



АТ КОНСАЛТИНГ  
РОСАТОМ

# Разработчик и Системный интегратор

поиск эффективного сотрудничества



**Высоцкий  
Владимир  
Владимирович**

Генеральный директор  
АТ CONSULTING Восток



АТ КОНСАЛТИНГ  
РОСАТОМ

# Узкопрофильная экспертиза и Комплексные проекты

поиск эффективного сотрудничества



**Высоцкий  
Владимир  
Владимирович**

Генеральный директор  
АТ CONSULTING Восток



АТ КОНСАЛТИНГ  
РОСАТОМ

# «Маленькая компания» и «Большая компания»

поиск эффективного сотрудничества



**Высоцкий  
Владимир  
Владимирович**

Генеральный директор  
АТ CONSULTING Восток



АТ КОНСАЛТИНГ  
РОСАТОМ

# Коробочное решение и ИТ-услуги

поиск эффективного сотрудничества



**Высоцкий  
Владимир  
Владимирович**

Генеральный директор  
АТ CONSULTING Восток

## О компании/О команде

**12 лет** работы с **РОИВ**

в области цифровизации  
государства



**>500**

госконтрактов,  
исполненных без штрафных  
санкций и неустоек



РОСАТОМ

AT Consulting Восток  
входит в госкорпорацию  
«Росатом»

**>30**

субъектов РФ,  
в которых внедрены  
продукты



Представители  
компании  
присутствуют  
во всех  
регионах РФ



Лицензии и все  
необходимые  
допуски  
ФСТЭК и ФСБ

Предприятие  
полного  
цикла  
производства  
программных  
продуктов:

- Аналитика
- разработка
- тестирование
- внедрение
- поддержка



Центр компетенции  
и разработки  
расположен  
в Новосибирске



AT Consulting Восток  
входит в  
Лигу Цифровой  
Экономики



Программные  
продукты AT  
Consulting Восток  
включены в **Реестр  
отечественного ПО**



Победы на  
«Проф.ИТ»



Реализованные проекты  
регулярно побеждают  
в национальном конкурсе  
региональной информатизации

# О классической системной интеграции

до нашей Эры: до электронного правительства и тотального импортозамещения

1

## Вендор ПО: Коробочные импортные программные продукты

Заказчик выбирает себе программные продукты из существующих на рынке, в основном импортные. Сам взаимодействует с вендором. Со стороны вендора оказывается максимальное сопровождение.

2

## Аппаратные мощности от иностранного вендора

Заказчик фактически сам выбирает себе оборудование для дата-центра, сам взаимодействует с вендором. Оборудование только импортное. Максимальный уровень саппорта от вендора.

3

## Дистрибутор, как ПО так и «железа»

Очень важная роль, тот кто на себя берет обязательства по логистике и страховке, занимается оптовыми закупками у вендоров, обеспечивает каналы поступления товаров на рынок РФ. Богатый портфель решений

4

## Системный интегратор

Тот кто формирует конечное решение/спецификацию под конкретный проект конкретного заказчика. Участвует в тендерах. Добавленная стоимость в виде интеграции всего со всем и внедрение. Кастомизации минимум. За продажу и репутацию отвечает фактически вендор.

# О системной интеграции в текущих реалиях

Эра opensource и рождение всего отечественного, софтовая интеграция

1

## Вендор ПО: отечественные программные продукты

ПО на заказ. Заказчик присматривается к существующим нишевым решениям рынке. Но вот выбор зависит уже от множества других факторов.

2

## Аппаратные мощности от отечественных вендоров

Заказчик практически не управляет ситуацией. Результаты тендеров могут быть непредсказуемы. Множество вендоров это фэйк.

3

## Дистрибутор, как ПО так и «железа»

Нужная роль, тот кто на себя берет обязательства по логистике и страховке, занимается оптовыми продажами от вендоров, как и раньше речь в большей степени про «коробки». Очень скромный портфель решений.

4

## Софтовый Системный интегратор, консалтинг ИТ-услуг

Именно оказание ИТ услуг является определяющим в комплексном проекте. Максимум разработки и кастомизации. Технические риски. Юридические риски. Политические риски. Финансовые риски. Основные продажи и репутация зависят от консалтера.

# Системный интегратор, консалтинг ИТ-услуг

фундамент современного отечественного ИТ-проекта

**1** Бизнес-анализ,  
отраслевой консалтинг

**3** Разработка  
цифровых  
платформ

**5** Внедрение,  
Фактически тоже  
самое что и  
разработка

**2** Проектирование,  
с учетом системного ПО,  
«железа», др. решений

**4** Интеграции  
Это разработка и  
коммуникации

**6** Поддержка  
Тут тоже про  
разработку

**1** Полностью в «теме» вопроса, обладает исключительной экспертизой как по линии минцифры, так и по линии отраслевого заказчика.

Нормативное регулирование

**2** Обладает всеми ключевыми ресурсами. В портфеле проектов множество направлений, формирование команд, HR-бренд, маркетинг, управление загрузкой ресурсов.

