



ПОЛЯРНЫЙ ЛИС

АНТИКРИЗИСНЫЙ ПРОЕКТ

Тел.+7 (861) 292-00-59, +7 928-880-88-59

YouTube @polarfox23

Хочешь мира? Готовься к суду! С первой секунды собирай папочку на партнёра и заказчика... Помни: с ходу не заставишь себя уважать – на тебе будут «ездить».

Советы Очень Опытного Юриста

Уважаемый предприниматель и владелец бизнеса!

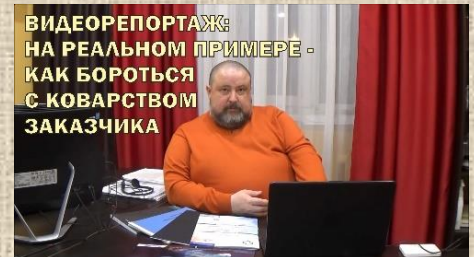
Давайте не будем врать самим себе - в условиях всё более жёсткого "экономического шторма", 100%-ное выполнение собственных обещаний, выполнение условий по контрактам, без жёсткого контроля и рычагов давления на партнёра и клиента - по большей части, увы, ушли в прошлое. **Используя прежнее доверие, всё чаще пытаются поправить своё положение за Ваш счёт, "подставить" и "кинуть" даже те, с кем никогда не было проблем.** Как говорят в дешёвых боевиках: "это бизнес, ничего личного", да?

Предотвратим любые проблемы с непорядочными бизнес-партнерами, не в меру хитрыми заказчиками, недобросовестными чиновниками:

- ❖ неплатежи, обман в договорах, дебиторская задолженность всех видов
- ❖ попытки давления и манипуляции Вами, с целью поставить вас в зависимость и заставить принять кабальные условия
- ❖ откровенные "подставы", с целью шантажа и вымогательства.

Это список только основных схем обмана и манипуляции. Их - намного больше...

- ❖ сладенькие обещания со стороны заказчика, чтобы Вы выполнили все работы, а потом Вас просто "кинуть"
- ❖ применение "многоходовочек" и хитрого юридического "схематоза", от подставных фирм до манипуляций с договорами и прочими документами
- ❖ выставление Вас "крайними" в собственных махинациях, таким образом, чтобы Вы вынуждены были заплатить за чужие грехи
- ❖ откровенные "подставы", когда сам заказчик вынуждает Вас пойти на нарушения, в том числе и закона, чтобы Вас же потом в этом и обвинить и начать шантажировать
- ❖ тупой отказ платить за поставленный товар и выполненную работу – от игнорирования Ваших законных требований, когда заказчик просто прячется от Вас, до обвинений Вас во всевозможных грехах
- ❖ не менее наглое поведение подрядчика, исполнителя, поставщика - попытки сорвать Вам исполнение дальнейших контрактов, чтобы поставить Вас в зависимое положение и заняться вымогательством
- ❖ Вы думаете, государственный контракт гарантирует вас от всего вышеперечисленного? Зря!



Вы знаете, как заживо сварить лягушку, так, чтобы она этого не заметила? Очень просто – медленно повышая температуру воды, чтобы лягушка вовремя не чувствовала изменений...

Поэтому на сегодняшний день самым "модным" становятся не столько прямой и наглый обман и прессинг, сколько **постоянное "выкручивание рук", увод Вас от изначальных договорённостей, постепенное изменение условий, искусственное создание Вам и Вашему бизнесу "духоты"**, с использованием самых разных ресурсов, от "финансовой иглы" до "наездов" силовиков, чтобы поставить вас в зависимое положение и заставить принять откровенно кабальные условия "взаимовыгодного сотрудничества".



Пытаться восстановить справедливость через суд - долго, и практически бесполезно. Бессовестный юрист, профессионально злоупотребляющий правом, может заволочить любой судебный процесс практически до бесконечности. За это время (а чаще - заблаговременно) благополучно будут надёжно спрятаны все активы, сменены все "адреса, пароли и явки".

