

МЕГАФОН ТАРГЕТ



МегаФон Таргет

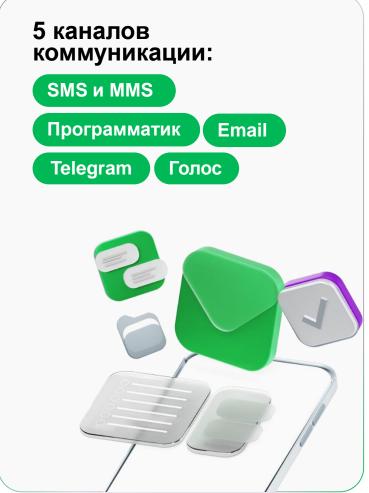
Рекламная платформа для поиска новых клиентов



Включено правовое сопровождение ваших рекламных кампаний

Удобные и наглядные инструменты анализа эффективности

Адресные сообщения вместо спам-рассылок



Уникальные возможности:



реклама на абонентов YOTA



сегменты аудитории, похожие на ваших клиентов (Look-a-like)



аналитика рекламных кампаний до конкретных продаж



потенциальных клиентов для вашего бизнеса

кастомные сегменты по запросу

Решаем задачи маркетинга

Заявки и продажи

средний СТР 5% | промокоды и редиректные ссылки для анализа рекламных кампаний



Знание бренда и продукта

охватные РК | post-campaign-анализ



Качественный трафик

данные пользователя подтверждены в офисе оператора | brand safety | скоринг пользовательских сегментов

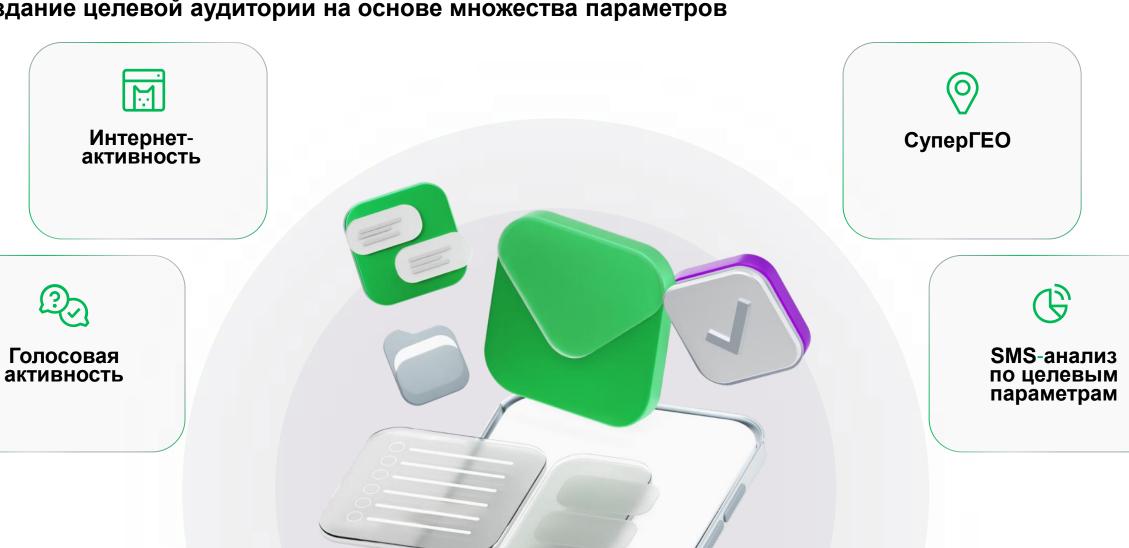






В основе продукта — big data МегаФона

Создание целевой аудитории на основе множества параметров

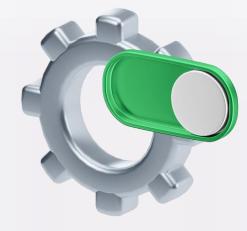


100+ параметров для отбора целевой аудитории



Геопозиция

- Текущее местоположение
- Город пребывания
- Регулярное посещение
- Роуминг
- Регион регистрации



Соцдем-параметры

- Пол
- Возраст
- Премиум товары и услуги
- День рождения
- Есть дети



Интересы

- Интересы в интернете
- Посещенные сайты
- Категории звонков
- Имена отправителей
- ОС телефона

Как управлять рекламой

Через личный кабинет



Самостоятельный запуск рекламных кампаний при помощи удобного итерфейса



Доступна консультация сотрудника или чат-бота на каждом этапе настройки



Понятная статистика по рекламе, запросы на анализ аудитории и построение LAL-сегментов

Через аккаунт-менеджера



Персональное обслуживание для вашего удобства



Запуск рекламных кампаний на основе бизнес-задач



Дополнительные механики продвижения, недоступные через личный кабинет



Дополнительные возможности для вашего маркетинга



Look-a-like

- Найдите новых клиентов для своего бизнеса среди 78 млн абонентов
- С помощью big data МегаФона найдём целевую аудиторию, похожую на вашу



