

Менеджер по продажам — HUB Logistic

Guangzhou / Удалённо / Москва time zone

О компании

HUB Logistic — логистическая компания с офисами и складами в Китае и России. Работаем напрямую без посредников.

Направление:

- доставка товаров из Китая в Россию;
- официальная (“в белую”) доставка;
- карго;
- выкуп товаров;
- таможенное оформление;
- маркировка;
- сопровождение для маркетплейсов.

Наши клиенты:

- селлеры Wildberries/Ozon;
 - торговые компании;
 - оптовики;
 - застройщики;
 - бизнесы, работающие с Китаем.
-

Кого мы ищем

Нужен менеджер по продажам / менеджер по работе с клиентами.

Не “оператор чата”.

Не человек “попробовать себя в продажах”.

Нужен человек, который умеет:

- искать клиентов;
- писать первым;
- дожимать;
- вести переговоры;
- работать на результат.

Если у вас нет опыта в логистике, B2B-продажах — скорее всего, вакансия вам не подойдёт.

Что нужно делать

Каждый день:

- искать новых клиентов;
 - писать в WhatsApp / Telegram;
 - работать с базами, группами в соц.сетях;
 - делать холодные касания;
 - выявлять потребности;
 - передавать запросы на расчёт;
 - дожимать клиента до первой отправки;
 - вести клиента после отправки.
-

Наш продукт

Что продаём:

- официальную доставку из Китая;
- доставку “в белую” под свой контракт;
- карго;
- выкуп товаров;
- услуги торгового дома;
- помощь с Китаем под ключ.

Наши преимущества:

- собственные компании в Китае и России;
 - склады в Китае и России;
 - русскоговорящая команда;
 - работа без посредников;
 - официальное оформление;
 - опыт работы более 10 лет.
-

Условия

Фикс + мотивация

- фикс: от 900 долларов;
 - бонус за клиента;
 - процент/бонус с объёма.
-

Что важно

Мы ищем НЕ “человека посидеть”.
Нужен человек с дисциплиной.

Контроль будет строгий:

- ежедневная отчётность;
- KPI;
- проверка активности;
- контроль переписок;
- контроль новых контактов.

Если вы:

- пропадаете;
- не любите холодные продажи;
- не умеете держать темп;
- быстро сливаетесь —

не тратьте своё и наше время.

KPI

Минимальные показатели:

- 40 новых контактов в день;
 - 8 новых диалогов;
 - 3 коммерческих предложения;
 - выполнение плана по отправкам.
-

Что мы даём

- готовую инфраструктуру;
- реальную логистическую компанию;
- живой продукт;
- контент и кейсы;
- помощь в обучении;
- возможность высокого заработка.

Сильные менеджеры у нас зарабатывают значительно выше рынка.

Важно прочитать перед откликом

Эта работа подойдёт вам, если:

- вы умеете продавать;
- умеете выдерживать давление;
- готовы работать в высоком темпе;
- хотите реально зарабатывать.

Если вы ищете:

- “лёгкую удалёнку”;
- “работу без стресса”;
- “посидеть на окладе” —

вакансия не для вас.

Что написать при отклике

Отправьте:

- опыт работы;
 - где работали, в какой должности;
 - есть ли опыт с логистикой/Китаем;
 - примеры результатов;
 - город проживания;
 - Telegram / WhatsApp.
 - рекомендательные письма (если есть)
-

Для связи

HUB Logistic

Telegram: @hublogistic

WhatsApp: +8613143681572

Сайт: hublogistic.ru