Бизнес план detailing 100 (Детейлинг 100)

Первый в Республике Башкортостан и один из немногих детейлингов с упором на юридические лица и обслуживанием негабаритной техники.

<u>Более 50 видов услуг, собственный бренд химии</u> по уходу за автомобилем. Кроме стандартных услуг, детейлинг имеет нестандартные ответвления, в виде подбора и продажи автомобилей.

Имеются собственные <u>подборщики</u> в таких странах, как Южная Корея и Китай. У нас есть партнеры в таких странах, как США, Япония, ОАЭ и некоторых странах СНГ.

У нас есть связь с производителями пленки и других компонентов. Это дает нам большой выбор пленок для оклейки автомобиля и возможность оказания дефицитной услуги — оклейки авто под рекламу, использования узконаправленных пленок и дорогого оборудования. Несмотря на высокие цены, которые могут предложить известные компании, дефицит данной услуги остается высоким, и мы готовы восполнить этот недостаток.

Средняя доходность детейлинга на 5 машин составляет 1.200.000 рублей. При себестоимости компонентов и остальных трат (зарплаты, налоги, прочие расходы) остается 356.000 - 480.000 рублей чистой прибыли. Кроме того, средний доход от дополнительных услуг (продажа собственной химии, автоподбор, консультации) составляет от 143.000 до 210.000 рублей, с учетом необходимых расходов (налоги, себестоимость компонентов, прочие расходы), что дает 80.000 - 150.000 рублей.

Управление

Состав руководителей организаций — это опытные профессионалы.

Директор сети детейлинг 100.

Заместитель директора сети детейлинг 100.

Менеджер по коммерческим вопросам.

Менеджер по подбору автомобилей из-за границы.

Бухгалтер.

Первоначальный состав одной точки сети детейлинг 100:

- Директор точки.
- Детейлер универсал (2 шт).
- Оклейщик универсал (2 шт).
- Стажер.

Зона коммерческой зоны:

- Старший смены (2 шт).
- Оклейщик универсал (2 шт).
- Детейлер универсал (2 шт).

Подбор персонала будет осуществляться через соответствующие платформы и напрямую через колледжи по подготовке специалистов, с условием отработки в качестве стажера для получения опыта с соответствующей оплатой.

При убытках будут внесены корректировки в отдел кадров, снижение рабочих часов, увеличение обязательств руководства для уменьшения нагрузки на сотрудников. Привлекаться студенты для прохождения практики, повышение тарифов оклейки и химчистки (с учетом инфляции — максимальная надбавка за полгода 5%), снижение стоимости собственной продукции, увеличение процентов за штрафы за порчу материалов.

При высоком спросе — увеличение количества продукции на точки, дополнительная закупка расходных материалов для создания запасов при перебоях поставок. Повышение некоторых тарифов, связанных с экспресс-услугами и внеочередным обслуживанием автомобилей. При необходимости — расширение территорий и зон работы.

Структура детейлинга для частных лиц

Зона работы с клиентами — небольшой кабинет для предложения и оформления услуг.

Зона обслуживания — от 3 до 7 машин для выполнения комплексных работ.

Зона подготовки — от 1 до 2 машин для химчистки салона и мойки автомобиля.

Стерильная зона — место отдыха персонала, с местом для приема пищи.

Структура детейлинга для коммерческих заказов

Зона обслуживания — от 3 до 8 машин легкового формата, для оклейки и обслуживания автомобилей.

Зона обслуживания негабаритной техники — от 1 до 2 машин формата «газель» и больше (в том числе прицепы, полуприцепы).

Зона оклейки габаритной и негабаритной техники — от 1 до 3 машин для оклейки под формат рекламы.

Стерильная зона — место отдыха персонала, с местом для приема пищи.