Командообразование

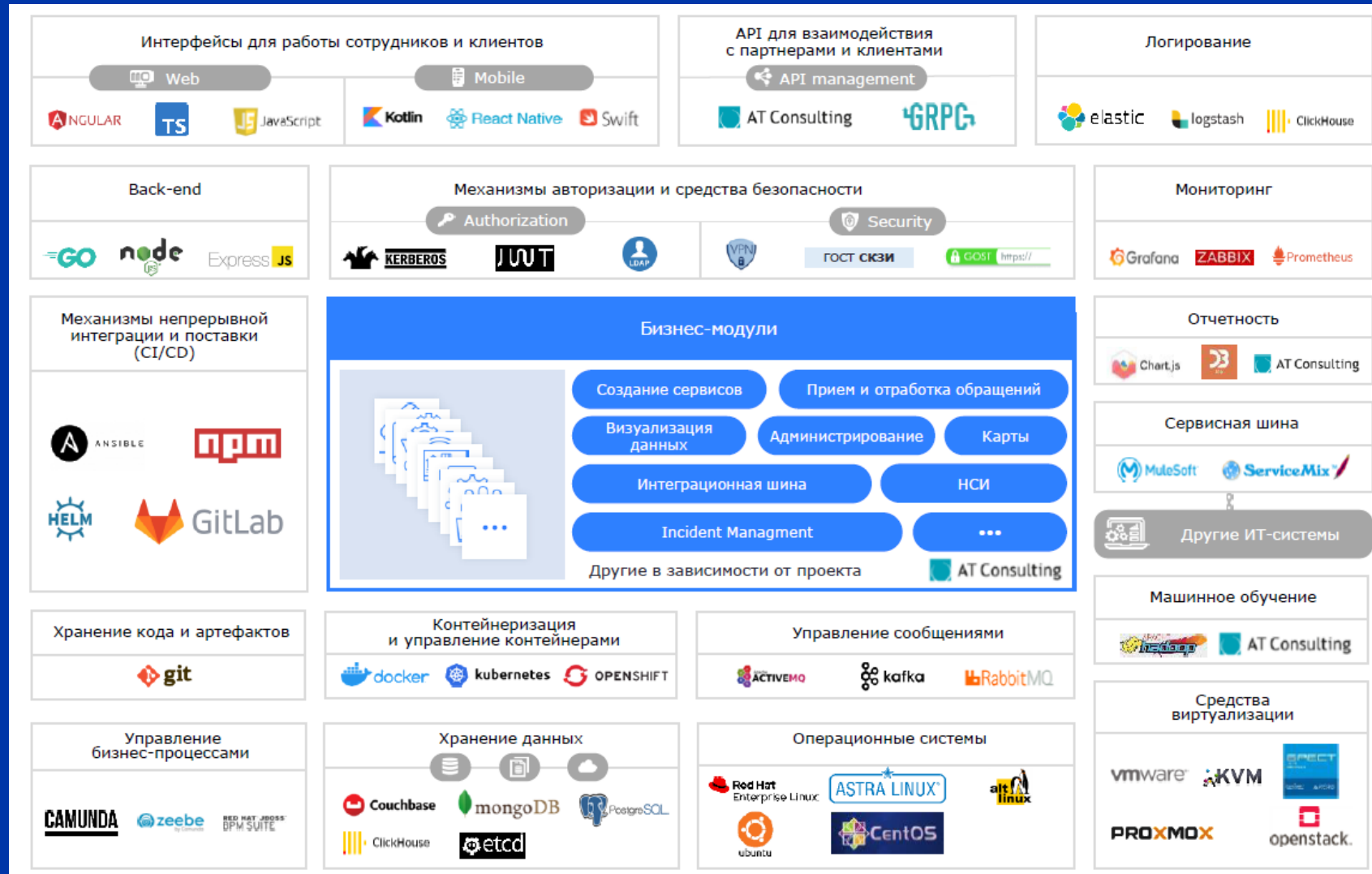
**3** Берет на себя все виды рисков: технические, юридические, финансовые, политические.

Безопасность



# Структура современного ИТ-проекта

## Эффективное взаимодействие



# Работа нескольких команд на одном ИТ-проекте

Эффективное взаимодействие



# Как устроен бизнес типового консалтера

Эффективное взаимодействие с рынком и клиентами

Системная интеграция

Вендорские решения

Тиражируется лицензия и саппорт

Продукт с рынка

Базовый/Типовой функционал

Готовые решения – 90% от проекта

VS

ИТ-услуги

Компетенции, под уникальные запросы клиентов

Перепродажа полуфабрикатов + кастомизация

Люди в команду

Множество клиентоцентричных нюансов

Вендорские решения – 10% от проекта



АТ КОНСАЛТИНГ  
РОСАТОМ



**Высоцкий  
Владимир  
Владимирович**

Генеральный директор  
АТ CONSULTING Восток

[vvysotskiy@at-consulting.ru](mailto:vvysotskiy@at-consulting.ru)

+7 (961) 215-86-80



**СПАСИБО  
ЗА ВНИМАНИЕ!**