товарищества), тогда как в обществах участники вообще не отвечают по их долгам, а несут только риск убытков (утраты внесенных вкладов), если не считать участников обществ с дополнительной ответственностью. Это также можно считать отличительной финансовой особенностью в части материальной ответственности..

Новый Гражданский Кодекс установил, что хозяйственные товарищества могут создаваться в форме полного товарищества или товарищества на вере (командитного товарищества), хозяйственные общества – в форме акционерного общества, общества с ограниченной или дополнительной ответственностью.

Полное товарищество – это объединение граждан, которые занимаются предпринимательской деятельностью в соответствии с заключенными между ними учредительным договором от имени товарищества, и несут ответственность по его обязательствам принадлежащим им имуществом.

Полное товарищество отличается двумя основными признаками (п. 1 ст. 69 ГК РФ): предпринимательская деятельность его участников (полных товарищей) считается деятельностью самого товарищества, а по его обязательствам любой из участников отвечает всем своим имуществом, в том числе и не переданным товариществу в качестве вклада. Этим обусловлены и особенности правового положения данной коммерческой организации и ее участников [5, с. 29]. Можно добавить, что этим обусловлены и финансовые особенности.

Прежде всего, товарищество основано на лично-доверительных отношениях участников, поскольку здесь не исключена ситуация, когда сделку от имени товарищества заключил один участник, а имущественную ответственность по ней (при недостатке имущества товарищества) будет нести другой участник своим личным имуществом. Не случайно товарищества появились и развивались как форма семейного предпринимательства.

Управление деятельностью полного товарищества осуществляется по общему согласию всех участников. Отношения участников полного товарищества носят доверительный характер.

Полное товарищество – это сравнительно несложная организация, в которой личностный элемент очень значителен. Во-первых, он характеризуется крайней заинтересованностью всех товарищей в совместной деятельности. Во-вторых, поскольку от каждого участника зависит очень многое в деятельности организации в целом, то объединение лиц основывается на доверии. Само собой разумеется, что доверенных лиц оказывается не так много и поэтому для полного товарищества, как показывает практика, характерно ограниченное число участников. Юридическую форму, называемую полным товариществом, не следует использовать на организациях, требующих большого количества участников либо больших капиталов.

Особое значение в полном товариществе имеют финансовые вопросы.

Уставный капитал полного товарищества по существу является складочным капиталом. К моменту регистрации полного товарищества его участники обязаны внести не менее половины своего вклада в складочный капитал. Остальная часть долж-



ART 75150

УДК 334.7

на быть внесена в сроки, оговоренные в учредительном договоре. Особенность договора – признание солидарной субсидиарной ответственности по обязательствам всем принадлежащим участникам товарищества имуществом и независимо от размера вклада в уставный капитал. Это значит, что кредитор вправе требовать исполнения обязательств как от всех должников – участников полного товарищества, так и от любого из них в отдельности. Не получив полного удовлетворения от одного из должников, кредитор имеет право требовать недополученное от остальных солидарных должников.

Прибыль (убытки) полного товарищества распределяются между его участниками пропорционально доле их участия в складочном капитале.

Основное отличие коммандитного товарищества от других организационно-правовых форм хозяйственной деятельности заключается в том, что оно состоит из двух групп участников, тесно связанных между собой. Одни из них осуществляют предпринимательскую деятельность от имени товарищества и отвечают всем своим имуществом и по всем обязательствам товарищества независимо от размера внесенной ими доли имущества (в этом смысле ответственность является для них неограниченной), привлекая для этого по необходимости и свое личное имущество. По сути дела они являются полными товарищами и как бы составляют полное товарищество внутри коммандитного.

В коммандитном товариществе усиленной ответственностью полных товарищей как бы обуславливается, гарантируется доверие основных участников, которое и является центром тяжести товарищества на вере.

Другие участники (вкладчики, коммандисты) вносят вклады в имущество товарищества и отвечают по обязательствам товарищества только этим вкладом, но не личным имуществом. Поскольку их вклады становятся собственностью товарищества, они несут лишь риск утраты, а не рискуют так сильно, как участники с полной ответственностью, поэтому коммандисты отстранены от ведения дел товарищества. У них есть право на получение дохода по вкладам и информации о деятельности товарищества, но они вынуждены полностью доверять участникам с полной ответственностью в том, что касается использования имущества товарищества. Здесь и проявляется сущность названия «товарищество на вере».