Структура производства собственной продукции

Помещение 20 - 35 м², раздельно на 3 зоны:

- Зона хранения компонентов от 5 до 10 м².
- Зона хранения готовой продукции от 2 до 5 M^2 .
- Зона производства от 10 до 15 м², стерильная зона с мерными приборами и оборудованием для смешивания и подготовки состава к разливу в маркированный флакон/бутылку.

Финансовый план

Миссия компании - создание новых стандартов, минимизация зависимости ниши от китайского рынка.

Организация предложит свыше 50 различных услуг, связанных с уходом за автомобилем. 8 стран, с которых будут работать услуги автоподбор, личный бренд химии для авто с производством в России, с уникальным составом.

Прогноз по расходам

Единоразовые:

Ремонт 150.000

Трата на оснащение одной точки 150.000

Оснащение всех зон на точки 100.000

Оформление сервиса 110.000

Закупка материалов (стартовая небольшая закупка) 200.000

Маркетинг 200.000

Итог: 910.000

Ежемесячно:

Оснащение сотрудников (униформа, перчатки, полотенца) 10.000

Закупка материалов 240.000

Зарплаты сотрудникам 300.000

Фонд развития бизнеса: 40.000

Фонд запаса: 20.000

Фонд спонсор (маркетинг): 30.000

Маркетинг, поддержка соцсетей 120.000

Итог: 760.000

Доходы

Средняя выручка детейлинга на 5 рабочих мест - 1.100.000.

Средний чек 10.000.

Обслуживание от 1 до 4 машин за смену на одном месте.

Дополнительный доход: автоподбор, оценка авто, собственная продукция: от 100.000.

Итог: от 1.200.000.

Чистый доход с одной точки - 460.000

Рентабельность - 60%

Окупаемость - 3 месяца

Точка безубыточности - 90 машин (со средним чеком 8600).

Финансирование

Привлечение сторонних инвестиций, доля всех инвестиций в бизнес - до 85%;

Привлечение денег с Господдержки - до 15%.

Доля сторонних инвесторов в компании - до 49%, доход раз в 1.5 месяца с учетом всех процентов.

Маркетинг

Цель - привлечение новых клиентов в детейлинг, покупателей химии и востребованных в услугах автоподбора.

Более 50 услуг. 6 товаров из раздела химии и 15 товаров из раздела салфеток, ковриков, ароматизаторов и др.

Услуги по автоподбору, доставка дефицитных компонентов для авто.

Маркетинг Детейлинг 100 / Детейлинг

маркетинг Детейлинг 100 шаблон Детейлинг						
цель	создание клиентской базы стабильного спроса					
	задачи	сроки	ответствен ный	документы	бюджет	
Анализ	Анализ целевой аудитории	2 дня	.,	электронный отчёт, бумажная	1200	
	Анализ отдельных групп	1 день	Маркетоло г		1500	
	Анализ рынка Детейлинга	1 день		копия	1300	
	задачи	сроки	ответствен ный	документы	бюджет	
	создание клиентской базы (сбор контактов)	3650 дней	Руководств о	Электронный, формат таблица	0	
	создание рекламных объявлений (универсальные)	12 часов	Дизайнер	файлы формата PNG, GIF, SVG,	3500	
пути достижен ия целей	создание рекламных объявлений (временные акции)	6 часов	Дизайнер	файлы формата PNG, GIF, SVG,	2500	
	разработка баннеров для рекламы	1 день	Рекламщик	файлы формата PNG, GIF, SVG,	1000	

создание универсальной рекламы для формата баннер	2 дня	Дизайнер	файлы формата PNG, GIF, SVG,	3500
создание пассивной рекламы (оклейка авто под рекламу Детейлинга)	1 день	Дизайнер	файлы формата PNG, GIF, SVG,	2000
разработка стиля для оклейки авто	2 дня	Рекламщик	файлы формата PDF	750
анализ всех рисков	5 дней	Маркетоло г	Электронный, формат word, бумажная копия	5000
Определение штата исполнителей СММ, рекламные агентства	2 дня	Рекламщик Руководств о	электронный, бумажный, формата договор	100000

