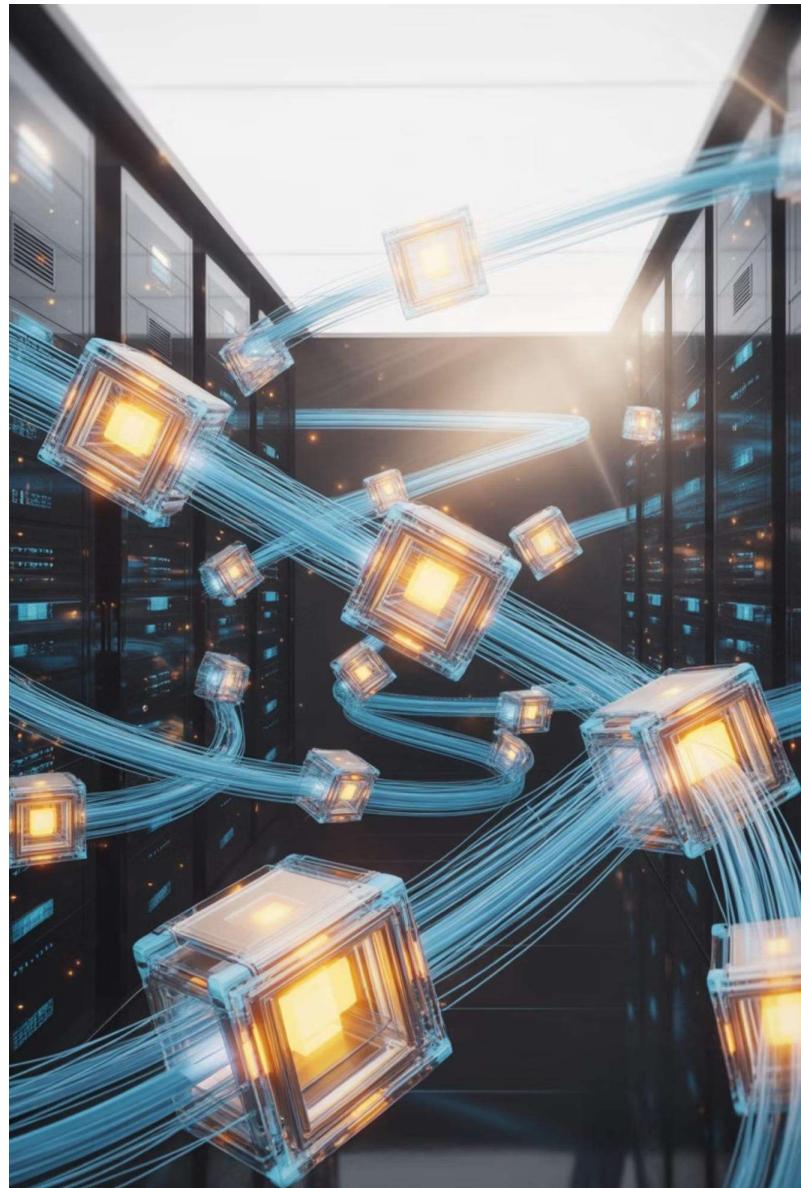


Платформа выпуска и обращения ЦФА и/или УЦП для банков и финансовых институтов

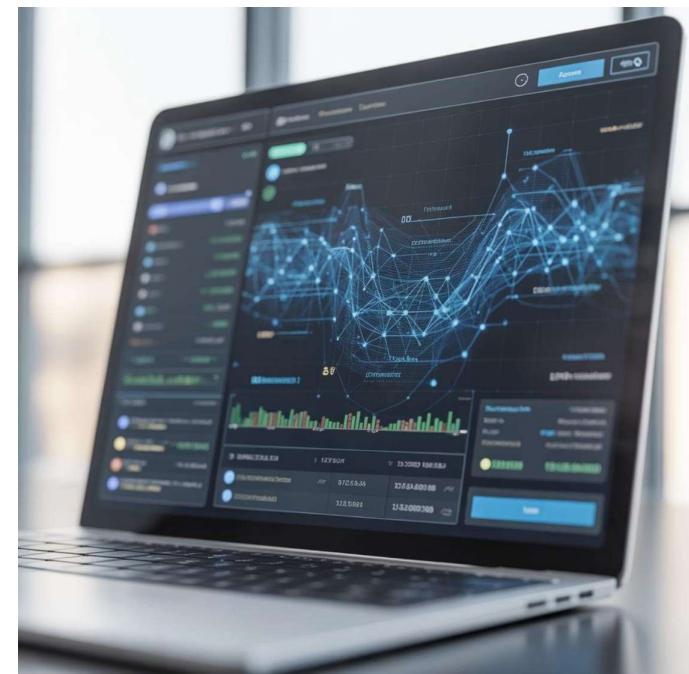
Полный цикл выпуска, обращения и управления цифровыми финансовыми активами в соответствии с 259-ФЗ. Финансовая экосистема будущего — уже сегодня.



