

Тарифная политика (Порядок определения стоимости) на программное обеспечение «Платформа Mobicont»

Утверждено: ООО «Мобиконт» (ИНН: 7701764293, ОГРН: 1087746006600)

Редакция действует с 1 января 2026 года бессрочно

Настоящая тарифная политика опубликована в открытом доступе в соответствии с требованиями Министерства цифрового развития, связи и массовых коммуникаций РФ к правообладателям российского ПО. Тарифная политика распространяется на программное обеспечение «Mobicont» разработанное Обществом с ограниченной ответственностью «Мобиконт» (далее – Правообладатель) и описывает базовые тарифы и принципы лицензирования программного обеспечения.

Термины и определения

Программное обеспечение (ПО)

Платформа "Mobicont" (Свидетельство о государственной регистрации программы ЭВМ № 2016660060 от 05.09.2016), правообладателем которого является Общество с ограниченной ответственностью «Мобиконт» (ОГРН 1087746006600), оставляющее за собой право вносить изменения в данное программное обеспечение для улучшения его характеристик.

Заказчик

Юридическое или физическое лицо (конечный пользователь продукта), которое использует или планирует использовать ПО.

PDU (Protocol Data Unit)

блок данных протокола, транспортная часть сообщения, в протоколе SMPP. Используется как метрика для расчета пропускной способности и тарификации.

On-premise (Приобретение в собственность)

модель предоставления бессрочной лицензии на использование ПО с развертыванием в ИТ-инфраструктуре Заказчика.

SaaS / Cloud (Аренда)

модель предоставления прав пользования ПО через сеть Интернет на вычислительных мощностях Правообладателя.

Инсталляция

Единица измерения для разворачивания одного экземпляра ПО.

Лицензия на расширение

дополнительная лицензия, приобретаемая для увеличения разрешенного объема пропускаемого трафика (PDU).

Time&Material

модель тарификации дополнительных услуг исходя из фактически затраченных часов специалистов.

Техническая поддержка

Услуга, предоставляемая Заказчикам лицензионного программного обеспечения Mobicont по сопровождению развернутых Инсталляций.

Общие положения

Данная тарифная политика описывает принципы и опции по лицензированию программного обеспечения Mobicont, а также стоимость предоставления услуг Технической поддержки.

Использование ПО предоставляется юридическим и физическим лицам на условиях простой (неисключительной) лицензии. Каждая отдельная инсталляция (развертывание экземпляра) Платформы Mobicont лицензируется отдельно. Данное правило не применяется к тестовым контурам и средам разработки на стороне Заказчика — их развертывание в рамках проекта осуществляется без приобретения дополнительных лицензий.

Все цены в тарифной политике указаны без НДС. В случае, когда законодательство РФ предполагает обложение НДС, налог начисляется сверху по ставке, действующей на момент заключения Лицензионного договора или Договора на оказание услуги Технической поддержки с Пользователем.

Порядок определения стоимости

Программное решение на базе платформы Mobicont может быть предоставлено Заказчику в двух форматах. Стоимость формируется в зависимости от выбранной модели лицензирования и объема обрабатываемого трафика в PDU.

Приобретение. в собственность (On-premise)

Модель подразумевает предоставление бессрочной лицензии на использование ПО с развертыванием в собственной ИТ-инфраструктуре Заказчика.

- Базовая стоимость ядра платформы: 1 300 000 руб. (за одну коммерческую инсталляцию).
- Стоимость лицензии на объем трафика: дополнительно 350 000 руб. за каждый 1 000 000 (один миллион) PDU пропускной способности платформы в месяц, согласно запросу Заказчика.
- Расширение лицензии: При необходимости увеличения пропускной способности платформы в процессе эксплуатации Заказчик может приобрести лицензию на расширение. Стоимость расширения составляет 350 000 руб. за каждый дополнительный 1 000 000 (один миллион) PDU в месяц.
- Установка и обучение: В базовую стоимость включено удаленное развертывание платформы и 16 часов онлайн-обучения сотрудников Заказчика. Обучение в офисе клиента или дополнительные часы обучения оплачиваются отдельно по модели Time & Material.

