

ПРИВЕТ, АГЕНТ МОККА

ПОКУПАТЕЛЬ ГОВОРИТ «ДОРОГО» — А ТЫ ЗНАЕШЬ, КАК ЕМУ ПОМОЧЬ

Мокка позволяет покупателю взять нужную пару прямо сейчас, не откладывая до следующей зарплаты. А тебе — закрыть сделку, которая иначе бы не случилась. Продавцы, которые используют Мокка, зарабатывают в среднем на **10 000 Р** больше в месяц.

Прочитай до конца чтобы заработать **+2500 Р** бонусов



ТРИ СИТУАЦИИ ИЗ ЗАЛА, КОТОРЫЕ ТЫ ЗНАЕШЬ НАИЗУСТЬ

«Дорого, я подумаю»

Покупатель уходит. Предложи Мокка — он берёт пару сегодня и платит небольшими частями. Сделка состоялась.

«Возьму попроще, подешевле»

Клиент идёт на компромисс из-за бюджета. С Мокка он берёт ту пару, которая нужна — натуральная кожа, правильная колодка — и платит частями.

«Надо одеть всех: себе, мужу, ребёнку»

Большая сумма сразу — это стресс. Мокка позволяет разбить её на части. Семья уходит обувью, ты выполняешь план.

Мокка не меняет твою работу. Она помогает в тех ситуациях, где покупатель раньше уходил ни с чем.

ЧТО ЭТО ДАЁТ ТЕБЕ

Сделайте 5 сделок с новыми клиентами в магазине за 45 дней и получите

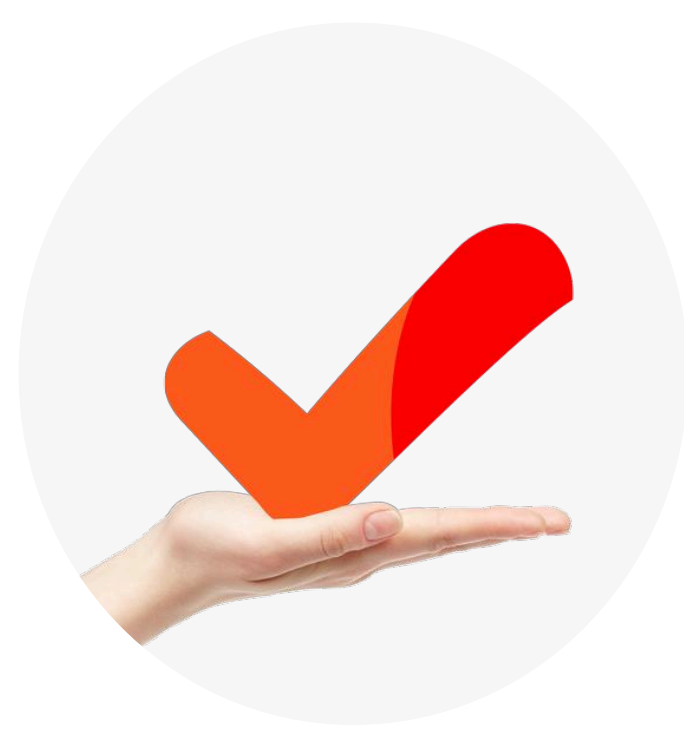
+2500 Р бонусов

В месяц в среднем больше, чем без Мокка

+10 000 Р

Выше средний чек, больше единиц в покупке — вот откуда разница. Мокка не просит работать больше, она помогает закрывать те сделки, которые раньше зависали на «дорого» или «подожду».

НЕ ЗНАЕШЬ, КАК ПРЕДЛОЖИТЬ? ВОТ ТРИ ФРАЗЫ — БЕРИ ЛЮБУЮ



Покупатель мнётся или говорит «немного дорого»

«Через Мокка можно взять сегодня и оплатить частями — переплата на 3 месяцах всего 249 р/мес. Давайте узнаем, сколько вам одобряют?»



