



СЕРДЦЕ МАСТЕРА - ПРОИЗВОДСТВО СТАНКОВ, ИНСТРУМЕНТА, ОТОПИТЕЛЬНЫХ СИСТЕМ

СЕРДЦЕ-МАСТЕРА.РФ



ПРОБЛЕМЫ

- 1 Высокая стоимость готовых материалов или изделий (теплицы, навесы и др.).



- 2 Недоступность ряда изделий в регионах РФ (дорогая доставка из областных центров).

- 3 Холодный климат, потребность в обогреве хоз. построек

- 4 Автоматизация небольших производств.



- 5 Тренд на DIY, творческая потребность делать что-то своими руками

DIY

- 6 Потребность проводить досуг в компании, совместное приготовление пищи (копчение, блюда на мангале)



ПРИМЕНЕНИЕ НАШЕЙ ПРОДУКЦИИ

1 Частное использование
с целью экономии или
из-за недоступности
готовых материалов



2 Мини-производства,
начинающие
предприниматели

3 DIY-любители



4 Любители
загородного отдыха
(коптильни, мангалы)



5 Коммерческое
использование



РЫНОК

- ▶ Устойчивый рост рынка садовой техники и инструмента
- ▶ Устойчивый рост рынка DIY в России
- ▶ Рост основного конкурента

ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ

- ▶ Чаще мужчины 30-60 лет
- ▶ Доход: средний и выше (есть средства на инструмент, загородную недвижимость)
- ▶ Интересы: отдых на природе, рыбалка, охота, садоводство, благоустройство
- ▶ Поиск информации: YouTube, форумы, соц. сети

БИЗНЕС-МОДЕЛЬ

- ▶ Контрактное производство по собственным разработкам и чертежам
- ▶ Продажа на всех ведущих маркетплейсах, через avito, социальные сети, сайт
- ▶ Активное продвижение через видео-платформы
- ▶ Заказ и продажа расходных материалов из Китая
- ▶ Продажа обучающих материалов, мастер-классов

КОНКУРЕНТЫ

- ▶ ИНН: 110313501942 (Торговые марки PRIDE, AFFE, ГИББОН и другие). Согласно данным только из открытых источников, оборот выше 700 млн. за 2024 год. Рост выручки от года к году.
- ▶ ИНН: 432500888349 (Торговые марки HELICON и другие). Согласно данным только из открытых источников, оборот выше 300 млн. за 2024 год. Рост выручки от года к году.

НАШЕ УТП:

- ▶ Собственные разработки
- ▶ Постоянное улучшение продукта на основании отзывов и испытаний
- ▶ Производство видео-контента
- ▶ Защищенность от копирования со стороны Китая из-за дорогой стоимости доставки

КОМАНДА

- ▶ Собственник
- ▶ Заместитель
- ▶ Финансовый директор
- ▶ SMM
- ▶ Менеджер маркетплейсов



ТЕКУЩИЕ ПОКАЗАТЕЛИ 2024Г.

- ▶ Оборот 58 млн. р.
- ▶ Маржинальность (средняя) 30%
- ▶ Ассортимент 30 артикулов + 20 готовых для запуска (протестированы).
- ▶ EBITDA 10 млн. р.
- ▶ Чистая прибыль 5 млн. р.

ФИНАНСОВЫЙ ПРОГНОЗ

(*ДАННЫЕ ВЗЯТЫ НА ОСНОВЕ ГОТОВОЙ ФИНАНСОВОЙ МОДЕЛИ И ПРОТЕСТИРОВАННЫХ ПРОДУКТОВ)

- ▶ Утроить показатели по выручке к концу 2026 года.
- ▶ Сохранить среднюю маржинальность на уровне 25-30%
- ▶ Рост чистой прибыли до 35+ млн.р. / год.



ИНВЕСТИЦИОННОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

- ▶ Необходимый объем инвестиций - 15 млн. р.
- ▶ Предложение - 30% доли в компании.

КОНТАКТЫ:
+7 (926) 886-95-99
@slitvi

Вячеслав