Интеллектуальная обработка вызовов

Обрабатывайте заявки с рекламы с помощью умного Голосового робота — индивидуальный скрипт и быстрая интеграция



Анализ аудитории

- Проанализируйте свою аудиторию по множеству параметров

 от интересов до предпочтений в покупках
- Эффективнее запускайте рекламу или масштабируйте бизнес на основе данных



Реклама через пикосоты

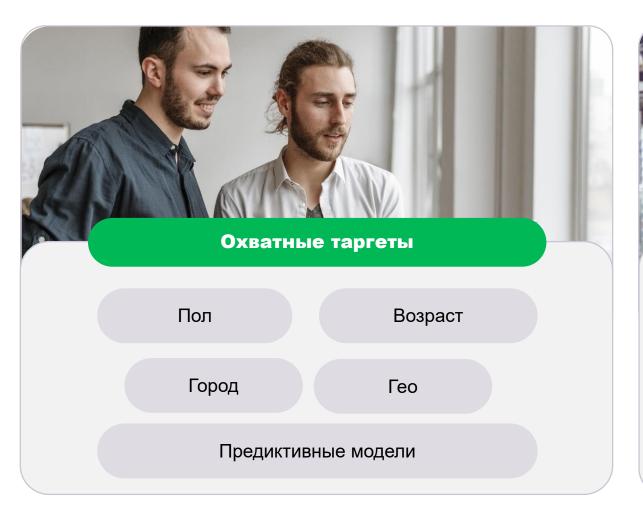
Настройте показ рекламы напрямую в вашей точке обслуживания с помощью пикосоты и повысьте конверсию в офлайн-продажи

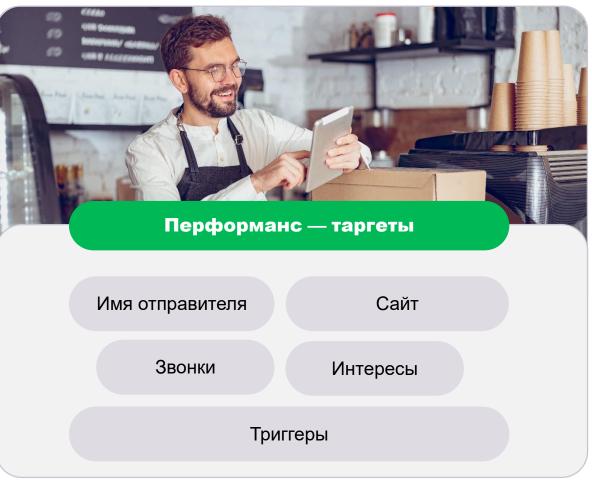


Применение таргетов



Взаимодействуйте с новой аудиторией как со своей базой





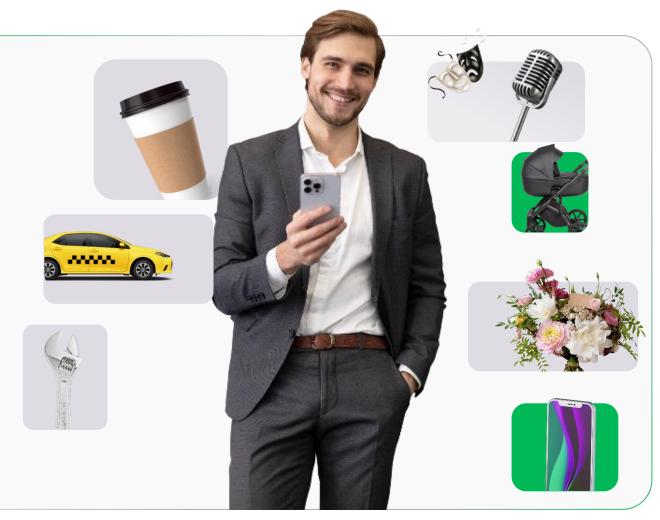
Сочетайте сегменты аудитории и суперГЕО

В кастомных сегментах возможны множественные пересечения интересов, <u>а также исключения.</u>

Например, соберите аудиторию, которая находится в ТЦ, с учетом следующих условий:

- Исключение трафика у метро
- Исключение абонентов, которые пребывают в ТЦ более 10 часов в сутки и менее 30 минут
- Давность: полгода в разбивке по месяцам

Так вы покажете свою рекламу только реальным покупателям ТЦ, а не проезжающим мимо или работникам.