Покупатель хочет взять несколько вещей, но останавливается

«Если оформить через Мокка — берёте всё сразу и платите частями. Первый раз только через месяц»



Покупатель говорит «не хочу кредиты»

«Это не кредит — в кредитную историю не попадает. Давайте просто узнаем лимит, это ни к чему не обязывает»

Лимит узнаётся бесплатно и ни к чему не обязывает. Покупатель может посмотреть и уйти — зато ты уже знаешь его покупательскую способность.

«Я НЕ ХОЧУ НАВЯЗЫВАТЬ КРЕДИТ»

Это не кредит. Совсем.

Мокка — это не банк. Юридически это договор поручения: Мокка платит за покупателя в магазине, он потом возвращает сумму частями. Никакого кредитного договора.

Покупатель уходит в новой паре обуви сегодня. Первый платёж — только через месяц. При покупке не платит ничего.

Объяснить это покупателю — одно предложение.

- ✓ Не попадает в кредитную историю
- ✓ Не нужна банковская карта при оформлении
- ✓ Никаких справок и документов
- ✓ Решение — за 30 секунд
- ✓ Аванс клиента, доступный только в твоём магазине

НЕ ЗНАЕШЬ, КАК НАЧАТЬ? ВОТ ТРИ ФРАЗЫ — БЕРИ ЛЮБУЮ

Покупатель мнётся у витрины или говорит «дорого»

«Через Мокка можно взять сегодня и оплатить частями — первый платёж только через месяц. Давайте узнаем, сколько вам одобряют?»

Покупатель выбирает между качественной и дешёвой парой

«Если берёте через Мокка, разница в цене растворяется — платите небольшими частями, зато обувь натуральная и прослужит дольше»

Покупатель говорит «не хочу кредиты»

«Это не кредит — в кредитную историю не попадает. Давайте просто узнаем лимит, это ни к чему не обязывает»

Лимит узнаётся бесплатно и ни к чему не обязывает. Покупатель может посмотреть и уйти — зато ты уже знаешь его покупательскую способность.

ОФОРМЛЕНИЕ — 2 МИНУТЫ ВОТ КАК ЭТО ВЫГЛЯДИТ

- 1 Открой ra.mokka.ru с любого телефона или компьютера
- 2 Введи данные покупателя: телефон, ФИО, дата рождения, серия и номер паспорта
- 3 Через 30 секунд — лимит на экране. Ты знаешь, сколько покупатель может потратить.
- 4 Покупатель выбирает срок. Получает 2 СМС с кодами — ты вводишь их в кабинете.
- 5 Готово. Выдаёшь товар. Сделка зафиксирована за тобой.



Нужен только паспорт. 90% людей помнят серию и номер — или смотрят в Госуслугах. Карта не нужна. Ничего скачивать не надо.

[ПРОЙТИ ДЕМО ОФОРМЛЕНИЯ](#)

СКОЛЬКО ЭТО СТОИТ ПОКУПАТЕЛЮ — ОБЪЯСНИ ЗА 10 СЕКУНД

Срок	Комиссия
1 месяц	0 Р переплаты
3 или 6 месяцев	249 Р в месяц

Захотел закрыть досрочно — без штрафов. Платит только за те месяцы, что пользовался.

ЧТО-ТО НЕ ПОЛУЧАЕТСЯ?

Проблемы с доступом

Перейди на ra.mokka.ru и попробуй сбросить пароль, указав номер, на который ты получил эту коммуникацию. Если не получится — контакты поддержки ниже

Технические вопросы или вопросы по механике акции

Горячая линия Мокка для партнёров support@mokka.ru или телефон 8 800 707 72 36 доб. 1.

ПЕРВАЯ СДЕЛКА — СЕГОДНЯ

[ОТКРЫТЬ КАБИНЕТ ПРОДАВЦА](#)

Работает с любого устройства с выходом в интернет по ссылке ra.mokka.ru

