

ПАРТНЕРСКОЕ СОГЛАШЕНИЕ

О привлечении клиентов и оказании услуг по подаче документов в учебные заведения КНР

г. _____

«__» ____ 20__ г.

Общество с ограниченной ответственностью «РЕД ПЛАНЕТ», ОГРН 1247700795374, ИНН 7736365814, в лице Генерального директора Лавренко Игоря Игоревича, действующего на основании Устава, именуемое в дальнейшем «Компания», с одной стороны, и

_____, ОГРН/ИНН _____, в лице _____
_____, действующего(ей) на основании _____, именуемое в дальнейшем «Партнер», с другой стороны, совместно именуемые «Стороны», заключили настоящее Партнерское соглашение (далее - «Соглашение») о нижеследующем:

1. ТЕРМИНЫ И ОПРЕДЕЛЕНИЯ

- Клиент — физическое лицо, привлеченное Партнером и намеренное поступать/обучаться в учебных заведениях КНР.
- Заявка — комплект сведений о Клиенте и выбранных услугах, переданный Партнером Компании в согласованном Сторонами формате.
- Подача — подача документов Клиента в одно выбранное учебное заведение/на одну программу в КНР (если иное не согласовано Сторонами письменно).
- Услуги — действия Компании по проверке, подготовке и подаче документов Клиента в целевые учебные заведения КНР, а также организационные действия, прямо предусмотренные Соглашением.

2. ПРЕДМЕТ СОГЛАШЕНИЯ

2.1. Партнер осуществляет поиск Клиентов, первичную консультацию и сбор документов Клиентов. Компания осуществляет финальную экспертную проверку (аудит), подготовку документов по международным стандартам и подачу в целевые учебные заведения КНР.

2.2. Компания обязуется оказать Услуги в отношении каждого Клиента, по которому (а) получена Заявка, (б) проведена обязательная видео-консультация (раздел 3), (в) произведена оплата в порядке раздела 5.

2.3. Компания не гарантирует зачисление Клиента учебным заведением, поскольку решение о зачислении принимается учебным заведением самостоятельно. Компания гарантирует добросовестную подготовку и подачу документов в согласованном объеме.

2.4. Поциальному письменному согласованию Сторон Партнер может получить статус «Авторизованного регионального представительства» Компании на территории [регион/город]. Конкретная территория и статус фиксируются в Приложении 2.

2.5. При наличии статуса регионального представительства Компания вправе публиковать адрес(а) офисов Партнера как адреса точек присутствия/представительств Компании на соответствующей территории при условии письменного согласования формулировки.

3. ПОРЯДОК ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ И СТАНДАРТЫ (НОВЫЙ ФОРМАТ)

3.1. Обязательная видео-консультация: по каждой Заявке Компания проводит видео-конференцию с Клиентом. Партнер обязуется обеспечить присутствие Клиента в своем офисе и наличие технического оборудования (камера, микрофон, стабильный интернет). По условиям Соглашения на одного Клиента проводится одна видео-консультация со специалистом Компании.

3.2. Срок предоставления эксперта: Компания предоставляет эксперта для видео-консультации в течение 48 (сорока восьми) часов с момента получения Заявки (при условии корректных контактных данных и доступности Клиента).

3.3. Материалы: Компания предоставляет Партнеру маркетинговые материалы (презентации, скрипты, видео-ролики) по запросу.

3.4. Исключения: настояще Соглашение не распространяется на «Спортивные» и «Стоматологические» программы (при необходимости по ним заключаются отдельные соглашения).

4. ОБЯЗАННОСТИ И ПРАВА СТОРОН

4.1. Партнер обязуется:

- проводить первичный скоринг (отсев) Клиентов по чек-листу Компании;
- обеспечивать корректность и полноту данных и документов, передаваемых по Заявке;
- обеспечивать присутствие Клиента на видео-консультации (раздел 3);
- соблюдать стандарты бренда Компании при взаимодействии с Клиентами в офисе;
- не вводить Клиентов в заблуждение относительно гарантий зачисления и сроков решений учебных заведений.

4.2. Компания обязуется:

- провести экспертную проверку документов и дать рекомендации по доработкам;
- подготовить и подать документы Клиента в согласованном количестве Подач;
- информировать Партнера о статусах по Заявке в согласованном Сторонами канале коммуникации;
- соблюдать конфиденциальность и требования по персональным данным (раздел 9).

5. ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ И ПОРЯДОК РАСЧЕТОВ

5.1. Стоимость Услуг определяется Тарифной сеткой для России (Приложение 1) либо Индивидуальным тарифом (Приложение 2), если он согласован Сторонами.

5.2. Расчетный период - календарный месяц. В конце месяца Стороны подписывают Акт сверки/Акт оказанных услуг. При переходе Партнера на следующую ступень объема скидка применяется ко всем Заявкам текущего месяца (ретро-бонус) либо учитывается в следующем периоде - по согласованию Сторон.

5.3. Оплата производится Партнером в пользу Компании в срок _____ рабочих дней с даты подписания Акта/выставления счета (указать применимое).

5.4. НДС: _____.

6. ОТВЕТСТВЕННОСТЬ. ХОЛОСТЫЕ ВЫЗОВЫ. ТЕСТОВЫЙ ПЕРИОД

6.1. Холостой вызов - ситуация, когда Компания подключилась к согласованной видео-консультации, но Клиент по вине Партнера не присутствует, и консультация не состоялась.

