



АТ КОНСАЛТИНГ
РОСАТОМ

Разработчик и Системный интегратор

поиск эффективного сотрудничества



**Высоцкий
Владимир
Владимирович**

Генеральный директор
АТ CONSULTING Восток



АТ КОНСАЛТИНГ
РОСАТОМ

Узкопрофильная экспертиза и Комплексные проекты

поиск эффективного сотрудничества



**Высоцкий
Владимир
Владимирович**

Генеральный директор
АТ CONSULTING Восток



АТ КОНСАЛТИНГ
РОСАТОМ

«Маленькая компания» и «Большая компания»

поиск эффективного сотрудничества



**Высоцкий
Владимир
Владимирович**

Генеральный директор
АТ CONSULTING Восток



АТ КОНСАЛТИНГ
РОСАТОМ

Коробочное решение и ИТ-услуги

поиск эффективного сотрудничества



**Высоцкий
Владимир
Владимирович**

Генеральный директор
АТ CONSULTING Восток

О компании/О команде

12 лет работы с **РОИВ**

в области цифровизации
государства



>500

госконтрактов,
исполненных без штрафных
санкций и неустоек



РОСАТОМ

AT Consulting Восток
входит в госкорпорацию
«Росатом»

>30

субъектов РФ,
в которых внедрены
продукты



Представители
компании
присутствуют
во всех
регионах РФ



Лицензии и все
необходимые
допуски
ФСТЭК и ФСБ

Предприятие
полного
цикла
производства
программных
продуктов:

- Аналитика
- разработка
- тестирование
- внедрение
- поддержка



Центр компетенции
и разработки
расположен
в Новосибирске



Программные
продукты AT
Consulting Восток
включены в **Реестр
отечественного ПО**



Победы на
«Проф.ИТ»



Реализованные проекты
регулярно побеждают
в национальном конкурсе
региональной информатизации



AT Consulting Восток
входит в
Лигу Цифровой
Экономики

О классической системной интеграции

до нашей Эры: до электронного правительства и тотального импортозамещения

1

Вендор ПО: Коробочные импортные программные продукты

Заказчик выбирает себе программные продукты из существующих на рынке, в основном импортные. Сам взаимодействует с вендором. Со стороны вендора оказывается максимальное сопровождение.

2

Аппаратные мощности от иностранного вендора

Заказчик фактически сам выбирает себе оборудование для дата-центра, сам взаимодействует с вендором. Оборудование только импортное. Максимальный уровень саппорта от вендора.

3

Дистрибутор, как ПО так и «железа»

Очень важная роль, тот кто на себя берет обязательства по логистике и страховке, занимается оптовыми закупками у вендоров, обеспечивает каналы поступления товаров на рынок РФ. Богатый портфель решений

4

Системный интегратор

Тот кто формирует конечное решение/спецификацию под конкретный проект конкретного заказчика. Участвует в тендерах. Добавленная стоимость в виде интеграции всего со всем и внедрение. Кастомизации минимум. За продажу и репутацию отвечает фактически вендор.

О системной интеграции в текущих реалиях

Эра opensource и рождение всего отечественного, софтовая интеграция

1

Вендор ПО: отечественные программные продукты

ПО на заказ. Заказчик присматривается к существующим нишевым решениям рынка. Но вот выбор зависит уже от множества других факторов.

2

Аппаратные мощности от отечественных вендоров

Заказчик практически не управляет ситуацией. Результаты тендеров могут быть непредсказуемы. Множество вендоров это фэйк.

3

Дистрибутор, как ПО так и «железа»

Нужная роль, тот кто на себя берет обязательства по логистике и страховке, занимается оптовыми продажами от вендоров, как и раньше речь в большей степени про «коробки». Очень скромный портфель решений.

4

Софтовый Системный интегратор, консалтинг ИТ-услуг

Именно оказание ИТ услуг является определяющим в комплексном проекте. Максимум разработки и кастомизации. Технические риски. Юридические риски. Политические риски. Финансовые риски. Основные продажи и репутация зависят от консалтера.

Системный интегратор, консалтинг ИТ-услуг

фундамент современного отечественного ИТ-проекта

1 Бизнес-анализ,
отраслевой консалтинг

3 Разработка
цифровых
платформ

5 Внедрение,
Фактически тоже
самое что и
разработка

2 Проектирование,
с учетом системного ПО,
«железа», др. решений

4 Интеграции
Это разработка и
коммуникации

6 Поддержка
Тут тоже про
разработку

1 Полностью в «теме» вопроса, обладает исключительной экспертизой как по линии минцифры, так и по линии отраслевого заказчика.

Нормативное регулирование

2 Обладает всеми ключевыми ресурсами. В портфеле проектов множество направлений, формирование команд, HR-бренд, маркетинг, управление загрузкой ресурсов.