Маркетинг Детейлинг 100 СП Химия							
цель	повышение спроса на продукцию, окупаемость, стабильный доп доход						
	задача	сроки	ответстве нный	отчет	бюджет		
анализ	Анализ рынка химии	12 часов	маркетоло г	электронный, формат word	2000		
	Анализ целевой аудитории	6 часов	маркетоло г	электронный, формат word	1500		
	задача	сроки	ответстве нный	отчет	бюджет		
	лицензирование продукта	5 дней	руководст во	лицензия	60000		
пути	создание фирменного стиля	1 день	дизайнер	файлы формата PNG, GIF, SVG,	2000		
достиж ения	открытие магазина на маркетплейсах	1 день	руководст во	по факту			
целей	создание рекламных постов	1 день	рекламщи к	файлы формата PNG, GIF, SVG,	1500		
	разработка стратегий развития бренда	2 дня	рекламщи к	электронный, формат таблица / word	2500		
	организация мероприятий	3 дня	рекламщи	договор	4500		

по проживанию бренда	К	

Детейлинг 100 продажа авто							
цель	создание спроса на услуги						
анализ	задача	сроки	ответствен ный	отчёт	бюджет		
	анализ рынка	1 день	руководств о	электронный, формат word	100		
	анализ аукционов авто	1 день	руководств о	электронный, формат таблица	100		
	анализ выгодных курсов	1 день	руководств о	электронный, формат таблица	100		
	задача	сроки	ответствен ный	отчёт	бюджет		
пути достиж ения целей	разработка стратегий развития	1 день	рекламщик	электронный, формат word	2000		
	найм сотрудников в других странах	3650 дней	руководств о	электронный, бумажный договор	100		
	определение выгодных процентов, комиссии, перевод валют	1 день	руководств о	электронный, формат word	100		
	создание рекламных материалов	2 дня	дизайнер	файлы формата PNG, GIF, SVG,	2500		
	создание отдельного отдела с фирменным стилем	2 дня	дизайнер	файлы формата PNG, GIF, SVG,	2500		
	разработка рекламных баннеров	1 день	дизайнер	файлы формата PNG, GIF, SVG,	1500		
	определение штата СММ рекламы	1 день	руководств о	электронный, формат таблица			
	определение бюджета для СММ	1 день	руководств о	электронный, бумажный договор			
	определение бюджета для живой рекламы	1 день	руководств о	электронный, бумажный договор			

Рынок сбыта:

Детейлинг - владельцы автомобилей, заинтересованные в косметическом ремонте.

Товары - маркетплейсы, магазины автотоваров, детейлинг-центры, соцсети.

Услуги автоподбора, доставки компонентов - сайт организации, соцсети, детейлинг-центры.

Стратегия минимизации рисков

- Стратегия "Развития"
- Стратегия "Золотой стандарт"

• Стратегия "Развития"

Открытие салона, Маркетинг, создание искусственного дефицита. Подача заявок на обслуживание таксопарком по типу "выезд специалиста", предоставление необходимых документов, для оказания услуг по оклейки авто.

Увеличение штата сотрудников, открытие вакансий "стажёр", открытие дополнительных точек для помощи.

Увеличение бюджета на маркетинг, для поддержания узнаваемость бренда. Начало подачи документов до оклейки негабарита, закупка необходимых материалов, подписание контрактов с монополистами сферы.

• Стратегия "Золотой стандарт"

Снижение всех затрат.

Снижение часов работы для сотрудников, повышение обязанностей для руководства точки, без повышения заработной платы.

Снижение затрат на маркетинг до 75%

Активный найм стажёров с минимальной ставкой.

Повышение всех цен на 10% и предоставление скидок до 17.5% на всё. Повышение цен собственной продукции до 30%, предоставление скидки до 50% на всю продукцию.

Детейлинг 100 & ООО Диджетал кар