

Торговля на OZON

Инвестиционная
возможность в
действующем
бизнесе



Описание проекта

Продаем с командой электронику на Ozon

Через 3 месяца после создания бизнес
вышел на чистую прибыль - 1 млн ₽ в месяц

Выручка за последний месяц - 11 млн ₽
Капитал в проекте - 8 млн ₽

Цель - увеличить оборотный капитал до 20 млн
для выхода на выручку - 37.5 млн ₽ в месяц

Как все работает

- Закупаем товар на рынках Москвы
- Отгружаем на склады Ozon
- Распродаем товар в течении двух недель
- Получаем прибыль, повторяем процесс

Оборачиваемость капитала - 11 раз за год.

Бизнес-модель успешно
протестирована на практике, что
позволяет уверенно масштабировать
операции.

Для роста бизнеса необходимы деньги на
увеличение товарооборота и
обеспечения бесперебойных поставок.
Сейчас можно смело масштабировать
проект.

Бизнес-модель

Закупаем товар на оптовом рынке в Москве.
Отгружаем на склады Ozon.

Продаем дороже в 2.5-3 раза от закупочной цены. Придерживаемся плана продажи товара в 2 недели.

Пример:

Закупаем товар на 1 000 000

Продаем с выручкой $1\,000\,000 \times 2.5 = 2\,500\,000$

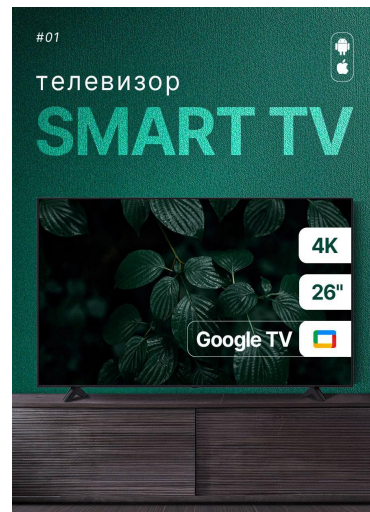
Чистая прибыль = 12% от выручки = 300 000

В конце месяца имеем 1 300 000

Доходность 28-30% в месяц

Оборачиваемость капитала 1 раз в месяц.

Пример продаж наших товаров



Телевизор 26 дюймов
Объем партии: 100 штук
Себестоимость: 550 тыс. Р
Оборачиваемость партии: 14 дней
Выручка: 1,4 млн Р
Рентабельность выручки: 30%
Чистая прибыль: 445 тыс. Р

