

Torrow Intensive Sales

решение для интенсивных продаж в онлайн-школе

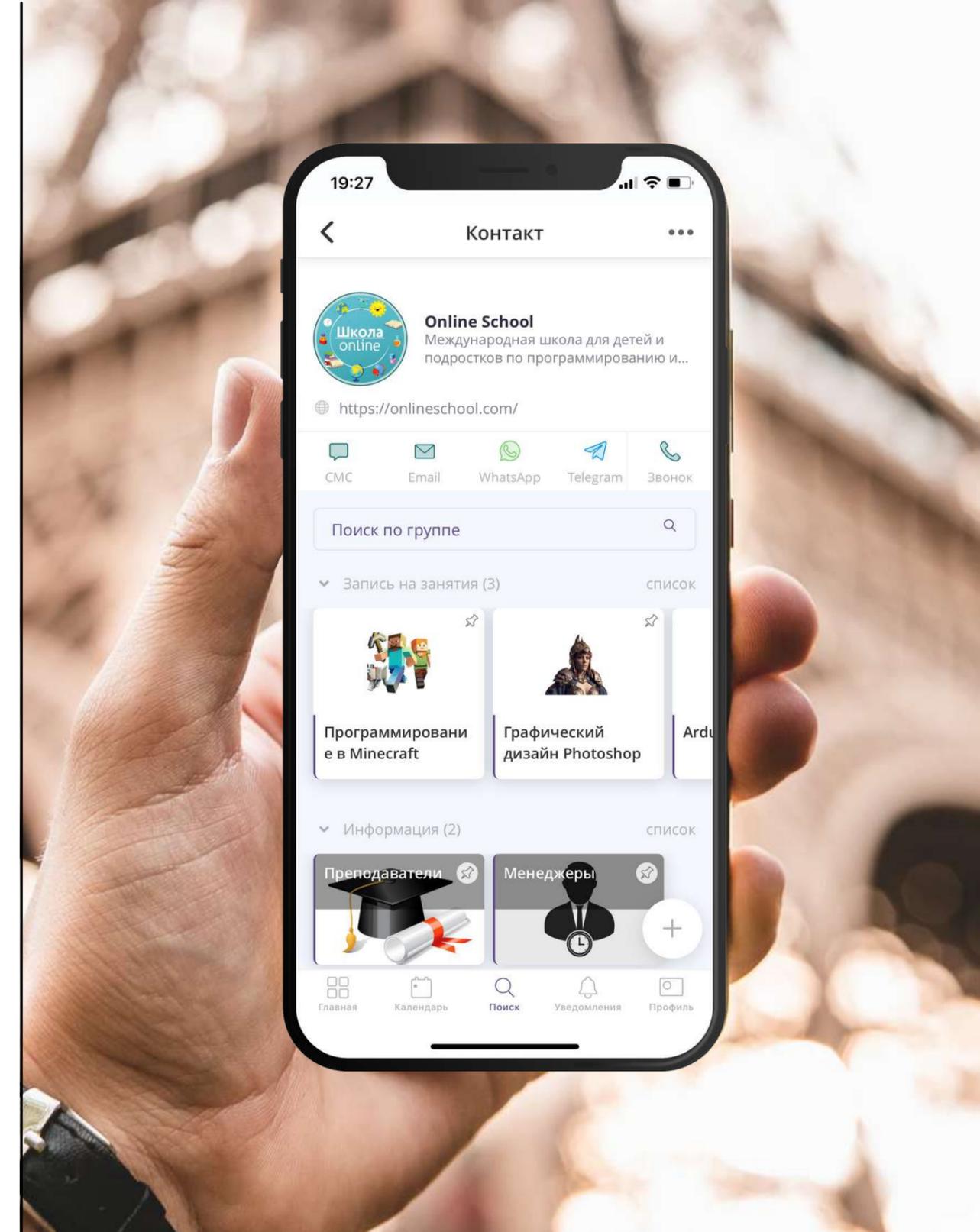
решение на платформе **Torrow**

<https://info.torrow.net>

Сергей Гайдамаков

Исполнительный директор Torrow Technologies

<https://torrow.net/sergeyg>



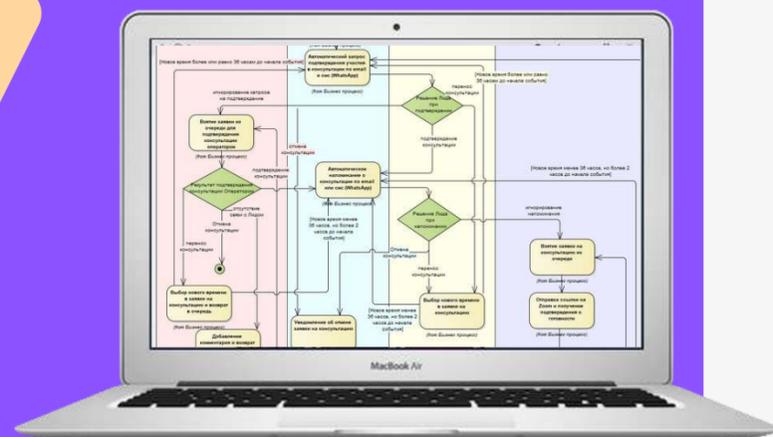
Подтверждено опытом SkyEng и Like Центр

