

**Quiz-Marketing по направлению:
РЕМОНТ И ОТДЕЛКА ПОМЕЩЕНИЙ**

В данном документе предоставлены скриншоты статистик с рекламного аккаунта Яндекс.Директ, обратите внимание на следующие показатели: кол.во лидов, цену лида и количество потраченного рекламного бюджета. Данные показатели выделены

Направление:
«Ремонт и отделка помещений»

Вид рекламы:
Контекстная

Платформа размещения:
Яндекс.Директ

«Ремонт и отделка» г. Краснодар

Потрачено РБ: 42.124,74 руб.
 Получено лидов: 49
 Цена лида: 859,69 руб.
 Конверсия: 15%
 Сред. чек: 450.000 руб.
 Выручка: 3.150.000 руб.

		№	Тип	Название	Расход, ₽	Конверсии	Доход	Доля рекламны	CPA	CPC
		Итого			42 124,74	49	0,00		859,69	41,54
<input type="checkbox"/>		☰	РСЯ	№ 74205980 Перейти Редактировать Статистика	18 623,33	28	0,00	-	665,12	27,35
<input type="checkbox"/>		☰	ПОИСК	№ 74346555 Перейти Редактировать Статистика	14 477,15	14	0,00	-	1 034,08	113,99
<input type="checkbox"/>		☰	Текстово-графическая кампания №3 от 20-06-2022	№ 75520514 Перейти Редактировать Статистика	6 179,81	6	0,00	-	1 029,97	71,03

«Ремонт и отделка» г. Чебоксары

Потрачено РБ: 23.794,64 руб.
 Получено лидов: 62
 Цена лида: 383,78 руб.
 Конверсия: 10%
 Сред. чек: 350.000 руб.
 Выручка: 2.100.000 руб.

№	Тип	Название	Расход, Р	Конверсии	Доход	Доля рекламы	CPA	CPC
Итого			23 794,64	62	0,00		383,78	18,56
№ 75144313	РСЯ	Перейти Редактировать Статистика	12 354,33	34	0,00	-	363,36	18,28
№ 75203491	поиск	Перейти Редактировать Статистика	11 440,31	28	0,00	-	408,58	18,88

«Ремонт и отделка балконов» г. Краснодар

Потрачено РБ: 62.185,98 руб.
 Получено лидов: 153
 Цена лида: 406,44 руб.
 Конверсия: 15%
 Сред. чек: 150.000 руб.
 Выручка: 3.300.000 руб.

The screenshot shows the Yandex Direct interface with the following elements:

- Left sidebar:**
 - Директ logo
 - Добавить (Add)
 - Account ID: balkonykrd
 - Balance: 15 925,70 Р
 - Пополнить (Recharge)
 - Обзор (Overview)
 - Кампании (Campaigns)
 - Рекомендации (Recommendations)
 - Статистика (Statistics)
 - Библиотека (Library)
- Top navigation:** Кампании, Группы, Объявления, Ставки и фразы, Фильтры фидов, Ретаргетинг и аудитории, Профили пользователей
- Filters:** Конверсии, Все типы кампаний, Все, кроме архивных, Последние 60 дней
- Table:**

№	Тип	Название	Расход, Р	Конверсии	Доход	Доля рекламны	CPA	CPC
Итого			62 185,98	153	0,00		406,44	19,55
	⚙	Квиз от 31-07-2022 № 76846011	82,82	0	0,00	-	-	82,82
	⚙	От 26 апреля квиз Новая № 73901567	45 707,71	134	0,00	-	341,10	16,66
	⚙	Поиск от 3-го мая № 73962166	8 938,49	9	0,00	-	993,17	76,40

«Ремонт и отделка» г. Саратов

Потрачено РБ: 31.658,15 руб.
 Получено лидов: 38
 Цена лида: 833,11 руб.
 Конверсия: 8%
 Сред. чек: 500.000 руб.
 Выручка: 1.500.000 руб.

The screenshot shows the Yandex Direct interface with the following data points highlighted in red boxes:

- Total Spend: 31 658,15 RUB
- Total Conversions: 38
- Total Cost per Acquisition (CPA): 833,11 RUB

№	Тип	Название	Расход, Р	Конверсии	Доход	Доля рекламы	CPA	CPC	П
Итого			31 658,15	38	0,00		833,11	33,82	
	⚙	☰ РСЯ от 08-06-2022 № 75120106 Перейти Редактировать Статистика	24 463,13	28	0,00	-	873,68	31,32	
	⚙	☰ поиск 10.06 перенастройка 21.07 № 75203536 Перейти Редактировать Статистика	7 195,02	10	0,00	-	719,50	46,42	

«Ремонт и отделка» Санкт-Петербург

Потрачено РБ: 22.806,94 руб.
 Получено лидов: 30
 Цена лида: 760,23 руб.
 Конверсия: 10%
 Сред. чек: 450.000 руб.
 Выручка: 1.350.000 руб.

