Торговля на OZON

Инвестиционная возможность в действующем бизнесе

Описание проекта

Продаем с командой электронику на Ozon

Через 3 месяца после создания бизнес вышел на чистую прибыль - 1 млн ₽ в месяц

Выручка за последний месяц -11 млн ₽ Капитал в проекте - 8 млн ₽

Цель - увеличить оборотный капитал до 20 млн для выхода на выручку - 37.5 млн ₽ в месяц

Как все работает

- Закупаем товар на рынках Москвы
- Отгружаем на склады Ozon
- Распродаем товар в течении двух недель
- Получаем прибыль, повторяем процесс

Оборачиваемость капитала - 11 раз за год.

Бизнес-модель успешно протестирована на практике, что позволяет уверенно масштабировать операции.

Для роста бизнеса необходимы деньги на увеличение товарооборота и обеспечения бесперебойных поставок. Сейчас можно смело масштабировать проект.

Бизнес-модель

Закупаем товар на оптовом рынке в москве. Отгружаем на склады Ozon.

Продаем дороже в 2.5-3 раза от закупочной цены. Придерживаемся плана продажи товара в 2 недели.

Пример:

Закупаем товар на 1 000 000 Продаем с выручкой 1 000 000 x 2.5 = 2 500 000 Чистая прибыль =12% от выручки = 300 000 В конце месяца имеем 1 300 000 Доходность 28-30% в месяц

Оборачиваемость капитала 1 раз в месяц.

Пример продаж наших товаров



Телевизор 26 дюймов Объем партии: 100 штук Себестоимость: 550 тыс ₽ Оборачиваемость партии: 14 дней Выручка: 1,4 млн ₽ Рентабельность выручки: 30%

Чистая прибыль: 445 тыс. ₽

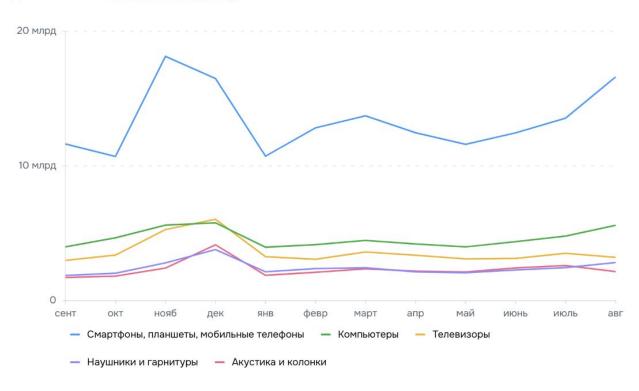


Кондиционер
Объем партии: 200 штук
Себестоимость: 880 тыс Р
Оборачиваемость партии: 14 дней
Выручка: 5,2 млн Р
Рентабельность выручки:: 38%
Чистая прибыль: 780 тыс. Р

Рост рынка OZON

в категории электроники

Динамика по заказам на сумму >



Финансовая модель

Точка А

Наименование	Кол-во					
Оборотный капитал	8 млн. ₽					
Итого капитал в работе	8 млн					
Продажи за последние 30 дней	11 MAH					
Чистая рентабельность	12 %					
Чистая прибыль	1.1 млн / мес					
Оборачиваемость капитала	~11 раз в год					

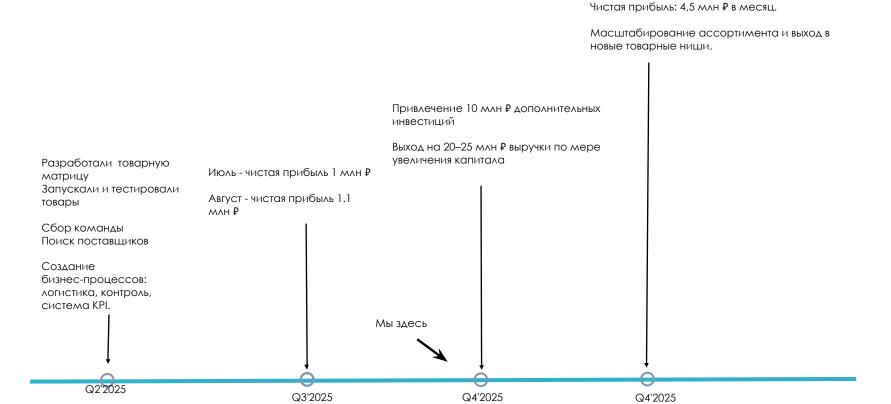
Цель -увеличить оборотный капитал до 20 млн

Наименование	Кол-во				
Требуемая выручка	37,5 м∧н ₽ / мес				
Для этого необходим оборотный капитал	20 млн ₽				
Прирост капитала	≈ +12 млн ₽ (с учётом уже имеющегося)				

Точка Б

Наименование	Кол-во
Выручка	37,5 млн ₽ / мес
Чистая прибыль (12%)	≈ 4,5 млн ₽ / мес
Годовая прибыль	≈ 54 mah ₽
Доходность на капитал	>250% годовых

Дорожная карта



Достижение целевой выручки 37,5 млн ₽.

Предложение инвестору

Сумма вложений	Доходность
300 000 ₽ - 20 000 000 ₽	36% в год

Гарантии

Масштабируем товар с подтвержденными значениями рентабельности и оборачиваемости.

Форматы работы

Торгуем на ИП партнера. Товар и деньги находятся у партнера.

Команда проекта

Артем Руководитель проекта

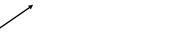
Стратегический лидер нашей деятельности, человек с видением. Артем – движущая сила команды и наш надежный капитан. Его опыт и решения – фундамент нашей работы.