Трафик

Бесплатный вебинар

**Бесплатная
консультация**

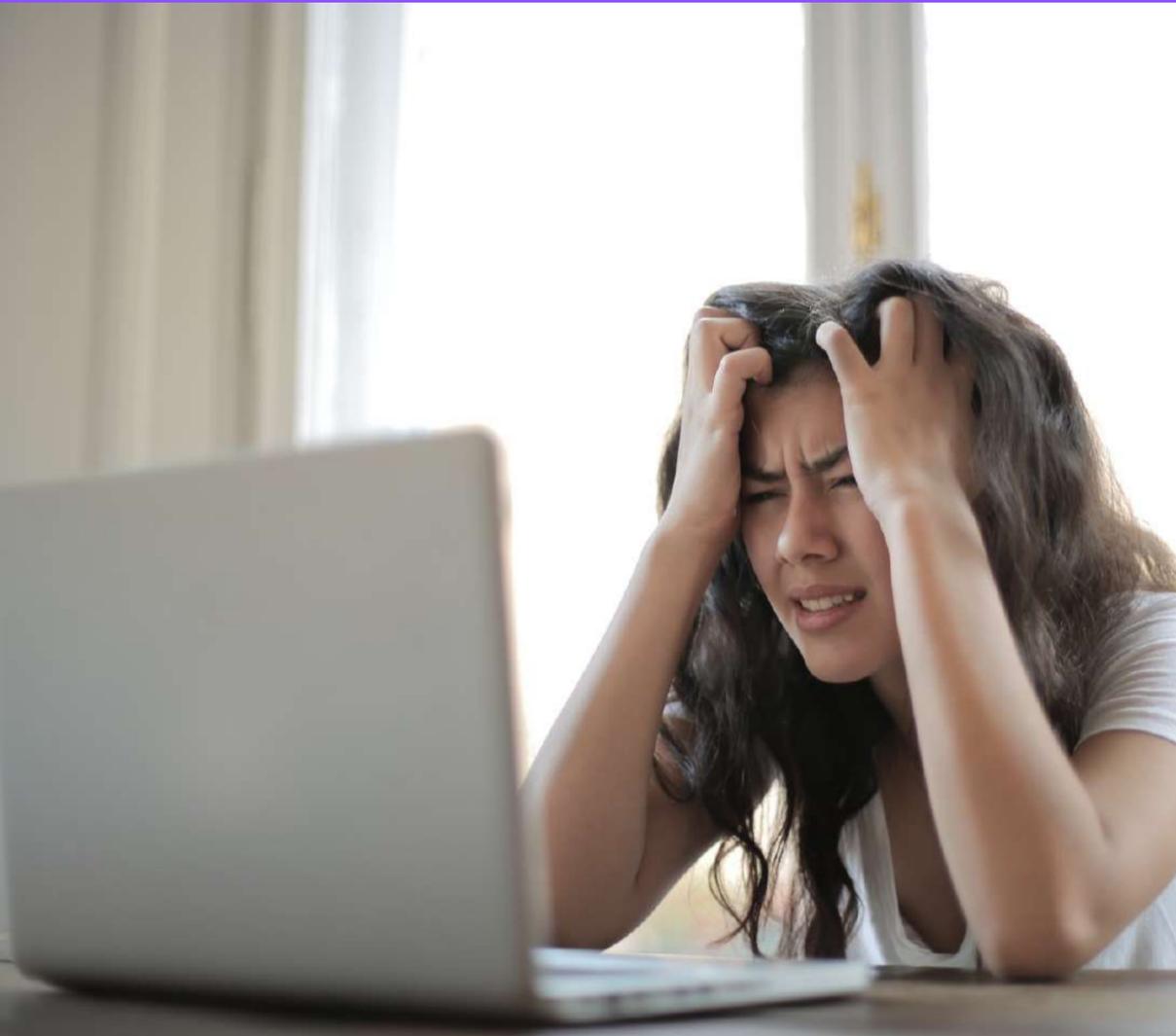
**Платный курс
или тренинг**



Продавать услуги онлайн школы становится сложнее и дороже

- Воронка продаж усложняется:
 - несколько лид-магнитов,
 - бесплатные продукты или услуги,
 - бесплатные консультации специалистов,
 - пробные периоды и т.д.