Коммандитные товарищества могут стягивать более значительные капиталы, чем полные товарищества и тем самым представляют некую специфическую финансовую форму слияния финансовых особенностей товарищества и общества.

Возникает товарищество на вере на основе учредительного договора, который подписывается всеми полными товарищами (п. 1 ст. 83 ГК РФ). Он должен содержать наименование товарищества, место его нахождения, порядок управления, условия распределения прибыли и убытков, размер и состав складочного капитала, порядок изменения долей каждого из полных товарищей в складочном капитале, размер, состав, сроки и порядок внесения ими вкладов, их ответственность за нарушение ими обязанностей по внесению. Особым своеобразием в коммандитных товариществах отличается и порядок управления ими. Каждая из двух групп товарищей может участвовать в управлении на самых различных основаниях.

Вкладчики принимают определенное личное участие в деятельности товарищества, например, высказывают свое мнение, возражения, дают советы, осуществляют контроль, представительство по доверенности. Они имеют право участвовать в общем собрании, знакомится с годовыми отчетами и балансами, получать часть прибыли товарищества, причитающуюся на их доли в складочном капитале, по окон-



ART 75150

УДК 334.7

чании финансового года выйти из товарищества и получить свой вклад, передать свою долю или её часть другому вкладчику либо третьему лицу. Последнее может осуществляться без согласия товарищества или полных товарищей. Если вкладчик намерен продать свою долю или её часть третьему лицу, у других вкладчиков возникает право её преимущественной покупки (подп. 4 п. 2 ст. 85, п. 2 ст. 93, ст. 250 ГК РФ). Перечень прав, установленных законом для вкладчиков, может быть дополнен в учредительном договоре.

Что касается обязанностей вкладчиков, ГК РФ по этому поводу немногословен и предусматривает всего две, но принципиальных: обязанность внести вклад в складочный капитал и получить свидетельство об участии в товариществе; обязанность не оспаривать действия полных товарищей по управлению и ведению дел товарищества. Из вышесказанного можно сформулировать преимущества и недостатки хозяйственных товариществ

Преимущества:

1. Поскольку в товарищество объединяется много людей, начальный капитал может быть большим, чем в единоличной частной организации.
2. Управление фирмой может быть специализировано. Каждый из товарищей может принять на себя ответственность за конкретный участок работы.
3. Приток свежих сил, новых идей (что балансируется опытом старых участников).
4. Распределение ответственности, в том числе и при принятии решений.
5. Закрытость, так как отсутствуют требования публикации финансовых отчетов.
6. Непрерывность, поскольку в случае убытия одного из партнеров его доля может быть выкуплена основными участниками.
7. Товарищества легко организовать, т. е. практически просто заключается соглашение между участниками и нет особых бюрократических процедур.
8. Экономические, в частности, материальные, трудовые, финансовые возможности организации значительно увеличиваются.
9. Появляется возможность более высокой специализации участников товарищества в управлении из-за большого числа участников.
10. В некоторых западных странах в налогообложении для некоторых фирм малого бизнеса делается исключение – они являются юридическими лицами, но налоги платит не фирма, а ее владельцы через индивидуальный подоходный налог. В Российской Федерации данное преимущество использовать невозможно [7, с. 69].

Недостатки:

1. Когда несколько человек участвуют в управлении, подобное разделение власти может привести к несовместимости интересов, к несогласованной политике или бездействию, когда требуются решительные действия.
2. Товарищество страдает от неограниченной ответственности за деятельность предприятия. Полное товарищество означает, что каждый компаньон полностью отвечает по долгам предприятия.
3. Участники товарищества не всегда однозначно понимают цели деятельности организации и средства достижения этих целей, т. е. у участников может проявиться несовместимость в интересах и, когда необходимо будет действовать со всей решительностью, участники либо будут бездействовать, либо их политика будет настолько несогласованной, что сия несогласованность может привести к убыткам, а то и к банкротству фирмы, причем опасней всего несогласованность по главным вопросам.