Используйте триггерную коммуникацию

Отправка SMS и MMS в течение 20 минут после события



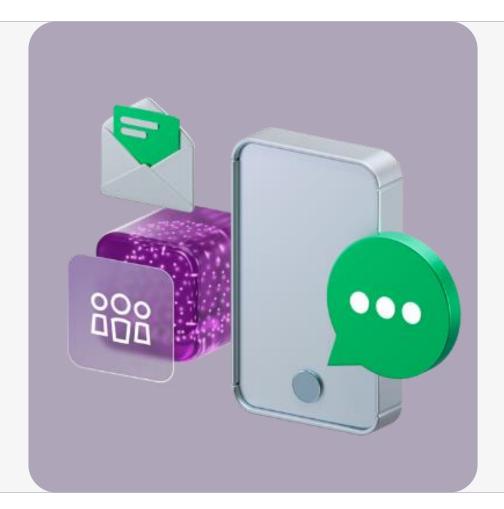
Срабатывает событие — отправляется реклама



Триггеры на сайты



Триггеры на суперГЕО



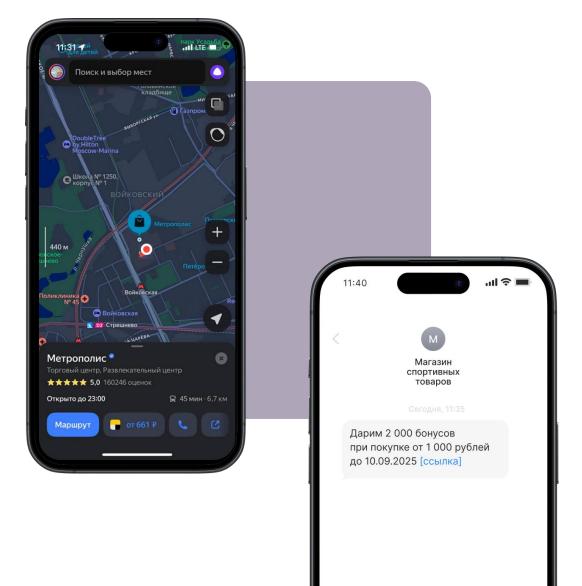
Результаты клиентов Средний CTR

7,5%
Триггерная рассылка

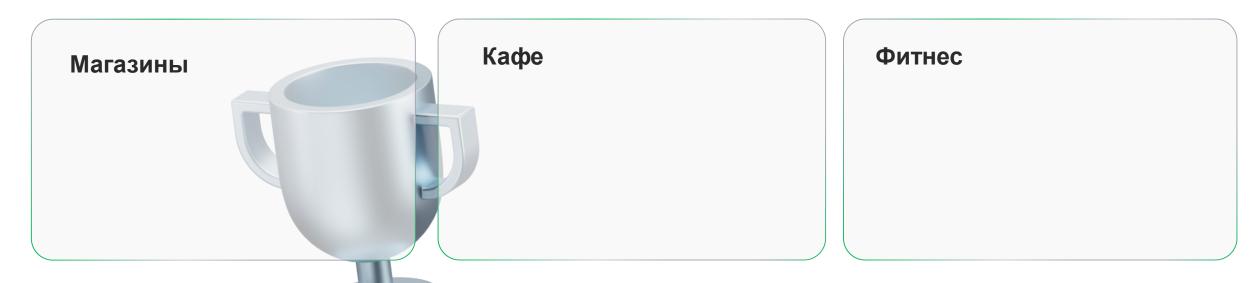
Самая популярная связка таргетов — гео + триггеры

Определение местоположения по уровню сигнала точнее, чем по GPS.
Поэтому таргетинг эффективнее, чем в других рекламных инструментах.

Посещение точки продаж → рекламное сообщение

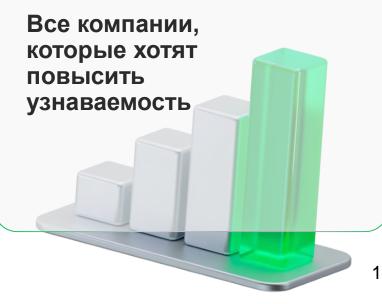


Кому подойдет таргет по гео?



Компании, которым нужны рабочие (на склад, курьеры, продавцы)

Места, которые только открылись в определенном гео



Самый высококонверсионный таргет – триггер на сайт

Как работает триггерная коммуникация







Кому подойдет триггер на сайт?



Как мы сами рекламируем МегаФон Таргет

Кастомный сегмент + обзвон роботом



Модель склонности к взятию трубки



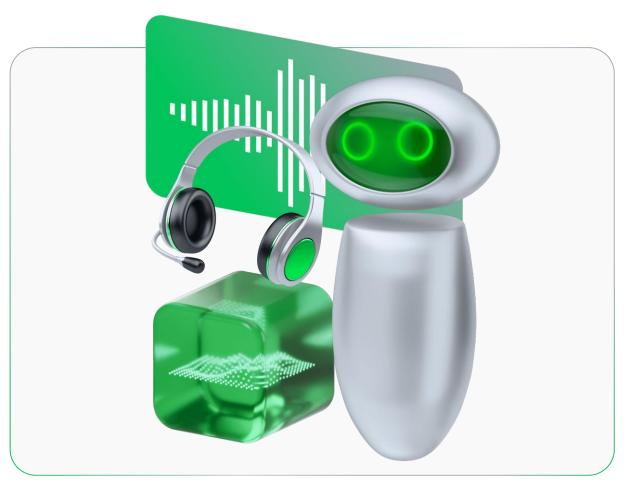
Отправка SMS перед звонком



Кастомный сегмент клиентов: В2В-предприниматели, ТОП-менеджмент

35% Дозвон

10% CR в продажу



Как мы сами рекламируем МегаФон Таргет

Триггерная рассылка



Триггер на сайты конкурентов



Исключение аудитории действующих клиентов

76 949 ммs отправлено

63 новых клиентов

2,2% CTR





Кейсы рассылки



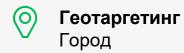
Hoff

Анонс открытия магазина

Задачи:

- Повышение узнаваемости бренда в конкретном городе
- Продажи

Параметры:



Интересы: обустройство дома и ремонт 6 месяцев + анализ доходимости

СообщениеОткрытие нового магазина



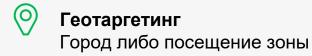
Таксопарк

Поиск водителей

Задача:

Обеспечить постоянный приток новых водителей в таксопарк

Параметры:



Таргет на имя отправителя
Получатели сервисных SMS от конкурента

Сообщение Таксопарк в городе сменил условия

- Посадочная страница
- Вовлекающая механика: квиз и ссылка на Telegram



Благотворительный проект «Мария Мама»



Оказание первой помощи детям | Офлайн — вебинар

ЦА:

Женщины

31 - 40 лет (62%) / 26 - 30 лет (18,2%)

Есть дети

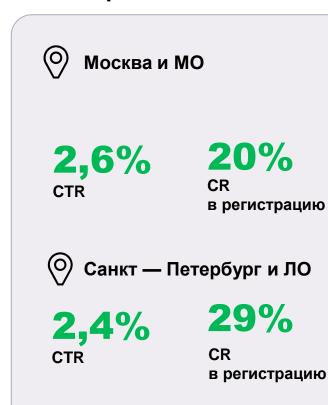


Таргет на посещение сайтов

Пол, возраст

Интересы в интернете

>1000 регистраций во всех регионах





Поиск предпринимателей с высоким оборотом

Задача

Обеспечить постоянный приток новых предпринимателей в бизнес-сообщество

Параметры

Оборот бизнеса от 100 млн руб.



Новое кафе



Таргеты:

Интересы: кафе, ресторан, бар (за 30 дней)



Присутствие в геозоне:

Уфа, проспект Октября, 5 км

5000 SMS отправлено

184

перехода

3,7% конверсия



Автосервис: проверка гипотез с текстами

Таргеты:

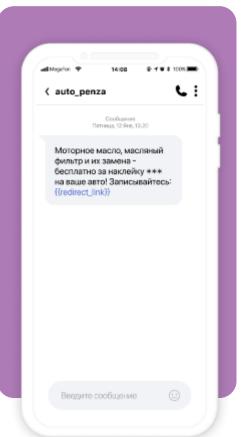
- Пол мужской
- Возраст XX–XX лет
- Гео: часто бывают в Ленинском районе г. Пенза
- Сайты автосервисов Пензы

121 клиент

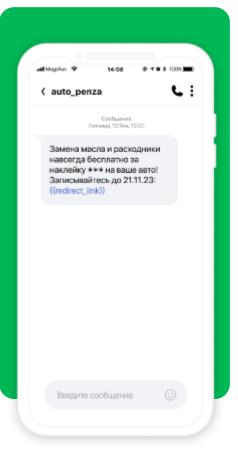
перешел на сайт по результатам РК 2,4% cTR



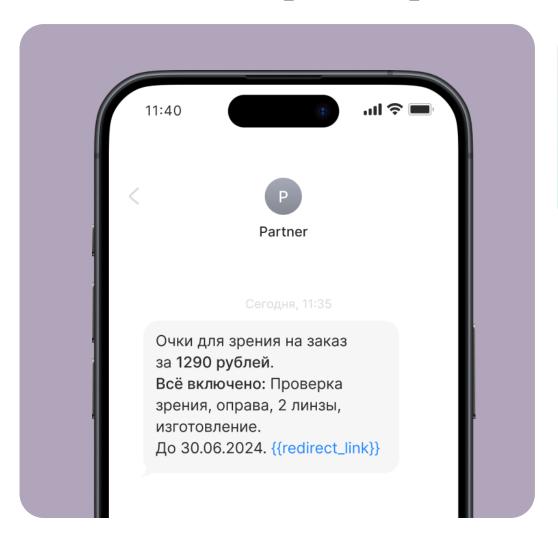
4,5% CTR



4,7% CTR



Оптика: проверка гипотез с таргетами



Таргеты:

пол женский, возраст 35–64, город Уфа 15 994

SMS отправлено

1,4%

конверсия

220

переходов

Таргеты:

пол женский, возраст 35–64, город Уфа, **интересы:** косметические товары (за 30 дней), медицинские услуги (за 30 дней), красота и здоровье (услуги) (за 30 дней)