- Продажи услуг онлайн-школы через бесплатные консультации показывают наилучшие результаты, но требуют больших затрат
- Затраты на маркетинг и продажи могут составлять до 70% бюджета компании

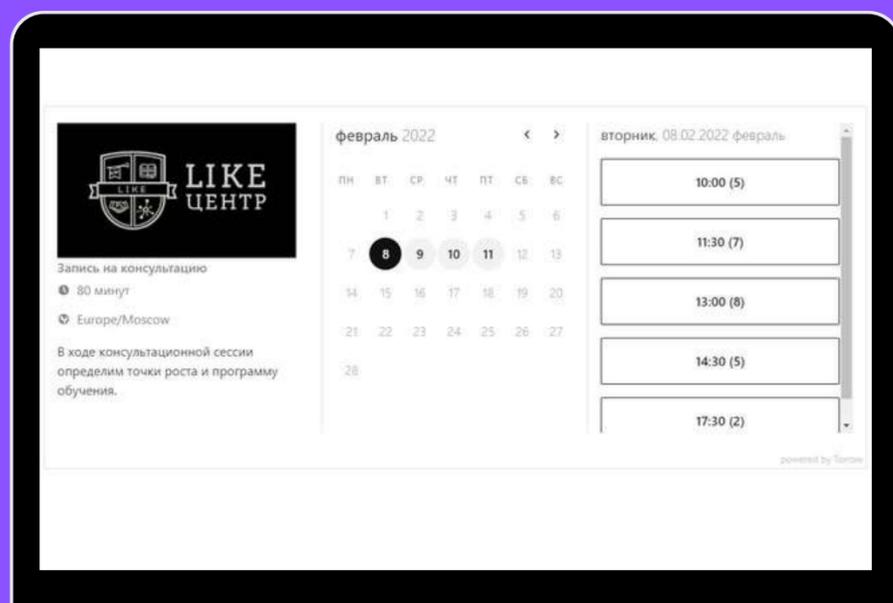
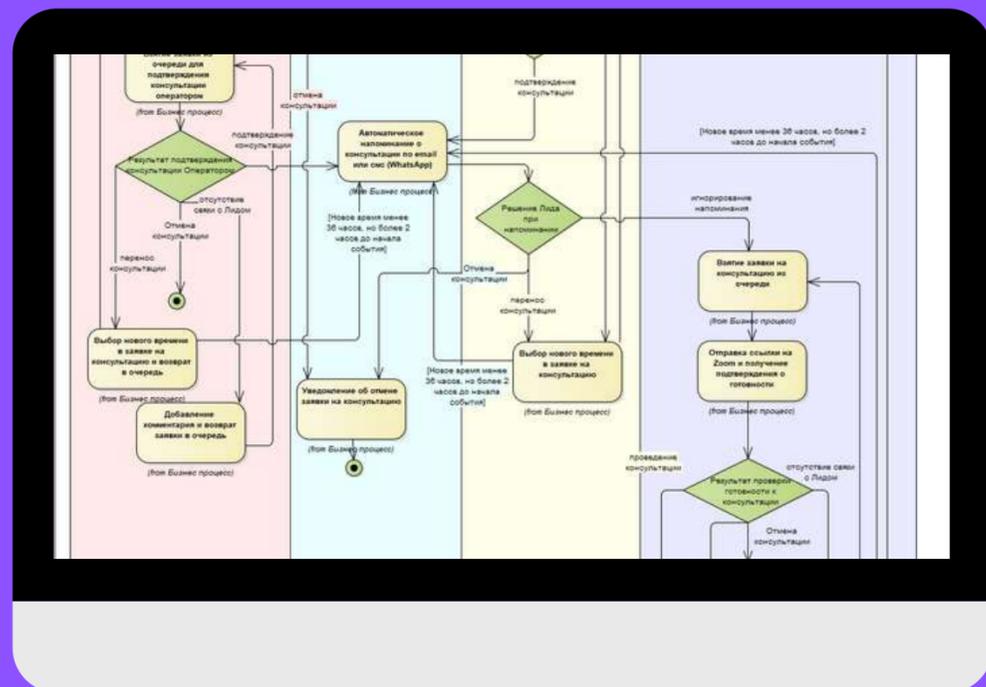
Продажа услуг через консультации содержит типовые проблемы