6.2. За холостой вызов Партнер уплачивает штраф в размере _____ руб. за каждую несостоявшуюся консультацию. Размер штрафа может быть изменен по соглашению Сторон.

6.3. Тестовый период: Стороны вправе установить тестовый период действия тарифов «_____ — _____» с последующим пересмотром тарифов/условий путем подписания дополнительного соглашения.

6.4. За просрочку оплаты Партнер уплачивает пеню в размере [0,1%] от суммы задолженности за каждый день просрочки, но не более _____ от суммы задолженности.

7. ПРИЕМКА УСЛУГ И ОТЧЁТНОСТЬ

7.1. Факт оказания Услуг подтверждается Актом оказанных услуг/Актом сверки (форма - Приложение 3).

7.2. При отсутствии мотивированных письменных возражений Партнера в течение 5 (пяти) рабочих дней с даты получения Акта, Услуги считаются принятыми.

8. КОНФИДЕНЦИАЛЬНОСТЬ И ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНАЯ СОБСТВЕННОСТЬ

8.1. Стороны обязуются сохранять конфиденциальность условий Соглашения, тарифов, методик и материалов Компании.

8.2. Маркетинговые материалы, скрипты и иные результаты интеллектуальной деятельности, переданные Компанией, остаются собственностью Компании. Партнер получает неисключительную лицензию на использование в целях исполнения Соглашения.

9. ПЕРСОНАЛЬНЫЕ ДАННЫЕ

9.1. Партнер гарантирует получение согласий Клиентов на передачу персональных данных Компании и обработку в целях исполнения Соглашения.

9.2. Стороны обязуются соблюдать применимое законодательство о персональных данных. Порядок передачи данных и меры безопасности могут быть согласованы отдельным регламентом.

10. СРОК ДЕЙСТВИЯ И РАСТОРЖЕНИЕ

10.1. Соглашение вступает в силу с даты подписания и действует 12 (двенадцать) месяцев. Если ни одна из Сторон не уведомит другую за 30 дней до окончания срока, Соглашение пролонгируется на следующий год.

10.2. Каждая из Сторон вправе расторгнуть Соглашение в одностороннем порядке, уведомив другую Сторону за 30 (тридцать) календарных дней.

11. УРЕГУЛИРОВАНИЕ СПОРОВ. ПРИМЕНИМОЕ ПРАВО

11.1. Применимое право: право Российской Федерации.

11.2. Все споры подлежат рассмотрению в Арбитражном суде по месту нахождения Компании, если Стороны не согласуют иной порядок.

12. ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ

- Любые изменения и дополнения действительны при оформлении в письменной форме и подписании уполномоченными представителями Сторон.

- Допускается обмен подписанными скан-копиями/электронными документами, если Стороны согласовали такой порядок.
 - Приложения являются неотъемлемой частью Соглашения.

13. РЕКВИЗИТЫ И ПОДПИСИ СТОРОН

КОМПАНИЯ

ПАРТНЕР

ПРИЛОЖЕНИЕ 1. ТАРИФНАЯ СЕТКА ДЛЯ РОССИИ

Стоимость услуг зависит от объема Заявок (количества Клиентов) за календарный месяц и количества Подач по каждому Клиенту.

| Объем заявок в месяц | 1 подача | 2 подачи | 3 подачи |
|-----------------------------|-----------------|-----------------|-----------------|
| 1-5 заявок | 45 000 руб. | 55 000 руб. | 65 000 руб. |
| 6-15 заявок | 40 000 руб. | 50 000 руб. | 60 000 руб. |
| 16-30 заявок | 35 000 руб. | 45 000 руб. | 55 000 руб. |
| 31+ заявок | 30 000 руб. | 40 000 руб. | 50 000 руб. |

ПРИЛОЖЕНИЕ 2. ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ УСЛОВИЯ ДЛЯ КОНКРЕТНОГО ПАРТНЕРА (ПРИ НАЛИЧИИ)

Настоящее Приложение заполняется и подписывается Сторонами, если требуется зафиксировать статус регионального представительства, территорию, контактных лиц, адрес(а) офиса и иные условия, уточняющие Соглашение.

Индивидуальные условия:

| | |
|---|--|
| Партнер (полное наименование) | |
| ТERRитория (регион/город) | |
| Статус регионального представительства | |
| Адрес(а) офиса (для публикации при наличии статуса) | |
| Контактное лицо (ФИО, должность) | |
| Телефон / Email | |
| Канал коммуникации (например, Telegram/Email) | |
| Срок оплаты (если отличается от п. 5.3) | |
| Штраф за холостой вызов (если отличается от п. 6.2) | |
| Прочие условия | |

ПРИЛОЖЕНИЕ 3. ФОРМА АКТА ОКАЗАННЫХ УСЛУГ / АКТА СВЕРКИ

Акт оказанных услуг (примерная форма). Стороны вправе использовать собственную форму при сохранении существенных условий (период, перечень Клиентов, количество подач, сумма).

| Период | Партнер | Компания | Сумма |
|---------------|----------------|-----------------|--------------|
| | | | |

Подписи Сторон: _____ / _____