17 041

SMS отправлено

4,2%

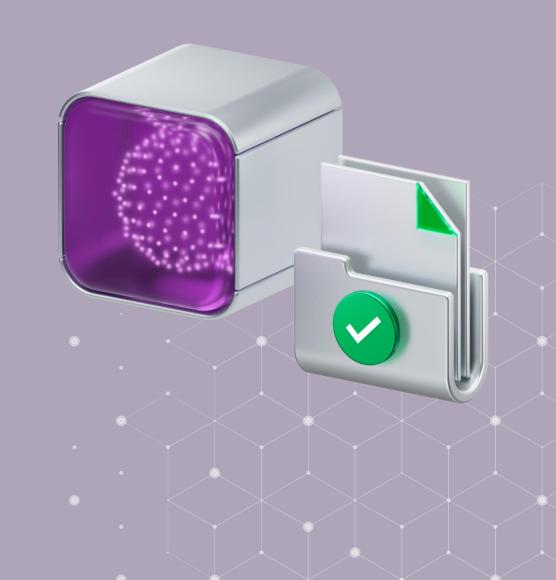
конверсия

712

переходов



МегаФон Таргет Программатик



Programmatic на данных МегаФона

Обычные данные



Традиционно работают на базе cookies



Основан на предположениях



Учитывает только поведение пользователей в интернете



BigData МегаФона



Работает с реальными пользователями

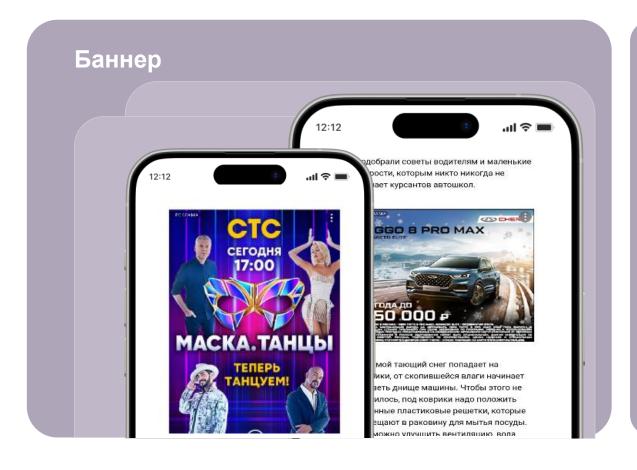


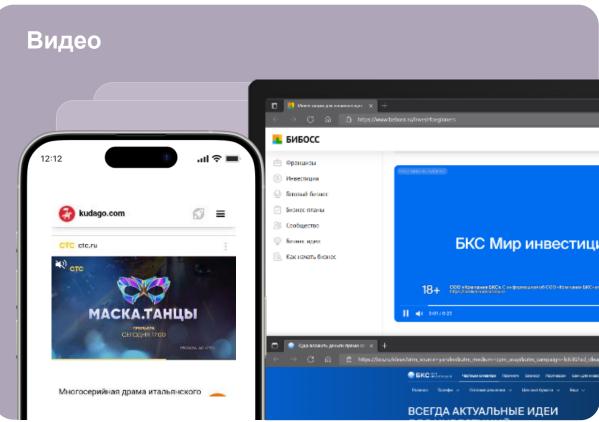
Включает фактические данные о поведении и интересах



Включает поведение в Интернете, покупки, посещение офлайн-точек, историю звонков и SMS

Доступные форматы





Инвентарь

Мы тщательно следим за тем, на каких площадках показывается реклама



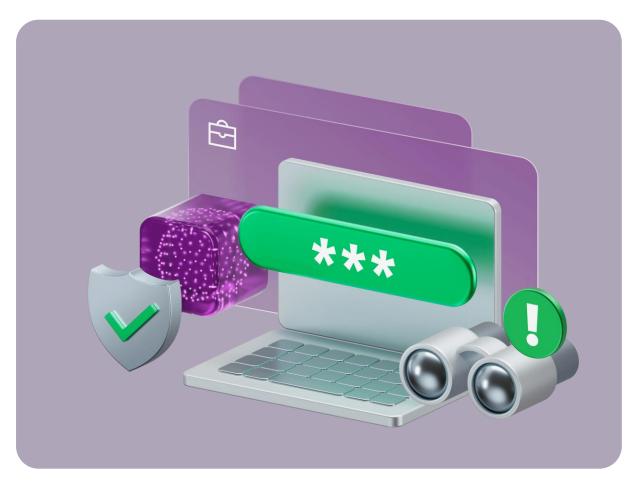
Черный список сайтов

Домены с заведомо негативным содержанием добавляются в черный список и исключаются из размещения по умолчанию



Анализ страниц для размещения

Страницы с потенциально опасным контентом анализируются по ключевым словам и блокируются





Кейсы Программатик



Розница | Spar

Интересы и сегменты

Пол Возраст

M/ж 25+

Форматы

Fullscreen, Multiformat

✓ Премиум покупки

Покупатели магазинов-конкурентов

✓ СуперГЕО (3–5 км от магазинов в Москве и Санкт-Петербурге)