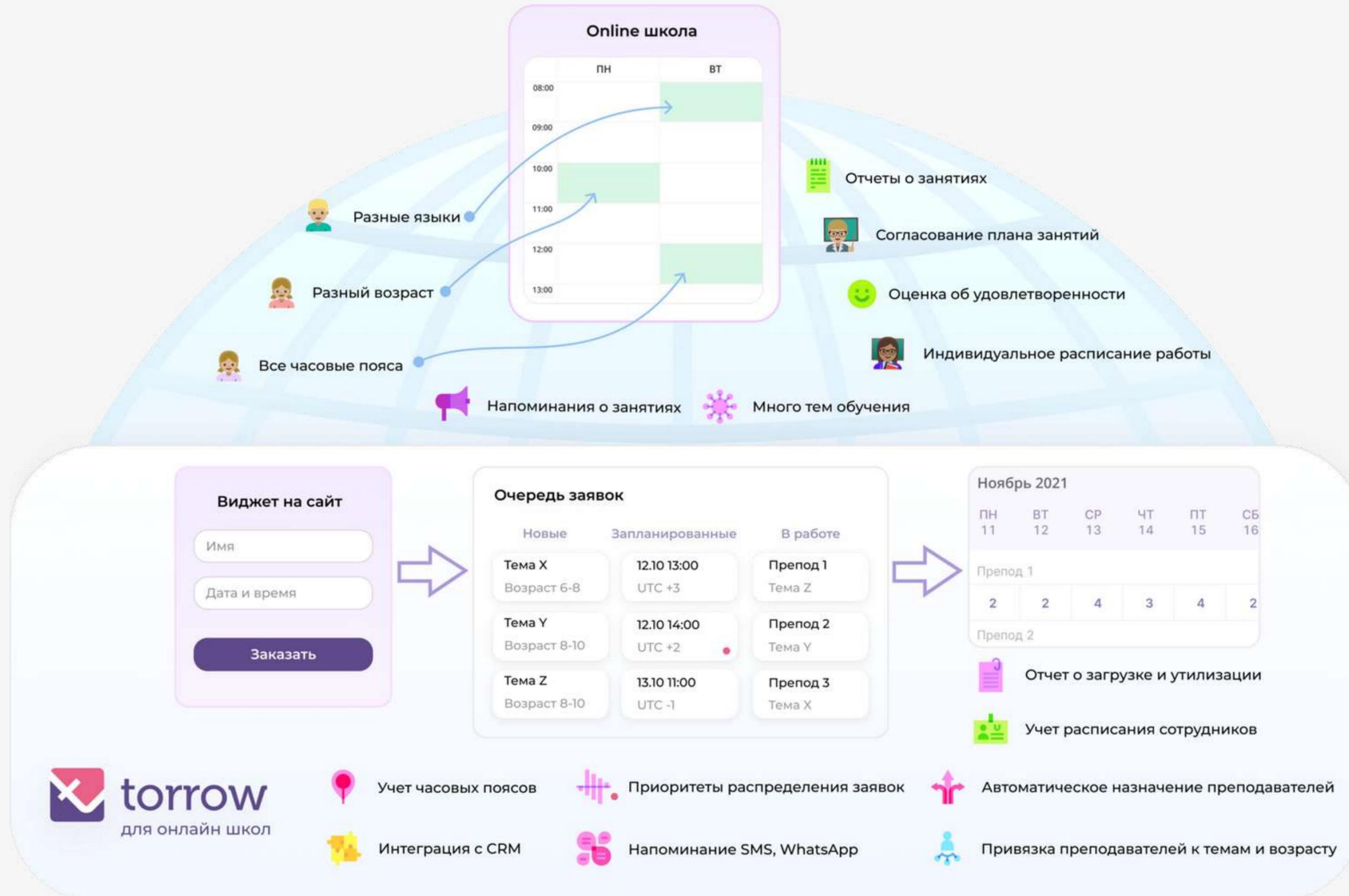
1. Низкая доходимость лида до сделки
2. Простои консультантов из-за неявки лида на бесплатную консультацию
3. Сложное обновление общего расписания работы из-за гибких графиков работы консультантов
4. Сложный выбор времени записи на консультацию из-за разных часовых поясов клиентов и консультантов
5. Большие затраты на call центр или менеджеров для записи лидов на консультации
6. Много ручного планирования и координации работы