4. Финансовые ресурсы ограничены при развитии организации, и эта ограниченность не позволяет полностью раскрыть потенциал компании, ведь развивающееся дело требует новых капиталовложений.

5. Возникают сложности определения меры каждого в доходе или убытке фирмы, сложно разделить, образно выражаясь, «нажитое вместе имущество».

6. Существует некоторая непредсказуемость дальнейшей деятельности фирмы после выхода из нее одного из членов данного товарищества из-за некоторых пунктов существующего законодательства: «Участнику, выбывшему из полного товарищества, выплачивается стоимость части имущества товарищества, соответствующей доле этого участника в складочном капитале...», «Участник общества с ограниченной ответственностью вправе в любое время выйти из общества... При этом ему должна быть выплачена стоимость части имущества, соответствующей его доле в уставном капитале общества...» как правило, большинство таких фирм не выдерживают финансовых потерь и просто разваливаются в подобной ситуации.

7. Существующая неограниченная ответственность, практически каждый участник несет ответственность не только за какие-то свои управленческие решения, но и за решения всего товарищества или другого участника.

Под обществом с ограниченной ответственностью (ООО) понимается организационно-правовая форма организации, участники которой вносят определенный паевой взнос в уставный капитал и несут ограниченную ответственность в пределах своих вкладов.

Впервые такие общества появились в Германии в конце XIX в. Чуть позднее общества получили распространение в России. Интересен тот факт, что в США, Англии, Голландии, Бельгии обществ с ограниченной ответственностью не существовало. Там уже давно широко использовались акционерные общества, которых становилось больше. Германия и Россия стали исключением.

Минимальный размер уставного капитала ООО должен быть не менее чем десять тысяч рублей и должен быть оплачен в течение года с момента государственной регистрации общества. Размер уставного капитала общества и номинальная стоимость долей участников общества определяются в рублях. Уставный капитал ООО разделен на доли в размерах, определенных учредительными документами (учредительным договором и уставом).

Общество с момента регистрации приобретает право собственности на имущество, переданное ему учредителями в качестве вкладов, кроме того общество несет ответственность по своим обязательствам всем принадлежащим ему имуществом. Учредительным документом для ООО служит устав. Устав общества является своеобразной конституцией, актом высшей юридической силы [8, с. 26].

Прибыль, остающаяся в распоряжении ООО (чистая прибыль), распределяется в соответствии с порядком, установленным в уставе общества. Если этот порядок не оговорен в уставе, то решение о распределении прибыли должно приниматься ежегодно общим собранием участников общества.

Распределение прибыли между участниками общества производится пропорционально долям участников в уставном капитале общества. При этом должно быть соблюдено обязательное условие: стоимость чистых активов общества с учетом принимаемого решения о выплате дивидендов участникам общества должна оставаться в размере, не меньшем уставного капитала общества.

Общество с дополнительной ответственностью является разновидностью обществ с ограниченной ответственностью, поэтому на его правовое положение рас-



пространяют свое действие практически все правила об обществах с ограниченной ответственностью.

Общество с дополнительной ответственностью также имеет уставный капитал, разделенный на доли определенных учредительскими документами размеров. Органы управления в нем такие же, как и в обществах с ограниченной ответственностью. При учреждении общества с дополнительной ответственностью следует соблюдать такой же порядок, как и при учреждении общества с ограниченной ответственностью, а учредительные документы должны соответствовать требованиям, адресованным учредителям общества с ограниченной ответственностью.

Различия между этими двумя организационно-правовыми формами состоят в следующем. Участники общества с ограниченной ответственностью не отвечают по долгам общества, а несут лишь риск убытков. В обществе с дополнительной ответственностью при недостатке имущества такого общества для удовлетворения требований кредиторов участники общества с дополнительной ответственностью могут быть привлечены к имущественной ответственности по долгам общества их личным имуществом. Однако размер этой ответственности ограничен, что должно быть отражено в уставе общества: он касается не всего их личного имущества, а только его части – одинакового для всех кратного размера к сумме внесенных вкладов (например, трехкратный, пятикратный и т. п.). Таким образом, это общество занимает как бы промежуточное положение между товариществами с их неограниченной ответственностью участников и обществами, вообще исключаящими такую ответственность [6, с. 63]. Что позволяет говорить о сближении финансовых особенностей этих организационно-правовых форм.