Результаты

Частота покупок

+65% по сравнению с контрольной группой

Показы

Клики

~14 000 000

39 996



Бытовая техника

Интересы и сегменты

Пол Возраст М/Ж 25-45

Форматы

Fullscreen, Multiformat

- ✓ ГЕО: города присутствия бренда
- ✓ Премиум покупки
- Сегменты по брифу рекламодателя

Результаты

Bounce rate Время на сайте Клики

56% 60 секунд **4 283**

Глубина

1,5 страницы



Банк | Премиальная карта

Интересы и сегменты

Пол М/Ж Возраст

25–45

Форматы

Fullscreen, Multiformat

- Гео: Москваи Московская область
- Премиум покупки
- Покупатели премиальных товаров и услуг
- ✓ Другие сегменты по брифу

Результаты

Показы

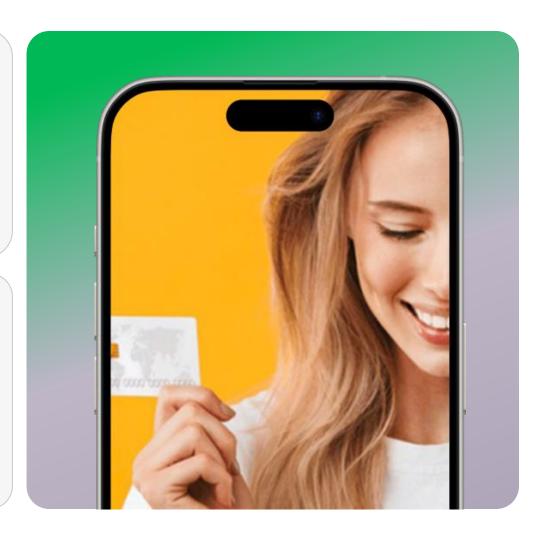
Охват

Клики

~3 000 000 ~1 600 000 13 539

Клики

0,45%



ТВ | Start — Два холма

Интересы и сегменты

Пол Возраст М/Ж 0+

Форматы

Баннеры

- ✓ Гео: города по списку клиента
- ✓ Пользователи видеосервисов и тематических сайтов
- Любители кинокомедий

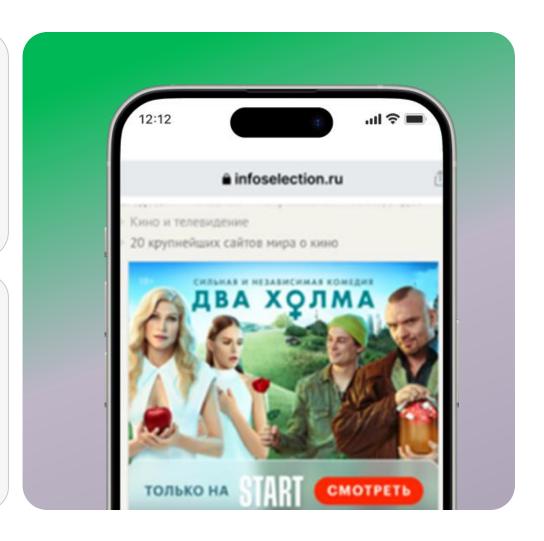
Результаты

Показы Клики

361 758 2 204

Время на сайте

14+ минут



Медицина | Eurokappa

Интересы и сегменты

Возраст Пол 25+ М/Ж

Форматы

Видео

- Посещают дерматолога или косметолога
- Посещают салоны красоты
- Интерес к товарам для лечения акне, розацеа и гиперпигментации

Результаты

Bounce rate

Клики

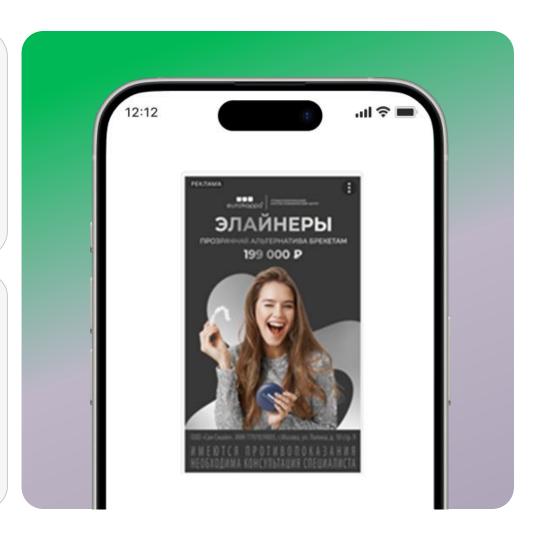
Глубина

35%

1 507

Время на лендинге

49 секунд



Косметическое средство

Интересы и сегменты

Возраст Пол 25+ М/Ж

Форматы

Видео

- Посещают дерматолога или косметолога
- Посещают салоны красоты
- Интерес к товарам для лечения акне, розацеа и гиперпигментации

Результаты

0,37%

CR

Клики

2 247

Время на лендинге

49 секунд

Глубина



Финансы

Интересы и сегменты

Пол М/Ж Возраст

(20+

Форматы

Multiformat

- Посетители сайтов из темы финансов, банковских услуг
- ✓ Интерес к кредитам, займам, финансам
- Направление звонков