Процесс интенсивных продаж убирает существующие проблемы

1. Запись на консультации с овербукинг (записей на консультацию больше, чем консультантов)
2. Лиды имеют возможность самостоятельно записываться на свободное время консультаций
3. Torrow напоминает и запрашивает подтверждение участия в консультациях
4. Менеджер работает только с лидами, не отправившими подтверждение
5. Консультанты самостоятельно обновляют график работы, общее расписание формируется автоматически



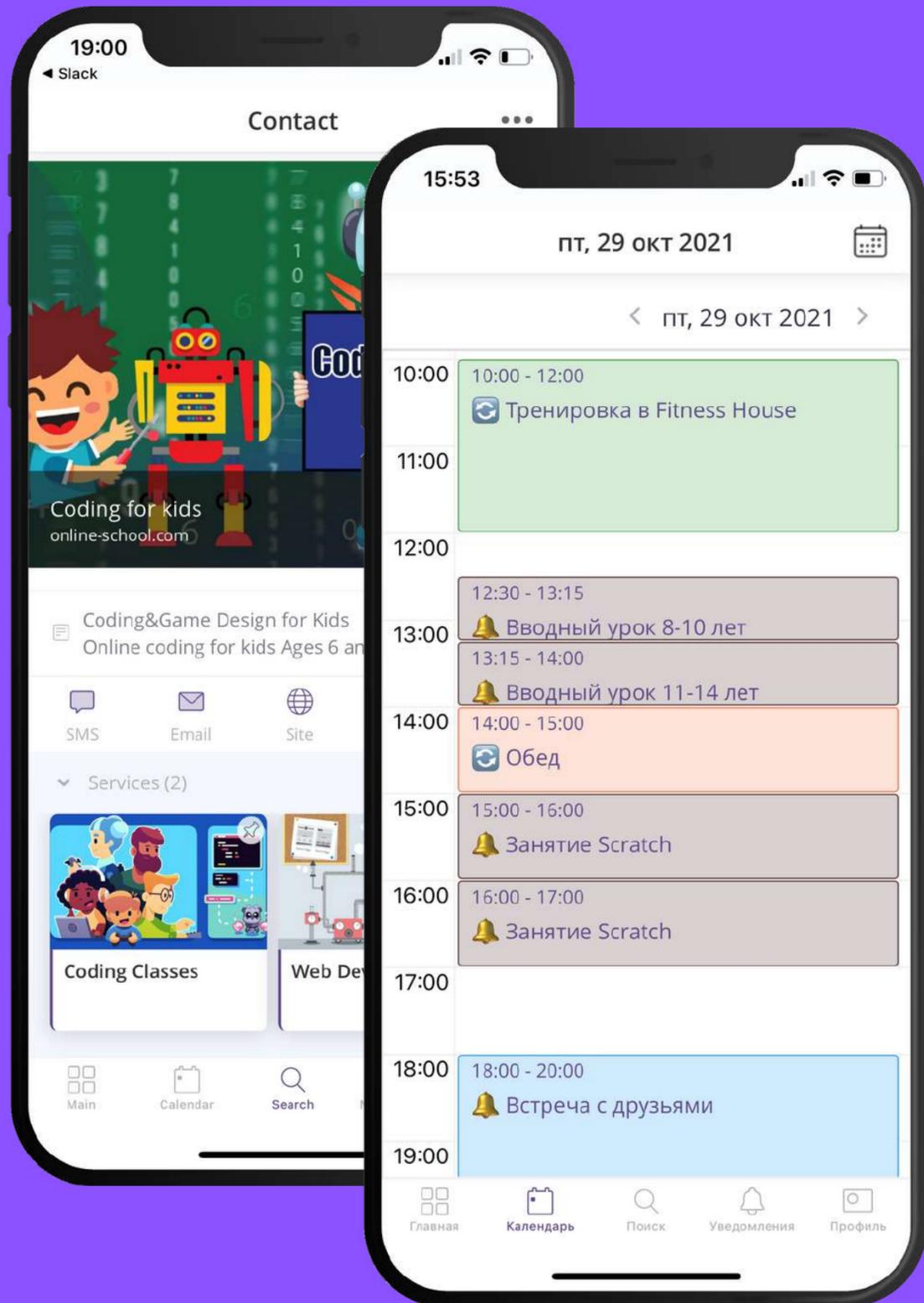
Процесс интенсивных продаж полностью оцифрован решением Torrow



