

# Партнерская программа отсрочки

Инструкция для поставщика-партнера Платферрум



Партнерская программа – это схема работы, в рамках которой оплату комиссии Платферрум за пользование отсрочкой покупателя поставщик-партнер возьмет на себя

## Что надо сделать, чтобы стать партнером?

### 1 Этап

**01** Подать заявку на подключение к партнерской программе

**02** Мы вернемся к вам с предварительным расчетом лимита покупателей

**03** Собрать и отправить список документов по выбранным покупателям

**Необходимые документы для проверки покупателей**

- › Копия учредительных документов
- › Заверенная копия протокола о назначении единоличного исполнительного органа и копия доверенности
- › Выписка из реестра акционеров (для АО)
- › Бухгалтерская отчетность (форма №1—3) с отметкой ИФНС
- › Детальная карточка компании

**Необходимые документы для подключения к партнерской схеме**

- › Дополнительное соглашение с указанием компании, одобренным Платферрум потенциальным лимитом и комиссией

**04** Получить расчет потенциального лимита покупателей

### 2 Этап

**05** Подписать дополнительное соглашение с Платферрум

**06** Дождаться оформления тарифа покупателем

### 3 Этап

**07** Согласовать сделку с покупателем и оформить счет

**08** Загрузить счет на странице адресной сделки или в личном кабинете

Адресная сделка в отсрочку

**09** Получить счет-оферту от Платферрум, загрузить и подписать ее в ЭДО

**10** Дождаться, пока покупатель подпишет счет-оферту в ЭДО и прикрепит к заказу в личном кабинете

**11** Отгрузить товар в соответствии с согласованными сроками и составом заказа

### 4 Этап

**12** Подписать УПД в ЭДО и отправить на подпись покупателю

**13** Получить подписанный покупателем УПД в ЭДО и прикрепить к заказу в личном кабинете

**14** Получить оплату по сделке от Платферрум

**15** В конце отчетного периода получить и подписать УПД на комиссию в ЭДО

**16** Оплатить комиссию в течение 5 рабочих дней, как указано в [Пользовательском соглашении](#)