Платформа ЦФА/УЦП — инструмент нового поколения для банков

Полный цикл управления цифровыми активами

Платформа обеспечивает комплексное решение для выпуска, обращения и управления цифровыми финансовыми активами в соответствии с требованиями **259-ФЗ**. Это готовая инфраструктура, которая позволяет банкам войти в новую эру финансовых технологий без необходимости длительной и дорогостоящей разработки собственных решений.



Рынок ЦФА/УЦП — новая зона роста для банков

1 трлн ₽

Текущий объём рынка

Рынок ЦФА в России активно развивается

3,5 трлн ₽

Прогноз к 2028 году

Ожидаемый рост в 14 раз за 5 лет

Почему сейчас идеальное время для входа

Лидеры уже на рынке

Активное участие крупнейших игроков: **Сбер, ВТБ, Альфа-Банк, Газпромбанк**. Они формируют стандарты и создают экосистему.

Государственная поддержка

Регулирование через **259-ФЗ и ЦБ РФ** создаёт правовую определённость и защиту для участников рынка.

Цифровая альтернатива

ЦФА становятся полноценной заменой традиционным инструментам: облигациям, векселям, факторингу — но с большей гибкостью.

- Войти в рынок сейчас — значит занять лидирующие позиции, пока конкуренты только готовятся.** Первопроходцы получают конкурентное преимущество и формируют репутацию инноваторов.

Почему банкам сложно самостоятельно запустить бизнес ЦФА

Несмотря на очевидные перспективы рынка ЦФА, банки сталкиваются с серьёзными препятствиями при попытке самостоятельно создать инфраструктуру для работы с цифровыми активами.

Длительная разработка

Создание собственной платформы занимает **12–18 месяцев**. За это время рынок уходит вперёд, а конкуренты занимают ключевые позиции.

Регуляторные требования

Сложное соответствие требованиям **ЦБ РФ**: внедрение систем KYC/AML, организация отчётности, обеспечение юридической значимости операций.

Высокие ИТ-затраты

Инвестиции в разработку, тестирование, безопасность и сертификацию исчисляются десятками миллионов рублей без гарантии успеха.

Решение: Банку нужна готовая, сертифицируемая и гибкая платформа

Платформа должна быть адаптирована под российское регулирование, обеспечивать полный функционал и интегрироваться с существующими системами банка.

Готовая цифровая инфраструктура для выпуска ЦФА/УЦП

Комплексная платформа полного цикла

Наше решение автоматизирует **весь жизненный цикл ЦФА**: от первичного выпуска и размещения среди инвесторов до организации вторичного обращения и окончательного погашения. Всё в одной интегрированной системе.

Платформа разработана с учётом специфики банковского бизнеса и требований российского регулятора, что позволяет минимизировать риски и ускорить выход на рынок.



Быстрый запуск

Запуск бизнеса ЦФА за **2–3 месяца**, а не год. Минимальное время на внедрение и настройку.



Полное соответствие

Соответствие 259-ФЗ и требованиям ЦБ РФ из коробки, без доработок.



Интеллектуальная поддержка

AI-ассистент и встроенная отчётность для регулятора упрощают работу.

Три уровня, которые обеспечивают надёжность и контроль



Digital Q.Blockchain

Распределённый реестр и смарт-контракты обеспечивают прозрачность, неизменность записей и автоматизацию операций по заранее заданным правилам.



Digital Q.DFA

Ядро системы управляет выпуском активов, их учётом, организацией торговли и ОТС-сделок. Центральный модуль обработки всех операций с ЦФА.



Личные кабинеты

Интерфейсы для всех участников: эмитенты управляют выпусками, инвесторы совершают сделки, операторы банка контролируют процессы.

Дополнительные модули для полноценной экосистемы

- **Модуль KYC/KYB** — автоматическая верификация клиентов и контрагентов
- **Номинальные счета** — безопасное хранение средств инвесторов
- **Атомарные свопы** — механизм безопасных ОТС-сделок без посредников

Какие типы ЦФА банк может выпускать

Платформа поддерживает широкий спектр цифровых активов, что позволяет банку предложить клиентам разнообразные финансовые продукты и диверсифицировать источники дохода.