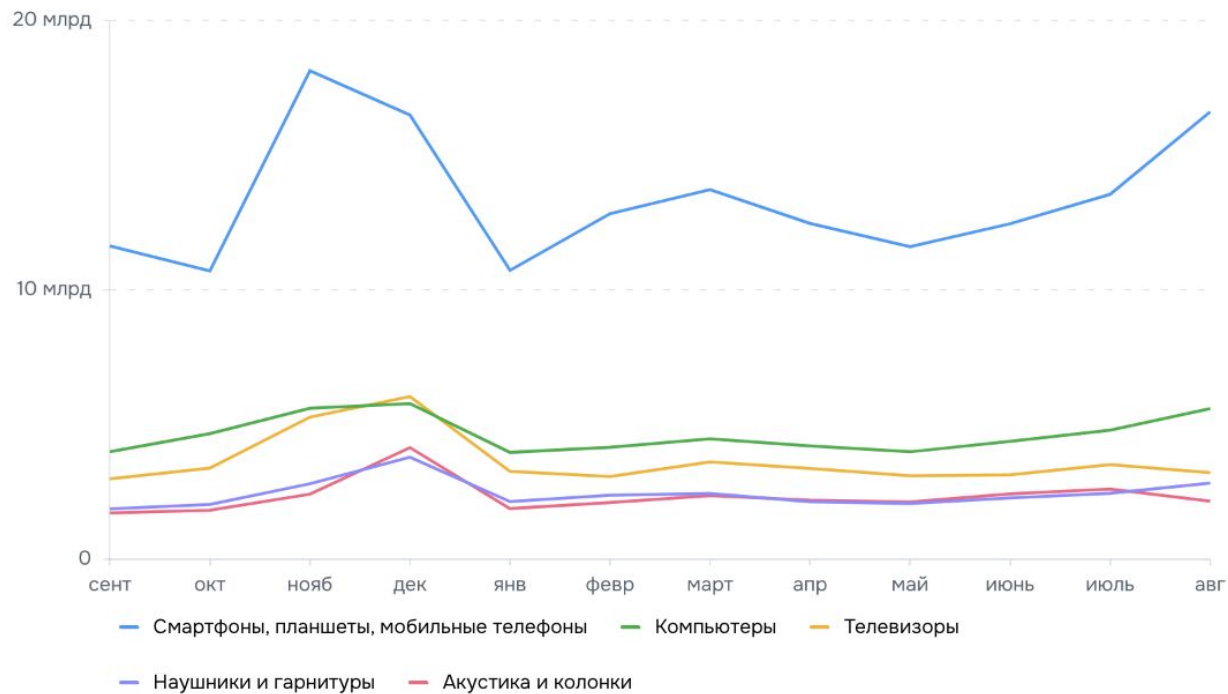


Кондиционер
Объем партии: 200 штук
Себестоимость: 880 тыс. Р
Оборачиваемость партии: 14 дней
Выручка: 5,2 млн Р
Рентабельность выручки: 38%
Чистая прибыль: 780 тыс. Р

Рост рынка OZON

в категории электроники

Динамика по **заказам на сумму** ▾



Финансовая модель

Точка А

Наименование	Кол-во
Оборотный капитал	8 млн. ₽
Итого капитал в работе	8 млн
Продажи за последние 30 дней	11 млн
Чистая рентабельность	12 %
Чистая прибыль	1.1 млн / мес
Оборачиваемость капитала	~11 раз в год

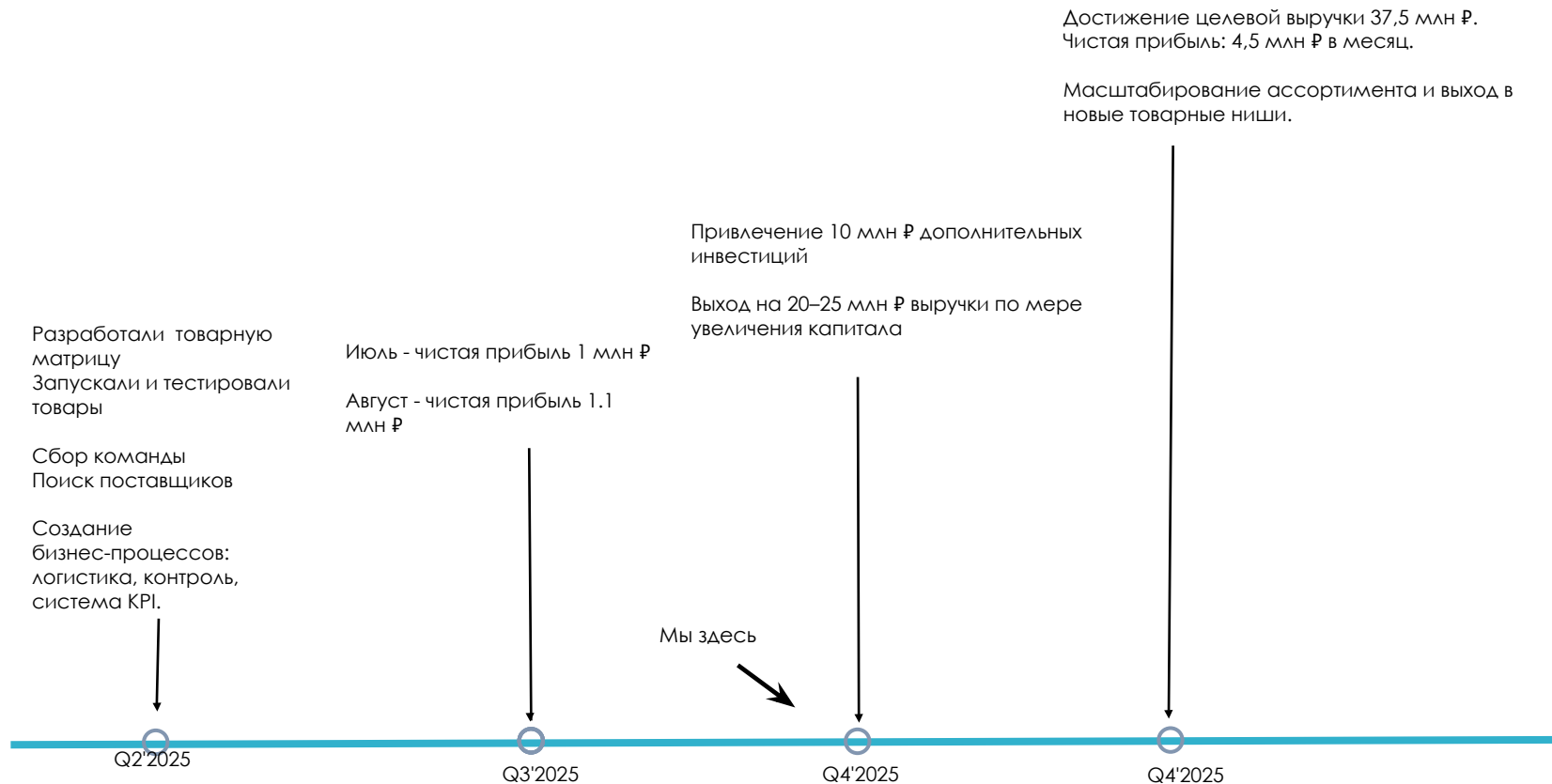
Цель -увеличить оборотный капитал до 20 млн