Общества с дополнительной ответственностью имеют еще одну существенную особенность. Закон предусматривает и дает гарантии кредиторам от банкротства одного из участников общества.

В случае банкротства одного, его ответственность по обязательствам общества распределяется между остальными участниками пропорционально их вкладам, поэтому общая сумма дополнительных гарантий кредиторам остается неизменной.

Акционерное общество – это коммерческая организация, в которой уставный капитал разделен на определенное число акций. Акции одного выпуска должны иметь одинаковую номинальную стоимость. Участники предприятий в форме акционерного общества (акционеры) несут ответственность, ограниченную только той суммой, которая была уплачена за приобретенные акции, т. е. вкладом в уставный капитал акционерного общества. По обязательствам акционерного общества отвечает только само общество. Данный уровень материальной ответственности радикально отличается от полных и коммандитных товариществ, что позволяет отнести его к весьма значимой финансовой особенности акционерного общества. Различие между обществами с дополнительной ответственностью также существенно.

Акционерное общество как юридическая форма используется в основном на крупных предприятиях. Оно основано на взаимодействии интересов трех групп: акционеров, доверивших свои средства обществу, органов управления, осуществляющих руководство обществом, и всех остальных лиц, работающих в нем, в частности наемных рабочих и служащих. Нетрудно убедиться, что ни одна из указанных групп не может иметь преобладающего влияния. Напротив, каждое акционерное общество стремится обеспечить оптимальное сочетание интересов, когда каждой группе отводится своя роль. Налицо управление обществом, осуществляемое исключительно на финансовой основе. Это также следует отнести к его характерной финансовой особенности.



Рассмотрим более подробно эту особенность. В отличие от общества с ограниченной ответственностью, уставный капитал акционерного общества разделен на определенное число равных между собой частей, выраженных акциями. Доли участников акционерного общества могут быть равными, а могут и не быть таковыми, но они заранее определены учредительными документами. Равенство долей, приходящихся на одну акцию, является обязательным. Акция представляет собой единицу уставного капитала. Только акционерному обществу разрешено выпускать акции.

Акционерное общество может размещать обыкновенные акции, а также один или несколько типов привилегированных акций. Номинальная стоимость размещенных привилегированных акций не должна превышать 25% уставного капитала АО.

Акционеры – владельцы обыкновенных акций общества могут участвовать в общем собрании акционеров с правом голоса по всем вопросам его компетенции, а также имеют право на получение дивидендов, а в случае ликвидации общества – право на получение части его имущества.

Акционеры – владельцы привилегированных акций общества не имеют права голоса на общем собрании акционеров, если иное не установлено федеральным законом или уставом общества для определенного типа привилегированных акций общества. Владелец привилегированных акций гарантирован стабильный доход в виде заранее оговоренного размера дивидендов, выплата которых по этим акциям осуществляется вне зависимости от результатов хозяйственной деятельности общества в отчетном периоде. При банкротстве и ликвидации акционерного общества владельцы привилегированных акций имеют преимущественное право в удовлетворении финансовых претензий.

Наряду с акциями АО может выпускать (эмитировать) облигации – ценные бумаги, дающие право их владельцам на получение фиксированного дохода (в форме процента). Общество может выпускать облигации с единовременным сроком погашения или облигации со сроком погашения по сериям в определенные сроки. Выпуск облигаций допускается после полной оплаты уставного капитала АО. Номинальная стоимость всех выпущенных АО облигаций не должна превышать размер уставного капитала общества либо величину обеспечения, предоставленного обществу третьими лицами для выпуска облигаций. Выпуск облигаций представляет собой один из источников кредитования акционерного общества. Как видно финансовые возможности акционерного общества значительно шире ранее рассмотренных организационно-правовых норм.

Доли участника акционерного общества, выраженные в ценных бумагах – акциях, могут свободно отчуждаться. Акционер может свои акции передать третьим лицам, продать, подарить, заложить и т. п. Изъять свою долю из имущества общества нельзя, а передать не запрещается. Основанием для такой операции является документ, свидетельствующий о праве членства. Не всегда таким документом является акция. Иногда им служит сертификат, а в определенных случаях – реестр регистрации акционеров.