Результаты

Показы

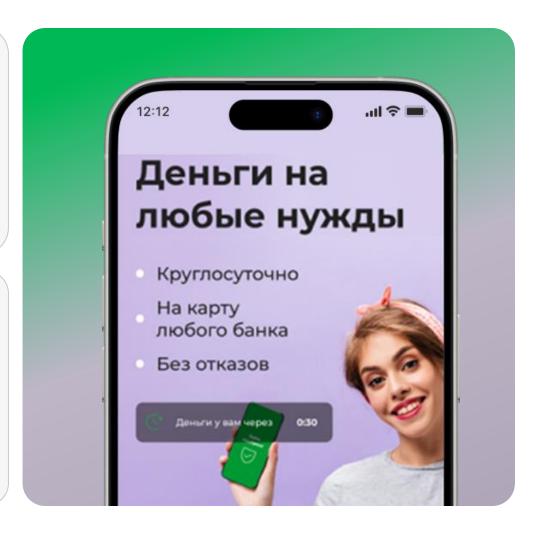
Клики

CR

351 974

2 298

2,92% подтверждение телефона



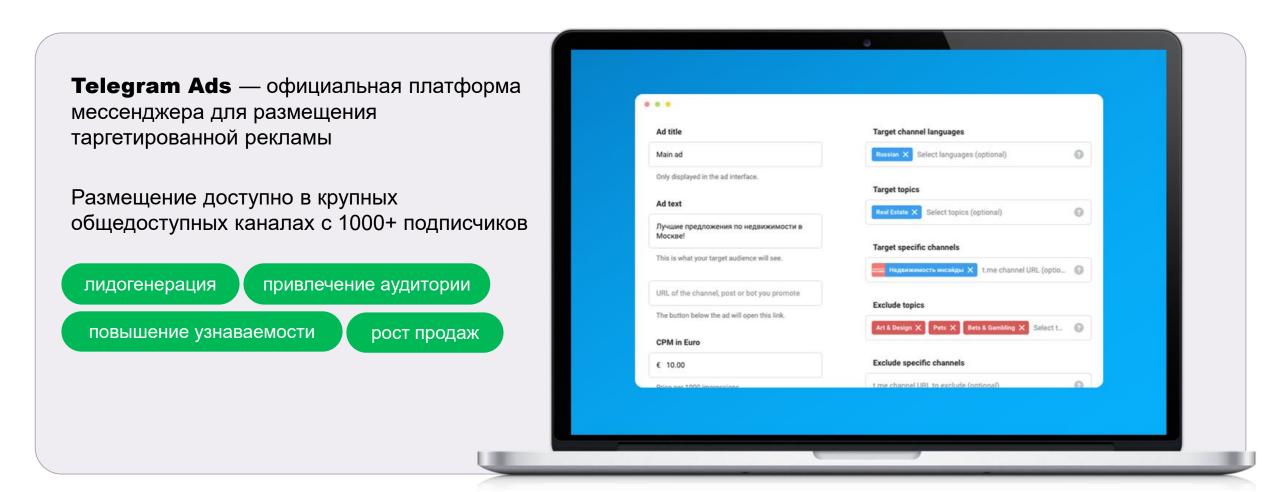


МегаФон Таргет Telegram Ads

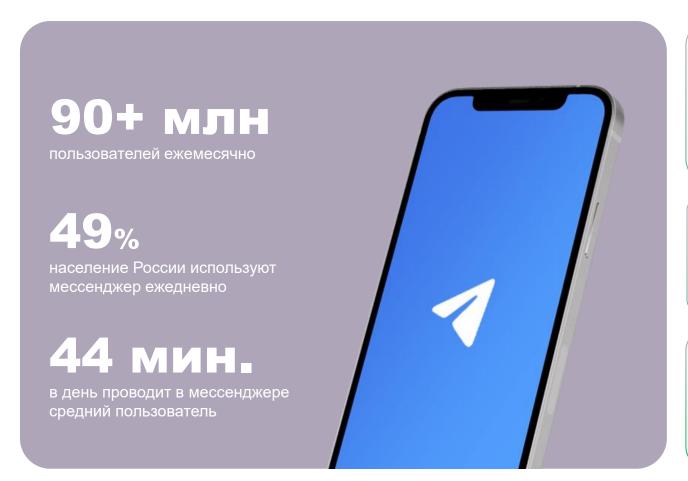


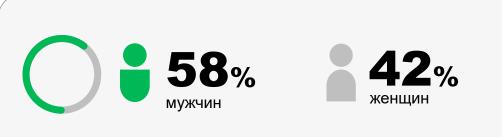
МегаФон Таргет с Telegram

Получите новых клиентов и расскажите про свой продукт через Telegram



Аудитория Telegram







50% с доходом выше среднего

50% активной и платежеспособной аудитории от 18 до 35 лет

100+ параметров для отбора целевой аудитории



Геопозиция

- Текущее местоположение
- Город пребывания
- Регулярное посещение
- Роуминг
- Регион регистрации