Наименование	Кол-во
Требуемая выручка	37,5 млн ₽ / мес
Для этого необходим оборотный капитал	20 млн ₽
Прирост капитала	≈ +12 млн ₽ (с учётом уже имеющегося)

Точка Б

Наименование	Кол-во
Выручка	37,5 млн ₽ / мес
Чистая прибыль (12%)	≈ 4,5 млн ₽ / мес
Годовая прибыль	≈ 54 млн ₽
Доходность на капитал	>250% годовых

Дорожная карта



Предложение инвестору

Сумма вложений	Доходность
300 000 ₽ - 20 000 000 ₽	36% в год

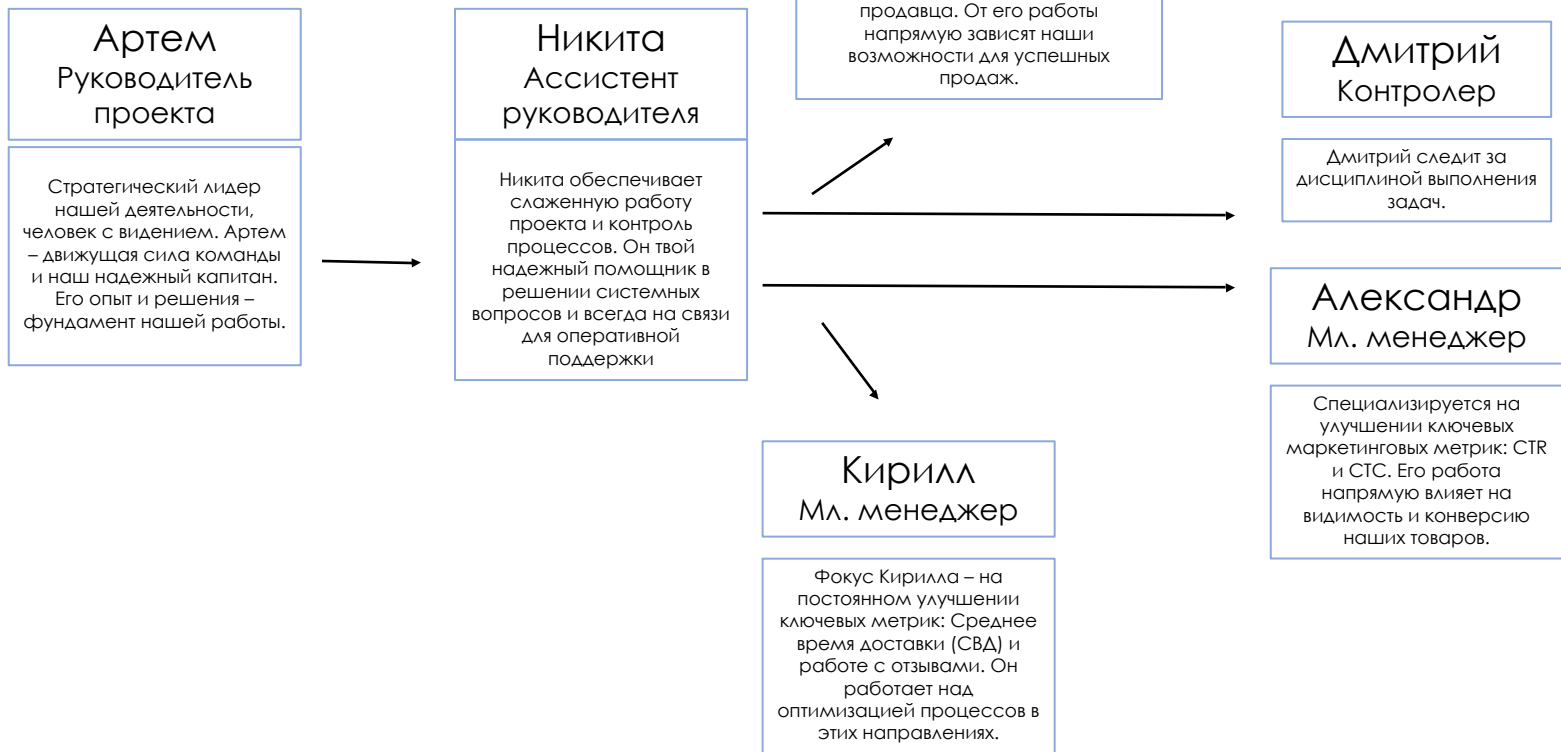
Гарантии

Масштабируем товар с подтвержденными значениями рентабельности и оборачиваемости.