Никита Ассистент руководителя

Никита обеспечивает слаженную работу проекта и контроль процессов. Он твой надежный помощник в решении системных вопросов и всегда на связи для оперативной поддержки

Павел Менеджер магазинов

Обеспечивает бесперебойную работу и оптимизацию кабинетов продавца. От его работы напрямую зависят наши возможности для успешных продож.



Дмитрий Контролер

Дмитрий следит за дисциплиной выполнения задач.

Александр Мл. менеджер

Специализируется на улучшении ключевых маркетинговых метрик: СТК и СТС. Его работа напрямую влияет на видимость и конверсию наших товаров.

Кирилл Мл. менеджер

Фокус Кирилла – на постоянном улучшении ключевых метрик: Среднее время доставки (СВД) и работе с отзывами. Он работает над оптимизацией процессов в этих направлениях.

Отчет о прибылях и убытках

СТАТЬЯ	2025	2025 38 340 757,18		ОКТЯБРЬ 2025 4 670 178		СЕНТЯБРЬ 2025 7 430 598		АВГУСТ 2025 10 087 702,72		ИЮЛЬ 2025		ИЮНЬ 2025	
Реализация	38 340 757,18										4 670 454,57		
Скидка за счет МП	9 132 133,95	23.8%	0	0.0%	2 109 254,91	28.4%	2 709 699,17	26.9%	2 336 138,14	27.8%	1 316 835,13	28.2%	
Фактические продажи	29 208 623,23	76.2%	4 670 178	100.0%	5 321 343,09	71.6%	7 378 003,55	73.1%	6 053 116,22	72.2%	3 353 619,44	71.8%	
 Прямые расходы 	30 791 420,19	80.3%	3 223 711,02	69.0%	5 787 766,19	77.9%	8 238 926,49	81.7%	6 664 034,51	79.4%	4 044 516,40	86.6%	
Себестоимость	11 690 293	30.5%	999 988	21.4%	2 082 300	28.0%	3 397 610	33.7%	2 841 800	33.9%	1 607 305	34.4%	
Логистика	3 249 112,80	8.5%	430 931,97	9.2%	594 878,56	8.0%	931 310,40	9.2%	422 179,29	5.0%	375 407,08	8.0%	
Комиссия	8 290 983,13	21.6%	1 112 708,32	23.8%	1 638 583,66	22.1%	2 214 977,77	22.0%	1869 448,61	22.3%	956 648,94	20.5%	
Штрафы	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	
Хранение	1 025,33	0.0%	168,01	0.0%	857,32	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	
Внутренняя реклама	5 495 066,77	14.3%	430 318,74	9.2%	943 553,06	12.7%	1 123 408,17	11.1%	1 083 751,16	12.9%	931 684,38	19.9%	
Прочие удержания	2 064 939,16	5.4%	249 595,98	5.3%	527 593,59	7.1%	571 620,15	5.7%	446 855,45	5.3%	173 470,99	3.7%	
Платная приемка	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	
Компенсация	9 377 221,24	24.5%	-35 657,04	-0.8%	2 152 219,84	29.0%	2 719 936,21	27.0%	2 349 133,68	28.0%	1530 909,45	32.8%	
Валовая маржа	7794 424,28	20.3%	1 410 809,94	30.2%	1685 796,74	22.7%	1859 013,27	18.4%	1738 215,39	20.7%	840 012,49	18.0%	
 Операционные расходы 	2 747 265,00	7.2%	209 451	4.5%	935 500,00	12.6%	486 034,00	4.8%	362 249,00	4.3%	385 541,00	8.3%	
Внешняя логистика	97 496,00	0.3%	52 451,00	1.1%	0	0.0%	7 534,00	0.1%	11 599,00	0.1%	5 912	0.1%	
Инфографика	234 340,00	0.6%	12 000,00	0.3%	44 000,00	0.6%	25 000,00	0.2%	15 000,00	0.2%	13 500	0.3%	
Расходы на команду	36 500,00	0.1%	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	3 000,00	0.0%	0	0.0%	
Самовыкупы	617 084,00	1.6%	0	0.0%	85 000,00	1.1%	233 000,00	2.3%	158 650,00	1.9%	90 679,00	1.9%	
Сервисы	77 000,00	0.2%	5 000,00	0.1%	13 000,00	0.2%	10 000,00	0.1%	44 000,00	0.5%	5 000,00	0.1%	
Зарплаты	854 000,00	2.2%	0	0.0%	273 500,00	3.7%	210 500,00	2.1%	130 000,00	1.5%	240 000,00	5.1%	
Покупка карточек	190 000	0.5%	10 000,00	0.2%	180 000	2.4%	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	
Фулфилмент	640 845,00	1.7%	130 000,00	2.8%	340 000,00	4.6%	0	0.0%	0	0.0%	30 450,00	0.7%	
Операционная прибыль (EBITDA)	5 047 159,28	13.2%	1201358,94	25.7%	750 296,74	10.1%	1372 979,27	13.6%	1375 966,39	16.4%	454 471,49	9.7%	
Налоги (кроме зарплатных)	1 752 517,39	4.6%	280 210,68	6.0%	319 280,59	4.3%	442 680,21	4.4%	363 186,97	4.3%	201 217,17	4.3%	
Чистая прибыль	3 294 641,89	8.6%	921148,26	19.7%	431 016,15	5.8%	930 299,06	9.2%	1012 779,42	12.1%	253 254,33	5.4%	

Ссылки на действующий магазин