Выход из акционерного общества осуществляется простой переуступкой своих акций. В некоторых случаях, естественно, возможно ограничение свободы отчуждения акций, например, с целью сохранения состава участников общества акционеры пользуются правом преимущественной покупки акций.

Характерной финансовой особенностью акционерного общества является ограниченная ответственность его участников по обязательствам общества средствами, вложенными в покупку акций. Ограниченная ответственность привлекает в



предприятие огромное число лиц, готовых рискнуть небольшой частью своего имущества. Но число этих лиц таково, что в совокупности они позволяют акционерному обществу составить крупный капитал. Величина капитала и незначительность риска для каждого участника дают возможность открывать крупные предприятия, недоступные для сравнительно незначительных средств отдельных лиц.

Крупный капитал, сосредоточенный в акционерном обществе, требует квалифицированного управления.

Управление акционерным обществом осуществляется довольно сложной системой органов. Высшим органом является общее собрание акционеров. За ним закреплена исключительная компетенция, которая четко определена в федеральном законе. В крупных акционерных обществах, насчитывающих более 50 акционеров, должен быть создан наблюдательный совет (совет директоров), являющийся постоянно действующим коллективным органом, который выражает интересы акционеров и контролирует деятельность исполнительных органов общества. Основное его назначение в координации финансовой составляющей деятельности. Исполнительный же орган общества (дирекция, правление) решает все вопросы деятельности общества, не отнесенные к компетенции общего собрания или наблюдательного совета.

Создание закрытых акционерных обществ с крупным капиталом следует ожидать, в первую очередь, в отраслях производства, занимающих лидирующее положение в развитии технологий, участие в которых обещает высокие прибыли. Учредители таких обществ заинтересованы в том, чтобы как можно более сузить круг участников.

Согласно федеральному закону, в АО создается резервный фонд в размере, предусмотренном уставом, но не менее 5% от его уставного капитала. Резервный фонд формируется путем обязательных ежегодных отчислений от прибыли. Их размер предусматривается уставом общества, но не может быть менее 5% от чистой прибыли до достижения размера резервного фонда, установленного уставом общества. Резервный фонд общества предназначен для покрытия его убытков, а также для погашения облигаций общества.

Если говорить об имущественных правах в акционерном обществе, то в их числе можно отметить право на получение дивиденда, право на часть имущества при ликвидации акционерного общества (ликвидационную квоту), преимущественные права на приобретение нового выпуска акций при увеличении уставного капитала.

Основным имущественным правом акционеров является право на получение дивиденда. Он определяется в процентном отношении к номинальной стоимости акции, а если номинальная цена акции оплачена полностью, то – соответственно оплаченной сумме.

Для получения дивиденда необходимо, чтобы общество давало прибыль. Решение о выплате дивиденда и о том, какую часть прибыли направить на эту выплату, принимает правление, а общее собрание утверждает или не утверждает это решение.

Как и любое другое, право на получение дивиденда обеспечивается юридической защитой, т. е. прежде всего судом. Однако суд принимает дело, если дивиденд объявлен и его выплата становится долгом акционерного общества, в противном случае закон не дает никаких указаний, так же как и судебная практика. Суды западных стран поступают по-разному. Так, по праву США и Англии считается, что для вынесения решения суду необходимо знать, носила ли деятельность акционерного общества прибыльный характер. Кроме того, следует доказать, что выплата дивидендов не наносит ущерба деятельности предприятия, а это весьма сложно. По



крайней мере, американские юристы вынуждены признать, что суды неохотно вторгаются в сферу управления внутренними делами общества.

Многие достоинства этой формы чрезвычайно актуальны были для России. Разрушать до основания крупное производство, имеющееся в России, и начинать развивать индивидуальное предпринимательство, с чего начали западные страны, было бы крайне неразумно. Конечно, исходя из специфики России, сложившейся на сегодняшний день, необходимо развивать именно акционерное предпринимательство. Это диктуется не только историческими, но и природногеографическими условиями, которые делают эффективным именно коллективное производство, а не индивидуальное. У России есть шанс ускорить развитие, оказавшееся замороженным на семь десятилетий, выйдя сразу на путь акционерного предпринимательства.