Форматы работы

Торгуем на ИП партнера. Товар и деньги находятся у партнера.

Команда проекта



Отчет о прибылях и убытках

СТАТЬЯ	2025		ОКТАБРЬ 2025		СЕНТЯБРЬ 2025		АВГУСТ 2025		ИЮЛЬ 2025		ИЮНЬ 2025	
Реализация	38 340 757,18		4 670 178		7 430 598		10 087 702,72		8 389 254,36		4 670 454,57	
Скидка за счет МП	9 132 133,95	23.8%	0	0.0%	2 109 254,91	28.4%	2 709 699,17	26.9%	2 336 138,14	27.8%	1 316 835,13	28.2%
Фактические продажи	29 208 623,23		4 670 178		5 321 343,09		7 378 003,55		6 053 116,22		3 353 619,44	
▼ Прямые расходы	30 791 420,19		3 223 711,02		5 787 766,19		8 238 926,49		6 664 034,51		4 044 516,40	
Себестоимость	11 690 293	30.5%	999 988	21.4%	2 082 300	28.0%	3 397 610	33.7%	2 841 800	33.9%	1 607 305	34.4%
Логистика	3 249 112,80	8.5%	430 931,97	9.2%	594 878,56	8.0%	931 310,40	9.2%	422 179,29	5.0%	375 407,08	8.0%
Комиссия	8 290 983,13	21.6%	1 112 708,32	23.8%	1 638 583,66	22.1%	2 214 977,77	22.0%	1 869 448,61	22.3%	956 648,94	20.5%
Штрафы	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%
Хранение	1 025,33	0.0%	168,01	0.0%	857,32	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%
Внутренняя реклама	5 495 066,77	14.3%	430 318,74	9.2%	943 553,06	12.7%	1 123 408,17	11.1%	1 083 751,16	12.9%	931 684,38	19.9%
Прочие удержания	2 064 939,16	5.4%	249 595,98	5.3%	527 593,59	71%	571 620,15	5.7%	446 855,45	5.3%	173 470,99	3.7%
Платная приемка	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%
Компенсация	9 377 221,24		-35 657,04		2 152 219,84		2 719 936,21		2 349 133,68		1 530 909,45	
Валовая маржа	7 794 424,28		1 410 809,94		1 685 796,74		1 859 013,27		1 738 215,39		840 012,49	
▼ Операционные расходы	2 747 265,00		209 451		935 500,00		486 034,00		362 249,00		385 541,00	
Внешняя логистика	97 496,00	0.3%	52 451,00	1.1%	0	0.0%	7 534,00	0.1%	11 599,00	0.1%	5 912	0.1%
Инфографика	234 340,00	0.6%	12 000,00	0.3%	44 000,00	0.6%	25 000,00	0.2%	15 000,00	0.2%	13 500	0.3%
Расходы на команду	36 500,00	0.1%	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	3 000,00	0.0%	0	0.0%
Самовыкупы	617 084,00	1.6%	0	0.0%	85 000,00	1.1%	233 000,00	2.3%	158 650,00	1.9%	90 679,00	1.9%
Сервисы	77 000,00	0.2%	5 000,00	0.1%	13 000,00	0.2%	10 000,00	0.1%	44 000,00	0.5%	5 000,00	0.1%
Зарплаты	854 000,00	2.2%	0	0.0%	273 500,00	3.7%	210 500,00	2.1%	130 000,00	1.5%	240 000,00	5.1%
Покупка карточек	190 000	0.5%	10 000,00	0.2%	180 000	2.4%	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%
Фулфилмент	640 845,00	1.7%	130 000,00	2.8%	340 000,00	4.6%	0	0.0%	0	0.0%	30 450,00	0.7%
Операционная прибыль (EBITDA)	5 047 159,28		1 201 358,94		750 296,74		1 372 979,27		1 375 966,39		454 471,49	
Налоги (кроме зарплатных)	1 752 517,39		280 210,68		319 280,59		442 680,21		363 186,97		201 217,17	
Чистая прибыль	3 294 641,89		921 148,26		431 016,15		930 299,06		1 012 779,42		253 254,33	

Ссылки на действующий магазин