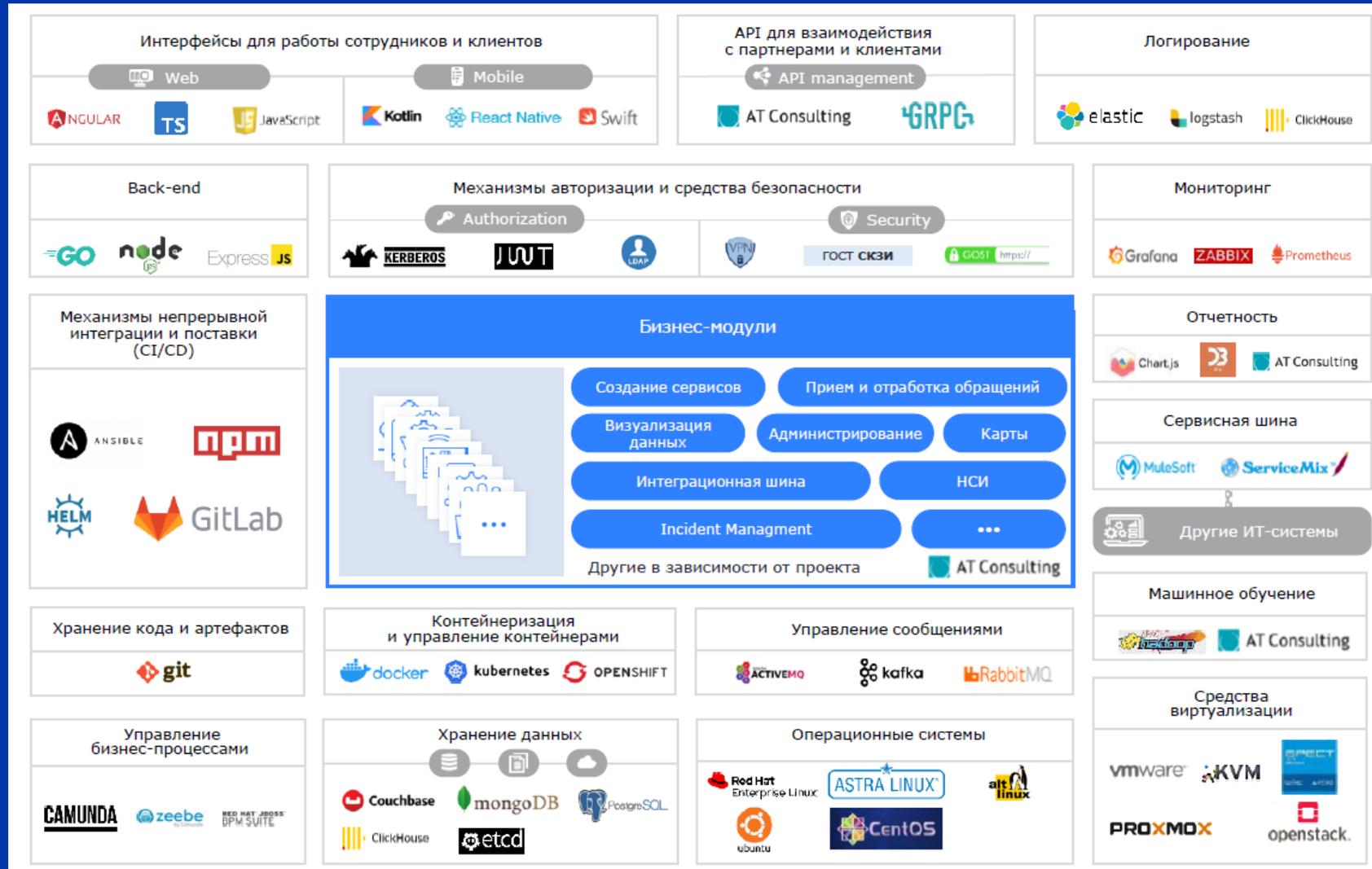
Командообразование

3 Берет на себя все виды рисков: технические, юридические, финансовые, политические.

Безопасность

Структура современного ИТ-проекта

Эффективное взаимодействие



Работа нескольких команд на одном ИТ-проекте

Эффективное взаимодействие



Как устроен бизнес типового консалтера

Эффективное взаимодействие с рынком и клиентами

Системная интеграция

Вендорские решения

Тиражируется лицензия и саппорт

Продукт с рынка

Базовый/Типовой функционал

Готовые решения – 90% от проекта

VS

ИТ-услуги

Компетенции, под уникальные запросы клиентов

Перепродажа полуфабрикатов + кастомизация

Люди в команду

Множество клиентоцентричных нюансов

Вендорские решения – 10% от проекта



АТ КОНСАЛТИНГ
РОСАТОМ



**Высоцкий
Владимир
Владимирович**

Генеральный директор
АТ CONSULTING Восток

vvysotskiy@at-consulting.ru

+7 (961) 215-86-80



**СПАСИБО
ЗА ВНИМАНИЕ!**