Преимущества хозяйственных обществ:

1. Существует возможность мобилизации значительных финансовых ресурсов.
2. Существует возможность быстрого перетекания финансовых средств из одной отрасли в другую.
3. Существует право свободной передачи и продажи акций и это право обеспечивает существование компании независимо от различных изменений состава акционерного общества.
4. Ответственность акционеров ограничена, т. е. держатели акций рискуют в случае банкротства данного акционерного общества только той суммой, которая была заплачена за покупку акций, фактически кредиторы могут предъявить иск не акционерам как физическим лицам, а самой компании как юридическому лицу.
5. Появляется разделение функций владения и управления.

Недостатки:

1. Существуют некоторые сложности при регистрации устава акционерного общества, такие как длительные согласования, различные бюрократические процедуры, например, выпуск акций.
2. Появляются благоприятные возможности для финансовых злоупотреблений, т. е. возможен, например, выпуск акций, ничем не обеспеченных, не имеющих никакой реальной стоимости.
3. В связи с выплатами по акциям дивидендов возникает ситуация двойного налогообложения, когда первый раз налогом облагается дивиденд как часть прибыли акционерного общества, а во второй раз дивиденд облагается налогом как личная прибыль держателя акции.
4. При большом числе акционеров возникает ситуация, при которой значительная часть акционеров практически не контролирует деятельность совета директоров, и держатели акций заинтересованы в максимальных дивидендах, а менеджеры всячески стараются их уменьшить, дабы пустить эти средства в оборот. Данная ситуация характерна в случаях с обычными акциями, когда совет директоров компании принимает решение о размере дивиденда, т. е. решает, какую часть прибыли выплатить держателям акций, а какую часть пустить в оборот. В случае с привилегированными акциями – одно из преимуществ этого вида акций состоит в том, что дивиденд по привилегированным акциям фиксирован и устанавливается при выпуске акций – эта ситуация не столь жесткая, как с обычными акциями: при выплате дивидендов дивиденды по привилегированным акциям выплачиваются в первую очередь, кроме того, по существующему российскому законодательству при имеющейся достаточной для выплат по привилегированным акциям дивидендов при-



ART 75150

УДК 334.7

были акционерное общество не вправе отказывать держателям этого вида акций в выплате дивидендов [4, с. 94].

Проведенный в ходе работы анализ выявил важнейшие черты, присущие наиболее распространенным субъектам хозяйственной деятельности и показал финансовые и некоторые организационные особенности каждого.

Таким образом, можно сделать вывод, что наличие и плодотворное функционирование хозяйственных товариществ и обществ одинаково важны для эффективного развития экономической системы страны на современном этапе развития.

Ссылки на источники

1. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 № 151-ФЗ (действующая редакция от 20.07.2009).
2. Авдеев С. В., Замедлина Е. А. Основы бизнеса. – М.: Юрайт-Издат, 2005. – С. 80.
3. Колчина Н. В., Поляк Г. Б. Финансы (организаций) предприятий. – М.: ЮНИТИ-ДАНА. 2009. – С. 364.
4. Круглова Н. Ю. Основы бизнеса: учеб. для вузов. – М.: Изд-во РДЛ, 2005. – С. 114.
5. Романовский М. В. Финансы, денежное обращение и кредит. – М.: Юрайт-Издат. 2008. – С. 283.
6. Титов В. И. Экономика предприятия: учеб. – М.: Эксмо, 2008. – С. 34.

Denisov Vladimir Nikolaevich.

candidate of economic Sciences., associate Professor, head of Department Finance and banking

Plekhanov Russian University of Economics

Tula

The financial aspect of some legal forms of organizations

Abstract. This article assumes the goal to identify the features of financial institutions in the form of business entities. To achieve this goal is legal forms of organization of economic partnerships and business entities are described, characterized by their financial characteristics, identified advantages and disadvantages.

Key words: organizational and legal form of organization, business entity, business companies.

ISSN 2304-120X



2 1



9 772304 112015 9

Рекомендовано к публикации:

Горевым П. М., кандидатом педагогических наук, главным редактором журнала «Концепт»