- Техническая поддержка: стоимость В течение 1-го (первого) года с момента приобретения техническая поддержка предоставляется бесплатно. Начиная со 2-го (второго) года стоимость ежегодной поддержки рассчитывается как 18% в год от общей стоимости приобретенных лицензий (ядро платформы + базовая пропускная способность + приобретенные лицензии на расширение) по проекту.

Аренда платформы (Saas / Cloud)

Модель подразумевает предоставление прав пользования на собственное ПО с предоставлением удаленного доступа через сеть Интернет (на мощностях ООО «Мобиконт»).

- Базовый ежемесячный платеж: 85 000 руб./мес. Данный платеж вносится авансовым платежом.
- Техническая поддержка: базовая поддержка платформы при модели аренды предоставляется бесплатно.
- Доплата за объем трафика: стоимость формируется на основе фактического объема прошедшего через платформу трафика за расчетный месяц. Доплата за 1 PDU рассчитывается по соответствующей тарифной ставке:

Объем пропускаемого трафика в месяц (PDU)	Доплата за 1 PDU
от 0 до 100 000	0,1 руб.
от 100 001 до 500 000	0,05 руб.
от 500 001 до 1 000 000	0,035 руб.
от 1 000 001 до 2 500 000	0,025 руб.
от 2 500 001 до 10 000 000	0,015 руб.
от 10 000 001 и выше	0,012 руб.

Примеры расчета стоимости

Для наглядности приводим пример расчета стоимости владения ПО для проекта с потребностью обработки трафика в объеме 5 000 000 (пять миллионов) PDU в месяц на горизонте 5 лет (60 месяцев).

Пример 1: Расчет для модели On-premise (Приобретение в собственность)

- Стоимость лицензии (единоразово): Ядро (1 300 000 руб.) + Трафик 5 млн PDU ($5 \times 350\,000$ руб. = 1 750 000 руб.) = 3 050 000 руб.
- Техническая поддержка в год (со 2-го года): 18% от 3 050 000 руб. = 549 000 руб./год.

- Общая стоимость владения за 5 лет (лицензия + 4 года платной поддержки): 3 050 000 руб. + (549 000 руб. × 4) = **5 246 000 руб.**
- Итого в пересчете на 1 месяц использования: 5 246 000 руб. / 60 мес. = **87 433,33 руб./мес.**

Пример 2: Расчет для модели SaaS / Cloud (Аренда)

- Базовый платеж (авансовый): 85 000 руб./мес.
- Доплата за трафик 5 млн PDU (по ставке 0,015 руб. за 1 PDU): 5 000 000 × 0,015 = 75 000 руб./мес.
- Итоговый ежемесячный платеж (база + трафик + бесплатная поддержка): **160 000 руб./мес.**
- Общая стоимость владения за 5 лет (60 месяцев): 160 000 руб. × 60 мес. = **9 600 000 руб.**

Интеграция и доработки (Time & Material)

Стоимость любых интеграционных доработок, а также доработка и расширение функционала ПО под индивидуальный запрос Заказчика, обучение в офисе клиента и дополнительные часы обучения не входят в базовую стоимость лицензий и рассчитываются по модели Time & Material (в зависимости от затраченных часов специалистов).

Базовая стоимость часа привлекаемых специалистов:

- **Аналитик / Архитектор** — 4 000 руб./ч
- **Ведущий разработчик / UI/UX дизайнер** — 3 800 руб./ч
- **Разработчик / Тестировщик** — 2 980 руб./ч
- **Руководитель проектов** — 2 900 руб./ч
- **Системный администратор** — 2 850 руб./ч

Срок ввода в коммерческую эксплуатацию готовых решений составляет от 3 (трех) рабочих дней с даты заключения договора.

Налоги и НДС

Все цены, тарифные ставки и базовые платежи в настоящем документе указаны без учета НДС. К итоговой стоимости услуг и лицензий добавляется налог на добавленную стоимость по ставке, установленной действующим налоговым законодательством РФ, с учетом возможных льгот для включенного в реестр российского ПО (согласно ст. 149 НК РФ).

Контакты для расчета стоимости проекта

Для получения детализированного коммерческого предложения направьте запрос с описанием бизнес-задачи и планируемых объемов трафика.

- Email: info@mobicont.ru / mobicont@mobicont.ru
- Телефон: +7 (495) 120-00-29
- Адрес: 119071, Россия, г. Москва, ул. Малая Калужская 15, стр. 16, оф. 314