Torrow Intensive Sales повышает выручку минимум в 1,8 раза

1. Сокращение административных затрат на **70%** при том же объеме сделок
2. Повышение интенсивности продаж **в 2 раза** (за счет сокращения простоя консультантов до нуля)
3. Повышение скорости прохождения лида по воронке **на 23%**
4. Ускоряет работу компании за счет интеграции продаж в операционные бизнес процессы

Опыт SkyEng: "3-х кратный рост при сокращении sales cost"
<https://www.youtube.com/watch?v=c0gy7bSdmUs>



Наши клиенты



КурсТех

МРЦ

Санкт-Петербургский
межрегиональный
ресурсный центр

galu
media

your guide into the ocean of advertisement



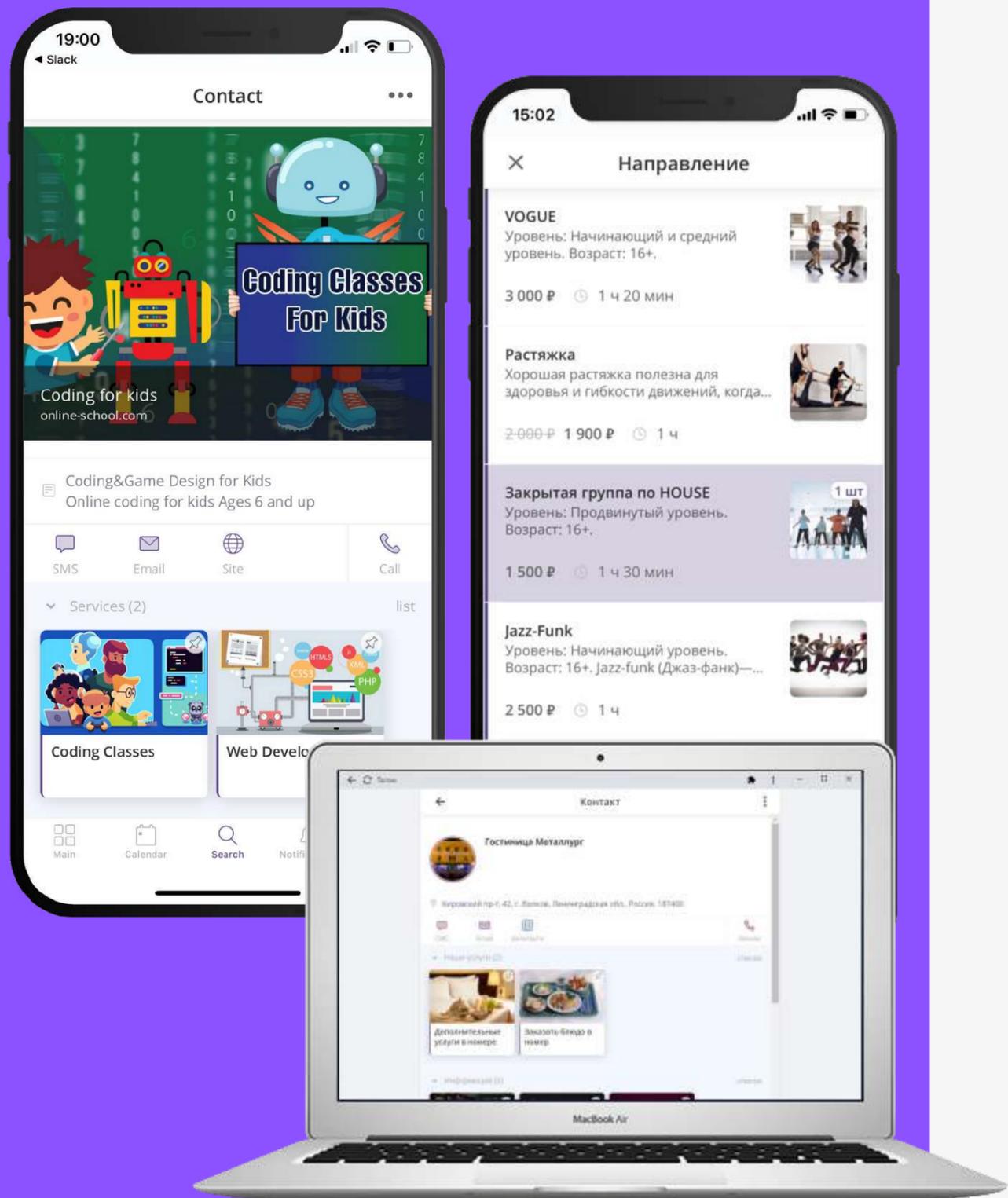
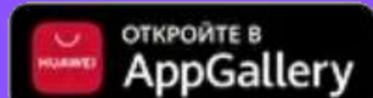
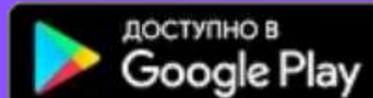
LIKE
ЦЕНТР