The screenshot shows the Yandex Direct interface with a table of campaign performance. The table has columns for 'Расход, Р' (Expenditure, R), 'Конверсии' (Conversions), 'Доход' (Revenue), 'Доля рекламны' (Ad share), 'CPA', and 'CPC'. The 'Итого' (Total) row is highlighted with red boxes around the expenditure (22 806,94), conversions (30), and CPA (760,23) values. The table also lists individual campaigns such as 'РСЯ от 03-07-2022', 'Поиск от 3 мая', 'За конверсию от 4-го', and 'Текстово-графическая кампания №19 от 03-07-2022'.

№	Тип	Название	Расход, Р	Конверсии	Доход	Доля рекламны	CPA	CPC
Итого			22 806,94	30	0,00		760,23	20,98
	⚙	☰ РСЯ от 03-07-2022 № 75920045	19 875,99	29	0,00	-	685,38	19,13
	⚙	☰ Поиск от 3 мая № 73927733	0,00	0	0,00	-	-	0,00
	⚙	☰ За конверсию от 4-го № 73955546	0,00	0	0,00	-	-	0,00
	⚙	☰ Текстово-графическая кампания №19 от 03-07-2022 № 75914415	2 930,95	1	0,00	-	2 930,95	61,06

Пример заявок

Поступила новая заявка с квиза "Ремонт Николай Петрозавод"!

Контакты:

Телефон +7911 [REDACTED]

Ответы:

Где необходимо сделать ремонт?

Дом

Укажите ориентировочную площадь

120-150 м²

Какой тип ремонта требуется?

С перепланировкой

У Вас есть дизайн проект?

Нет, но планируем сделать

Нужна ли помощь в комплектации квартиры?

Пока не определился

Последний вопрос, как скоро Вам необходимо приступить к ремонту?

В течение 6 месяцев

Выберите подарок:

Енот

Поступила новая заявка с квиза "Ремонт Николай Петрозавод"!

Контакты:

Телефон +7911 [REDACTED]

Ответы:

Где необходимо сделать ремонт?

Дом

Укажите ориентировочную площадь

120-150 м²

Какой тип ремонта требуется?

С перепланировкой

У Вас есть дизайн проект?

Нет, но планируем сделать

Нужна ли помощь в комплектации квартиры?

Пока не определился

Последний вопрос, как скоро Вам необходимо приступить к ремонту?

В течение 6 месяцев

Выберите подарок:

Енот

Поступила новая заявка с квиза "Ремонт Николай Петрозавод"!

Контакты:

WhatsApp +7921 [REDACTED]

Ответы:

Где необходимо сделать ремонт?

Дом

Укажите ориентировочную площадь

70-90 м²

Какой тип ремонта требуется?

Капитальный

У Вас есть дизайн проект?

Нет, но планируем сделать

Нужна ли помощь в комплектации квартиры?

Да

Последний вопрос, как скоро Вам необходимо приступить к ремонту?

В течение недели

Выберите подарок:

Скидка 5 %

Подведем итоги

Квиз-маркетинг размещенный на платформе Яндекс.Директ, отличный инструмент лидогенерации, который дает огромный поток клиентов по дешевой цене. В данных примерах, возможно есть показатели которые смутили вас, низкая конверсия. На этот показатель очень сильно влияет много факторов, один из них обработка заявок. В идеальном варианте, заявки должен обрабатывать отдел продаж с четкими скриптами. Также следует понимать что заявки с контекстной рекламы, по большей части это заявки с отложенным спросом, которые будут конвертировать не в первый месяц, а в следующие, при условии постоянного взаимодействия с этим контактом и доведением его до оплаты. Настроить рекламу и поймать заинтересованного в ваших услугах клиента, это всего лишь 30% работы, остальные 70% зависят от вас, как вы обрабатываете заявки, как вы упакованы, какую информацию презентуете клиенту, вам необходимо убедить человека купить именно у вас, вызвать у него доверие. А если у вас возникают сложности с этими процессами, то мы вам можем помочь на всех этапах: скрипты, продажи, упаковка и т.д. мы оказываем полный спектр маркетинговых услуг.

Один шаг | Миллион возможностей

Благодарим вас за внимание!

POINT-UP

point-up.ru



ТЕЛЕФОН: 8 (928) 225-17-22

АДРЕС: Россия, Ставрополь,
пр. Карла-Маркса 47-49, офис 51

E-MAIL: sales@point-up.ru

ГРАФИК РАБОТЫ: 10:00-20:00 Ежедневно