Соцдем-параметры

- Пол
- Возраст
- Премиум товары и услуги
- День рождения
- Родители

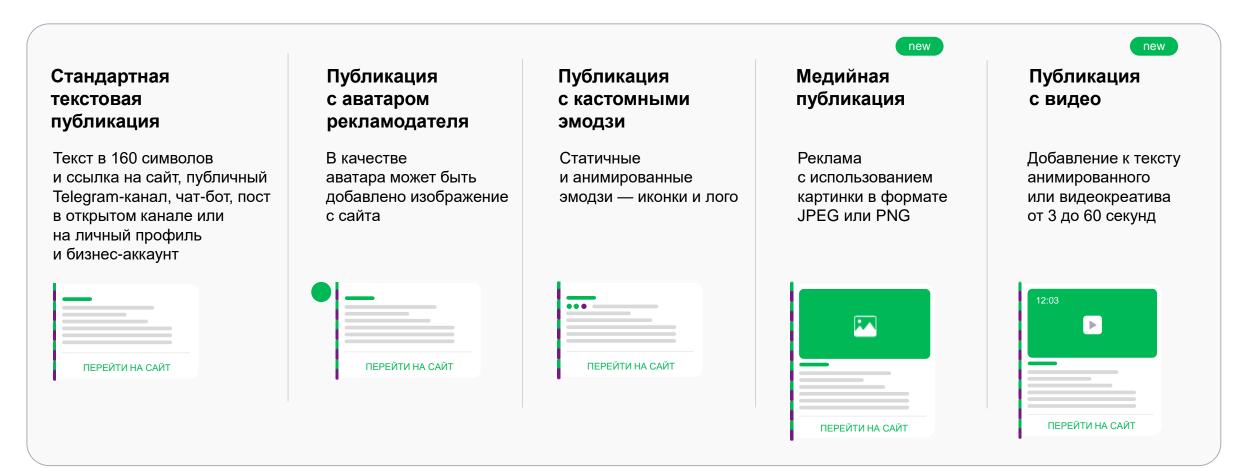


Интересы

- Интересы в интернете
- Посещенные сайты
- Категории звонков
- Имена отправителей
- ОС телефона

Рекламные возможности

Реклама, которую видят ваши клиенты!



Процесс работы с МегаФоном





Формирование целей рекламной кампании

Через форму или персонального менеджера

Отправка заявки для создания рекламного кабинета для self service

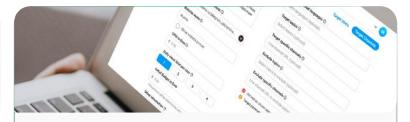




Согласование рекламного формата и стратегии

Быстро проводим этапы маркировки и модерации с Telegram

Маркировка на стороне МегаФона — бесплатно





Доступ в личный кабинет или запуск рекламы

На всех этапах рекламы находимся с вами на связи

Под запросы будем готовы провести post-campaign анализ — brand-lift, sales-lift, отчет о доходимости

Условия и возможности



Data МегаФон

150 000 руб.

Минимальный бюджет

Таргетинги МегаФон

Персональное обслуживание

3000 €*

Минимальный бюджет

Через личный кабинет Telegram Ads

500 €

Минимальный бюджет

+Комиссия

СРМ от 1€



^{*}Расчёты по настоящему договору производятся сторонами в рублях по курсу евро ЦБ*1,1 рублей за 1 евро на день платежа.

^{**} Размер комиссии: категория недвижимость 20%, категория образование 25%, категория другое 15%. Цены указаны до НДС.

Кейсы



Задача Раскрутить

Telegram-канал

Срок 14 месяцев

Куда вели Канал

или навигационный пост

Результат 20 000+ подписчиков

в среднем по 0,67€



Задача Лиды стоимостью

800-900₽

Бюджет 177 736 ₽

(с комиссиями)

Срок 5 месяцев

Куда вели Сайт, чат-бот, канал

Результат 1916 подписок на канал

по 88,5 ₽ в среднем

25–30 заявок в неделю через бот, 373 заявки

с канала стоимостью 348,41 ₽



Задача Заявки на покупку курсов

Бюджет 511 156 ₽

(с комиссиями и НДС)

Срок 7 месяцев

Куда вели Чат-бот

Результат Продажи курсов

на 1 910 000 ₽, 6500+ подписчиков в канале

Куда и зачем вести трафик

Сайт

Цель: Для прямых продаж

Особенности: Конверсия в переход ниже, но выше конверсия в заявку



Чат-бот

Цель: Для прямых продаж

Особенности: Конверсия в переход выше, но рекомендуем «догреть» аудиторию дополнительной коммуникацией



Telegram канал

Цель: Для повышения охватов

Особенности: Конверсия в переход высокая, отлично подходит для SMM-задач или контентных воронок



Пост

Цель: Для повышения охватов

Особенности: Конверсия в переход высокая и повышает знание о продукте или бренде