И когда Вы наконец-то получите вожделенный исполнительный лист, его останется только прибить на стенку, и любоваться, потому что это - всё, что Вы сможете реально получить с ответчика. Кстати, судьи - тоже живые люди,

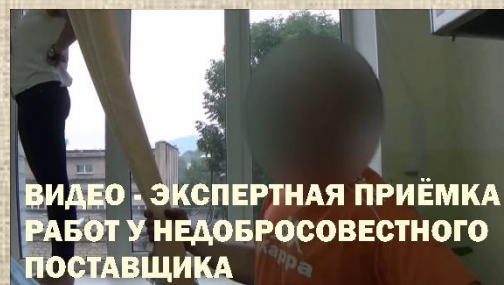
и непорядочный, но влиятельный ответчик вполне может найти способы давления на них. Примеров - масса.

Вывод. Проблему нужно решать до того, как она возникла.

А если кто-то решил нажать на Вас - нужно быть готовым встретить их, как в "Марше защитников Москвы" 1941 года:

❖ "Нерушимой стеной обороны стальной разгромим, уничтожим врага!"

- ❖ Создание в вашем бизнесе **жёсткой и эффективной системы взаимоотношений с заказчиком**, партнёром, чиновником - которая сделает невозможным создание Вам всех названных проблем и предотвратит попытки Вас "подойти"
- ❖ нахождение способов возврата "зависших" платежей и долгов
- ❖ **урегулирование возникших споров – эффективно и без бесконечного суда с непредсказуемым исходом**
- ❖ составление всех видов договоров так, чтобы партнёры всегда должны были Вам, а не Вы им
- ❖ экспертиза договоров и всех видов Ваших обязательств перед клиентами и партнёрами, с "разминированием" от "подводных камней", "заботливо" заготовленных для Вас подлым контрагентом
- ❖ **подготовка и сопровождение Ваших переговоров с клиентом**, со своевременным выявлением и предотвращением всех видов "сюрпризов" и "ловушек", делающих Вас зависимым от клиента и партнёра, а работу с ним - невыгодной для Вас
- ❖ организация переговоров так, чтобы при наименьших затратах достичь наибольшей выгоды
- ❖ **экспертиза поступающих коммерческих предложений и бизнес-схем**, вовремя обнаруживающая, ЧТО на самом деле может скрываться за внешне ну очень красивым и привлекательным «фантиком»
- ❖ своевременный и с минимальными последствиями – **«СТОП» во взаимоотношениях с клиентом и партнёром, которые явно «доят» Вас и ведут к катастрофе**
- ❖ «выведение на чистую воду» всех видов «Остапов Бендеров», пользующихся всеобщей растерянностью и проблемами во время кризиса
- ❖ Предотвращение проникновения в Ваш бизнес «агентов влияния» и «бизнес-киллеров», ставящих Вас в подчинённое положение, а то и просто – калечащих Ваш бизнес по заказу конкурента



Ситуация уже возникла? Заказчик, чиновник, бизнес-партнёр:

- ❖ плевать хотел на все договорённости и на ходу меняет «правила игры»,
- ❖ а в ответ на Ваши претензии – нагло ржёт Вам в лицо и преподносит очередные «сюрпризы»?

Не всё ещё потеряно!

- ❖ **Профессиональное проведение кризисных переговоров, где мы поумерим наглость злоумышленников, а Вас и Ваш бизнес - выведем из-под удара.**



- ❖ Как мы всё это делаем? **За 25 лет работы мы чётко знаем РЕАЛЬНУЮ обстановку во ВСЕХ заметных проектах;**
- ❖ нам ПРЕКРАСНО ИЗВЕСТНЫ в том числе и заведомые "мыльные пузыри", изначально построенные на «кидалове» всех контрагентов
- ❖ «Под увеличительным стеклом» изучим все документы, обстоятельства и рабочие схемы, влияющие на успех Вашей работы с контрагентом
- ❖ **Применим методы БИЗНЕС-РАЗВЕДКИ. Мы знаем, как "просчитать" контрагента, найти его слабые места, и грамотно на них надавить...**

Разумеется, только законными методами.

- ❖ Даже с теми заказчиками, которые В ПРИНЦИПЕ привыкли вести себя, как Саддам Хуссейн, мы ставим работу так, что **всё, что возможно «выжать» из такого клиента - берётся, пока все его партнёры горестно жуют соли и подсчитывают убытки от такой "работы"**

Россия, Краснодар, ул. Тургенева, 107, +7-928-880-88-59, russasia@list.ru