Решение Intensive Sales для средней и крупной онлайн-школы

- Число консультантов больше 5
- Продажа услуг или продуктов через предварительные консультации экспертов
- Широкая целевая аудитория онлайн-школы

Конкурентные решения для автоматизации записи на консультации

Варианты организации работы	Овербукинг	Интеграция с личным расписанием	Стоимость на 1 польз.
1. Google таблицы (шахматка графика работы и записи на консультации)	-	-	Бесплатно
2. Системы онлайн записи (Cabinet.fm, Booktime.me и др.)	-	-	500 - 1000 руб.
3. Собственная разработка автоматизации процесса	+	-	Очень дорого
4. Torrow Intensive Sales	+	+	750 - 1200 руб.



Особенности Torrow Intensive Sales

1. Web и мобильные приложения iOS / Android на русском и английском языке
2. Несколько вариантов встраивания виджетов записи на сайт онлайн-школы
3. Интеграция графика работы с личным расписанием консультантов
4. Учет часовых поясов консультантов и клиентов
5. Интеграция с GetCourse и AmoCrm
6. Гибкая настройка процесса работы с заявками
7. Напоминания и запросы подтверждения участия через sms, email, whatsapp, push
8. Поддержка большого числа консультантов (несколько сотен - тысячи)

и многое другое будет показано на демонстрации

Стоимость внедрения



Бесплатное обследование и демонстрация:

1. Обследование текущего процесса бизнеса
2. Согласование параметров нового процесса
3. Демонстрация нового процесса
4. Скидка 50% на 2 месяца использования

1

Лицензия

Лицензионные отчисления за использование облачного сервиса.

750 - 1200 руб. за рабочее место сотрудника

2

Настройка и внедрение

Тиражирование процесса интенсивных продаж на всех сотрудников бизнеса: подключение и обучение.