Тип ЦФА	Описание	Ценность для банка
Долговые	Цифровые аналоги облигаций и векселей с фиксированной доходностью	Привлечение финансирования под низкий риск, расширение инвестиционных продуктов
Факторинговые	Токенизация денежных требований и дебиторской задолженности	Расширение финансирования МСП, новые комиссионные доходы
Сырьевые	Токенизация физических активов: золото, металлы, сельхозпродукция	Работа с экспортом, хеджирование рисков, доступ к товарным рынкам
Индексные/гибридные	Токены на корзины активов и комбинированные финансовые права	Гибкость и кастомизация продуктов для крупных корпоративных клиентов
NFT/utility	Токены доступа к сервисам и уникальные цифровые активы	Новые продукты для B2B-экосистем, программы лояльности

Такое разнообразие позволяет банку работать с различными сегментами клиентов: от малого бизнеса до крупных корпораций и институциональных инвесторов.

Что получает банк от внедрения платформы



Новый источник дохода

Комиссионный доход за выпуск, обращение и хранение ЦФА. Дополнительная маржа на каждой операции без существенных операционных затрат.



Расширение продуктовой линейки

Иновационные финансовые продукты для корпоративных клиентов. Повышение привлекательности банка как технологичного партнёра.



Сокращение издержек

Экономия на IT-разработке и комплаенс. Готовое решение стоит в разы дешевле собственной разработки.



Рост лояльности клиентов

Увеличение **NPS** за счёт инновационного имиджа. Клиенты ценят банки, которые идут в ногу со временем.



Экосистемная интеграция

Участие в формирующейся экосистеме цифровых активов РФ. Доступ к межбанковским операциям и партнёрским сетям.

Инвестиция в платформу окупается уже в первый год эксплуатации благодаря комиссионным доходам и экономии на разработке собственного решения.

Предлагаем лучшее решение на рынке

Платформа обладает уникальными характеристиками, которые выделяют её среди конкурентных решений и обеспечивают банку максимальную ценность.

Уникальность	Что даёт банку
RU Соответствие 259-ФЗ	Быстрая сертификация, отсутствие регуляторных рисков. Можно сразу начинать работу без опасений.
🔒 Многоалгоритмическая криптография	Поддержка ГОСТ + RSA обеспечивает безопасность внутри страны и возможность работы в трансграничных сделках.
🧠 Встроенный AI-ассистент	Интеллектуальная помощь сотрудникам и пользователям платформы. Снижение нагрузки на техподдержку.
⌚ Полный цикл в одной системе	Нет разрозненных модулей, единое ядро, но при этом микросервисная архитектура. Проще управлять, дешевле обслуживать, быстрее обучать персонал.

Как банк зарабатывает на ЦФА

Платформа открывает для банка множество каналов монетизации, которые формируют устойчивую бизнес-модель с предсказуемым денежным потоком.

Комиссия за выпуск ЦФА 0,3–1% от объёма выпуска. Доход при каждом новом размещении активов.	Комиссия за ОТС-сделки 0,1–0,5% от суммы сделки. Доход от организации торгов между участниками.	Подписка эмитентов Абонентская плата за доступ к платформе и сервисам выпуска активов.
White-label лицензия Дополнительный доход от лицензирования решения партнёрам и дочерним структурам.		Премиальные пакеты Дополнительные услуги: консультации, приоритетная поддержка, индивидуальные доработки.

Пример расчёта годового дохода

10 корпоративных клиентов × 3 выпуска в год × средний объём 30 млн ₽ × 0,5% комиссии = до 45 млн ₽ годового дохода

При этом операционные затраты на поддержку платформы составляют менее 20% от выручки, что обеспечивает высокую маржинальность бизнеса.

Гарантиированная надёжность и сопровождение

Мы обеспечиваем бесперебойную работу вашего бизнеса

Техническая поддержка и сопровождение — важнейшая часть нашего предложения. Мы понимаем критичность финансовых операций и гарантируем стабильность работы системы.

99,9% uptime

Гарантиированная доступность платформы. Резервирование всех критичных компонентов, автоматическое переключение при сбоях.

Гибкая поддержка

Режимы **8×5** (рабочие дни) или **24×7** (круглосуточно) на выбор. Многоуровневая система эскалации обращений.

Актуальность регуляторики

Своевременные обновления при изменениях законодательства и требований регулятора. Вы всегда соответствуете актуальным нормам.

Обучение персонала

Регулярные тренинги и вебинары для ваших сотрудников. База знаний, видеоуроки, документация на русском языке.

Персональный менеджер

Выделенный менеджер проекта, который курирует все вопросы: технические, организационные, бизнес-консультации.

- Мы заинтересованы в вашем успехе, потому что ваш рост — это наш рост. Поэтому поддержка включает не только техническую помощь, но и консультации по развитию бизнеса ЦФА.