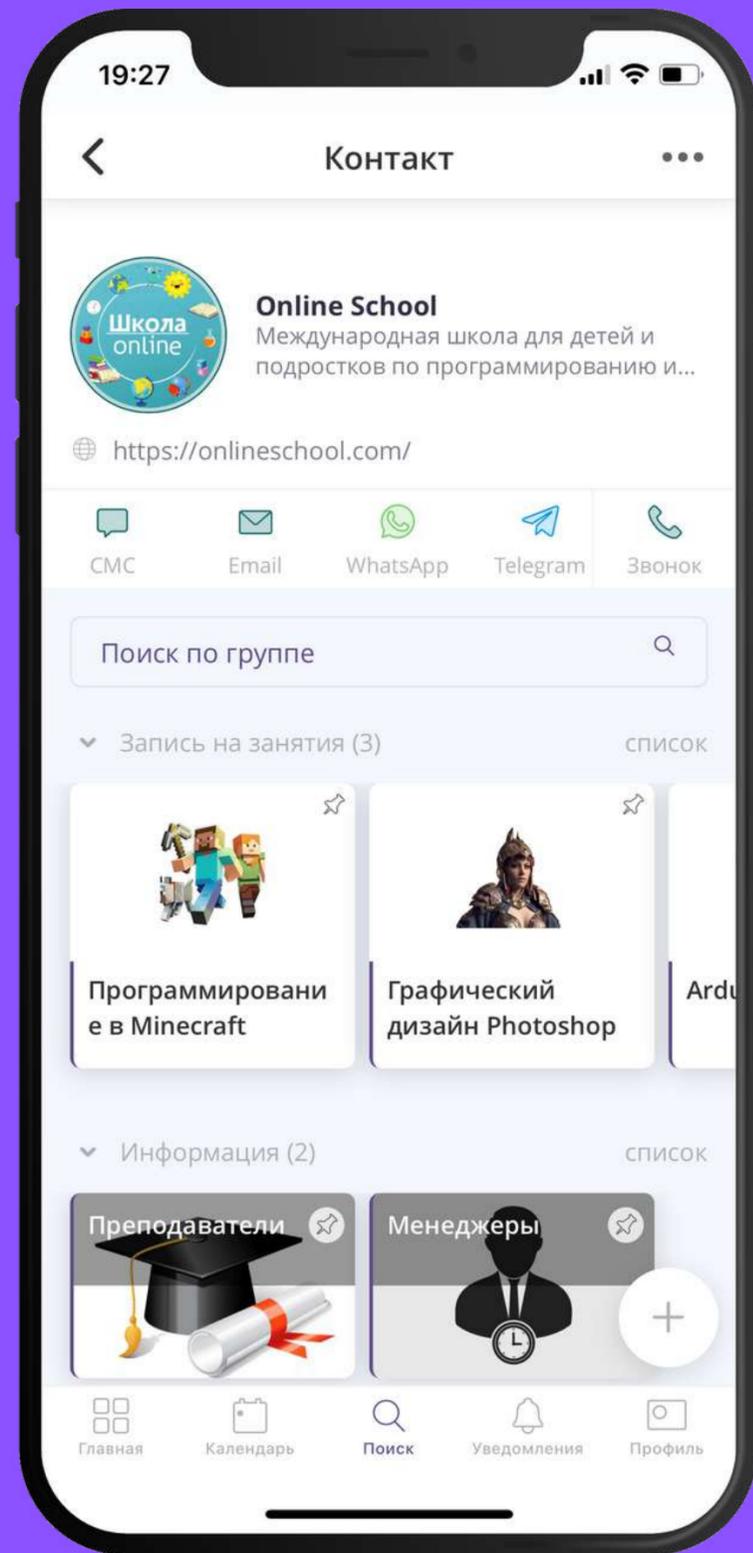
100 - 400 руб. за сотрудника (зависит от требований)

3

Техническая поддержка

Приоритетная техническая поддержка для обеспечения работоспособности процесса.

200 - 500 руб. за сотрудника (зависит от требований)



Присылайте запросы на демонстрацию

Torrow Intensive Sales - решение для процесса интенсивных продаж в онлайн-школе на облачной платформе Torrow

Бесплатно расскажем и покажем
<https://info.torrow.net/business/onlineschool>

Контактная информация:

Сергей Гайдамаков

Исполнительный директор Torrow Technologies

<https://torrow.net/sergeyg>

моб. +7 (911) 999-73-52

<https://info.torrow.net>

Возможности платформы Torrow

1. Web сайт (<https://torrow.net>) и мобильные приложения (Android, iOS)
2. Мультиязычный интерфейс (русский, английский)
3. Настройка услуг под любой бизнес сферы услуг (заказ, запись, аренда, заявка, сеанс)
4. Оплата услуг (Qiwi, Ю-Kassa, Ю-Money, Сбербанк, платежная ссылка)
5. Sms, Email, Push, WhatsApp, Telegram уведомления и напоминания на любой элемент
6. Патент №2721999 на структурированное хранение разной информации в одном приложении (контакты, заметки, фотографии, сканы документов, расписания событий)
7. Поиск информации по категориям и словам
8. Рекомендательная система по геопозиции и категориям
9. Горизонтально масштабируемая микросервисная облачная архитектура
10. Интеграция с множеством сервисов через Webhook (crm, рассылки, порталы, учетные системы и т.д.)

